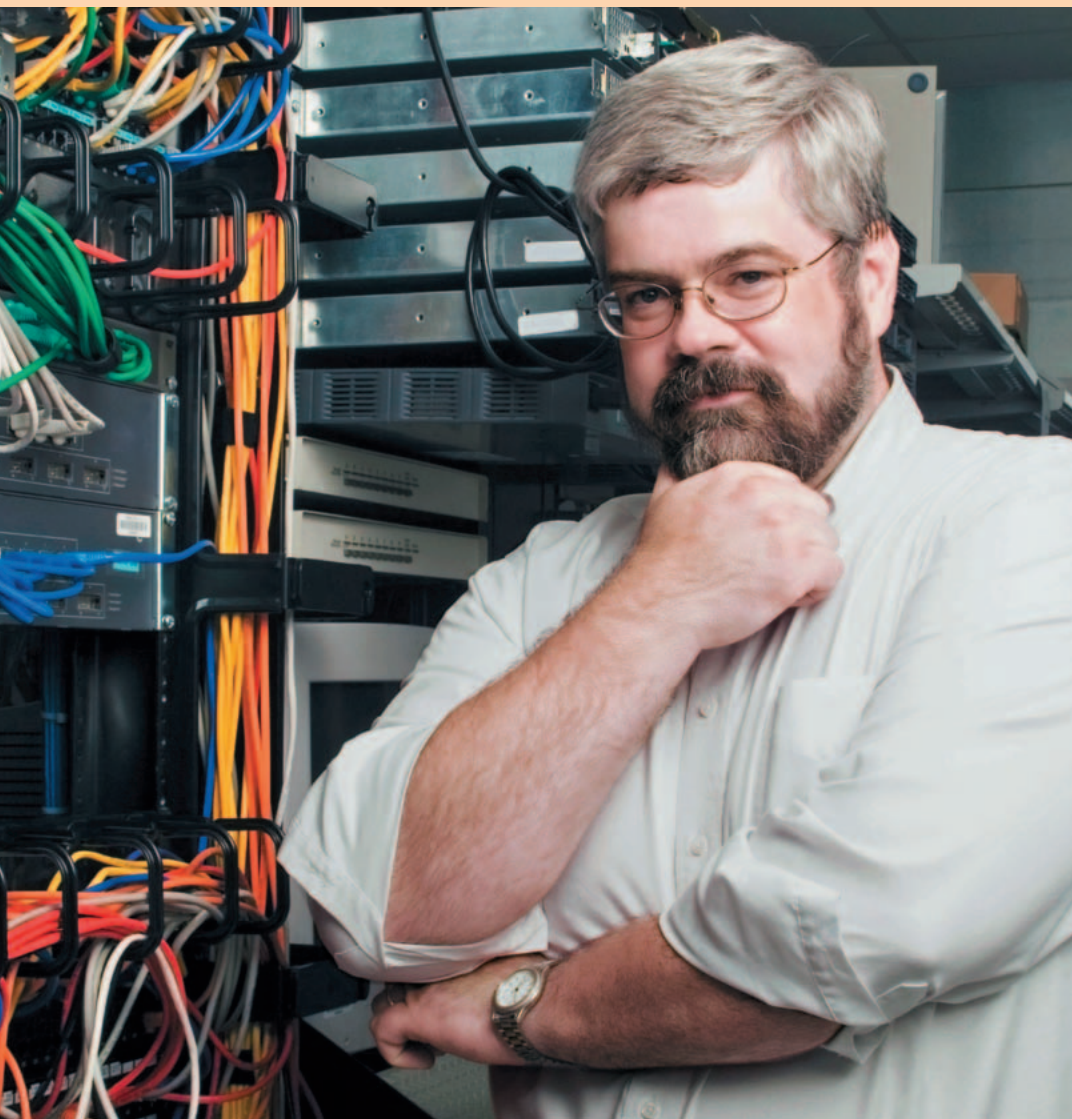


SoftLine direct

КАТАЛОГ ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ

В ЭТОМ НОМЕРЕ: СХЕМЫ ЛИЦЕНЗИРОВАНИЯ • ОПЕРАЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ
СЕТЕВОЕ И ОФИСНОЕ ПО • СРЕДСТВА РАЗРАБОТКИ • СУБД • БЕЗОПАСНОСТЬ
ГРАФИЧЕСКОЕ ПО • САПР/ГИС • НАУЧНОЕ ПО • ПО ДЛЯ БИЗНЕСА • ОБУЧЕНИЕ



Microsoft
Office 2007
Professional
Russian

Стр. 48



• \$391

CA
eTrust
Antivirus 8

Стр. 69



• \$52

Adobe
Creative Suite 3
Web
Premium

Стр. 72



• \$2504

Autodesk
Inventor 2008

Стр. 77



• ЗВОНИТЕ

СВОЕВРЕМЕННЫЕ РЕШЕНИЯ ВАШИХ БИЗНЕС-ЗАДАЧ

SONY

Реклама. Товар сертифицирован

VAIO серии LA

быть как никто
другой

like.no.other™

*Как никто другой

VAIO рекомендует лицензионную ОС Windows® Vista™ Home Premium

VAIO

Информация о группе компаний Softline

Группа компаний **Softline** работает в области информационных технологий (ИТ) с 1993 года и занимает ведущие позиции в сфере дистрибуции программного обеспечения (ПО), обучения и консалтинга.

Softline является авторизованным партнером известных мировых производителей и обладает такими статусами, как Microsoft Gold Certified Partner, Microsoft Large Account Reseller, Symantec Enterprise Sales Partner, Citrix Platinum Solution Advisor, Elite McAfee Value Added Reseller и др. **Softline** поддерживает Интернет-магазин программного обеспечения **Allsoft.ru** и его представительства в Украине, Беларуси, Казахстане и Узбекистане, а также является одним из организаторов Центра решений Microsoft.

Дистрибуторская компания «Аксфт» работает с сетью из более чем 2000 дилеров. Компания является дистрибутором Oracle, McAfee, Trend Micro, АБВУУ, Лаборатории Касперского — всего более 320 производителей ПО. Региональные офисы «Аксфт» действуют в 13 городах России и 5 странах СНГ.

Учебный центр Softline предлагает ИТ-специалистам широкий спектр курсов по инфраструктурным технологиям и общесистемному ПО. В рамках учебного центра работает центр тестирования Thomson Prometric и VUE.

Softline Solutions оказывает консалтинговые услуги для среднего и малого бизнеса по решениям SAP Business One и Microsoft CRM. Поддерживает сайты www.BusinessOne.ru и www.MSCRM.ru.

Softline Consulting Services оказывает полный спектр услуг по управлению лицензиями, созданию, развитию и технической поддержке ИТ-систем и ПО у крупных клиентов.

Softline IT Academy — академическая программа для вузов России и СНГ по обучению студентов ИТ (<http://www.it-academy.ru>). **Softline IT Academy** является партнером Microsoft по программе Microsoft IT Academy.

Компания **Softline IT Graduate** предоставляет весь спектр услуг кадрового консалтинга. Организация стажировок и практик для студентов и выпускников, подбор кадров в ИТ-департаменты, тестирование и обучение ИТ-специалистов, разработка мероприятий для мотивации сотрудников, аутстаффинг (выведение персонала за штат компании) и лизинг персонала.

Softline имеет филиалы в основных городах России, Украины, Белоруссии, Казахстана, Азербайджана, Узбекистана, Киргизии и Таджикистана.

softline®

softline® consulting services

softline® education **softline®** academy

softline® IT graduate **softline®** solutions

allsoft.ru

AXOFT



УВАЖАЕМЫЕ ЧИТАТЕЛИ!

В конце апреля новостные ленты ИТ-изданий опубликовали информацию о том, что в Екатеринбурге вынесен приговор в отношении менеджера, установившего в компании пиратские версии программ Microsoft и Autodesk. Обвиняемую приговорили к году лишения свободы условно. В последнее время подобные проверки все чаще проходят по всей России, а суды все уверенней выносят обвинительные приговоры.

Почему государство начинает проявлять повышенный интерес к нарушениям прав интеллектуальной собственности? Традиционно

этот вопрос связывают с возможной подготовкой к вступлению России в ВТО, однако я считаю, что это — лишь одна, и не самая важная из причин. Известно, что чем больше распространена нелегальная продукция, тем ниже становятся темпы развития ИТ-индустрии и экономики в целом. Речь идет о финансовых потерях для бюджета, невыплаченных налогах, технологическом отставании от других стран. Эта взаимосвязь подтверждается целым рядом примеров стран, которые уже получают экономические и технологические преимущества, снизив уровень пиратства.

Руководители крупнейших мировых ИТ-компаний сходятся во мнении, что государственная поддержка и даже силовые методы воздействия на нарушителей, которые мы начинаем наблюдать сегодня, — это необходимая и эффективная составляющая борьбы с нелегальной продукцией. Необходима хотя бы потому, что производители программного обеспечения не имеют ни права, ни возможностей для преследования нарушителей закона, соблюдение которого остается, естественно, прерогативой власти. И эффективная потому что даже анекдотичное по сути дело Александра Поносова, прогремевшее на всю страну, привело к повышенному вниманию к легальности используемых программ во всем образовательном секторе. Так, недавно ректор Московского Государственного Университета распорядился прекратить использование нелегальных программ в главном вузе страны.

Однако те же руководители ИТ-компаний не считают силовые меры главным средством противодействия нарушителям прав интеллектуальной собственности. Гораздо более важными, по мнению лидеров отрасли, являются меры образовательного и пропагандистского характера, обращенные ко всем участникам рынка — начиная от домашних пользователей и заканчивая руководителями компаний.

Компания **Softline**, в полной мере осознавая необходимость и эффективность образовательных мер, открыла в этом месяце «Горячую линию» по переходу на лицензионное программное обеспечение. Создание глобальной «Горячей линии» — логичный шаг в деле оперативной помощи российским компаниям по безболезненному переходу на лицензионное программное обеспечение. Позволив по телефону, представитель любой российской компании сможет получить квалифицированную консультацию по преимуществам лицензионных программ, схемам лицензирования программного обеспечения, подобрать для своей компании оптимальный вариант, рассчитанный на максимально эффективное использование имеющегося бюджета, и сразу разместить заказ на программное обеспечение. Географический охват проекта — пятнадцать российских городов. Страничка «Горячей линии» в Интернете находится по адресу <http://softline.ru/hl/>.

Использование современных и лицензионных программных решений уже стало критически важным фактором процветания для любого бизнеса. И я хотел бы призвать вас сделать выбор в их пользу, потому что сегодня сэкономить и преуспеть можно, лишь вооружившись новыми технологиями, а не отказавшись от них.

Желаю вам успеха!

С уважением, Игорь Боровиков
директор компании Softline

Боровиков

Каталог программного обеспечения Softline-direct

Май 2007-05(68)-RU
Учредитель: ООО «Софтлайн Групп»

Адрес редакции:

Россия, 119991, г. Москва, ул. Губкина, д. 8
Тел./факс: +7 (495) 232-00-23
E-mail: info@softline.ru
<http://www.softline.ru>

Издатель: Игорь Боровиков

Главный редактор: Максим Туйкин

Редакторы: Александра Николенкова,
Александра Почечун, Вячеслав Цыганков

Дизайнер: Константин Косачев

Верстка: Юлия Константинова

Тираж: 40 000 экз.

Зарегистрировано в Государственном комитете РФ по печати, рег. № ПИ 77-7064

Отпечатано в типографии «ScanWeb», Финляндия
Перепечатка материалов только по согласованию с редакцией

© Softline-direct, 2007

Softline

Партнерские статусы Softline/ Филиалы Softline	4
Клиенты и партнеры Softline	6
Новости Softline	8
Новые продукты	10
Softline — Microsoft Gold Certified Partner	12
Семинары Softline	13
Компания «Аксост»	14

Схемы лицензирования

Вниманию руководителей	16
Зачем управлять лицензиями?	18
Лицензионное программное обеспечение для образовательных организаций	20
Microsoft Academic and School Agreement/ PiL School agreement	22
Microsoft Open License/ Enterprise Agreement/ Enterprise Agreement Subscription	23
Microsoft Open Value	24
Microsoft Open Value Subscription	26
Microsoft Software Assurance	27

Операционные системы

Microsoft Windows Vista	28
Семейство Microsoft Windows Server 2003	29
Red Hat Enterprise Linux / Application Stack	30
Red Hat Network Satellite Starter Edition	31

Сетевое ПО

Windows Small Business Server 2003	32
Microsoft Exchange Server 2003	33
Famatech Remote Administrator 3.0	34
Symantec Backup Exec 11d для Windows-серверов	34
Citrix Access Suite 4.2	36
NetOp Remote Control	37
VMware Infrastructure 3	38
UserGate 4.0	38
CA Unicenter Client Desktop Management Bundle (CDM)	40
Программное обеспечение IBM	42

Офисные приложения

Microsoft Office System 2007	48
ЛЕТОГРАФ Бонапарт	50
NetOp School	53
Средства разработки/ СУБД	
Microsoft Visual Studio 2005	54
Средства разработки Intel	55
Oracle Database 10g Standard Edition	56
Oracle Real Application Clusters	57
Microsoft SQL Server 2005	58
FileMaker Pro 8.5 Advanced	60

Антивирусы/Безопасность

Microsoft ISA Server 2004	62
Microsoft Forefront Security для Exchange Server	63
Линейка продуктов Dr.Web для Windows	64
Dr.Web для Windows — Антивирус + Антиспам	65

Sophos Computer Security SBE 2.0/ Security Suite SBE 2.0/ Anti-Virus SBE 2.0	66
Sophos Endpoint Security	67
Check Point UTM-1/ Integrity	68
CA eTrust Antivirus/ eTrust Secure Content Manager	69
F-Secure Messaging Security Gateway X-Series	70
Аутентификаторы RSA SecurID	71

Графическое ПО

Adobe Creative Suite 3 Web Premium	72
QuarkXPress 7.0/ Quark Interactive Designer	73
Autodesk 3ds max 9/ Maya 8.5	74

САПР/ГИС

Autodesk Revit Architecture/ Civil 3D 2008	76
Autodesk Inventor 2008	77
КБ «Панорама» Профессиональная ГИС Карта 2005/ Блок геодезических расчетов	78
КБ «Панорама» GIS Toolkit/ GIS WebServe / СУРЗ «Земля и право»	79
Ascon КОМПАС-3D V9	80
ЭСТИ МАП MapInfo Professional 8./ Vertical Mapper 3.1/ ER Mapper 7.1/ MapBasic 8.5/ MapX 5.0	82
ЭСТИ МАП MapXtreme 2005	83
Программные решения Actify	84

Научное ПО

PTC Mathcad 14.0	86
StatSoft STATISTICA	87
Maplesoft Maple 11	88

ПО для бизнеса

Интервью: CRM-решения для эффективного бизнеса	90
Как автоматизировать работу компании	92
Преимущества внедрения Microsoft Dynamics CRM в банке	94
VIP-конференция «Роль CRM на рынке финансовых услуг: точка зрения бизнеса и IT»	94
Интеграция Microsoft Dynamics CRM и «1С: Предприятие 8»	96
Серия семинаров «Технология эффективного управления отношениями с клиентами»	96
Интервью: Наша цель — лидерство по решениям SAP в сегменте СМБ	98
Семинары по SAP Business One	99
Решение SAP Business One: расширение возможностей бизнеса	100
Crystal Reports Server / Xcelsius	102
Решение Meridio Compliance	104

Общесистемные решения

SoftLine Consulting Services	108
Центр Решений Microsoft	109
Краткие описания Решений	110
Системы управления и эксплуатации информационной инфраструктуры	112

Универсальные коммуникации VMware Virtual Infrastructure 3 — новые горизонты виртуализации серверов	113
Корпоративная система управления проектами предприятия	116
DA-система 5.0: Light, Standard, Professional	117
Техническая поддержка Softline	118
Windows Small Business Server — комплексное решение для небольших компаний	122

Обучение

УЦ Softline в четверке лучших авторизованных Microsoft Учебных центров Европы!	124
Программы сертификации специалистов Citrix	126
Новости Softline Academy	130
Как стать участником программы Microsoft IT Academy	132
Учебные центры Softline IT Academy	134

Кадровый консалтинг

Интервью: «На рынке IT-специалистов в цене профессионалы»	136
---	-----

Дополнительно

Sony	1
Выставка «Беспроводные и мобильные технологии», Москва	13
Интернет-магазин Allsoft.ru	15, 41, 75
Сайт www.softline.ru	17
AuditPro	19
Интернет-магазин софта для академических организаций и студентов edu.allsoft.ru	21
Горячая линия по переходу на лицензионное ПО	27
Журнал Computer Bild	31
Журнал «Системный администратор»	35
Выставка Infosecurity, Москва	37
Выставка Interop, Москва	39
Издательство «Наука и техника»	47
Выставка Cardexpo, Москва	53
Издательство «БХВ-Петербург»	59
Интернет-проект sysadmin.mail.ru	61
Выставка Infosecurity/ Storage Expo/ Documentation, Москва	73
КомпьютерЛинк	81
Образовательный математический сайт www.exponenta.ru	86
Софт@Mail.Ru — online-каталог ПО	89
Softline IT Graduate	97, 137
Конференция «Электронный бизнес», Москва	107
Выставка «Комплексная безопасность», Самара	117
Выставка «Инфоком», Москва	129
Марафон MOST-2007	131
Certiport	133
Интернет-подписка ITbook.ru	135
Выставка STI, Самара	138
Прайс-лист	139
Анкета	144

КАК ЗАКАЗАТЬ ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

ПО ТЕЛЕФОНУ

+7(495)232-00-23

с 9:00 до 18.00 в будние дни



ПО E-MAIL

info@softline.ru



НА САЙТЕ

www.softline.ru



Воспользоваться нашей курьерской доставкой по всей территории России (в пределах Москвы бесплатно)



Лично в нашем офисе

с 9.00 до 18.00 в будние дни

Адрес: Москва, ул. Губкина, 8, компания Softline



Скачать продукт самостоятельно, оплатить лицензию по безналичному расчету и получить по электронной почте ключ активации

5 причин

Почему большинство клиентов выбирает компанию Softline в качестве поставщика программного обеспечения, консалтинговых и образовательных услуг?

1 Надежность и профессионализм

Компания Softline работает на рынке программного обеспечения с 1993 года. В настоящий момент мы — лидирующая компания в этом сегменте рынка информационных технологий. На сегодняшний день в компании работает более 600 человек, оборот составляет свыше \$98 млн. У нас самый широкий ассортимент программного обеспечения (более 1000 производителей). Предлагаемые нами схемы лицензирования ПО позволяют наиболее эффективно использовать имеющийся бюджет.

Сразу после обращения в Softline вы начинаете работать с персональным менеджером, который служит «единой точкой входа» и отвечает за сотрудничество с вашей компанией.

2 Softline — авторизованный партнер крупнейших мировых производителей

Softline обладает высшими статусами партнерства ведущих поставщиков программных решений, таких как Microsoft, Oracle, SAP, Symantec, Citrix, Adobe, Corel, Check Point, Trend Micro, Лаборатория Касперского и многих других. Приведем статусы, полученные Softline за время сотрудничества с компанией Microsoft:

- Microsoft Gold Partner в специализациях: инфраструктура, учебный центр, бизнес-решения, эффективность работы и др.
- Microsoft Large Account Reseller — позволяет работать с крупными (более 250 ПК) компаниями по специальным условиям лицензирования. Статус гарантирует клиенту обработку его запросов только сертифицированными специалистами, способными предложить наиболее экономичный способ лицензирования.

3 Консалтинг и обучение

В настоящий момент компания Softline предлагает своим клиентам весь спектр услуг по внедрению программного обеспечения и обучению пользователей. Учебный центр Softline занимает лидирующее положение на рынке образовательных услуг в области ИТ. Консалтинговое подразделение обладает уникальным опытом по внедрению и развертыванию решений в следующих областях: инфраструктура предприятия, безопасность, резервное копирование, удаленный доступ к приложениям, внедрение систем взаимодействия с клиентами (Microsoft CRM), решений для управления проектами (Microsoft Project) и решений по управлению бизнесом (SAP Business One).

4 Softline всегда рядом

Сегодня компания имеет представительства во всех центрах федеральных округов: Москве, Санкт-Петербурге, Хабаровске, Ростове-на-Дону, Новосибирске, Нижнем Новгороде, Казани, Красноярске, Самаре, Уфе, и ряде стран СНГ — Украине, Белоруссии, Казахстане, Узбекистане, Кыргызстане, Азербайджане, Таджикистане. Если ваша компания имеет распределенную структуру, вы можете работать с нами на всей территории России и в большинстве стран СНГ.

5 Наши клиенты

С Softline работают ведущие российские и зарубежные компании, среди которых: Газпром, Лукойл, Центральный банк РФ, РУСАЛ, Базовый Элемент, Норильский Никель, Северсталь и более десяти тысяч других компаний из сегмента среднего и малого бизнеса.

Статусы Softline

Microsoft
Gold Certified
Partner



АВВУ
Официальный
дистрибьютор
АВВУ Software House



SurfControl
Gold Security
Partner



Citrix
Platinum
Solution
Advisor



Trend Micro
Premium
Partner



Oracle
Certified
Partner



Symantec
Platinum Partner



А также:

Novell Gold
Partner

CA Premier
Partner

GUPTA Premium
Value Added
Reseller

Advanced IBM
PartnerWorld

VMware Authorized
Consultant

VMware VIP
Enterprise Partner

Check Point Authorized
Value Added Solution
Provider



Адреса Softline:

Москва

119991 г. Москва, ул. Губкина, д. 8
Тел./факс: +7 (495) 232-00-23
E-mail: info@softline.ru
http://www.softline.ru

Екатеринбург

620014 г. Екатеринбург, пр. Ленина, д. 24/8, офис 412
Тел./факс: +7 (343) 371-08-67, 371-51-62, 371-26-58
E-mail: info.ekt@softline.ru

Казань

420029 г. Казань, ул. Сибирский тракт, д. 34, корп. 4, офис 385
Тел./факс: +7 (843) 527-98-50
E-mail: info.kzn@softline.ru

Краснодар

350000 г. Краснодар, ул. Северная, д.324, литер «М», офис 11
Тел./факс: +7 (861) 274-98-22
E-mail: info.krd@softline.ru

Красноярск

660049 г. Красноярск, ул. К.Маркса, д. 48, офис 12-08
Тел./факс: +7 (3912) 525-991
E-mail: info.krs@softline.ru
http://www.softline.ru/krs

Нижний Новгород

603001 г. Н. Новгород, Нижневолжская наб., д. 9, 2 эт.
Тел./факс: +7 (8312) 61-92-08,
E-mail: info.nnov@softline.ru

Новосибирск

630007 г. Новосибирск, ул. Коммунистическая, д. 48а, офис 701
Тел./факс: +7 (383) 362-00-10
E-mail: info.nsk@softline.ru

Омск

644007 г. Омск, ул. Фрунзе, д. 80, оф. 623
Тел./факс: +7 (3812) 28-69-63
E-mail: info.oms@softline.ru

Ростов-на-Дону

344018 г. Ростов-на-Дону, пр. Буденновский, д. 80, офис 1115
Тел./факс: +7 (863) 237-99-49, 219-45-47
E-mail: info.rd@softline.ru

Самара

443069 г. Самара, ул. Авроры, д. 110а, офис 408
Тел./факс: +7 (846) 270-04-80, 225-33-51
E-mail: info.sam@softline.ru

Санкт-Петербург

197101 г. Санкт-Петербург, ул. Большая Монетная, д. 16, корп. 5, лит. Е, офис 202
Тел./факс: +7 (812) 336-44-46, 928-44-46
E-mail: info.spb@softline.ru

Уфа

450006 г. Уфа, ул. Пархоменко, д. 156/3, офис 405
Тел./факс: +7 (347) 292-44-50
E-mail: info.ufa@softline.ru

Хабаровск

680000 г. Хабаровск, ул. Шеронова, д. 56а, офис 910
Тел./факс: +7 (4212) 32-92-95, 74-77-24, 74-77-72
E-mail: info.khb@softline.ru

Челябинск

454000 г. Челябинск, ул. Кирова, д.5-В, офис 608
Тел./факс: +7(351) 247-2836
E-mail: info@softline.ru

Беларусь, Минск

Беларусь, 220040 г. Минск, ул. Богдановича, д. 155, офис 1215.
Тел./факс: +375 (17) 290-71-79, 290-71-80
E-mail: info@softline.by
http://www.softline.by

Украина, Киев

Украина, 04070 г. Киев ул. П.Сагайдачного, д. 23/4
Тел./факс: +380 (44) 201-03-00; 201-04-56
E-mail: info@softline.ua
http://www.softline.ua

Азербайджан, Баку

Азербайджан, AZ1065 г. Баку, ул. Джаббарлы, д. 44, бизнес-центр Caspian Plaza
Тел./факс: +994(12)436-81-59
E-mail: info@softline.az
http://www.softline.az

Казахстан, Алматы

Казахстан, 050000 г. Алматы, ул. Желтоқсан, д. 118, офис 401
Тел./факс: +7 (327) 250-75-70, 250-46-75
E-mail: info@softline.kz
http://www.softline.kz

Узбекистан, Ташкент

Узбекистан, 100017 г. Ташкент, Ц-4, д. 35
Тел./факс: +998(71) 120-49-09, 134-56-78, 132-19-17
E-mail: info@softline.uz
http://www.softline.uz

Таджикистан, Душанбе

Таджикистан 734003, г. Душанбе, пр. Рудаки, д. 137,
Тел./факс: +992(44) 600-60-00
E-mail: info@softline.tj
http://www.softline.tj

Кыргызстан, Бишкек

Кыргызстан, 720000 г. Бишкек, ул. Гражданская 119, офис 7
Тел./факс: +996(612) 91-00-00
E-mail: info@softline.kg
http://www.softline.kg

IBM
Premier Business
Partner

Autodesk
Authorized Reseller

Corel
Platinum
Partner

McAfee
Security Alliance
Elite Partner

Borland
Authorized
Dealer

**Лаборатория
Касперского**
Официальный
реселлер

ThinPrint
Certified
Partner



Статусы Учебного центра Softline

Symantec
Authorized
Training
Center

Авторизованный
учебный центр компа-
нии «Лаборатория
Касперского»

VERITAS
Authorized
Training
Partner

Официальный
партнер по обуче-
нию компании
Computer Associates

Citrix
Authorized
Learning
Center

Официальный партнер
по обучению **TrendMicro**
компании «Прикладная
логистика»

Check Point
Authorized
Training Center

Autodesk
Authorized
Training
Center

Авторизованный учебный
центр компании **Cisco**
(status – NIL Sponsored
Organization)

Наши клиенты — лидеры российской и мировой экономики



Softline — авторизованный партнер более чем 1000 производителей программного обеспечения



VOLVO

ИСКУССТВО
ДЕЛОВОЙ
ЖИЗНИ
ЦЕНТР РАЗВИТИЯ И ОЦЕНКИ ПЕРСОНАЛАИНКОМ
НЕДВИЖИМОСТЬРЖД
ОТКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО
«РОССИЙСКИЕ ЖЕЛЕЗНЫЕ ДОРОГИ»Основан в 1841 году
СБЕРБАНК РОССИИ

SIEMENS

КОРПОРАЦИЯ
ТВЭЛ

Coca-Cola



EVRAZ GROUP



ORACLE



Business Objects

лаборатория
КА(П)Р(КО)ГEMC²
where information livesNOKIA
Connecting PeopleattachmateWRQ[™]
EXTEND, MANAGE, SECURE.

Novell



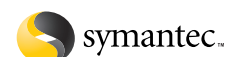
Autodesk

FUJITSU COMPUTERS
SIEMENS

McAfee

SOPHOS
anti-virus for business

COREL



softline

Санкт-Петербург
Екатеринбург
Казань
Красноярск
Краснодар+7(812)336-44-46
+7(343)371-08-67
+7(843)527-98-50
+7(391)252-59-91
+7(861)274-98-22Нижний Новгород
Новосибирск
Омск
Ростов-на-Дону
Самара+7(8312)61-92-08
+7(383)362-00-10
+7(3812)28-69-63
+7(863)237-99-49
+7(846)270-04-80Уфа
Хабаровск
Челябинск
Азербайджан, Баку
Беларусь, Минск+7(347)292-44-50
+7(4212)32-92-95
+7(351)247-28-36
+994(12)436-81-59
+375(17)290-71-80Казахстан, Алматы
Кыргызстан, Бишкек
Таджикистан, Душанбе
Украина, Киев
Узбекистан, Ташкент+7(327)250-75-70
+996(612)91-00-00
+992(44)600-60-00
+380(44)201-03-00
+998(71)120-49-09

Наши новости

Учебный центр Softline совместно с Tops Business Integrator обучил 1305 сотрудников ОАО «ФСК ЭЭС»

Федеральная Сетевая компания  Единой Энергетической Системы

В мае 2005 года в ОАО «ФСК ЭЭС» была введена в опытно-промышленную эксплуатацию автоматизированная система управленческого документооборота (АСУД), предназначенная для комплексной автоматизации служб документационного обеспечения ОАО «ФСК ЭЭС».

В рамках новой системы документооборота были автоматизированы бизнес-процессы входящей и исходящей корреспонденции, внутренние организационно-распорядительные и информационно-справочные документы, в которых реализовано создание, согласование, утверждение, регистрация, хранение и рассылка управленческих документов, а также контроль исполнения связанных с ними резолюций и поручений. 10 января 2006 года система АСУД была принята в промышленную эксплуатацию.

В каждом подключенном к системе представительстве ОАО «ФСК ЭЭС» Учебным центром Softline было проведено обучение персонала, что позволило компании ускорить возврат инвестиций в АСУД и сократить затраты рабочего времени сотрудников на самостоятельное изучение новой системы.

Главной особенностью проекта оказалось обучение большого количества сотрудников в сжатые сроки и необходимость одновременного проведения тренингов для специалистов сразу в нескольких представительствах компании. Курсы проводились в Екатеринбурге, Санкт-Петербурге, Москве, Самаре, Эссентуках, Сургуте, Красноярске и Хабаровске. За этот период были обучены все сотрудники, которым предстоит пользоваться АСУД: сотрудники канцелярии, системные администраторы, руководители предприятия, а также руководители и работники структурных подразделений.

В России стартовала «Горячая линия» по переходу на лицензионный «софт»

9 апреля, в России стартовала глобальная «Горячая линия» по переходу на лицензионное программное обеспечение. Цель проекта, реализацией которого займутся специалисты штабов оперативного реагирования в пятнадцати городах страны, — оказание помощи российским компаниям в вопросах лицензирования «софта».

Позвонив в штаб оперативного реагирования, представитель любой российской компании сможет получить квалифицированную консультацию по схемам лицензирования программного обеспече-

ния, подобрать для своей компании оптимальный вариант, рассчитанный на максимально эффективное использование имеющегося бюджета, и сразу разместить заказ на программное обеспечение.

Страничка «Горячей линии» в Интернете <http://softline.ru/hl/> посвящена вопросам проблемы пиратства в России, законодательным выкладкам по ответственности за использование контрафактного ПО, а также описанию признаков нелегального ПО. На <http://softline.ru/hl/> опубликованы контактные данные всех пятнадцати штабов оперативного реагирования.



Обслуживание и поддержку проекта осуществляет компания Softline

Allsoft.ru представляет увлекательные казуальные игры от компании «НевоСофт».

Компания «НевоСофт» представила в каталоге allsoft.ru разнообразные увлекательные игры для всей семьи, которые подарят вам немало приятных часов! Все игры «НевоСофт» доступны на русском языке, отличаются потрясающей графикой, увлекательным сюжетом и оригинальным музыкальным сопровождением.

Компания «НевоСофт» основана в 2002 году. Основное направление деятельности — разработка и распространение небольших, но интересных и красивых игр для всей семьи, так называемых «казуальных игр». Первым успешным проектом «НевоСофт» была игра Аркадром, выпущенная в начале 2003 года. В виду своей популярности, игра распространялась не только по Интернет-каналам, но и была издана на дисках в нескольких странах мира (Россия, Германия, Италия и т.д.).

Группа компаний Softline — партнер SyAM Software в Восточной Европе

Группа компаний Softline объявляет о заключении партнерского соглашения с компанией SyAM Software, разработчиком ведущих решений в области системного управления. Согласно условиям договора, группа Softline получила право заниматься поставками полного спектра программных продуктов SyAM Software на всей территории Восточной Европы.

Решения SyAM обеспечивают унифицированный подход к проблеме настройки и мониторинга компьютеров и систем хранения данных, позволяют значительно сократить внеплановые простои вычислительной техники и предлагают эффективные средства превентивного управления.

Флагманским продуктом системного управления SyAM Software является System Area Manager — единый инструмент для

управления множественными серверами системами хранения PCI RAID, рабочими станциями и ноутбуками внутри IT-среды.

Softline открыла офис в Челябинске

Компания Softline официально открыла представительство в Челябинске — свой двадцатый по счету региональный офис. Новое представительство займется поставками широкого спектра программного обеспечения на рынок Челябинской области.

Решение об открытии представительства в Челябинске было принято после детального анализа IT-рынка региона, изучения его потребностей, динамики развития и тенденций. Softline намечены перспективы сотрудничества с рядом потенциальных компаний-клиентов в Челябинской области, основанные на успешном опыте работы представительств компании в других регионах России и странах СНГ.

По словам Алексея Бутакова, руководителя представительства Softline в Уральском федеральном округе, в Челябинской области очень сильно представлен промышленный сектор, в то время как рыночная ниша для компаний, специализирующихся на поставках ПО и консалтинге в сфере IT, достаточно свободна. «Данный факт позволяет нам планировать выход на лидирующие позиции в сфере поставок ПО в Челябинске в ближайшее время», — говорит Алексей Бутаков.



УЦ Softline в Азербайджане — авторизованный учебный центр Microsoft

В марте 2007 года компания Microsoft официально признала представительство Учебного центра Softline в Азербайджане своим партнером по обучению. Таким образом, УЦ Softline вновь подтвердил свое звание авторизованного учебного центра Microsoft, теперь — в Азербайджане.

Партнерский статус Microsoft в компетенции Learning Solutions позволяет представительству Учебного центра в Азербайджанской Республике не только осуществлять сертифицированное обучение Microsoft на территории Азербайджана, но и расширять спектр

клиентских услуг, включая сертифицированное обучение по приобретаемым продуктам.

softline solutions

Softline Solutions интегрировала Microsoft Dynamics CRM и «1С: Предприятие 8.0»

Softline Solutions в рамках проекта внедрения CRM-решения в компании «Интех-НСК» осуществила интеграцию Microsoft Dynamics CRM версии 3.0 с товарно-учетной системой «1С: Предприятие 8.0». Реализация решения заняла около месяца. Интеграция систем позволила менеджерам по продажам полностью отказаться от использования 1С.

Функциональность Microsoft Dynamics CRM ориентирована на организацию эффективного взаимодействия с клиентами. Соответственно, возможности системы включают в себя управление контактами, информацией о клиентах, клиентским маркетингом, сбытом, сервисом. Эти процессы во многом изолированы от учетных систем, поскольку работают с большими объемами неформализованных, либо слабо формализованных данных.

Интеграция была успешно реализована специалистами Softline Solutions в рамках проекта внедрения Microsoft Dynamics CRM в компании «Интех-НСК». Бэк-офисной системой выступила «1С: Предприятие 8.0». Реализация решения заняла около месяца. Со стороны Заказчика интеграцию обеспечивал штатный специалист по 1С.



daripodarki.ru
магазин подарочных сертификатов

Известные билетные агентства пополнили ассортимент Daripodarki.ru

Интернет-магазин подарочных сертификатов Daripodarki.ru — проект компании Softline — заключил партнерские соглашения с ведущими билетными агентствами: «Партер» (<http://www.parter.ru>) и «Контрамарка» (<http://www.kontramarka.ru>) подарочные сертификаты которых теперь доступны для всех покупателей Daripodarki.ru.

Подарочные сертификаты билетных агентств позволяют избежать ошибки при выборе билетов на какое-либо мероприятие. Ведь конечные владельцы данных сертификатов имеют возможность самостоятельно выбрать билеты практически на все самые заметные столичные спектакли, фильмы, концерты, шоу-программы и многое другое.

Для корпоративных клиентов магазина Daripodarki.ru действует специальное предложение, в рамках которого подарочные сертификаты билетного агентства «Контрамарка» могут быть индивидуально оформлены с учетом корпоративного стиля и с размещением логотипа компании на бланке сертификата.

Softline — авторизованный партнер Actify в России и странах СНГ



Компания Softline объявляет о заключении партнерского соглашения с компанией Actify, специализирующейся на разработке программ для просмотра 2D/3D моделей, созданных в системах САПР. Согласно условиям договора, Softline получила право поставлять полный спектр программного обеспечения компании на всей территории России и стран СНГ. Компания Actify, основанная в 1996 году в Сан-Франциско, является лидером по разработкам программ для просмотра 2D/3D моделей, созданных в различных системах САПР. Решения, предлагаемые компанией, позволяют неограниченному числу пользователей участвовать в разработке и совершенствовании изделий.

Дополнительная информация:

О компании Actify — www.actify.com



Удвойте свой успех с Windows Small Business Server 2003

Учебный центр Softline, компания «Аксост» и корпорация Microsoft сообщают об окончании акции, в рамках которой партнер мог обучить своего технического специалиста в УЦ Softline на специальных условиях и получить коробку Windows Small Business Server 2003 бесплатно.

Акция адресовалась всем партнерам компании «Аксост», которые работают с сектором малого бизнеса. География проекта — вся Россия. Участникам акции предоставлялись две уникальные возможности:

- Пройти обучение на курсе 5131 «Проектирование, развертывание и управление сетевыми решениями в компаниях малого и среднего бизнеса» и сдать экзамен 70-282 на русском языке по специальной цене. Наличие в компании специалиста, сдавшего экзамен 70-282 — обязательное условие для получения статуса Small Business Specialist.
- Приобрести одну коробку Windows Small Business Server 2003 у компании «Аксост» и получить вторую в подарок.

Для участия в тренинге приглашались компании-партнеры «Аксост», которые уже зарегистрировались в партнерской программе Microsoft и собирались пополнить свою копилку статусом Microsoft Small Business Specialist.

«Get Ready» с Учебным центром Softline

Учебный центр Softline в рамках программы «Get Ready for a new day» провел в Новосибирске и Екатеринбурге семинары, посвященные выходу новых

продуктов Microsoft Windows Vista, Exchange Server 2007, Office System 2007 и обучению работе с ними. Мероприятие было рассчитано на IT-специалистов, заинтересованных в повышении собственной квалификации, IT-директоров, а также сотрудников, которые планируют обучение специалистов своих компаний. Общее количество участников составило более 150 человек из разных городов России.

Программа «Get Ready for a new day» проводится корпорацией Microsoft и ее партнерами по всему миру и призвана подготовить пользователей ПО Microsoft к работе с новыми продуктами Windows Vista, Exchange Server 2007 и Office System 2007.

На семинарах обсуждались изменения в сертификации Microsoft, насущные вопросы обучения специалистов работе с приложениями Office как средствами разгрузки IT-отдела, прозвучала информация о специальных предложениях УЦ Softline.

SoftLine direct

Опрос Softline показал, что необходимо для организации идеальной IT-инфраструктуры предприятия

Порядка 10 тысяч подписчиков каталога программного обеспечения Softline-direct стали участниками опроса, организованного компанией Softline. Цель проекта — оценка готовности компаний Центрального, Дальневосточного, Приволжского, Северо-Западного, Сибирского, Уральского и Южного федеральных округов к использованию лицензионного программного обеспечения.

Опрос отразил реальную картину распределения IT-бюджетов в организациях. На текущий момент компании основную часть выделяемых средств расходуют на приобретение компьютерной техники и периферии, только 16% тратится на закупку «софта», на услуги по технической поддержке и обучению персонала — по 8% соответственно.

92% участников исследования, прежде чем сделать выбор в пользу того или иного ПО, обращаются за информацией в Интернет. 59% ведут поиски на выставках и конференциях. На мнение знакомых и коллег ориентируются 43% респондентов. Сорок процентов черпают информацию на семинарах и круглых столах, 32% — в прессе.

Опрос показал, что для организации идеальной IT-инфраструктуры предприятия, помимо очевидного дефицита бюджета, шестидесяти двум процентам не хватает квалифицированных кадров, 22% — информации, 21% — поставщиков IT-решений, полностью удовлетворяющих потребностям предприятия. Десять процентов респондентов заявили, что текущий уровень IT-инфраструктуры их предприятия оптимален.

softline

softline

Санкт-Петербург
Екатеринбург
Казань
Красноярск
Краснодар

+7(812)336-44-46
+7(343)371-08-67
+7(843)527-98-50
+7(391)252-59-91
+7(861)274-98-22

Нижний Новгород
Новосибирск
Омск
Ростов-на-Дону
Самара

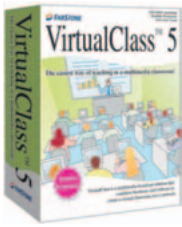
+7(831)261-92-08
+7(383)362-00-10
+7(381)228-69-63
+7(863)237-99-49
+7(846)270-04-80

Уфа
Хабаровск
Челябинск
Азербайджан, Баку
Беларусь, Минск

+7(347)292-44-50
+7(421)32-92-95
+7(351)247-28-36
+994(12)436-81-59
+375(17)290-71-80

Казахстан, Алматы
Кыргызстан, Бишкек
Таджикистан, Душанбе
Украина, Киев
Узбекистан, Ташкент

+7(327)250-75-70
+996(61)291-00-00
+992(44)600-60-00
+380(44)201-03-00
+998(71)120-49-09

Реальная виртуальная учеба**FarStone Virtual Class 5.0**

Virtual Class — система подготовки, проведения и контроля учебного процесса в реальном времени через локальную сеть (LAN) с использованием TCP/IP. Преподаватель может показать содержимое своего рабочего стола или любого ученика всем остальным; удаленно контролировать ПК учеников (включать/выключать, устанавливать/удалять ПО, блокировать ненужные сайты); организовать сразу несколько виртуальных классов, упорядочивая их в соответствии с реальным расположением учеников или по своему усмотрению.

• \$47

Обратите внимание! Цена за электронную версию. В случае доставки коробки необходимо добавить \$100.

Физика на грани лирики**COMSOL Multiphysics**

COMSOL Multiphysics предоставляет универсальную высокопроизводительную среду моделирования физических процессов, описываемых частными дифференциальными уравнениями. Мощные прямые и итеративные решатели помогают быстро решить самые сложные задачи, настраиваемые шаблоны позволяют моделировать любую комбинацию взаимосвязанных физических полей, а удобный интерфейс обеспечивает простоту и гибкость работы. Дополнительно: специализированные модули (геологии, теплопередачи и др.), интеграция с САПР-приложениями.

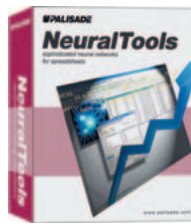
• \$2952

Обратите внимание! Цена не включает стоимость доставки \$200.

Сам себе ревизор**Hardware Inspector 2.4**

Когда и где вы покупали технику? Гарантия еще действует? Какие расходные материалы надо купить? Ответы на эти и многие другие вопросы дает Hardware Inspector — программа для автоматизированного учета и инвентаризации оборудования. Она позволяет системным администраторам и IT-руководителям вести историю всех комплектующих в единой БД, поддерживает импорт данных из других программ анализа конфигурации (ASTRA, EVEREST, AIDA32) и содержит широкий набор отчетов с возможностью экспорта в Microsoft Excel.

• ЗВОНИТЕ

Шевели нейронами!**Palisade NeuralTools**

Palisade NeuralTools — инструмент анализа на основе нейронных сетей, встраиваемый в Microsoft Excel. С его помощью прямо в электронной таблице можно изучить сложные взаимосвязи в существующих данных и предсказать результаты при поступлении новой информации. NeuralTools с высокой точностью выполняет численные и классификационные прогнозы почти в любой сфере — динамика продаж, риск инвестиций, планирование расходов, научные эксперименты, медицинская диагностика, моделирование систем управления и т.д.

• ЗВОНИТЕ

Читайте логи как открытую книгу**GFI EventsManager 7**

GFI EventsManager — решение для расшифровки, контроля и управления логами (журналами событий) Windows, W3C и Syslog, созданными сетевыми устройствами. Возможности EventsManager: автоматический круглосуточный мониторинг активности и оповещение о критических событиях в реальном времени; сканирование до 6 млн событий в час; хранение всех логов в централизованной БД SQL (в т.ч. удаленно); представление служебной информации в удобном виде; мощные средства составления отчетов и многое другое.

• \$1028

Обратите внимание! Цена за электронную версию. В случае доставки коробки необходимо добавить \$100.

Сетевой Аргус**Astaro Security Gateway V7**

Security Gateway — ПО, дополняющее аппаратные средства Arstaro для Интернет-защиты сетей от бесчисленных вирусных и хакерских атак, спама и фишинга. Модифицированный интерфейс WebAdmin позволяет создавать новые объекты из любой точки сети и предоставляет новые возможности — «приборная доска», мастера установки, поддержка нескольких администраторов, а настраиваемая система оповещений позволяет разделять уведомления по важности (какие администратор должен получать и какие можно игнорировать).

• ЗВОНИТЕ

Обратите внимание! Цена за электронную версию. В случае доставки коробки необходимо добавить \$100.

Удобные дискООперации**O&O DiskImage 2**

O&O DiskImage — утилита для резервного копирования жесткого диска. Программа позволяет: копировать накапливающиеся изменения или реплицировать целую систему; разделять образ на тома — автоматически или вручную; шифровать и сжимать сохраненные данные различными способами; использовать при восстановлении среду предустановки Windows PE. Работа значительно ускорена благодаря дружественному интерфейсу, поддержке 64-битных ОС (Windows 2000 Pro/XP), многопроцессорных систем и технологии BareMetal Recovery.

• \$62

Обратите внимание! Цена за электронную версию. В случае доставки коробки необходимо добавить \$100.

Развернись, ПО, становись, ОС**Paragon Deployment Manager 8.5**

Paragon Deployment Manager — комплексное решение для быстрого и надежного развертывания операционных систем и конфигураций ПО, разработанное специально для системных администраторов, интеграторов и IT-консультантов. С его помощью можно подготовить компьютеры к работе за минимальное время. Использование PXE (Preboot Execution Environment) позволяет запускать развертывание удаленно, а при отсутствии сети есть возможность переместить образы через установочные диски с ОС на базе Windows PE, Linux или Paragon DOS.

• ЗВОНИТЕ

Новый стандарт доставки приложений**Citrix Presentation Server 4.5**

Citrix Presentation Server — терминальный сервер, образующий фундамент Citrix Access Suite.

Новая версия делает доставку широкого круга приложений (от персональных до корпоративных) в среде Windows еще более производительной, безопасной и экономически эффективной. Ключевые возможности: потоковая доставка приложений по запросу, централизованная установка и администрирование приложений, мониторинг работы пользователей, усовершенствованная единая авторизация и передовая технология ускорения графики.

\$1691**ЭКСперт по графике****ACD Canvas X**

Графический пакет Canvas X предлагает уникальное сочетание функциональных возможностей: быстрый доступ к документам и ресурсам поддержки; усовершенствованный механизм импорта/экспорта/просмотра файлов (более 100 форматов, в том числе PDF и DXF/DWG), включая регулирование размера файла; расширенные опции редактирования; новый драйвер печати; поддержка ActiveX Control; новые инструменты коллективной работы; интеграция с Corel, Microsoft Visio и PowerPoint; обработка CGM (в том числе сейсмических данных).

\$353

Обратите внимание! Цена за электронную версию.
В случае доставки коробки необходимо добавить \$100.

Мобилизация бизнеса**AppForge Crossfire 6.5**

Платформа Crossfire значительно дополняет возможности Microsoft Visual Studio и позволяет создавать мощные и гибкие бизнес-решения для широкого класса мобильных устройств. Новая версия предоставляет богатый выбор библиотек и средств управления, расширенную поддержку web-сервисов, протокола https, языка XML, среды Microsoft .NET, ОС Symbian 9 (Nokia S60 V3) и коммуникаторов BlackBerry, экономит время и издержки на разработку и отладку приложений и гарантирует их запуск практически на любых устройствах.

ЗВОНИТЕ**Украшение упростилось****AKVIS Decorator 1.3**

AKVIS Decorator — плагин для графических редакторов, позволяющий легко и быстро наложить текстуру с сохранением объема, рельефа и теней исходного изображения. Богатая библиотека текстур — природных и искусственных материалов (дерево, камень, металлы, ткани) и разнообразных узоров — помогает дизайнерам подобрать эффектные варианты оформления интерьера, а web-мастерам — заполнить позиции Интернет-магазина. В версии 1.3 исправлено несколько ошибок, так что работа с программой стала еще удобнее.

ЗВОНИТЕ

Обратите внимание! Цена не включает стоимость доставки \$100.

Маэстро ретуши**AKVIS Retoucher 2.5**

Вы занимаетесь реставрацией и ретушью фотографий? Воспользуйтесь графическим плагином AKVIS Retoucher — одним «кликом» он избавит изображение от пятен, царапин и пыли, уберет лишние надписи, логотипы, следы от сгибов, дорисует текстуру фона после удаления объекта, «затянет» отверстия и нарастит оборванные края. Новая версия работает в операционных системах Windows 2000/XP/2003/Vista и Mac OS X, поддерживает восемь языков интерфейса и самые свежие версии редакторов — Adobe Photoshop CS 3 beta и Photoshop Elements 5.

ЗВОНИТЕ**Бизнес-Палантир****Decisioneering Crystal Ball 7.2**

Хотите всегда быть на шаг впереди конкурентов? Crystal Ball строит на основе таблиц Microsoft Excel динамические модели для анализа информации, оценки рисков и принятия решений.

Усовершенствованные методы статистического моделирования и анализа гарантируют более быструю обработку моделей с большим числом допущений и прогнозов, а новые средства совместной работы с данными и построения диаграмм и отчетов упрощают интерпретацию результатов и обмен ими. Доступны редакции: Standard, Professional, Premium.

\$1588

Обратите внимание! Цена за электронную версию.
В случае доставки коробки необходимо добавить \$100.

Лучшего средства обработки данных просто .NET**Sybase DataWindow .NET 2.0**

DataWindow .NET — мощный инструмент нового поколения, упрощающий и ускоряющий процесс разработки управляемых данными приложений корпоративного класса. С ним намного удобнее: использовать функции календаря (свойство DatePicker); создавать сложные формы и отчеты (есть авторегулировка размеров элементов); отображать разные структуры данных (10 готовых стилей представления); использовать web-элементы (WebForms) и многое другое. DataWindow .NET существенно снижает затраты на создание приложений и повышает их производительность.

ЗВОНИТЕ**Долгожданное решение для БД****DA-система 5.0:
Light, Standard, Professional**

Можно ли создать любую базу данных своими силами и сразу получить возможность ее анализа — быстро, не зная теории БД, не умея программировать? Конечно, ДА! Линейка из трех пакетов на выбор от Контекст Медиа к вашим услугам. Используя новый стандарт создания, ведения и анализа БД на основе Microsoft Windows и Office, вы сэкономите время и деньги при отличном результате. Вам поможет импорт/экспорт данных в форматах Excel, Access, dBase, Paradox, SPSS и MySQL и многое другое.

ЗВОНИТЕ

Более подробная информация на стр. 117.

Наша компетенция – залог вашего успеха

Для любого участника современного рынка IT важно поддерживать и развивать партнерские отношения с поставщиками ПО. Основным механизмом этих отношений служат системы авторизации партнерства, предлагаемые большинством вендоров. Статус авторизованного партнера гарантирует клиентам компании высокий уровень предлагаемых продуктов и услуг, наличие опытных и квалифицированных специалистов, доступ к информационным и техническим ресурсам компании-вендора, специальным предложениям и акциям, информированность о новейших продуктах и услугах. Компания Softline — авторизованный партнер более 1000 известных отечественных и мировых производителей ПО. Ключевым партнером Softline является корпорация Microsoft. Softline обладает статусами Microsoft Gold Certified Partner и Microsoft Large Account Reseller.

Softline – Microsoft Gold Certified Partner

Статус Microsoft Gold Certified Partner предоставляется компаниям, отличающимся высоким уровнем обслуживания клиентов, профессионализмом в работе с технологиями Microsoft и присваивается партнерам, продемонстрировавшим опыт и высокую квалификацию хотя бы в одной из областей специализации, где применяются разработанные Microsoft технологии и методики. Система областей специализации – партнерских компетенций Microsoft – повышает эффективность предложения услуг и решений партнера, помогая клиентам объективно выбрать компанию для решения поставленных задач.

Чтобы получить статус Microsoft Gold Certified Partner, компания, обладая статусом Microsoft Certified Partner, должна выполнить ряд дополнительных сертификационных условий.

Компания Softline обладает статусом Microsoft Gold Certified Partner и подтвердила свою квалификацию в девяти компетенциях (см. таблицу).



Softline – Microsoft Large Account Reseller

Наличие статуса Large Account Reseller (LAR) расширяет возможности заказчиков Softline по выбору программ лицензирования Microsoft. Поставщики, обладающие статусом LAR, получают специальную авторизацию Microsoft на лицензирование по программам

корпоративного лицензирования Microsoft Enterprise Agreement (EA) и Enterprise Agreement Subscription (EAS) для организаций с числом компьютеров от 250, готовых выбрать платформу Microsoft в качестве корпоративного стандарта. В рамках соглашений EA и EAS организация лицензирует ключевые продукты Microsoft для всех используемых ПК, при этом оплата производится в виде ежегодных платежей. Корпоративные программы лицензирования Microsoft также предоставляют корпоративным заказчикам возможность использовать последние версии ПО, бесплатную техническую поддержку и обучение персонала, а также значительные скидки корпорации Microsoft на программные продукты.

Название компетенции	IT-решения в рамках компетенции	Базовые продукты Microsoft
Advanced Infrastructure Solutions («Расширенные инфраструктурные решения»)	Компетенция Advanced Infrastructure Solutions подтверждает квалификацию партнера в следующих областях специализации: <ul style="list-style-type: none"> • разработка и развертывание служб Windows Active Directory; • внедрение Microsoft Identity Integration Server; • миграция или развертывание Microsoft Exchange Server; • миграция управления данными и консолидация серверов; • разработка и развертывание решений, обеспечивающих накопление и хранение информации; • разработка и развертывание решений, обеспечивающих управление системами на основе SMS и MOM; • решения, связанные с хостингом. 	<ul style="list-style-type: none"> • Microsoft Windows Server 2003 • Microsoft Identity Integration Server • Microsoft Exchange Server • Microsoft Systems Management Server • Microsoft Operations Manager • Microsoft SQL Server
Information Worker Solutions («Решения для повышения эффективности работы с информацией на основе Microsoft Office System»)	Компетенция Information Worker Solutions подтверждает квалификацию партнера в следующих областях специализации: <ul style="list-style-type: none"> • организация совместной работы и обмена сообщениями на основе Microsoft Exchange Server; • построение Информационных порталов на основе Windows SharePoint Services и SharePoint Portal Server; • управление проектами и процессами на базе Microsoft Project; • повышение эффективности бизнес-деятельности на основе технологий Microsoft Office System. 	<ul style="list-style-type: none"> • Microsoft Office System 2003 • Microsoft Exchange Server • Microsoft Windows SharePoint® Services • Microsoft SharePoint Portal Server • Microsoft Project
Learning Solutions («Решения для обучения»)	Компетенция Learning Solutions подтверждает высокий профессионализм партнера и его способность предоставить клиенту высококачественное комплексное решение для обучения, включающее оценку знаний, проведение обучения, подготовку к экзаменам Microsoft Certified Professional.	
Microsoft Business Solutions («Решения для бизнеса»)	Компетенция Microsoft Business Solutions подтверждает квалификацию партнера в области разработки, внедрения и обслуживания решений для комплексной автоматизации управления бизнесом предприятия (учета и планирования ресурсов, управления взаимоотношениями с клиентами).	<ul style="list-style-type: none"> • Microsoft Navision • Microsoft Axapta • Microsoft CRM
Mobility Solutions («Решения для доступа к информации с мобильных устройств»)	Компетенция Mobility Solutions подтверждает квалификацию партнера в разработке и развертывании решений и приложений для доступа к информации на основе Microsoft Windows Mobile, организации доступа к Microsoft Exchange с мобильных устройств.	<ul style="list-style-type: none"> • Microsoft Windows Mobile® • Microsoft Exchange
Networking Infrastructure Solutions («Решения для построения сетевой инфраструктуры»)	Компетенция Networking Infrastructure Solutions подтверждает квалификацию партнера в области построения базовой сетевой инфраструктуры предприятия.	<ul style="list-style-type: none"> • Microsoft Windows Server 2003 • Microsoft Small Business Server 2003
Security Solutions («Решения по безопасности»)	Компетенция Security Solutions подтверждает квалификацию партнера в следующих областях специализации: <ul style="list-style-type: none"> • разработка и управление системой безопасности; • безопасные беспроводные, виртуальные частные сети и обеспечение защиты от несанкционированного доступа к информации; • управление идентификационными данными. 	<ul style="list-style-type: none"> • Microsoft Internet Security and Acceleration Server (ISA Server) • Microsoft Windows Server 2003
Licensing Solutions («Решения для управления лицензиями»)	Компетенция Licensing Solutions подтверждает квалификацию партнера в следующих специализациях: <ul style="list-style-type: none"> • предложение заказчикам оптимальных схем лицензирования программного обеспечения Microsoft; • предоставление услуг по управлению программными активами и лицензиями (SAM) в организациях любого размера, от малого бизнеса до самых крупных предприятий. Консультации по SAM включают: <ul style="list-style-type: none"> • оценку политик и процедур; • использование средств SAM; • проведение инвентаризации лицензий на программное обеспечение; • сопоставление количества лицензий и развернутого ПО; • разработку планов SAM. 	Любые продукты и решения Microsoft
Data Management Solutions («Решения для управления данными»)	Компетенция Data Management Solutions подтверждает квалификацию партнера в следующих областях специализации: <ul style="list-style-type: none"> • разработка и развертывание систем в сфере Business Intelligence; • предоставление услуг по управлению данными, серверной миграции и консолидации. 	<ul style="list-style-type: none"> • Microsoft SQL Server 2005

Семинары Softline — мы ждем вас!

Семинары в Москве проходят по адресам: ул. Губкина, 8 и ул. Дубининская, д.53, к.5.

Дату и место проведения необходимо уточнять дополнительно! Участие в семинарах — БЕСПЛАТНО

Предварительная регистрация является обязательной. Зарегистрироваться для участия и получить более подробную информацию о предстоящих семинарах в Москве и региональных центрах можно на сайте: www.softline.ru/seminars. Контактное лицо: Елена Осокина, начальник отдела по организации семинаров. Тел.: +7 (495) 232-00-23 (доб. 115); e-mail: seminars@softline.ru

Дата	Дата	Дата	Дата
Москва	Москва	Москва	Москва
15 мая 2007	22 мая 2007	24 мая 2007	29 мая 2007
«SECURITY DAY»	«Легальное ПО — это просто! Управление лицензиями: максимальная отдача с наименьшими затратами»	«Знакомство с пакетом COMSOL Multiphysics»	«Мониторинг и управление корпоративными серверами и приложениями»
Ростов-на-Дону	Хабаровск	Казань	Омск
15 мая 2007	15 мая 2007	15 мая 2007	17 мая 2007
«CommuniGate Pro — универсальный коммуникационный сервер»	«ЛЕТОГРАФ — новое слово в управлении документами, автоматизации бизнес-процессов и интеграции приложений»	«Решения IBM Tivoli в области управления информационной структурой предприятия»	«CommuniGate Pro — универсальный коммуникационный сервер»
Саранск	Уфа	Казань	Красноярск
22 мая 2007	29 мая 2007	29 мая 2007	29 мая 2007
«Управление лицензиями на программное обеспечение и его значение для современного бизнеса. Обзор последних изменений в 2007 году»	«Решения IBM Tivoli в области управления информационной структурой предприятия»	«ЛЕТОГРАФ — новое слово в управлении документами, автоматизации бизнес-процессов и интеграции приложений»	«Продукты компании Corel — мощные и надежные средства, позволяющие реализовать ваши творческие планы»
Чебоксары	Новосибирск	Томск	Хабаровск
29 мая 2007	29 мая 2007	30 мая 2007	31 мая 2007
«Управление лицензиями на программное обеспечение и его значение для современного бизнеса. Обзор последних изменений в 2007 году»	«Новости, продукты и технологии CodeGear from Borland»	«Новости, продукты и технологии CodeGear from Borland»	«Продукты компании Corel — мощные и надежные средства, позволяющие реализовать ваши творческие планы»

MOBILE & WIRELESS

INTERNATIONAL CONFERENCE & EXHIBITION

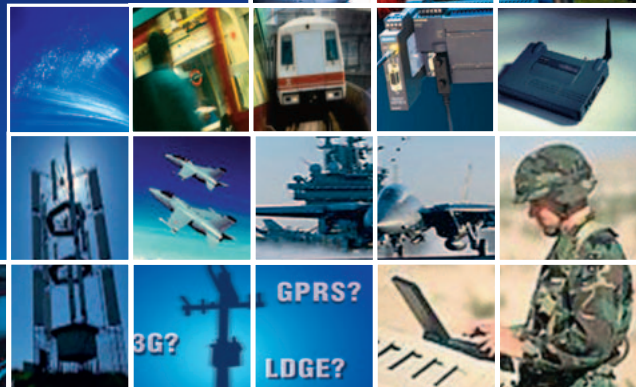
3-я МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ И ВЫСТАВКА

БЕСПРОВОДНЫЕ И МОБИЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

27-29 ноября

ЦЕНТР МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ
МОСКВА, РОССИЯ

2007



Тел.: (495) 739 55 09,
факс: (495) 641 22 38
E-mail: electronica@inconex.ru

Организатор:
INCONEX
International Conferences & Exhibitions
ООО "Инконэкс"

технологии, которые меняют мир...

www.inconex.ru

«Аксффт» — лидер в области дистрибуции программного обеспечения



Сергей Терлецкий,
директор по продажам компании «Аксффт»

«Аксффт» поставляет исключительно широкий спектр продуктов, который включает решения более 320 производителей, начиная с продуктов таких гигантов мировой и отечественной программной индустрии, как Microsoft, Oracle, IBM, Symantec/VERITAS, Adobe, Borland, Computer Associates, Novell, McAfee, TrendMicro, ABBYY, Лаборатория Касперского, Dr. Web, и заканчивая редкими продуктами, регулярных продаж которых в России нет.

«Аксффт» приглашает Вас к партнерству! Наши ресурсы и опыт работы позволяют Вам добиться блестящих результатов на рынке поставок лицензионного программного обеспечения.»

**Сергей Терлецкий,
директор по продажам «Аксффт»**

«Аксффт» имеет 13 офисов по России и 5 в странах СНГ, что обеспечивает дилерам оптимальные условия для работы вне зависимости от их места расположения. «Аксффт» постоянно расширяет свое региональное присутствие и только в 2007 году планирует открыть еще семь региональных представительств.

Компания стремится повышать уровень компетенции своих партнеров. Так, совместно с производителями ПО регулярно проводятся семинары для дилеров, дающие широкие возможности для повышения квалификации и накопления опыта; получения соответствующих статусов и сертификатов компаний-вендоров. В 2007 году планируется открытие Центра обучения партнеров «Аксффт» с региональными отделениями по России. «Аксффт» выпускает серию каталогов — «Руководство реселлера», в которых содержится полная информация о правилах лицензирования и особенностях поставки программных продуктов, описывается модель эффективной организации продаж.

«Аксффт», совместно с ведущими мировыми производителями программного обеспечения, регулярно проводит ежегодные общероссийские партнерские конференции.

Компания располагает мощной материально-технической базой и обширным штатом высококвалифицированных специалистов, большинство из которых сертифицированы и аттестованы согласно требованиям производителей.

Компания «Аксффт» была образована в 2004 году. Однако фактически она ведет свою деятельность с 1999 года как бизнес-подразделение Softline Distribution. «Аксффт» занимается дистрибуцией программного обеспечения, действуя исключительно через партнеров — представителей сектора B2B. Помимо выгодных условий сотрудничества, обусловленных прямыми договорами с производителями ПО, и единого уровня цен для всех дилеров, компания предлагает своим клиентам обширный пакет дополнительных услуг по консультационной, технической и маркетинговой поддержке.

Фокус бизнеса — дистрибуция

- Программы от более чем 320 производителей.
- Более 20 дистрибуторских статусов.
- Эффективная и отлаженная логистика.
- Крупнейшая партнерская сеть: более 2000 компаний-участников.
- Максимальное территориальное покрытие: 17 офисов в России и СНГ.
- Более шестидесяти квалифицированных специалистов.
- Развитая система поддержки Партнеров.
- Авторизация партнеров для участия в тендерах.
- Обучение и сертификация партнеров.

Принципы работы

- Оптимальные условия сотрудничества.
- Обширный портфель продуктов.
- Гарантированное качество обслуживания клиентов.
- Повышение компетенции дилеров.
- Постоянный мониторинг развития отрасли.
- Анализ потребностей всех участников канала распространения.
- Проактивное развитие.

Дилерская сеть «Аксффт»

Дилерская сеть «Аксффт» насчитывает на сегодняшний день более 2000 компаний и постоянно растет. «Аксффт» стремится создавать максимально комфортные условия работы для своих реселлеров: расширяет спектр предлагаемых услуг, открывает новые региональные офисы, проводит выездные встречи и семинары, организует общероссийские партнерские конференции. «Аксффт» постоянно обменивается информацией со своими партнерами, что позволяет нашим клиентам быть не просто покупателями, а оказывать влияние на ведение бизнеса.

Региональный охват — Россия и СНГ

- Екатеринбург
- Казань
- Красноярск
- Нижний Новгород
- Новосибирск

«В последние годы спрос на лицензионное программное обеспечение устойчиво растет, что делает рынок поставок ПО одним из наиболее привлекательных с точки зрения формирования и развития бизнеса.»

**Сергей Терлецкий,
директор по продажам «Аксффт»**

- Омск
- Ростов-на-Дону
- Самара
- Санкт-Петербург
- Уфа
- Хабаровск
- Челябинск
- Алматы (Казахстан).
- Баку (Азербайджан).
- Бишкек (Кыргызстан).
- Киев (Украина).
- Минск (Белоруссия).
- Ташкент (Узбекистан).

Партнерство с «Аксффт» — залог успеха!

- Часть крупного IT-холдинга, успешно работающего на рынке более 13 лет.
- Стабильный рост дистрибуторского бизнеса выше среднерыночного.
- Обширный портфель предлагаемых программных решений.
- Официальное партнерство с вендорами.
- Широкий спектр сопутствующих услуг: обучение, консалтинг, исследования.

«Аксффт» непрерывно развивается, расширяя спектр поставляемых решений и оказываемых услуг. Результаты работы подтверждают правильность выбранной нами стратегии. Мы не собираемся останавливаться на достигнутом, постоянное развитие — наша приоритетная задача.

Мы всегда открыты для сотрудничества и совместного развития рынка лицензионного программного обеспечения!

119991 Москва, ул. Губкина, д. 8
Тел./Факс: +7 (495) 232-52-15
info@axoft.ru
http://axoft.ru

http://www.axoft.ru



allsoft.ru®

группа компаний Softline

**Allsoft.ru – единственный интернет-магазин софта,
который предлагает **бесплатные варианты**
маркетинговой поддержки для разработчиков!**

Наши преимущества:

- маркетинговая поддержка, в том числе бесплатная
- разработка индивидуального плана по продвижению продукта
- выгодные для разработчика условия сотрудничества
- статистика продаж в режиме онлайн
- работа по всей территории РФ, представительства в странах СНГ

Маркетинговая поддержка:

- размещение новостей
- публикация интервью и статей
- размещение баннеров, рекламных блоков
- проведение конкурсов и специальных акций
- размещение рекламы в печатном каталоге
- реклама в новостных рассылках

Вниманию руководителей

Незаконное копирование программного обеспечения, намеренное или неосознанное, подвергает вашу компанию риску. Правильное управление программным обеспечением, напротив, будет во многих отношениях полезно компании. Далее описываются опасности, связанные с нарушением условий лицензионных соглашений, и преимущества правильного управления программным обеспечением.

Риски, связанные с нарушением условий лицензионных соглашений

- Юридическая ответственность**
 Использование нелегальных копий программ является нарушением авторских прав и может повлечь за собой применение мер юридической ответственности. За нарушение авторских прав на программные продукты российским законодательством предусмотрена гражданско-правовая, административная и уголовная ответственность. Организации может быть предъявлен иск со стороны правообладателя, а ответственные сотрудники в организации могут быть привлечены к административной или уголовной ответственности.
- Ущерб деловой репутации**
 Нарушение требований закона об авторских правах может негативно отразиться на репутации компании. Этот фактор особенно важен для компаний, имеющих зарубежных партнеров или клиентов.
- Опасность заражения вирусами**
 В «пиратских» копиях программного обеспечения могут содержаться вирусы или иной вредоносный код, способный поражать отдельные ком-

пьютеры и целые сети. Вирусы могут вызвать безвозвратную потерю данных, что для многих компаний чревато очень серьезными последствиями.

- Отсутствие прав на техническую поддержку и обновление продуктов**
 Производители программного обеспечения не предоставляют технической поддержки пользователям нелегальных копий продуктов. При возникновении технической проблемы, тормозящей работу, компании придется самостоятельно заниматься ее разрешением. Кроме того, компания не будет иметь право на приобретение версий «обновление» для имеющихся продуктов.
- Проблемы совместимости программного обеспечения**
 Нелегальные копии программного обеспечения могут стать причиной несовместимости программ, которые в обычных условиях хорошо взаимодействуют друг с другом. Это может привести к перебоям и нарушениям в основной деятельности компании, порче и утере ценной информации.

Преимущества лицензионного программного обеспечения

Экономия денежных средств

При рациональном управлении программным обеспечением легко определить, какие программы нужны, а какие нет. Кроме того, можно воспользоваться скидками, предлагаемыми многими производителями программного обеспечения в рамках программ корпоративного лицензирования, и выбрать способ наиболее эффективного развертывания программ в организации.

В ногу с техническим прогрессом

Управление программным обеспечением поможет определить потребности компании в программном обеспечении, избежать использования устаревших программ и будет способствовать правильному выбору технологии, которая позволит компании достичь поставленных целей.

Решение многих проблем взаимодействия

В организациях, где распространение технологий происходит бесконтрольно, зачастую одновременно используется множество разных платформ и версий, из-за чего возникают проблемы взаимодействия. Управление программным обеспечением способствует решению этих проблем.

Оправданные инвестиции

Управление программным обеспечением поможет оценить выгоду, получаемую от инвестиций в программное обеспечение.

Рост и развитие

IT-индустрия высоких технологий занимает важное место в экономике. Защита интеллектуальной собственности обеспечит развитие отрасли программного обеспечения, стимулируя исследования и разработки, ведущиеся с целью постоянного совершенствования программных продуктов.

Нарушение интеллектуальной собственности в IT: упущенные выгоды и реальные убытки

Вопреки расхожему мнению, от нарушения авторских прав страдают не только сами разработчики ПО. Чем больше распространена нелегальная продукция, тем ниже темпы развития IT-индустрии в стране, тем меньше инновационных решений внедряется в экономику. Результаты отставания этой важнейшей в наши дни отрасли напрямую сказываются и на экономике в целом: речь идет о колоссальных финансовых потерях государственного бюджета, упущенных возможностях для реального роста экономики, технологическом отставании от других государств. Иными словами, будет выделено меньше денег для медицины и образования, появится меньше рабочих мест, медленнее будут расти зарплаты, ниже будет конкурентоспособность отечественных предприятий.

Наличие прямой связи между нарушением авторских прав и развитием экономики демонстрирует целый ряд примеров. Впечатляющие результаты показывают

национальные экономики стран, которым удалось снизить уровень пиратства. Эти страны либо уже получили значительные экономические преимущества, либо ожидают ускорения темпов экономического развития в ближайшем будущем.

Достоверные данные о масштабах пиратства и размере реальных убытков, понесенных экономикой, предоставляют исследования, проводимые исследовательским агентством IDC (International Data Corporation) по заказу Ассоциации производителей ПО (Business Software Alliance, BSA). Согласно последним данным исследованиям, уровень пиратства в России составил в 2005 году 83%, а убытки, понесенные софтверными компаниями — 1,625 млрд долларов.

Естественно, возникает вопрос: какие экономические выгоды можно получить в случае принятия действенных мер по защите интеллектуальной собственнос-

ти в сфере информационных технологий? Ответ на этот вопрос дает отчет «Развивая глобальную экономику: преимущества снижения уровня компьютерного пиратства» (Expanding Global Economies: The Benefits of Reducing Software Piracy), опубликованный агентством IDC и Ассоциацией BSA.

В отчете содержится анализ влияния IT-индустрии на экономику 57 стран мира, а также оцениваются потенциальные экономические преимущества, которые могут получить страны, уделяющие большое внимание вопросам защиты интеллектуальной собственности. Как показало исследование, снижение уровня компьютерного пиратства может придать новый импульс развитию мировой экономики благодаря созданию новых рабочих мест, расширению возможностей для предпринимательства и поступлению дополнительных налоговых отчислений.



единая точка входа в Softline

<http://www.softline.ru>

оформление заказа на ПО
запись на обучение в Учебном Центре
системы лицензирования производителей ПО
предложения по консалтингу и техподдержке
подписка на новости и каталог Softline-direct
контакты менеджеров отдела продаж
контакты региональных представительств

softline[®]

Зачем управлять лицензиями?



Валентин Ильин
директор по SAM Softline Consulting Services

Из чего складывается процесс управления лицензиями и что дает каждый из его этапов?

1. Проведение инвентаризации позволяет понять, какие программы используются в компании и не нарушаются ли при этом лицензионные соглашения. Для этого подсчитывают количество копий всех установленных программных продуктов, а затем сопоставляют с приобретенными лицензиями на их использование, сохраняя информацию в общей базе данных. Конечно, при большом количестве приложений и компьютеров, к тому же если они территориально распределены, объем выполняемой работы велик, но существуют специальные программы, способные взять на себя большую часть рутинных операций по сбору и обработке информации и подготовке отчетов.

К тому же они позволяют организовать регулярную инвентаризацию, помогая компании защитить себя от риска компьютерного «пиратства» и наладить достаточно жесткую дисциплину использования программного обеспечения. К компаниям, не соблюдающим такую дисциплину, правообладатели могут предъявить иск в связи с нарушением авторских прав, правоохранительные органы могут изъять технику на длительный срок для проведения экспертизы, а сотрудников компании в соответствии с законодательством привлечь к административной или даже уголовной ответственности.

Судебные разбирательства и штрафные санкции, отсутствие права на техническую поддержку и обновления, компьютерные вирусы, нарушающие работу всей сети, как результат — потеря или утечка важной информации, — все эти проблемы, возникающие при отсутствии должного контроля за использованием ПО, приводят к потерям времени, денег и репутации компании. К тому же отсутствие прозрачности бизнес-процессов, в том числе и учета ПО, ведет к недооценке рыночной стоимости компании, вызывает недоверие инвесторов, препятствует прохождению международной сертификации.

2. Удаление лишних программ. В результате проведенной инвентаризации может выясниться, что количество установленных программ превышает коли-

чество имеющихся лицензий. Но есть ли у компании потребность во всех этих программах? Скорее всего, некоторые сотрудники могли самостоятельно установить ПО для использования в своих личных целях, не только нарушая лицензионные соглашения, но часто и нанося урон безопасности всей IT-системы содержащимся в «пиратских» программах вредоносным кодом. Своевременно удалив с компьютеров эти программы, можно избавиться от многих проблем.

Кроме того, даже многие установленные системными администраторами продукты не только не используются в повседневной работе, но зачастую даже мешают эффективному функционированию системы, вызывая лишнюю нагрузку на оборудование и технических специалистов. Поэтому необходим тщательный анализ потребностей в ПО для обеспечения бизнес-процессов в каждом подразделении.

3. Стандартизация конфигураций помогает принять решение, кому из сотрудников какое программное и аппаратное обеспечение необходимо, упрощая обслуживание имеющихся и разветвление новых автоматизированных рабочих мест. Это позволяет не только сэкономить на приобретении ненужных лицензий, но и уменьшить нецелевое использование аппаратных ресурсов и рабочего времени сотрудниками.

4. Введение единых корпоративных стандартов на используемое ПО исключает проблемы несовместимости форматов данных и уменьшает количество возможных конфигураций, облегчая техническую поддержку систем и обучение пользователей. При централизованном заказе необходимых лицензий на стандартизированное программное обеспечение такой подход позволяет получить наибольшие выгоды от корпоративных схем лицензирования, за счет скидок и возможности приобретения ПО либо в рассрочку, либо в аренду. Кроме того, это упрощает планирование бюджета и распределяет затраты более равномерно во времени.

5. Обращение к специалистам по лицензированию. Так как схемы лицензирования обычно достаточно сложны, то для получения квалифицированной помощи в выборе оптимального варианта

лучше обратиться к сертифицированным специалистам, занимающимся лицензированием, которые предложат наиболее подходящие программные комплексы и схемы приобретения.

На этом первый этап внедрения управления лицензиями заканчивается. Программное обеспечение полностью легализовано, его состав оптимизирован. Однако необходимо сохранить полученный результат — внедрением как технических средств контроля, так и административно-распорядительной документации, информирующей всех пользователей в компании о правилах использования программного обеспечения и ответственности за их нарушение.

Управление лицензиями на ПО — важный процесс, и он должен быть непрерывным и долгосрочным, так как по мере развития информационных технологий и изменений в компании постоянно возникают потребности в новых программных продуктах, и особенно остро встает проблема разработки процессов регламентирующих изменения системы — от определения этих потребностей до списания устаревших продуктов. В любом случае эти изменения должны обеспечивать оптимальное состояние системы для поддержания текущих бизнес-процессов, выражающееся в повышении их эффективности, снижении удельных издержек на их поддержание и минимизации рисков для бизнеса в целом.

softline consulting services

Консультирование по вопросам лицензирования программного обеспечения и управления программными активами.

- Инвентаризация и аудит IT-активов.
- Автоматизация инвентаризации и аудита программного и аппаратного обеспечения.
- Разработка процессов и стратегических планов управления программными активами.

Тел.: +7 (495) 232-00-23 (178)

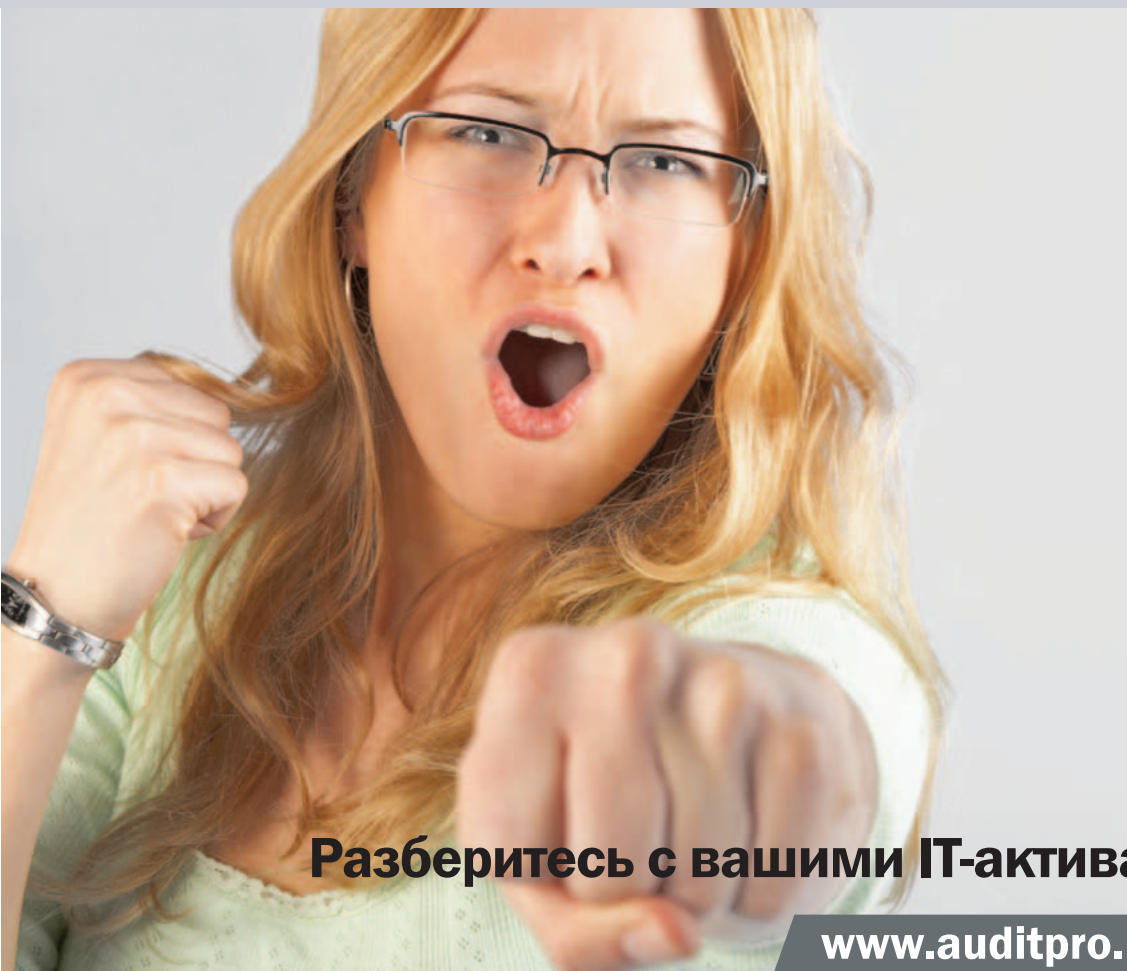
Факс: +7 (495) 232-00-23

E-mail: sam@softline.ru

<http://www.sam-audit.ru>



На русском языке!



Разберитесь с вашими IT-активами

www.auditpro.biz

Легальное ПО – это просто

AuditPro позволяет вам быстро навести порядок и установить постоянный контроль в области управления IT-активами. Это очень важно, так как даже ненамеренное использование нескольких нелегальных копий программ несет большой риск и может обесценить все предыдущие инвестиции в IT.

AuditPro помогает вам грамотно управлять расходами на IT, снижать издержки и поддерживать надежную информационную среду компании.



Microsoft
Industry Awards
Winner 2006



softline | consulting services

тел./факс: +7 (495) 232-00-23 (доб. 178)
e-mail: sam@softline.ru
<http://www.sam-audit.ru>, <http://www.softline.ru>

truconnexion
software

www.auditpro.cz, www.txn.cz

Лицензионное программное обеспечение для образовательных организаций



Использование лицензионного программного обеспечения является основой качественного образования. Компания Softline является основным сертифицированным партнером по работе с образовательными организациями всех основных компаний-производителей программного обеспечения (Microsoft, Novell, IBM, Borland, Adobe, Macromedia, Oracle, Symantec, Autodesk, АБВУ, «Лаборатория Касперского» и другие). Все ведущие производители программного обеспечения имеют специальные условия для льготного приобретения лицензий на ПО для широкого круга образовательных и некоммерческих организаций. В рамках образовательных программ мы предлагаем специальные условия для учебных организаций, преподавателей, студентов, медицинских, исследовательских и некоммерческих организаций (при этом конкретный список организаций, которым предоставляются льготы, зависит от производителя программного обеспечения). Скидки на коробки и лицензии достигают 70% от стоимости коммерческих версий.

- **Специальные условия от производителей программного обеспечения.** Практически все производители ПО имеют специальные предложения для учебных организаций. Все они сводятся к тому, что производители предлагают лицензионное ПО для учебных организаций с существенными скидками (до 70% от стоимости коммерческих версий ПО). При этом образовательные версии функционально ничем не отличаются от коммерческих версий.
- **Законность.** Использование нелегального программного обеспечения является незаконным. Многие учебные заведения сейчас переходят на те или иные формы платного образования. Ситуация, когда в учебном процессе используется нелегальное программное обеспечение, вызывает вопросы как у студентов и преподавателей, так и у различных проверяющих органов.
- **Личная ответственность руководителя.** За принятие решения об использовании лицензионного программного обеспечения несет ответственность лично руководитель учебного заведения. На наш взгляд, лучше принять решение об использовании лицензионного ПО и начать претворять его в жизнь, чем чувствовать на себе бремя этой ответственности. Более того, при использовании нелегального ПО вы не сможете требовать с подчиненных качественной постановки учебного процесса.
- **Качество образовательных услуг.** Сегодня качество предоставляемых образовательных услуг является основным фактором при выборе школьником или абитуриентом учебного заведения. При этом современные информационные технологии являются той базой, на которой строится весь процесс обучения. Добиться высокого качества образования, используя пиратские версии, невозможно!
- **Использование современных технологий.** Лицензионное программное обеспечение позволяет использовать не только саму программу, но и документацию к ней, а также различные информационные ресурсы: методологию внедрения и обновления ПО, опыт использования ПО в других организациях и т.д.
- **Удобство и экономичность.** Использование лицензионного ПО позволяет вам гарантированно спланировать учебный процесс в компьютерных классах и использовать технику на все 100%. Если рассчитать стоимость простого класса от использования пиратского ПО, то можно сделать однозначный вывод о покупке лицензий.
- **Работайте с профессионалами.** Обратитесь в отдел по работе с образовательными организациями компании Softline (руководитель – Алексей Федосеев) и получите подробную консультацию по ценам и методологии использования лицензионного ПО в образовательных организациях.

Со всеми вопросами по лицензированию для образовательных организаций обращайтесь к Алексею Федосееву (AlekseyF@softline.ru)

Целевая аудитория

Список организаций, имеющих право на скидки, отличается (в деталях) у разных производителей. Обычно к ним относятся:

- государственные и частные высшие учебные заведения, учебные заведения среднего и среднего специального образования, курсы и институты повышения квалификации, учебные центры, имеющие лицензии на ведение образовательной деятельности, выданные Министерством общего и профессионального образования или другим уполномоченным государственным органом;
- административные органы управления образовательными учреждениями, работающие на областном, региональном и государственном уровне;
- студенты, преподаватели и аспиранты дневной и вечерней форм обучения, учащиеся только в высших учебных заведениях;
- академические институты, финансируемые из госбюджета;
- больницы и клиники при высших учебных заведениях;
- некоммерческие медицинские заведения;
- публичные библиотеки, музеи.

Два способа приобретения

Коробочный вариант. Пользователь получает документацию, дистрибутив и лицензию на право использования продукта. Коробочные версии стоит приобретать, если требуется небольшое количество программных продуктов (для установки на 1-5 ПК). Этот способ предпочтителен для специализированного ПО, которое используется в административной деятельности.

Содержание академической версии любого программного продукта не отличается от его полной версии, а в коробку полностью включены документация и другие материалы, поставляемые с коммерческой версией. Эти продукты имеют наклейки на упаковке «Для учебных заведений. Не для коммерческого использования».

Лицензии. При покупке программного обеспечения на большое количество компьютеров более выгодно приобретение только лицензий по программам лицензирования. В этом случае вы приобретаете один дистрибутив (с которого производится инсталляция ПО) и лицензию на использование ПО на определенном количестве компьютеров. Экономия составляет порядка 50% от стоимости полной коробки. Этот способ лицензирования предпочтителен для ПО, которое широко используется в учебном процессе.

Как разместить заказ?

1. Составьте список ПО (возможно предварительный).
2. Свяжитесь с менеджером компании Softline, который отвечает за работу с образовательными организациями (Алексей Федосеев, e-mail: AlekseyF@softline.ru), и попросите у него спецификацию, которая будет составлена по вашему списку.
3. Утвердите спецификацию у руководства организации.
4. Подготовьте на бланке организации официальное письмо в адрес компании Softline с просьбой предоставить ПО по специальным ценам с указанием того, что оно не будет использовано в коммерческих целях. Письмо должно быть подписано руководителем организации и заверено печатью.
5. Разместите заказ в компании Softline. Основой для размещения заказа является утвержденная спецификация и письмо.

Тот же легальный софт, только дешевле. Академические версии известных программ



–90%

Абсолютное большинство производителей программного обеспечения предлагает студентам и образовательным организациям специальные условия для льготного приобретения лицензий. Функционально эти версии ничем не отличаются от коммерческих, а скидки составляют до 90% стоимости. Единственная особенность — текст лицензионного соглашения, в котором ответственность за использование академических лицензий возлагается на пользователей. Таким образом, представители образовательной среды имеют уникальную возможность максимально приблизиться к мировым стандартам в области программного обеспечения, сэкономив при этом немалые средства.

<http://edu.allsoft.ru>

Microsoft Academic and School Agreement

Программа академического лицензирования по подписке

Программа Microsoft Academic and School Agreement предназначена для начальных, средних и высших учебных заведений, а также государственных органов управления образовательными учреждениями. Программа представляет собой подписку на программное обеспечение, в рамках которой клиент получает право использовать ряд продуктов на протяжении всего срока подписки. Оплата производится в виде ежегодных платежей, в стоимость включен автоматический доступ к новым версиям продуктов и многие другие преимущества, которые предоставляются в рамках Software Assurance. Учебное заведение имеет возможность бесплатно лицензировать программные продукты на домашних компьютерах преподавателей для использования в рабочих целях.

Целевая аудитория

Программа Academic and School Agreement подходит учреждениям, которые:

- стремятся использовать передовые технологии в учебном и административном процессах (обновляют ПО в среднем не реже, чем один раз в 3-4 года);
- ставят задачу стандартизации рабочих мест (установку одинакового набора ПО);
- планируют наращивать компьютерный парк;
- предпочитают ежегодно выплачивать небольшие платежи (вместо эпизодического крупного инвестирования в закупку ПО);
- желают обеспечить преподавателей бесплатным лицензионным ПО для домашнего использования, а учащихся – возможностью приобрести лицензионное ПО для личных ПК по специальным ценам.

Доступные продукты

В рамках Academic and School Agreement учебное заведение может приобрести лицензии на базовые (включая базовую платформу, настольные продукты, клиентские лицензии доступа к серверам) и серверные продукты.

По условиям программы заказчик имеет право использовать любые новые версии лицензированных продуктов, как базовых, так и серверных, которые выходят в течение срока действия подписки.

Программа Academic Open

Программа лицензирования по подписке Academic and School Agreement – одна из двух академических программ лицензирования Microsoft, предназначенных для «оптового» приобретения ПО (т. е. для приобретения программных продуктов сразу для нескольких компьютеров). Больницы, службы здравоохранения, музеи и библиотеки не имеют права на покупку лицензий по программе Academic and School Agreement. Такие организации могут воспользоваться академической программой лицензирования Academic Open (покупка постоянных лицензий, не подписка).

Microsoft PiL School Agreement

Для решения задачи обеспечения доступа средних учебных заведений, образовательных учреждений среднего (полного) общего и среднего профессионального образования к современным программным продуктам Microsoft, в рамках инициативы «Партнерство в образовании» (Partners in Learning, PiL), подготовлено специальное ценовое предложение для приобретения по подписке (Microsoft School Agreement) операционной системы Windows Upgrade, офисного пакета приложений Microsoft Office и русской версии Visual Basic® .NET.

Основные отличительные черты программы лицензирования по подписке PiL School Agreement:

- В рамках программы лицензирования по подписке учебное заведение получает право использовать ПО, включенное в подписку, на протяжении срока подписки.
- Оплата за использование ПО производится в виде ежегодных платежей.
- Специальная цена за Windows Upgrade и Office Professional составляет около \$5-7 на 1 ПК ежегодно (в стоимость включено получение новых версий).
- Специальная цена на русскую версию Visual Basic .NET составляет около \$3-4 на одну рабочую станцию еже-

годно (в стоимость включена лицензия на Visual Studio.NET и русскую версию Visual Basic .NET, а также получение новых версий).

- Во время действия подписки учебное заведение бесплатно получает право использовать любые (как новейшие, так и предыдущие) версии ПО, на которое оформлена подписка.
- Носители (CD) с новыми версиями ПО высылаются автоматически (по мере выхода новых версий) и бесплатно.
- Преподаватели учебного заведения, имеющего подписку на ПО School Agreement, могут бесплатно использовать программные продукты на домашних компьютерах в рабочих целях.

Срок действия соглашения

Заказ на подписку может оформляться на один или три года. Независимо от срока подписки, оплата за использование программного обеспечения осуществляется ежегодно. Для продления срока действия лицензии необходимо продлевать подписку.

Минимальный объем заказа

При заказе продуктов подсчитывается общее количество баллов. Минимальный объем заказа — 50 баллов. Лицензирование базовой платформы для одного ПК — 3 балла, лицензирование любого базового продукта на одном ПК — 1 балл. Число баллов по каждому серверному продукту колеблется от нескольких десятков до нескольких сотен.

Каждая форма заказа подписки должна соответствовать требованию к минимальному объему заказа (50 баллов).

Уровни цен

Программа предусматривает два уровня цен на базовые продукты (настольные программы и лицензии доступа к серверам) и на базовую платформу. Уровень цен определяется общим количеством баллов учреждения.

Уровень А: от 50 до 2500 баллов.

Уровень В: от 2500 баллов – предполагает более низкие цены на продукты по сравнению с Уровнем А.

Если заказчик выбирает базовую платформу целиком, он получает скидку в 15%.

Цена при оформлении очередного заказа

При оформлении заказа на три года цена будет оставаться неизменной в течение трех лет. Ценовой уровень для такого заказа (А или В) также не будет меняться в течение этого срока. В случае оформления заказа на один год (12 месяцев), при продлении заказа цены могут превышать цены предыдущего заказа.

Продление соглашения

Для продления действия подписки заказчику необходимо ежегодно отправлять в Microsoft заказы на подписку не позднее, чем за 30 дней до окончания годового периода. Оформление заказа на подписку на 3 года — это гарантия фиксированной цены на заказанные продукты в течение трех лет.

Со всеми вопросами по лицензированию для образовательных организаций обращайтесь к Алексею Федосееву (AlekseyF@softline.ru).

Типы лицензий

License (Lic) – лицензия на конкретную (языковую и порядковую) версию продукта. Software Assurance (SA) – право перехода на версии продукта, которые будут выпущены в течение срока действия соглашения, а также оперативный доступ к усовершенствованиям, которыми продукт будет дополняться. License & Software Assurance (Lic/SA) – объединенная позиция. Upgrade (UPG) – объединенная позиция для перехода на Windows Pro. Upgrade & Software Assurance (UPG/SA) – объединенная позиция для персональной операционной системы Windows Pro. Специальные ценовые условия установлены для образовательных учреждений и государственных учреждений. Лицензирование филиалов и отделений. В программе предусмотрены специальные возможности лицензирования организаций с разветвленной структурой.

Уровни цен

Каждая лицензия соответствует определенному числу баллов (см. табл. 1). Существует два уровня цен – Open Business и Open Volume. Скидки уровня Open Volume начинают действовать после набора 500 баллов (в любой группе продуктов, считаются отдельно) в заказе. Уровень скидки сохраняется за клиентом в течение двух лет.

Вы не обязаны размещать дополнительные заказы, но можете использовать эту возможность. Минимальный объем дополнительного заказа составляет 1 балл и может быть размещен на продукты из той же группы, что и в первоначальном заказе.

Приложение	Количество баллов
Microsoft Office 2003 Pro	2
Системы	
Microsoft Windows XP Pro	2
Серверы	
Microsoft Windows 2003 Server	15

Подробнее о программе

Подписывая соглашение, вы размещаете заказ для всех компьютеров, имеющих в организации. В этот момент определяется список продуктов (обязательно должен быть включен хотя бы один из базовых продуктов) и языковые версии.

Вы получаете возможность использовать выбранные продукты на всех компьютерах организации, в том числе на новых, добавляемых в течение действия соглашения. Ежегодно в годовщину подписания соглашения вы предоставляете в Microsoft информацию о количестве ПК в организации. Очередной платеж производится в соответствии с имеющимся на дату годовщины парком компьютеров.

Стоимость лицензии фиксируется на весь срок действия соглашения, а уровень скидки (A-D) определяется числом компьютеров в организации:

Уровень А	250 - 2,399
Уровень В	2,400 - 5,999
Уровень С	6,000 - 14,999
Уровень D	> 15,000

В рамках соглашений EA и EAS вам предоставляется право использовать все новые версии, которые будут выпущены в течение действия соглашения (Software Assurance), а также предыдущие версии.

В течение всего срока действия соглашения вы будете получать дополнительные дистрибутивы при появлении новых версий продуктов.

Заказчикам по программам Microsoft Enterprise Agreement и Enterprise Agreement Subscription бесплатно предоставляется пакет дополнительных услуг, таких как обучение в сертифицированных учебных центрах, техническая поддержка серверных продуктов, право использовать продукты семейства Office на домашнем ПК и доступ к ресурсам технической информации.

Microsoft Open License

Самая простая и удобная программа лицензирования

Программа Microsoft Open License — самый простой и удобный способ приобрести права на использование программных продуктов Microsoft как для малых и средних предприятий, имеющих 5 и более компьютеров, так и для крупных компаний. Уже при покупке 5 лицензий пользователь получает значительную скидку по сравнению со стоимостью приобретения тех же продуктов в виде коробки. Программа позволяет установить в организации действенный контроль, обеспечивающий использование только лицензионных программных продуктов и соблюдение законодательства в области защиты авторских прав.

Две схемы приобретения лицензий

- **Open Business:** самый простой путь приобретения лицензий, наиболее всего подходящий средним и малым организациям. Схема предназначена для тех, кому надо приобрести минимум 5 лицензий. Заказ может включать разные продукты и разные типы лицензий.
- **Open Volume:** схема закупки лицензий для пользователей, которые одновременно приобретают большое количество лицензий. Все программные продукты Microsoft разделены на три группы: Приложения, Системы и Серверы. Цены уровня Open Volume действуют, если количество заказанных лицензий превышает 500 баллов в любой из групп. Заказ может быть сформирован из разных продуктов в пределах одной группы.

Уровни цен, соответствующие вариантам Microsoft Open License:

Вариант схемы лицензирования	Минимальные объемы закупок	Приложения Office 2003	Системы Windows XP Pro	Серверы Windows 2003 Server
Open Business	от 5 лицензий	18%	18%	20%
Open Volume	от 500 баллов	22%	22%	28%

Microsoft Enterprise Agreement/ Enterprise Agreement Subscription

Программы лицензирования для крупных организаций

Обладая статусом реселлера по работе со средними и крупными корпоративными заказчиками (Large Account Reseller – LAR), компания Softline может предложить своим корпоративным клиентам с парком компьютеров более 250 машин максимально выгодные условия.

Теперь средние и крупные заказчики ПО Microsoft могут выбрать одну из двух специальных схем лицензирования. Новые модели лицензирования позволяют повысить эффективность инвестиций средних и крупных компаний, выбравших платформу Microsoft в качестве корпоративного стандарта.

Enterprise Agreement (EA)

По этой программе лицензии приобретаются в постоянное пользование в рассрочку на срок три года с ежегодными выплатами. По окончании действия соглашения его можно продлить на один или три года, при этом оплачивается только стоимость обновления (Software Assurance – SA). В стоимость лицензий входит SA, поэтому переход на новые версии в течение действия соглашения производится бесплатно.

Стоимость лицензии фиксируется на весь срок действия соглашения, а уровень скидки (A-D) определяется числом компьютеров в организации.

Enterprise Agreement Subscription (EAS)

Основное отличие от Enterprise Agreement в том, что лицензии приобретаются не в постоянное пользование, а лишь на срок действия соглашения. Таким образом, Enterprise Agreement Subscription является, по своей сути, арендой программного обеспечения на очень выгодных условиях с ежегодным внесением платежей. По окончании соглашения можно продлить его на новый срок или выкупить постоянные лицензии (опция buy-out) за дополнительную плату.

Microsoft Open Value



Microsoft Open Value — новая единая программа корпоративного лицензирования для малого и среднего бизнеса, которая дает организациям возможность выбрать наиболее подходящий и удобный вариант приобретения лицензий на ключевые продукты Microsoft:

- Приобретение любого количества лицензий на любые продукты Microsoft в рассрочку (Open Value Non Company-Wide).
- Приобретение постоянных лицензий в рассрочку со стандартизацией всего парка ПК (Open Value Company-Wide).
- Аренда программного обеспечения — Open Value Subscription.

В рамках соглашения Open Value предлагаются постоянные (бессрочные) лицензии на программное обеспечение Microsoft, при этом клиенты избавлены от необходимости оплачивать всю сумму на этапе приобретения. Стоимость лицензий выплачивается равными долями в течение трех лет действия соглашения (существует также возможность оплаты полной стоимости лицензий единовременно).

До настоящего времени в разных регионах мира существовали собственные программы лицензирования, что усложняло процесс продаж и лишало клиентов дополнительных возможностей. Новая единая программа лицензирования для среднего и малого бизнеса Open Value вводится с целью достижения максимального единообразия и упрощения правил, предоставления клиентам возможности приобретения большего набора продуктов и сервисов.

По программе **Open Value Non Company-Wide** можно в рассрочку приобрести продукты Microsoft в любом наборе при условии покупки не менее 5 лицензий. Данный вариант подходит клиентам, которые заинтересованы в:

- переходе на новые версии продуктов и других преимуществах Software Assurance;
- оплате лицензий в рассрочку на три года;
- приобретении лицензий на любые продукты в нужном количестве (от 5) для организации и ее аффилированных лиц в рамках одного соглашения.

Клиенты, которые предпочтут включить в соглашение все компьютеры на своем предприятии в рамках программы Open Value Company-Wide, не только получают наиболее выгод-

ные ценовые условия, но и смогут полностью защитить себя от риска нелегального использования программного обеспечения. Требование по включению всех компьютеров распространяется на основные продукты Microsoft, входящие в состав двух базовых Платформ.

Преимущества Open Value

- **Малые единовременные затраты** на приобретение программного обеспечения: оплата производится в виде ежегодных платежей, что позволяет устранить проблему нехватки оборотных средств (существует также возможность оплаты полной стоимости лицензий единовременно).
- **Право использовать самые последние версии** программных продуктов Microsoft, которые будут выпущены в течение трех лет действия соглашения (Software Assurance), а также любые предыдущие версии.
- **Возможность контролировать расходы** на приобретение программного обеспечения в случае лицензирования всего парка ПК – стоимость лицензий на базовые продукты в расчете на один ПК остается постоянной в течение всего срока действия соглашения, а автоматическое включение опции Software Assurance позволяет застраховаться от возможного повышения цен в связи с выходом новых версий.
- **Пакет дополнительных преимуществ**, который предлагается заказчиком в рамках программы Software Assurance и включает обучение персонала, техническую поддержку, доступ к ресурсам TechNet и многое другое и позволяет максимально эффективно использовать приобретенное ПО.
- **Снижение риска** нелегального использования программного обеспечения. В течение действия соглашения Open Value клиент получает право использовать лицензированные продукты на любых компьютерах в организации, включая новые ПК, добавленные в течение действия соглашения, при условии оплаты в течение месяца с момента установки.

Desktop Professional Platform

- Персональная операционная система Microsoft Windows XP Professional Upgrade.
- Пакет настольных приложений Microsoft Office Professional.
- Клиентская лицензия Microsoft Core CAL (набор клиентских лицензий для доступа к Windows Server, Exchange Server, SharePoint Portal Server и SMS Server).

Small Business Platform

- Персональная операционная система Microsoft Windows XP Professional Upgrade.
- Пакет настольных приложений Microsoft Office Small Business Edition.
- Клиентская лицензия Microsoft Windows Small Business Server CAL для доступа к Windows Small Business Server.

	Open Value Company-Wide	Open Value Non Company-Wide
Срок действия соглашения	Три года	
Парк ПК	Клиент обязан лицензировать все компьютеры на своем предприятии.	Клиент может приобрести от 5 лицензий на любые продукты.
Продукты Open Value	<ul style="list-style-type: none"> • Microsoft Windows Professional Upgrade, • Microsoft Office Professional, • Microsoft Office Small Business, • Microsoft Core Client Access License (CAL), • Microsoft Windows Small Business Server CAL. Все остальные продукты Microsoft для бизнеса предлагаются как дополнительные продукты.	Полный набор продуктов для бизнеса.
Скидка за приобретение платформы	Если клиент лицензирует продуктовую Платформу для малого (Desktop Small Business) или среднего (Desktop Professional) бизнеса, он получает скидку в 15% от суммы стоимостей отдельных продуктов.	Скидка не предоставляется.
Цены	Два уровня цен на базовые продукты в зависимости от размера предприятия: <ul style="list-style-type: none"> • No Level – от 5 до 249 ПК; • Level C – от 250 ПК. Цены на базовые продукты в расчете на один ПК фиксированы на весь срок действия соглашения.	Один уровень цен. Цена фиксирована для последующих платежей, но не для заказов дополнительных лицензий или продуктов.
Дополнительные продукты	В рамках соглашения можно лицензировать все продукты Microsoft для бизнеса, включая операционные системы, приложения, серверные продукты, и средства разработки. Дополнительные продукты могут заказываться в любых количествах в любой момент в течение действия соглашения, оплата производится в течение месяца с момента установки. Для них установлен один уровень цен. В случае лицензирования хотя бы одного базового продукта для всех ПК в организации, остальные базовые продукты можно заказывать как дополнительные на любое количество ПК. В этом случае дополнительные скидки на эти продукты не предоставляются.	Понятие базовой платформы и дополнительных продуктов отсутствует.
Расширение парка ПК	При расчете стоимости учитывается, в течение какого времени клиент фактически использовал право Software Assurance (если клиент добавляет ПК по второй или третий год действия соглашения, стоимость Software Assurance пропорционально снижается, однако общий размер ежегодного платежа увеличивается из-за оплаты стоимости лицензий не тремя, а двумя или одним платежом). Количество ПК не может уменьшаться.	В течение действия соглашения организация может добавлять необходимые лицензии в любом наборе и количестве. Оплата производится в течение месяца с момента установки продукта. При расчете стоимости учитывается, в течение какого времени клиент фактически использовал право Software Assurance (если клиент добавляет ПК по второй или третий год действия соглашения, стоимость Software Assurance пропорционально снижается, однако общий размер ежегодного платежа увеличивается из-за оплаты стоимости лицензий не тремя, а двумя или одним платежом). Количество лицензий не может уменьшаться.
Поставка носителей	Клиент бесплатно получает комплект дистрибутивов на двух выбранных языках для всех продуктов, которые он лицензировал при подписании соглашения или добавил в течение действия соглашения. Клиенту также высылаются новые версии и обновления, выпускаемые в период действия соглашения. Так как в рамках программ корпоративного лицензирования полная версия настольной операционной системы Windows XP Professional не поставляется, дистрибутив для установки содержит Windows XP Professional Upgrade и требует наличия полной версии операционной системы, купленной в OEM-канале или в виде коробочной версии. Дополнительные копии носителей или дистрибутивов с полной версией операционной системы можно приобрести у партнеров Microsoft.	
Продление соглашения	По истечении трех лет клиент имеет возможность продлить соглашение на следующие три года, в этом случае он оплачивает только стоимость Software Assurance.	
Аффилированные лица	Соглашением предусмотрена возможность консолидировать заказы от аффилированных лиц (более 50% участия), расположенных на территории страны, в которой подписывается соглашение.	
Канал продаж	Только партнеры, получившие специальную авторизацию на продажи Open Value/ Open Value Subscription.	

Microsoft Open Value Subscription

Microsoft Open Value Subscription — новая программа корпоративного лицензирования, которая дает возможность организациям, имеющим пять и более компьютеров, наиболее выгодно и просто лицензировать набор ключевых продуктов Microsoft для всех используемых ПК. Основное отличие Open Value Subscription от других программ корпоративного лицензирования состоит в том, что она организована по принципу подписки — организация ежегодно оплачивает право использовать новейшие версии базовых продуктов Microsoft, которые поставляются в составе двух продуктовых платформ: Desktop Professional Platform и Small Business Platform.



Организациям предоставляется возможность лицензировать платформу целиком или каждый из базовых продуктов в отдельности, и в течение всего срока действия соглашения использовать самые последние версии выбранных продуктов на английском, русском, украинском и ряде других языков.

Срок действия соглашения. 3 года (36 календарных месяцев).

Продукты Open Value Subscription. В рамках соглашения Open Value Subscription клиент может лицензировать следующие базовые продукты по выбору:

Microsoft Office Professional, Microsoft Office Small Business, Microsoft Windows Small Business Server CAL, Microsoft Core Client Access License (CAL), Microsoft Windows Professional Upgrade.

Базовые продукты должны быть лицензированы для всех ПК в организации.

Если клиент лицензирует платформу целиком, он получает скидку в 5% от суммы стоимостей отдельных продуктов.

Цены – базовые продукты. Для базовых продуктов предлагается два уровня цен в зависимости от размера предприятия заказчика:

- уровень No Level: от 5 до 249 ПК;
- уровень C: от 250 и выше.

Цена в расчете на один ПК остается неизменной в течение всего срока действия соглашения.

Дополнительные продукты. В список дополнительных продуктов входят все продукты, доступные по программе Open License с опцией Software Assurance, за исключением базовых.

Desktop Professional Platform

- Персональная операционная система Microsoft Windows Professional Upgrade.
- Пакет настольных приложений Microsoft Office Professional.
- Клиентская лицензия Microsoft Core CAL (набор клиентских лицензий для доступа к Windows Server, Exchange Server, SharePoint Portal Server и SMS Server).

Small Business Platform

- Персональная операционная система Microsoft Windows XP Professional Upgrade.
- Пакет настольных приложений Microsoft Office Small Business Edition.
- Клиентская лицензия Microsoft Windows Small Business Server CAL.

Дополнительные продукты могут заказываться в любых количествах, и приобретаются по одному уровню цен (NL). Цены фиксируются в момент заказа. Для добавленных копий дополнительных продуктов оплата производится в течение месяца с момента установки, последующие платежи приходятся на годовщину.

Ежегодные заказы. В течение действия соглашения организация может приобретать новые компьютеры и использовать на них лицензированные продукты Open Value Subscription. Количество ПК может как увеличиваться (на 100% и более в год), так и уменьшаться (минимум пять ПК).

Оплата производится только в годовщину соглашения, когда клиент предоставляет в Microsoft информацию о текущем количестве ПК.

В течение действия соглашения для любых дополнительных ПК действуют цены, установленные при подписании соглашения.

Поставка носителей. Клиент бесплатно получает комплект дистрибутивов на двух выбранных языках для всех продуктов, которые он лицензировал при подписании соглашения или добавил в течение действия соглашения. Клиенту также высылаются новые версии и обновления, выпускаемые в период действия соглашения.

Так как в рамках программ корпоративного лицензирования полная версия настольной операционной системы Windows XP Professional не поставляется, дистрибутив для установки содержит Windows XP Professional Upgrade и требует наличия полной версии операционной системы, купленной в OEM-канале или в виде коробочной версии.

Дополнительные копии носителей или дистрибутив с полной версией операционной системы можно приобрести у партнеров Microsoft.

Окончание срока действия соглашения. По истечении трех лет действия соглашения пользователь может:

- перезаключить его на новый срок, сохранив за собой: возможность стандартизации ПО в пределах организации; доступ к новым версиям; возможность получения бесплатной технической поддержки; все преимущества программы Software Assurance.
- выкупить постоянные лицензии;
- удалить все используемое по соглашению программное обеспечение со своих компьютеров.

Аффилированные лица. Соглашением предусмотрена возможность консолидировать заказы от аффилированных лиц (более 50% участия), расположенных на территории страны, в которой подписывается соглашение.

Канал продаж. Только партнеры, получившие специальную авторизацию на продажи Open Value/ Open Value Subscription.

Что дает Software Assurance?**Доступ к новым продуктам**

Право использовать любые новые версии, которые выйдут в течение действия соглашения.

Инструмент планирования бюджета

Software Assurance (SA) позволяет избежать разовых всплесков затрат на ПО.

Использование SA позволяет застраховаться от возможных повышений цен.

Сокращение затрат на обучение

Доступ к программе электронного обучения Microsoft.

Возможность обучить сотрудников в одном из сертифицированных центров обучения Microsoft.

Квалифицированную поддержку

Бесплатная поддержка серверных продуктов и сетей в службе поддержки Microsoft.

Доступ к службе оперативного поиска TechNet Online Concierge Chat и поддерживаемым форумам TechNet Managed NewsGroups.

Подписка на Microsoft TechNet Plus, ежемесячно обновляемый набор компакт-дисков с информацией, статьями, бета-версиями продуктов.

Как приобрести Software Assurance?

- 1) Одновременно с покупкой лицензии на продукт.
- 2) В качестве продления ранее закупленных лицензий Upgrade Advantage или SA.
- 3) В течение 90 дней с момента покупки продукта в виде коробочной или OEM-версии.

SA предлагается в рамках программ корпоративного лицензирования: Open License; Open Subscription License; Multi-Year Open License; Enterprise Agreement; Enterprise Agreement Subscription.

Microsoft Software Assurance

Механизм обновления ПО, техническая поддержка и обучение

Вместе с покупкой лицензий на программные продукты корпорация Microsoft предлагает приобрести Software Assurance — универсальный механизм обновления программных продуктов и гарантию высококачественной технической поддержки.

Этап	Преимущество SA	OL, OL Government	Open Volume, MYO Volume	OV Company-wide and Subscription MYO Enterprise, OSL	EA, EAS
Планирование	Переход на новые версии	✓	✓	✓	✓
	Ежегодные платежи		✓	✓	✓
Установка	Desktop Deployment Planning Services				✓
	Information Work Discovery Workshop and Architecture Design Session		✓	✓	
	Microsoft Windows Preinstallation Environment (WinPE)			✓	✓
Использование	Windows Vista Enterprise	✓	✓	✓	✓
	Ваучеры на обучение в CPLS		✓	✓	✓
	Microsoft eLearning	✓	✓	✓	✓
	Home Use Program	✓	✓	✓	✓
Поддержка	Employee Purchase Program		✓	✓	✓
	Техническая поддержка в режиме 24x7	✓	✓	✓	✓
	Поддерживаемые форумы Technet Plus		✓	✓	✓
	Подписка Technet Plus		✓	✓	✓
	Сервер холодного резервирования	✓	✓	✓	✓
Переход	Corporate Error Reporting (CER)			✓	✓
	Software Assurance Step-Up		✓	✓	✓
	Windows Fundamentals for Legacy PCs				✓
	Поддержка продуктов в продленной фазе (необходимо подписание соглашения на поддержку уровня Premier или Essential)	✓	✓	✓	✓




ГОРЯЧАЯ ЛИНИЯ

по переходу на лицензионное программное обеспечение

Пришло время переходить на лицензионное программное обеспечение!

Как это сделать?

Обратитесь в штаб оперативного реагирования компании Softline, и вы сможете:

- получить квалифицированную консультацию по схемам лицензирования программного обеспечения;
- подобрать для своей компании оптимальный вариант, позволяющий использовать имеющийся бюджет с максимальной эффективностью;
- разместить заказ на лицензионное программное обеспечение.

ШТАБ ОПЕРАТИВНОГО РЕАГИРОВАНИЯ В ВАШЕМ РЕГИОНЕ:

МОСКВА
(495) 232-00-23,
info@softline.ru

ЕКАТЕРИНБУРГ
(343) 371-08-67,
info.ekt@softline.ru

КАЗАНЬ
(843) 527-98-50,
info.kzn@softline.ru

КРАСНОДАР
(861) 274-98-22,
info.krd@softline.ru

КРАСНОЯРСК
(3912) 52-59-91,
info.krs@softline.ru

НИЖНИЙ НОВГОРОД
(8312) 61-92-08,
info.nnov@softline.ru

НОВОСИБИРСК
(383) 362-00-10,
info.nsk@softline.ru

ОМСК
(3812) 31-83-63,
info.oms@softline.ru

ПЕРМЬ
(342) 217-93-23,
info.prm@softline.ru

РОСТОВ-НА-ДОНУ
(863) 237-99-49,
info.rd@softline.ru

САМАРА
(846) 270-04-80,
info.sam@softline.ru

САНКТ-ПЕТЕРБУРГ
(812) 336-44-46,
info.spb@softline.ru

УФА
(347) 292-44-50,
info.ufa@softline.ru

ХАБАРОВСК
(4212) 74-77-72,
info.khb@softline.ru

ЧЕЛЯБИНСК
(351) 247-28-36,
info.chk@softline.ru

Операционная система нового поколения



Самым ценным ресурсом любой компании являются люди. Именно люди принимают решения, заключают сделки, изобретают новые продукты и находят новые способы повышения эффективности. Чтобы извлечь максимальную пользу из своих талантов и способностей, люди пользуются технологиями. Система Windows Vista предоставляет новые технологии, с помощью которых люди смогут добиться наилучших результатов в своей работе. Кроме того, благодаря Windows Vista организация сможет сократить расходы, повысить безопасность и улучшить соответствие нормативным требованиям.

Microsoft Windows Vista

Оптимизация компьютерной инфраструктуры

С каждым днем все более повышаются требования к IT-системам, однако это не означает, что расходы на информационные технологии тоже должны возрастать. Процесс развертывания и поддержки системы Windows Vista, а также управления этой системой требует меньше средств, что позволяет сохранить уровень производительности труда сотрудников и получить более высокую прибыль от инвестиций в IT.

Поиск и использование данных

Возможности поиска и использования данных могут оказаться жизненно важными для успеха бизнеса. Windows Vista серьезно облегчает доступ к данным и ресурсам организации и позволяет более полно их использовать. Эта операционная система позволяет быстрее, проще и безопаснее искать и использовать данные в любых местах: на персональных компьютерах и корпоративных серверах, в Интернете и электронной почте.

Возможности для мобильных сотрудников

Сегодня организации все чаще полагаются на мобильных сотрудников в сфере работы с клиентами, что дает возможность сократить расходы на большой штат сотрудников в офисе. Система Windows Vista обеспечивает мобильных сотрудников более безопасными и универсальными средствами работы с корпоративными IT-ресурсами, поэтому они легко могут совместно работать с коллегами внутри и вне корпоративной сети и независимо от их географического местонахождения.

Версии Windows Vista

Самым простым изданием для стран с быстро растущим IT-рынком и большим количеством людей, ранее не использовавших ПК, является Windows Vista Starter.

Для более опытных домашних пользователей предлагается Windows Vista Home Basic — редакция с базовыми функциями, позволяющая испытать многие нововведения Windows Vista, такие как интегрированный поиск и усовершенствования в области стабильности и безопасности системы. В версию Windows Vista Home Premium входит новейший интерфейс Aero, а также оболочка Media Center — улучшенный центр развлечений для дома. Также в этой редакции реализованы поддержка планшетных ПК, запись DVD и многие другие нововведения.

Деловые функции, такие как новейший интерфейс Windows Aero, поддержка планшетных ПК, а также работа в домене, поддержка групповых политик и шифрование файлов на жестком диске (EFS), реализованы в Windows Vista Business. Для крупных организаций доступна расширенная версия Windows Vista Enterprise, которая, помимо функций, входящих в Business, будет включать поддержку полного шифрования диска BitLocker, лицензию на средства обеспечения совместимости Virtual PC Express и подсистему для Unix-приложений.

Наконец, для тех, кому необходим максимум возможностей операционной системы, будет доступна Windows Vista Ultimate — редакция, сочетающая в себе все возможности как для домашних, так и для деловых пользователей.

Наименование	Код Softline	Цена
Windows Vista Ultimate Russian	66R-00312	\$259
Windows Vista Ultimate English	66R-01090	\$447
Windows Vista Home Basic Russian	66G-00229	\$81
Windows Vista Home Basic English	66G-01095	\$226
Windows Vista Home Premium Russian	66I-00278	\$128
Windows Vista Home Premium English	66I-01073	\$267
Windows Vista Business Russian	66J-00320	\$174
Windows Vista Business English	66J-02843	\$333
Windows Vista Business English Upgrade OLP NoLevel	66J-00724	\$199

Интерфейс

Передовой интерфейс Windows Vista обеспечивает возможности просмотра, поиска и упорядочивания информации и помогает в работе с компьютером. Продвинутое средство визуализации Windows Vista упрощают работу за счет усовершенствования общих компонентов окон. Запустив Windows Vista, вы узнаете привычные элементы интерфейса, например, главное меню, работа с которым стала быстрее, проще и удобнее, по сравнению с предыдущими версиями Windows.

Интерфейс Windows Vista Aero обеспечивает впечатляющие визуальные эффекты, например, полупрозрачные элементы.

Безопасность

Windows Vista содержит множество новых средств обеспечения безопасности, которые призваны повысить защищенность компьютеров:

- предупреждения о появлении обновлений системы безопасности, установка их на компьютер;
- брандмауэр Windows Vista обеспечивает надежную защиту от хакеров, вирусов и «компьютерных червей»;
- Windows Defender защищает от «шпионских» программ и другого нежелательного ПО;
- средство удаления вредоносных программ (MSRT) периодически выполняет поиск распространенных вирусов на компьютере (не входит в состав Windows Vista, но его можно бесплатно загрузить с web-узла Microsoft).

Windows Internet Explorer 7

Новая версия Internet Explorer 7 не только содержит новые важные функции обеспечения безопасности и конфиденциальности, но и упрощает выполнение повседневных задач с помощью таких функций, как вкладки, строка поиска, встроенная поддержка RSS.

Быстродействие

Технология SuperFetch помогает управлять памятью, обеспечивая максимальное использование доступной оперативной памяти. Технология EMD позволяет повысить быстродействие без добавления оперативной памяти. Также Windows Vista использует преимущества технологии гибридных жестких дисков для продления времени работы от аккумуляторов, повышения быстродействия и надежности.

Боковая панель и мини-приложения

Простые мини-приложения позволяют иметь под рукой данные и задачи независимо от того, что вы делаете. Мини-приложения могут подключаться к web-службам для получения информации, прослушивания Интернет-радио или просмотра интерактивных фотоальбомов.

Боковая панель Windows располагается сбоку рабочего стола Windows Vista и предназначена для организации мини-приложений и обеспечения удобного доступа к ним.

Менеджеры по продажам: Анна Муравьева (Anna@softline.ru), Ярослав Никольский (Nikolski@softline.ru), Анна Скапинцева (AnnaSk@softline.ru), Александр Фирсов (AlexanderF@softline.ru)

Курсы в УЦ Softline: Официальные курсы Microsoft №2273-2279, 2823, 2207-2210.

Техническая поддержка: Задать вопросы и записаться на курсы вы можете по эл. адресу educ@softline.ru или телефону +7 (495) 221-10-70

В базовом варианте включена в стоимость.

Для заключения договора на расширенный вариант обращайтесь к Игорю Корману (igork@softline.ru) по телефону +7 (495) 232-52-14

- XML Web services.** Настройки безопасности служб IIS 6.0 в процессе установки отключены по умолчанию, что гарантирует запуск только необходимых служб. Это отличие от более ранних версий снижает уровень начального риска.
- Internet firewall.** Подключение к Интернету стало более безопасным благодаря встроенному брандмауэру. Интеграция брандмауэра в операционную систему позволяет снизить расходы на подключение к Интернету.
- Remote access.** Пользователи с коммутируемым подключением к Интернету могут быть подвергнуты карантину с помощью соответствующей политики администрирования.
- Server hardware support.** Специальные средства проверяют новые драйверы устройств, обеспечивая непрерывную работу сервера.
- Application verification.** Приложения, запущенные на сервере, можно тестировать с помощью Application Verifier на предмет скрытых проблем, таких как проблемы совместимости.
- File services.** Быстродействие продуктов семейства Windows Server 2003 значительно повысилось по сравнению с серверами Windows NT Server 4.0 и Windows 2000 Server.
- Assisted support.** Служба Microsoft для передачи сведений об ошибках позволяет отправить в корпорацию Microsoft сообщение о сбое.
- Server event tracking.** Администраторы имеют возможность вести точный учет работоспособного состояния системы с помощью средства регистрации времени отключения сервера.
- Службы Internet Information Services.** IIS 6.0 — это web-службы Windows Server 2003, позволяющие партнерам, клиентам и сотрудникам компании совместно работать во внутренних и внешних сетях, а также через Интернет.
- Wireless LAN support.** Эта возможность обеспечивает усовершенствования системы безопасности и эффективности беспроводных локальных сетей. Windows Server 2003 Standard Edition повышает удобство использования и развертывания беспроводных служб.

Свобода выбора: семейство Windows Server 2003

Операционная система Windows Server 2003 Standard Edition разработана специально для малого бизнеса и обеспечивает создание общего доступа к файлам и принтерам, безопасное подключение к Интернету, централизованное развертывание настольных приложений.



Microsoft Windows Server 2003 Standard Edition

Высокая надежность

Windows Server 2003 Standard Edition содержит ряд новых возможностей, превращающих его в самую надежную платформу для малого бизнеса. Новые технологии, такие как среда Common Language Runtime, повышают безопасность и предотвращают запуск злонамеренного или ошибочного программного кода.

Высокая производительность

Семейство Windows Server 2003 включает несколько новых средств автоматического управления, в том числе службу Software Update Service и мастер настройки серверов для автоматизации развертывания. Усовершенствования распределенной файловой системы (DFS) и шифрованной файловой системы (EFS) обеспечивают богатые возможности хранения файлов и обеспечения общего доступа к ним.

Web-службы XML и .NET

Web-службы XML позволяют разработчикам интегрировать приложения как внутри корпоративной сети, так и в рамках глобальной информационной инфраструктуры с ПО партнеров и клиентов. Эта значительно расширяет возможности взаимодействия в рамках схем «b-2-b» (компания-компания) и «b-2-c» (компания-клиент).

Наименование	Код Softline	Цена
Windows Server Standard 2003 R2 Russian 5 Client	P73-01750	\$1 010
Windows Server Standard 2003 R2 Russian 10 Client	P73-01751	\$1 191
Windows Server Standard 2003 R2 English 5 Client	P73-02247	\$1 061
Windows Server Standard 2003 R2 Russian AE 5 Client	P73-01748	\$614



Windows Server 2003 Enterprise Edition

Разработанная для предприятий среднего и крупного бизнеса ОС Windows Server 2003 Enterprise Edition рекомендуется для серверов, работающих с сетевыми приложениями, программами отправки сообщений, системами управления запасами и обслуживания пользователей, базами данных, web-узлами электронной коммерции.

Главное отличие от версии Windows Server 2003 Standard Edition: поддержка серверов высокой производительности и возможность организации кластеров для распределения высокой нагрузки.

ОС Windows Server 2003 Enterprise Edition доступна в 32-разрядной и 64-разрядной версиях. 64-разрядная версия будет оптимизирована для выполнения требовательных к памяти или вычислениям задач.



Windows Server 2003 Datacenter Edition

Сервер Windows Server 2003 Datacenter Edition разработан для удовлетворения потребностей бизнеса в производительных и надежных решениях для баз данных, планирования ресурсов на предприятии, высокоскоростной обработке транзакций и т.п.

Главное отличие от версии Windows Server 2003 Enterprise Edition: поддержка большего числа процессоров (до 32) и большего объема памяти (до 16 ТБ на 64-разрядных платформах). Помимо этого, версия Datacenter Edition распространяется только по программе компании Microsoft и авторизованные поставщики серверов, такие как производители оборудования (ОЕМ), предоставляют интегрированные решения для программного обеспечения, аппаратных средств и служб.



Windows Server 2003 Web Edition

ОС Windows Server 2003 Web Edition, разработанная для построения и хостинга web-приложений, web-страниц и web-служб XML, специально предназначена для поставщиков услуг Интернета (ISP), разработчиков приложений и других пользователей, которым требуется использовать расширенные функции web-среды. В ОС Windows Server 2003 Web Edition используются все преимущества усовершенствованных серверных систем Internet Information Services 6.0 (IIS 6.0), Microsoft ASP.NET и Microsoft .NET Framework.

За счет оптимизации администрирования, стоимости и функциональности Windows Server 2003 Web Edition предназначена, в первую очередь, для хостинга одного web-узла, такого как узел подразделения организации.

Семейство продуктов Red Hat Linux



Проблема безопасности информационных систем с каждым годом становится все более актуальной. Особое значение имеет безопасность операционной системы, которая является основой любой информационной системы. Новой волной повышения безопасности программных продуктов стало распространение принципов открытой разработки.

Red Hat Enterprise Linux на серверах IBM

Безопасность через открытость

Операционная система Linux уже давно активно применяется в электронной коммерции и все чаще внедряется в государственных учреждениях. Доступный исходный код и соответствие стандартам позволяют исследовать безопасность этой операционной системы как коммерческим компаниям, так и независимым лабораториям. Таким образом, скорость поиска и устранения ошибок в системах с открытым кодом занимает гораздо меньше времени, чем в большинстве закрытых систем.

Стандарты информационной безопасности

Основным международным стандартом является Common Criteria. В рамках данного стандарта операционная система может сертифицироваться на определенный оценочный уровень доверия — от 1 до 7. Каждый из уровней выдвигает все более жесткие требования к методам разработки и тестирования операционной системы, возможностям по управлению конфигурацией, поддержке системы разработчиком и многим другим аспектам.

В России существует два руководящих документа по сертификации безопасности систем — ФСБ России и ФСТЭК (Гостехкомиссии). Первый носит название «Защита от несанкционированного доступа к информации»; сертифицированным по нему системам присваивается уровень контроля от 4 до 1 согласно проведенным испытаниям. Уровень НДВ4 достаточен для программного обеспечения, используемого при защите конфиденциальной информации. Второй стандарт носит название «Информационная технология. Методы обеспечения безопасности. Критерии оценки безопасности информационных технологий» и является переводом международных стандартов Common Criteria.

Red Hat Application Stack

Red Hat Application Stack — законченное инфраструктурное решение, позволяющее резко снизить расходы на создание и поддержание web-приложений и сервис-ориентированной архитектуры (SOA). В состав Application Stack входит все необходимое для работы корпоративных приложений, основанных на Java или LAMP.

Краткий обзор продукта

Red Hat Application Stack состоит из продуктов с открытым исходным кодом.

- Red Hat Enterprise Linux — ведущий дистрибутив Linux для корпоративного использования.
- JBoss Application Server — сервер приложений №1 в мире, самый распространенный сервер приложений для J2EE, сертифицирован на соответствие J2EE 1.4. JBoss AS предоставляет все сервисы, необходимые для создания корпоративных приложений, — EJB, JSP/servlets и web-сервисы. Кроме того, JBoss AS поддерживает в виде plug-and-play компонент сервисы для кластеризации, кэширования и сохранения состояния. JBoss Application Server сегодня является самым популярным сервером приложения среди как разработчиков, так и корпоративных заказчиков.
- JBoss Hibernate — компонент для организации объектно-реляционного отображения (object-relational mapping, ORM) в среде Java. Задача Hibernate — освободить разработчиков корпоративных приложений от 95% шаблонных задач представления данных, устранить необходимость ручной обработки данных с помощью SQL и JDBC.
- Наиболее широко используемые базы данных с открытым исходным кодом — MySQL Pro Certified Server и PostgreSQL. Также Application Stack совместим с IBM DB2, Ingres, Oracle и Sybase.
- Apache — самый распространенный web-сервер в мире.
- Широко используемые для web-разработки языки программирования — Perl и PHP.

Сертификация Red Hat Enterprise Linux

Совместными усилиями компаний IBM, Red Hat и VDEL операционная система Red Hat Enterprise Linux 4 Update 1 была сертифицирована на всех аппаратных платформах компании IBM и имеет оценочный уровень доверия ОУД4 (усиленный) согласно руководящему документу Гостехкомиссии (ФСТЭК) России, а также уровень НДВ4 согласно руководящему документу ФСБ России.

Использование Linux в государственных учреждениях

Операционная система Linux и программное обеспечение с открытым исходным кодом уже широко используются в государственных структурах разных стран. Linux используют более 200 государственных заказчиков IBM по всему миру, среди которых — министерства и ведомства Италии, Франции, Германии, Испании, Великобритании, Бразилии, Мексики, Японии, Китая, Австралии, США.

Сертификация операционной системы Linux — дополнительное преимущество, добавляющее государственным организациям уверенности в безопасности и надежности решений на Linux.



Red Hat Application Stack — интегрированный стек программного обеспечения с открытым исходным кодом. Это позволяет унифицировать инфраструктуру. Благодаря этому снижаются затраты на ее обслуживание, и IT-специалисты могут сосредоточиться на более важных задачах.

На Application Stack доступны три уровня технической поддержки — от базовой до премиум-уровня 24x7.

Поддержка и управление

Red Hat Application Stack доступен через сеть Red Hat Network, что позволяет использовать все ее возможности по управлению инфраструктурой. Также клиенты получают доступ к JBoss Operations Network — платформе для управления программным обеспечением от JBoss.

Дополнительная информация

Подробную информацию о продуктах можно найти на сайте Red Hat:

<http://www.redhat.com/>

Также за дополнительной информацией можно обратиться в компанию VDEL:

Тел.: +7 (495) 956-68-95

E-mail: vasyukov@vdel.com

<http://www.vdel.com>

Средства управления жизненным циклом инфраструктуры от Red Hat

Какие это дает возможности?

Возможности спутникового сервера уже оценили многие крупные компании. Теперь и клиенты, имеющие не очень большое количество Linux-серверов, могут увеличить производительность, снизить затраты, упростить управление инфраструктурой и повысить уровень безопасности. Red Hat Network Satellite предоставляет все эти преимущества, так как является инструментом для единого централизованного управления всеми аспектами IT-инфраструктуры.

Кроме того, служба развертывания Red Hat Satellite Deployment Service гарантирует быструю реализацию и настройку и все преимущества знаний и опыта консультантов Red Hat.

Как это работает?

Спутниковый сервер Red Hat Network предоставляет всю серверную часть функциональности Red Hat Network в ваше полное распоряжение, что позволяет получить максимум от использования Red Hat Network.

Starter Edition идеально отвечает потребностям предприятий с небольшими количеством Linux-серверов, не имеющих обученного персонала для внедрения и тонкой настройки сервера Red Hat Satellite Server. Red Hat Network Satellite Starter Edition может быть в дальнейшем обновлен до полного спутникового сервера, если потребуется поддержка более 50 серверов.

Red Hat Network Satellite Starter Edition включает в себя подписку на Red Hat Network Satellite Server с поддержкой до 50 серверов Red Hat Enterprise Linux и Red Hat Satellite Deployment Service — помощь экспертов по установке и настройке в течение трех дней. Это предложение создано для клиентов, желающих пользоваться преимуществами передовых возможностей спутникового сервера, но не имеющих персонала, способного его установить и настроить должным образом.

Red Hat Network Satellite Starter Edition

Red Hat Network Satellite Server предоставляет простые и при этом мощные средства для эффективного управления жизненным циклом вашей инфраструктуры, включая установку новых систем, управление обновлениями и изменениями конфигураций, контроль производительности систем и, в случае необходимости, перенастройку систем под новые задачи. Причем все эти возможности доступны в том числе в сети, не имеющей выхода в Интернет.

Red Hat Satellite Deployment Service обеспечивает легкое и быстрое внедрение решения.

Наименование	Код Softline	Цена
Red Hat Enterprise Linux Advanced Platform, Standard - 1-9 Units (unlimited sockets) 1 year	MCT0982-1-9	\$1 799
Red Hat Enterprise Linux Advanced Platform, Premium (unlimited sockets) 1 year - 1-9 Units	MCT0983-1-9	\$2 998
Red Hat Enterprise Linux, Basic (up to 2 sockets) 1 year - 1-9 Units	MCT0988-1-9	\$419
Red Hat Enterprise Linux, Standard (up to 2 sockets) 1 year - 1-9 Units	MCT0346-1-9	\$959
Red Hat Enterprise Linux, Premium (up to 2 sockets) 1 year - 1-9 Units	MCT0798-1-9	\$1 560
Red Hat Enterprise Linux Desktop, Basic 1 year - 1-9 Units	MCT0995-1-9	\$86
Red Hat Enterprise Linux Desktop with Multi-OS option, Basic 1 year - 1-9 Units	MCT0996-1-9	\$145
Red Hat Enterprise Linux Desktop with Workstation option, Basic 1 year - 1-9 Units	MCT0997-1-9	\$214

КАЖДЫЕ ДВЕ НЕДЕЛИ

ВСЕ О КОМПЬЮТЕРАХ НАГЛЯДНО!



РУССКОЕ ИЗДАНИЕ

Computer

Bild ПОМОЖЕТ.

НОВОСТИ, ТЕСТЫ, ОБЗОРЫ



на правах рекламы

www.computerbild.ru

Windows Small Business Server 2003: новые возможности для бизнеса



• \$1 283

Windows Small Business Server 2003 сочетает в себе высокопроизводительную операционную систему Windows Server 2003 и базовые серверные продукты Microsoft в интегрированном, упрощенном решении, соответствующем потребностям малых предприятий и доступном по цене. Максимальное количество подключаемых к сети Small Business Server персональных компьютеров составляет 75, что для большинства малых предприятий составляет достаточный запас для начала использования SBS и расширения по мере роста бизнеса.

Windows Small Business Server 2003

В мире существует огромное количество малых предприятий – 41 млн. В России таких предприятий – 843 тыс. (по данным Госкомстата). Малые предприятия сильнее, чем крупные, нуждаются в недорогих решениях, которые не требуют больших усилий для внедрения. Более того, они нуждаются в решениях, которые не требуют наличия высококвалифицированного технологического персонала. Итак, им нужны решения, которые не создают проблем и трудностей и меньше отвлекают от ведения основной деятельности. Теперь у вас есть возможность повысить производительность управления предприятием при работе с Windows Small Business Server 2003 благодаря наличию опыта работы с Windows. Windows SBS 2003 позволяет уверенно контролировать вашу информацию и увеличивать производительность сотрудников. Это решение не для технических гуров – оно создано для малого бизнеса, такого, как ваш.

Windows Small Business Server 2003 дает возможность повысить эффективность повседневного труда на 20% благодаря средствам, облегчающим поиск, совместную работу и удаленный доступ к данным сотрудников.

Это все равно, что получить еще один рабочий день недели. Новые инструменты, такие как Remote Web Workplace и Windows SharePoint Services, применяемые в интрасетях компании, позволяют быстрее выполнять поиск данных, обеспечивают лучшую связь и более эффективную совместную работу сотрудников.

- Доступ как к личным, так и к совместно используемым данным из любого места и в любое время при помощи Remote Web Workplace.
- Повышение качества и производительности коллективной работы через совместную работу при помощи Outlook и SharePoint.
- Значительное улучшение рабочих характеристик Outlook 2003 и OWA позволяет повысить производительность труда работающих на выезде сотрудников.
- Теперь сотрудники могут восстановить свои собственные файлы при помощи функции «Восстановление с теневой копии тома».
- Использование самой мощной, наиболее распространенной экосистемы поддержки ваших приложений для SQL Server.
- Собственный сервер электронной почты – усиленное двумя базовыми компонентами (Exchange Server и Outlook) решение Windows SBS 2003 особо привлекательно для заказчиков благодаря поддержке полнофункциональной работы с электронной почтой. К преимуществам полнофункциональной работы с почтой относятся возможность совместного использования календарей и доступ к данным Outlook с помощью клиента Outlook Web Access.

Электронная почта и Интернет

Small Business Server 2003 содержит все средства, необходимые для подключения локальной сети предприятия к Интернету. В состав данного решения входит межсетевой экран, сервер Microsoft Exchange со встроенной системой web-почты Microsoft Outlook Web Access, а также динамический web-сайт Remote Web Workplace, позволяющий сотрудникам получить быстрый и безопасный доступ к данным своих офисных компьютеров через Интернет.

Outlook Web Access 2003 обеспечивает доступ к серверам Exchange с помощью браузера, практически не отличается от Outlook 2003 по внешнему виду и поддерживает стандартные сочетания клавиш для быстрого выполнения типовых действий. Кроме того, OWA позволяет шифровать и подписывать электронные письма.

Информационный портал

Windows Small Business Server 2003 предлагает полнофункциональный и практически готовый интранет-сайт предприятия на базе технологий Windows SharePoint Services. Сотрудники предприятия смогут без лишних усилий наполнить его информацией и эффективно использовать для совместной работы над документами, для рассылки и получения новостей, а также для организации мероприятий и обмена информацией.

Удаленное управление

Windows Small Business Server 2003 содержит мощные средства удаленного администрирования, а также предлагает удобные и простые инструменты для построения виртуальных частных сетей VPN и организации удаленного доступа пользователей.

Администрирование сервера

Windows Small Business Server 2003 предлагает усовершенствованные средства сквозного администрирования сервера и мониторинга производительности. Программы-мастера значительно упрощают выполнение стандартных и повторяющихся операций по администрированию и обслуживанию сервера, а предварительно настроенные консоли управления предоставляют инструменты, необходимые для управления сетью.

Версии продукта

Windows Small Business Server 2003 поставляется в двух версиях: Standard Edition и Premium Edition.

Сокращенная версия Standard Edition включает следующие компоненты:

- Windows Server 2003;
- Exchange Server 2003;
- Outlook 2003.

Полная версия Premium Edition включает:

- FrontPage 2000/2003;
- SQL Server 2000;
- ISA Server 2000.

Здесь стоит отметить важное преимущество Windows Small Business Server 2003: это не просто набор компонентов, а единое и удобное в работе серверное решение, в котором все эти компоненты полностью интегрированы между собой.

Наименование	Код Softline	Цена
Win Small Business Server Premium 2003 R2 Russian 5 Client	T75-01320	\$1 283
Win Small Business Server Premium 2003 R2 English 5 Client	T75-01255	\$1 347
Win Small Business Server Premium 2003 R2 Russian OLP NL 5 Client	T75-01539	\$1 096
Win Small Business Server Standard 2003 R2 Russian 5 Client	T72-01455	\$592
Win Small Business Server Standard 2003 R2 English 5 Client	T72-01411	\$621
Win Small Business Server Standard 2003 R2 Russian OLP NL 5 Client	T72-01685	\$506

Новые возможности Microsoft Exchange Server 2007

- Консоль управления Exchange — один из двух новых интерфейсов администрирования для Exchange 2007 на базе консоли управления Microsoft Management Console (MMC) 3.0. При помощи консоли можно управлять всеми серверами Exchange, получателями и организационными компонентами в организации Exchange 2007.
- Командная консоль Exchange — это новая оболочка командной строки и языка создания сценариев. Командная консоль Exchange выполняет те же задачи, что и консоль управления Exchange, а также дополнительные задачи, которые с помощью консоли управления Exchange выполнить нельзя.
- Единая система обмена сообщениями — в Exchange 2007 среда единой системы обмена сообщениями объединяет несколько инфраструктур обмена сообщениями в одну общую инфраструктуру обмена сообщениями.
- Улучшения производительности в Exchange 2007 обеспечена возможность развертывания на 64-разрядной архитектуре. Exchange Server 2007 позволяет создать на сервере до 50 групп хранения. Группа хранения может содержать до пяти баз данных, однако установлен предел в 50 баз данных на сервер.
- Доступность — когда на узле развернуто несколько компьютеров Exchange 2007 с установленной ролью транспортного сервера-концентратора, поток почты между ними и почтовыми серверами автоматически балансируется по нагрузке и не требует какой-либо дополнительной настройки администратором. Если транспортный сервер-концентратор (сервер-плацдарм) недоступен, переход на другие транспортные серверы-концентраторы происходит автоматически.
- Высокая доступность серверов почтовых ящиков — в Exchange Server 2007 есть три функции, обеспечивающие высокую доступность серверов почтовых ящиков: локальная непрерывная репликация (LCR), кластер с непрерывной репликацией (CCR) и кластеры единой копии (SCC). Функции непрерывной репликации используют доставку журналов для создания второй копии производственной группы хранения. В среде LCR вторая копия расположена на том же сервере, что и производственная группа хранения. В среде CCR вторая копия расположена на пассивном узле в кластере.
- Основано на Active Directory — сложность топологии маршрутизации уменьшена за счет использования существующей топологии сайтов службы каталогов Active Directory.
- Минимальный трафик — Exchange 2007 автоматически выбирает оптимальный маршрут, сводя к минимуму количество прыжков. Если транспортный сервер-концентратор на сайте недоступен, в точке сбоя почта ставится в очередь.
- Преобразование сообщений — транспортный сервер-концентратор Exchange 2007 может выполнять преобразование сообщения в соответствии со свойствами его исходного содержимого и адресата. Почта, которая передается между транспортными серверами-концентраторами Exchange 2007, серверами почтовых ящиков Exchange 2007 и Интернетом, преобразуется правильно.
- Автообнаружение — для оптимизации пропускной способности при подключении удаленного пользователя к компьютеру Exchange 2007, на котором установлена роль сервера клиентского доступа, последний, принимая запрос, находит почтовый ящик пользователя. Затем запрос перенаправляется на сервер клиентского доступа, ближайший к почтовому серверу пользователя.

Система унифицированного обмена сообщениями

Exchange Server 2007 — это безопасная, надежная корпоративная платформа для обмена сообщениями, которая предоставляет расширенные возможности для работы с электронной почтой и календарем, и предлагает сотрудникам новые способы доступа к информации, обеспечивает улучшенные средства управления для администраторов, а также гарантирует организациям более высокую безопасность и гибкость.



Microsoft Exchange Server 2007

С выпуском Microsoft Exchange Server 2007 линия продуктов Exchange Server обогатилась широким выбором новых технологий, возможностей и служб. Сервер Exchange 2007 разработан как всестороннее интегрированное гибкое решение в области обмена сообщениями для компаний любого размера.

Роли сервера

Exchange 2007 обеспечивает более удобное администрирование и управление благодаря внедрению новых ролей сервера. В Exchange 2007 предлагаются пять ролей сервера, разработанных с учетом типичного развертывания и распространения системы обмена сообщениями в организации.

- Сервер клиентского доступа (Client Access Server, CAS). Служит посредником для клиентских соединений, подобно внешнему серверу Exchange 2003. Предоставляет службу OWA.
- Сервер почтовых ящиков. По умолчанию содержит почтовые ящики, но может обслуживать и соединения MAPI. Роли сервера почтовых ящиков и CAS можно объединить.
- Сервер пограничной обработки (Edge Transport). Обеспечивает чистоту и фильтрацию сообщений. Серверы Edge Transport не обязательно должны быть частью леса Active Directory (AD) и могут размещаться внутри демилитаризованной зоны (DMZ) сети.
- Сервер централизованной обработки (Hub Transport). Направляет электронные сообщения между серверами почтовых ящиков внутри организации.
- Сервер унифицированной обработки сообщений (Unified Messaging). Распределяет сообщения между корпоративными АТС или телефонными системами, CAS и серверами почтовых ящиков.

Один сервер может выполнять несколько ролей, и администратор может динамически добавлять или удалять роли на сервере без переустановки Exchange.

64-разрядная совместимость

Еще в ноябре 2005 года компания Microsoft объявила, что Exchange 2007 будет работать только на 64-разрядных аппаратных средствах. Причин тому несколько, и наиболее важные из них — масштабируемость и производительность. Подавляющее большинство продаваемых сегодня серверов уже совместимы с 64-разрядным программным обеспечением.

Непрерывная защита данных

Радикальное новшество Exchange 2007 — два новых режима непрерывного резервного копирования. В ходе локальной непрерывной репликации (local continuous replication, LCR) создается локальная копия базы данных Exchange и файлов журналов на одном сервере. При кластерной непрерывной репликации (clustered continuous replication, CCR) применяется та же технология, но данные реплицируются на другом узле кластера Exchange. CCR будет особенно полезен тем организациям, которым требуется гибкое восстановление после аварий, а LCR — хорошее расширение «почти постоянной» отказоустойчивости отдельных серверов.

Web-службы

Exchange 2007 полностью совместим с Web-службами. Эта особенность интересна в первую очередь разработчикам, но и администраторам следует учесть, что благодаря поддержке Web-служб открывается доступ ко всем данным и службам Exchange из любого клиента Web-служб. Например, не составляет труда подготовить на рабочей станции Linux или Mac OS X клиент Web-службы, чтобы получить доступ и управлять данными в хранилище Exchange, либо послать запрос в службу (в частности, для отправки почты или воспроизведения голосового сообщения) с устройства Windows Mobile.

Комплексное решение для администрирования сетей Radmin 3.0



Radmin — одна из лучших программ удаленного администрирования для платформы Windows, позволяющая работать сразу на нескольких удаленных компьютерах при помощи обычного графического интерфейса. Все манипуляции клавиатурой и мышью передаются на удаленный компьютер. Radmin 3.0 — первая программа удаленного администрирования, полностью совместимая с Windows Vista.

Famatech Remote Administrator 3.0

Безопасность. При разработке Radmin системе безопасности уделялось особое внимание — для Radmin 3.0 была разработана новая система безопасности, которая предотвращает несанкционированный доступ к удаленным компьютерам и предотвращает перехват передаваемых данных.

Скорость работы. Тестовое сравнение с аналогичными программами показало, что по скорости работы Radmin значительно превосходит продукцию других производителей. Новейшая технология DirectScreenTransfer обеспечивает высокую скорость передачи данных с минимальной загрузкой процессора и канала связи. В локальной сети скорость обновления экрана составляет 100 кадров в секунду, при модемном соединении — от 5-10 кадров в секунду. Для комфортной работы с офисными приложениями через Radmin достаточно даже обычного модемного соединения.

Коммуникационные возможности. Radmin 3.0 включает в себя полнофункциональные системы голосового и текстового общения, предоставляющие широкий выбор средств общения: от простого обмена сообщениями до организации виртуальных конференций и модулируемых дискуссий.

Наименование	Код Softline	Цена, руб.
Famatech Remote Administrator 3.0 1 стандартная лицензия	3-6-FAMATECH-SL	1 250
Famatech Remote Administrator 3.0 50 лицензий	3-7-FAMATECH-SL	38 000

Новый сервер непрерывной защиты



Symantec Backup Exec 11d для Windows-серверов представляет собой золотой стандарт средств восстановления данных Windows, обеспечивая непрерывное, экономически эффективное, высокопроизводительное и сертифицированное резервное копирование и восстановление данных с диска на диски и на магнитную ленту. Распространяя непрерывную защиту в дополнение к файл-серверам и рабочим станциям на Exchange и SQL Server, Backup Exec исключает ежедневные операции резервного копирования и обеспечивает восстановление на нужный момент времени.

Symantec Backup Exec 11d для Windows-серверов

Восстанавливайте критически важные данные за считанные секунды при помощи новых, усовершенствованных средств защиты для приложений Microsoft. Отдельные сообщения Exchange, папки и почтовые ящики можно восстановить за секунды — без резервного копирования почтовых ящиков. Это сокращает время и снижает расходы на операции резервного копирования и ускоряет восстановление. Backup Exec 11d позволяет за секунды восстанавливать отдельные документы с серверов портала SharePoint и мгновенные снимки SQL 2005. Кроме того, он обеспечивает защиту и восстановление данных для DB2, Oracle RAC и Oracle RMAN.

Повышая безопасность данных, Backup Exec 11d содержит механизм шифрования AES со 128- и 256-битными ключами, гарантируя защиту информации при передаче по сети или хранении на магнитной ленте. К тому же, в Backup Exec 11d расширена поддержка платформ, и он может защищать как 32-, так и 64-битные Windows-системы, включая сервер Backup Exec, а также защищенные рабочие станции или серверы. Новый агент Backup Exec Agent for NDMP защищает NetApp Filers.

В сочетании с высокопроизводительными агентами и дополнительными модулями Backup Exec 11d обеспечивает быструю, гибкую, детальную защиту и масштабируемое управление процессом резервного копирования, представляя собой золотой стандарт средств восстановления данных Windows.

Функциональные возможности:

- полноэкранный, масштабируемый и оконный режимы просмотра;
- системы голосового и текстового общения;
- функция переключения пользователей;
- поддержка нескольких мониторов и высокого разрешения экрана;
- встроенный сканер серверов;
- поддержка нескольких соединений;
- передача файлов;
- удаленное выключение компьютера и режим Telnet.

Преимущества использования:

Использование Radmin в корпоративной сети позволяет решать следующие задачи:

- оптимизировать работу системного администратора;
- обеспечить удаленный доступ к корпоративным ресурсам;
- организовать работу из дома или удаленного офиса;
- общаться с удаленным пользователем.

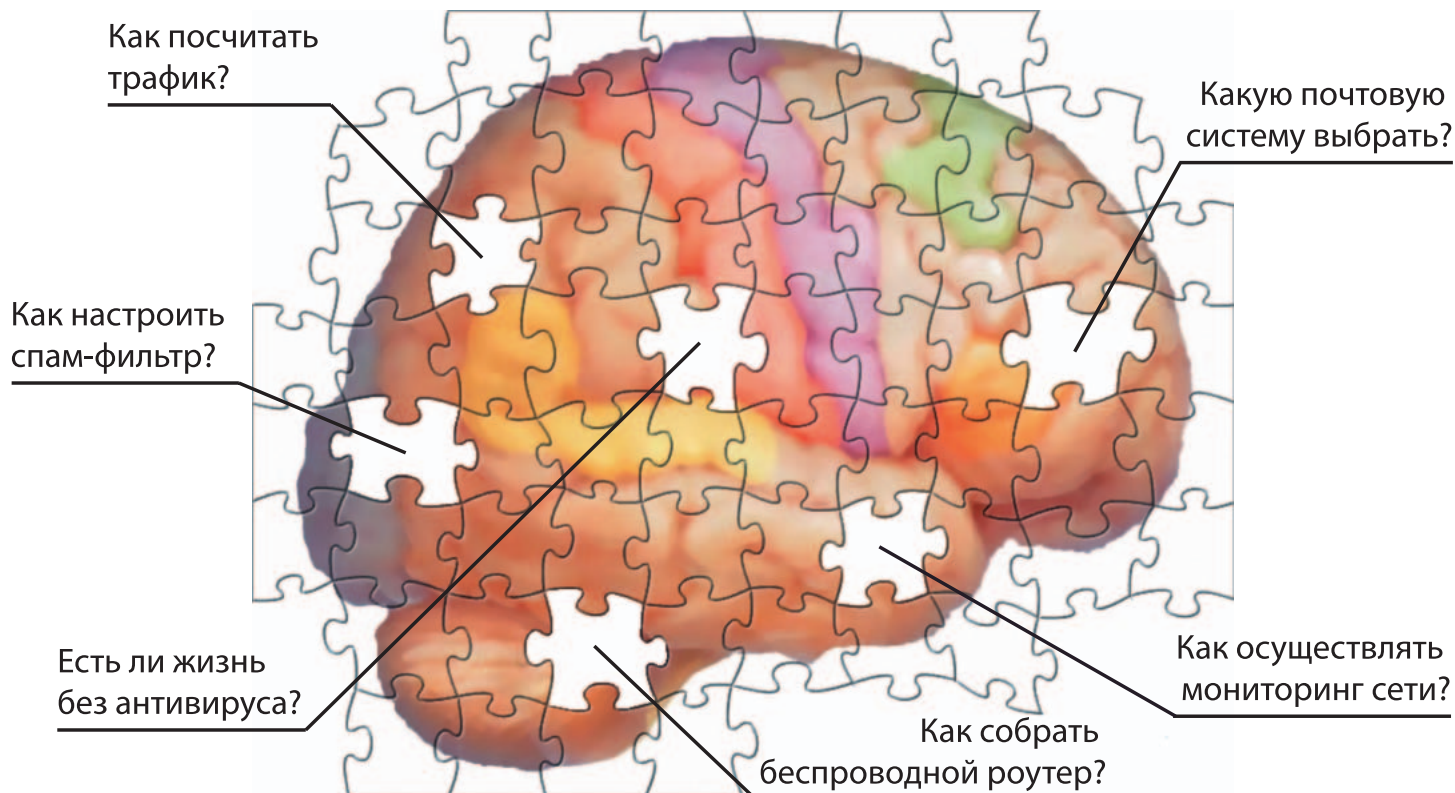
Система безопасности:

- защита всех передаваемых данных;
- индивидуальные права доступа для каждого пользователя;
- поддержка NTLMv2/Kerberos и Active Directory;
- защита паролем серверной части;
- таблица IP-фильтрации;
- процедуры самотестирования, защищающие программный код от изменений.

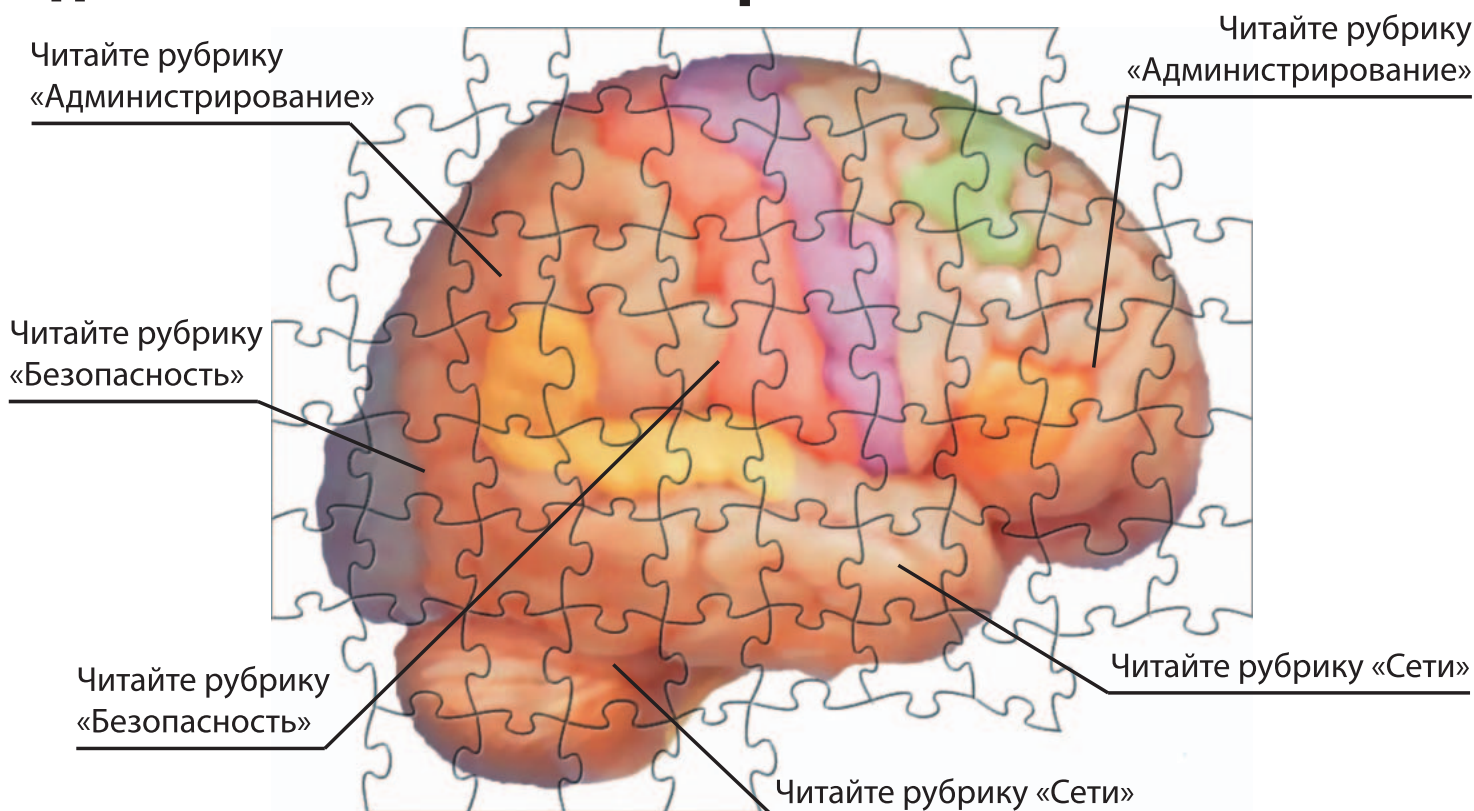
Основные особенности

- **НОВИНКА!** Непрерывная защита и детальное восстановление для Exchange. Исключает ежедневные окна резервного копирования, позволяя восстанавливать отдельные почтовые ящики, сообщения и папки за считанные секунды.
- **НОВИНКА!** Восстановление на уровне документа для SharePoint Server. При защите SharePoint Portal Server 2003 восстанавливает отдельные документы, базы данных или серверную ферму без воссоздания всей среды SharePoint.
- **НОВИНКА!** Шифрование. Повышает безопасность данных посредством шифрования данных, подлежащих резервному копированию по сети и при сохранении на магнитную ленту.
- **НОВИНКА!** Поддерживает 64-разрядные системы. Как Backup Exec, так и защищенные серверы поддерживаются на 64-разрядных операционных системах Windows (x64), что гарантирует лучшую производительность операций резервного копирования.
- **НОВИНКА!** Агент для Microsoft Active Directory. Позволяет быстро создавать резервные копии учетных записей пользователей, атрибутов и других данных без перезагрузки сервера.
- **НОВИНКА!** Агент для RMAN и RAC. Поддерживает Oracle Database 9i или 10g RMAN и Oracle RAC. Администраторы могут настроить задания резервного копирования и восстановления, а также кластерные конфигурации. Теперь поддерживает Oracle как на Windows, так и на Linux.
- **НОВИНКА!** Symantec LiveUpdate. Интеграция с Symantec LiveUpdate для уведомления и установки последних исправлений, обновлений и сервисных пакетов для Backup Exec.

Какими мыслями занят системный администратор, который не читает свой журнал?



Остальные системные администраторы знают, где искать ответы на вопросы!



Журнал «Системный администратор»
www.samag.ru

Citrix Access Suite 4.2 – эталон инфраструктуры доступа



Citrix Access Suite 4.2 предлагает улучшенные решения в области безопасного и надежного терминального доступа для предприятий любого уровня. Новый продукт обладает 50 новыми функциями и новым универсальным SSL VPN-устройством, обеспечивающими беспрецедентный уровень эффективности и гибкости при полном соответствии техническим требованиям.

Citrix Access Suite 4.2

Citrix Access Suite 4.2 — интегрированное бизнес-решение для доступа к информации, предоставляющее доступ к любому информационному ресурсу для любого авторизованного пользователя, с помощью любого соединения и посредством любого интеллектуального устройства. При этом снижаются операционные расходы, и увеличивается эффективность деятельности компании. Access Suite 4.2 включает Citrix Presentation Server 4.0, Citrix Password Manager 4.1 и новый Citrix Access Gateway 4.2, универсальное SSL VPN решение как для информационных, так и для голосовых приложений. Access Suite 4.2 позволяет IT-администраторам осуществлять мониторинг, аудит и документирование доступа. Технология SmartAccess обеспечивает беспрецедентный уровень доступа к приложениям, документам, web-страницам и электронным почтовым вложениям.

В портфель продуктов Access Suite 4.2 входят:

Citrix Presentation Server — наиболее распространенный продукт в своем классе. Централизует и стандартизирует процедуру доставки Windows, UNIX или web-приложений на любое интеллектуальное устройство любого сотрудника. Новейшая версия предоставляет беспрецедентную масштабируемость продукта путем увеличения количества возможных пользователей на каждый сервер и увеличения максимального числа серверов, работающих в рамках одной фермы, до 1000 штук. 25% экономия ресурсов и увеличение среднего количества пользователей на один терминальный сервер стали возможны благодаря новым технологиям управления загрузкой процессора и использования виртуальной памяти. Продукт совместим со всеми платформами. Citrix Access Gateway — это аппаратный SSL VPN-шлюз для организации прозрачного, безопасного и удобного в администрировании удаленного доступа к ресурсам корпоративной сети, позволяющий организовать единую точку доступа к сети, поддерживающую любые межсетевые экраны. Access Gateway объединяет в себе лучшие качества виртуальных сетей SSL и IPSec, позволяя гибко управлять доступом пользователей к корпоративным IT-ресурсам и правами на использование отдельных приложений, файлов и серверов. Access Gateway функционирует через любой брандмауэр и поддерживает любые приложения и протоколы, включая IP-телефонию.

Citrix Password Manager — самое эффективное решение единой регистрации для доступа к приложениям, защищенным паролями, инсталлированным локально на устройство пользователя или работающим в среде Citrix Access Suite.

Созданный для комплексной работы со всеми продуктами Citrix Access Suite, Citrix Password Manager обеспечивает защиту паролей и доступ по однократной регистрации к приложениям Windows, Web и централизованным приложениям.

Пользователи аутентифицируются один раз, а все остальное делает Password Manager, автоматически входя в защищенные паролями информационные системы, усиливая политики паролей и даже автоматизируя часть функций пользователя — таких как смена паролей. Password Manager ускоряет соединение с приложениями, делая его более безопасным, что в результате может дать экономию до 25% за счет снижения затрат на службу поддержки. Цены включают возможности Citrix Subscription Advantage, позволяющие иметь автоматический доступ к последним обновлениям продукции.

Наименование	Код Softline	Цена
Access Suite 4.2		Звоните!
Presentation Server Advanced - 5 Concurrent User Connection with Subscription Advantage	MW24PSA0005	\$1 691
Presentation Server Enterprise - 5 Concurrent User Connection with Subscription Advantage	MW24PSE0005	\$1 960

Что нового в версии 4.2

Citrix Presentation Server 4.0

- Расширение спектра терминальных приложений за счет механизмов изоляции приложений, присвоения уникальных IP-адресов терминальным сеансам и поддержки сканеров, цифровых камер и синхронизации КПК с USB-интерфейсом.
- 400% прирост скорости печати при уменьшении сетевого трафика и более экономном расходовании оперативной памяти.
- Революционная технология Proximity Printing для автоматического подключения пользователя к ближайшему принтеру плюс расширенные функции управления принтерами, включая выбор загрузочных лотков и настройку параметров брошюровки страниц.
- Доступ к приложениям UNIX без приобретения дополнительного ПО. Версия Enterprise Edition теперь включает серверы для платформ UNIX и Windows. Все версии пакета Citrix Presentation Server теперь содержат встроенный модуль Conferencing Manager для организации коллективной работы.

Citrix Access Gateway 4.2

- Защита корпоративной сети от вторжения сетевых червей с инфицированных машин удаленных пользователей.
- Предельно простое и быстрое развертывание сетей VPN, благодаря автоматической установке и обновлению клиентских компонентов через Интернет.
- Абсолютное прозрачное подключение к корпоративной сети, автоматически возобновляемое при обрывах связи, плюс оптимизированное представление информации с учетом размеров экрана клиентского устройства.
- Поддержка любых IP-приложений и протоколов без дополнительной настройки программных систем.
- Поддержка приложений VoIP.
- 100% имитация работы в локальной сети для удаленных пользователей – привычный Рабочий стол вместо браузерного доступа через web-портал.
- Встроенные средства проверки безопасности клиентских устройств, механизмы перенаправления портов (port forwarding), а также настраиваемый web-портал для безопасного доступа к корпоративным информационным ресурсам с помощью браузера.

Citrix Password Manager 4.1

- Режим быстрого переключения пользователей Hot Desktop значительно упрощает доступ к приложениям с парольной защитой в средах, где один компьютер используется несколькими пользователями.
- Самостоятельный и безопасный сброс паролей силами конечных пользователей. Citrix Password Manager штатно поддерживает эту функцию.
- Гарантия информационной безопасности за счет использования цифровой подписи для защиты конфигураций, расширенных средств регистрации событий и интеграции с каталогами Active Directory и LDAP.
- Расширенные возможности администрирования, встроенная система лицензирования продуктов пакета Citrix Access Suite и MMC-консоль управления с поддержкой пяти языков.

Функциональные возможности

Централизованная установка. Установить NetOp на тысячи компьютеров, не тратя на это месяцы работы, можно с помощью утилиты Deployment Utility, либо с помощью Group Policy, которую NetOp поддерживает в полном объеме.

Запуск управляющего компонента со сменного носителя. Можно обойтись без предварительной установки, а запустить продукт с USB-накопителя.

Удаленное управление: просмотр экрана, контроль мыши и клавиатуры. Множество подключений к удаленному компьютеру со стороны нескольких специалистов. Очень высокая скорость отображения удаленного экрана: передается лишь информация об изменениях на нем, а не вся картинка целиком.

Передача файлов. Используется файловый менеджер, напоминающий по виду Norton Commander или FAR, с поддержкой Drag&Drop. Помимо простой передачи файлов поддерживается клонирование, синхронизация и дельта-копирование.

Автоматизация. Подключения, передача файлов, исполнение команд и многое другое можно автоматизировать с помощью скриптов NetOp.

Инвентаризация. Сбор информации о программном и аппаратном обеспечении с одного или нескольких компьютеров в ручном или автоматическом режиме.

Запрос помощи. При определенной настройке пользователь может в любой момент времени запросить помощь у службы поддержки, нажав всего одну кнопку.

Чат. Во время сеанса связи можно использовать текстовый, аудио- и видео-чат.

Обслуживание гетерогенной IT-инфраструктуры – это просто!

Комплекс продуктов NetOp для управления IT-инфраструктурой значительно упрощает процесс поддержки и обслуживания практически любых удаленных систем. Разработанные с учетом требований средних и крупных предприятий, продукты NetOp не только обеспечивают возможность удаленного управления, но и автоматизируют целый ряд рутинных операций, освобождая ваше время.

NetOp Remote Control



Компьютер IT-специалиста — далее везде. IT-инфраструктура современного предприятия может быть очень сложной: разные платформы, распределенные офисы, мобильные пользователи, торговое и промышленное оборудование, партнеры и заказчики... Попробуйте NetOp, и вы оцените его возможности: поддержка всех ОС Microsoft — от DOS до Vista, а также Windows Mobile, Linux, Solaris, Mac OS, OS/2, Citrix; управление с обычного компьютера, КПК или через web-браузер; подключение через TCP/IP, IPX, NetBIOS и Интернет к частным сетям (NAT) без перенастройки межсетевых экранов и маршрутизаторов.

Администрирование. Не прерывая работу пользователя, можно осуществлять управление жесткими дисками, просмотр журнала Windows, Task Manager, реестра Windows, запуск и остановку служб, создание разделяемых каталогов, инвентаризацию и выполнение команд с консоли.

Безопасность. Сложную инфраструктуру редко поддерживает один специалист, поэтому в дополнение к типовым функциям безопасности (шифрование, пароли, поддержка Active Directory, двухфакторная аутентификация) предлагается модуль Security Server, отвечающий за централизованное управление полномочиями специалистов. Подробный журнал действий может сохраняться на защищенном сервере журналов.

infosecurity
RUSSIA

26–28 сентября 2007

Москва, Экспоцентр на Красной Пресне
Павильон 8, зал № 1, 2

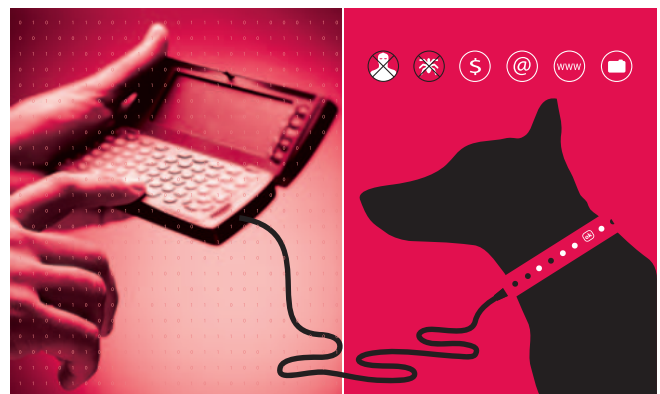
**Международная
специализированная
выставка-конференция
по информационной
безопасности**

На одной площадке – выставки

DOCUMENTATION

STORAGE EXPO

www.infosecuritymoscow.com



Платиновый спонсор выставки Infosecurity: **Microsoft**

Организаторы:

РЕСЭЗ
ВЫСТАВОЧНОЕ
ОБЪЕДИНЕНИЕ

Reed Exhibitions

softline

Санкт-Петербург
Екатеринбург
Казань
Красноярск
Краснодар

+7(812)336-44-46
+7(343)371-08-67
+7(843)527-98-50
+7(391)252-59-91
+7(861)274-98-22

Нижний Новгород
Новосибирск
Омск
Ростов-на-Дону
Самара

+7(8312)61-92-08
+7(383)362-00-10
+7(3812)28-69-63
+7(863)237-99-49
+7(846)270-04-80

Уфа
Хабаровск
Челябинск
Азербайджан, Баку
Беларусь, Минск

+7(347)292-44-50
+7(4212)32-92-95
+7(351)247-28-36
+994(12)436-81-59
+375(17)290-71-80

Казахстан, Алматы
Кыргызстан, Бишкек
Таджикистан, Душанбе
Украина, Киев
Узбекистан, Ташкент

+7(327)250-75-70
+996(612)91-00-00
+992(44)600-60-00
+380(44)201-03-00
+998(71)120-49-00

Менеджер по продажам: Павел Новиков (PavelN@softline.ru)

Техническая поддержка: В базовом варианте включена в стоимость.

Для заключения договора на расширенный вариант обращайтесь к Игорю Корману (igork@softline.ru) по телефону +7 (495) 232-52-14

Исчерпывающая инфраструктура виртуализации



Решение обеспечивает виртуализацию аппаратных ресурсов — серверов, сетевых компонентов и систем хранения данных, переводя их из категории физических в разряд логических, что позволяет на лету перераспределять их между виртуальными машинами, на которых работают операционные системы и приложения. Виртуальные машины не привязаны к конкретным аппаратным системам.

VMware Infrastructure 3

Предназначение семейства решений VMware Infrastructure

VMware Infrastructure значительно повышает гибкость, сервиспригодность и эффективность информационной системы, а также позволяет успешно обойти целый ряд ограничений, присущих физическим серверам, и дает возможность:

- **Обуздать рост вычислительного парка предприятия путем консолидации серверов.**

Перенос корпоративных приложений на виртуальную платформу VMware позволяет сдерживать рост числа серверов и повысить надежность и масштабируемость аппаратной составляющей корпоративной IT-инфраструктуры за счет использования серверного оборудования более высокого класса. Решения VMware Infrastructure дают возможность применять один физический процессор в интересах 10 и более виртуальных машин, что значительно повышает коэффициент полезного действия оборудования и предотвращает рост серверного парка предприятия.

- **Повысить готовность бизнес-приложений с минимальными затратами.**

Технологии виртуализации представляют собой один из наиболее экономически эффективных механизмов повышения доступности корпоративных приложений. Решения VMware Infrastructure позволяют значительно уменьшить сроки и трудоемкость восстановления работоспособности при отказах оборудования.

- **Оптимизировать процессы тестирования и внедрения ПО.**

Консолидация различных операционных систем и компонентов многоуровневых приложений упрощает и удешевляет разработку, тестирование и внедрение программных систем.

- **Повысить защищенность и управляемость настольных платформ.**

Использование технологий виртуализации на настольных компьютерах позволяет провести стандартизацию рабочих мест пользователей. Размещение виртуальных настольных машин на серверах ESX Server дает возможность предоставить доступ к стандартизированному рабочему месту владельцам тонких клиентов и обычных ПК.

- **Упростить процессы предоставления и контроля использования ресурсов.**

Технологии виртуализации вместе с развитыми средствами автоматизации позволяют сократить время предоставления вычислительных ресурсов до считанных минут. Они же дают возможность централизовать управление и контроль над аппаратными ресурсами, одновременно предоставив организационным подразделениям и владельцам приложений исчерпывающий контроль над тем, как используются выделенные им виртуальные ресурсы.

- **Перенести унаследованные приложения на новые аппаратные платформы.**

Технологии виртуализации позволяют продлить жизнь унаследованным приложениям и операционным системам и задействовать для их выполнения новое и гораздо более надежное оборудование.

Состав семейства решений VMware Infrastructure

- **VMware ESX Server 3.0** — фундамент динамической самооптимизирующейся IT-инфраструктуры. Обеспечивает решение ключевых задач виртуализации физических компонентов IT-инфраструктуры: процессоров, оперативной памяти, систем хранения и сетевых ресурсов.
- **VMware Virtual Machine File System (VMFS)*** — высокопроизводительная кластерная файловая система, обеспечивающая одновременный доступ нескольких серверов ESX Server к хранилищу образов виртуальных машин.
- **VMware Virtual Symmetric Multi-Processing (SMP)** — механизм, позволяющий виртуальной машине одновременно использовать несколько физических процессоров. Поддерживает виртуализацию большинства широко распространенных процессоров и «тяжелых» корпоративных приложений, включая базы данных, системы ERP и решения CRM.
- **VMware VirtualCenter 2.0** — система централизованного управления, обеспечивающая автоматизацию типовых операций, оптимальное распределение ресурсов и реализацию функций повышенной доступности в вычислительных средах на основе решений VMware Virtual Infrastructure. Предлагает обширный набор программных интерфейсов на основе web-сервисов для интеграции со сторонними системами сетевого и системного управления или разработки индивидуальных решений.
- **VMware VMotion*** — технология «горячей» миграции виртуальных машин с одного физического хоста на другой.
- **VMware Distributed Resource Scheduler (DRS)*** — автоматизированный диспетчер вычислительных ресурсов, действующий на основе настраиваемых правил-скриптов и значительно сокращающий объем ручных операций и трудоемкость администрирования системы.
- **VMware High Availability (HA)*** — экономичный и эффективный механизм реализации повышенной доступности корпоративных приложений без привязки к конкретным программным и аппаратным платформам.
- **VMware Consolidated Backup (VCB)*** — мощная и удобная в использовании система централизованного резервного копирования виртуальных машин, базирующихся на серверах ESX Server.
- **VMware P2V Assistant** — инструмент виртуализации физических серверов, значительно облегчающий перенос действующих систем и приложений в среду VMware Infrastructure.

Варианты поставки

Решение VMware Infrastructure поставляется в трех редакциях: Starter, Standard и Enterprise.

Наименование	Код Softline	Цена
VMware Infrastructure 3 Starter for 2 processors (NAS OR local storage); additive Licenses	VI-STR-C	\$1 200
VMware Infrastructure 3 Standard for 2 processors; additive Licenses	VI-STD-C	\$4 500
VMware Infrastructure 3 Enterprise for 2 processors; additive Licenses	VI-ENT-C	\$6 900
VMware VirtualCenter Management Server 2 for VMware Infrastructure	VI-VCMS-C	\$6 000
VMware Workstation for Windows, ESD	WS5-ENG-W-CE	\$227
VMware Infrastructure 3 Acceleration Kit for 8 processors	VI-AK-C	\$33 600

Обратите внимание! Продукты VMware без технической поддержки не продаются! Приобретение тех. поддержки обязательно! Приобретение тех. поддержки для VMware Workstation опционально.

*Этот компонент не доступен в редакции Starter, его можно купить в Standard и он включен в Enterprise.

Управление доступом в сеть Интернет

Администратор распределяет Интернет-ресурсы для сотрудников компании, создавая списки запрещенных или разрешенных доменных имен, IP-адресов и т.д. При этом он может ставить ограничения по времени, или количеству трафика. В случае перерасхода, доступ в Интернет закрывается.

С помощью биллинговой системы производится расчет стоимости работы пользователя в сети Интернет исходя из цены, времени и/или объема трафика. Таким образом, администратор всегда может предоставить руководству отчет об использовании сети.

Информационная безопасность офиса

UserGate содержит встроенные средства безопасности: многоядерный антивирус и межсетевой экран (firewall).

Наличие двух модулей — антивируса Касперского и Panda Software — обеспечивает максимальную проверку трафика на наличие вирусов. Администратор выбирает один из антивирусов, либо использует их одновременно. В последнем случае можно указать очередность проверки каждого типа трафика.

Firewall защищает сервер от вторжений и несанкционированного доступа. Поддержка VPN и ICMP протоколов обеспечивает секретность и целостность передаваемой по сети информации.

Экономия средств на использование сети Интернет

При помощи встроенных фильтров UserGate блокирует загрузку рекламы из сети Интернет и запрещает доступ к нежелательным ресурсам. Программа запоминает (кэширует) все посещенные страницы и рисунки, освобождая канал. Все это в значительной степени сокращает не только трафик, но и проведенное на линии время.

UserGate: контроль трафика вашей сети

Прокси-сервер UserGate — инструмент сетевого администратора для организации работы пользователей локальной сети в Интернет через один внешний IP-адрес. UserGate ведет точный подсчет трафика с помощью драйвера NAT, имеет встроенный межсетевой экран, биллинговую систему и систему Интернет-статистики.



Прокси-сервер UserGate предназначен для решения задач, которые на сегодняшний день актуальны для большинства компаний, — снижение нагрузки на сеть и затрат на трафик. С помощью гибкой системы правил администратор сети может регулировать скорость соединения, задавать расписание работы пользователей, а также осуществлять детальный мониторинг активных Интернет-сессий пользователя в реальном времени. На основании полученных по этим данным статистических отчетов (модуль статистики) становится возможным контролировать и корректировать поведение пользователей, планировать бюджеты и определять политику компании по использованию сети Интернет.

Благодаря клиенту авторизации пользователь может просмотреть состояние своего счета, а также количество полученного/отправленного трафика. Кроме того, в UserGate Administrator добавлен монитор, позволяющий отслеживать загрузку сети и процессора в режиме реального времени.

Наименование	Код Softline	Цена, руб.
UserGate 4.0 до 5 сессий	5-7-USERGATE-SL	2 040
UserGate 4.0 до 10 сессий	5-8-USERGATE-SL	3 810
UserGate 4.0 до 15 сессий	5-9-USERGATE-SL	4 950
UserGate 4.0 до 20 сессий	5-10-USERGATE-SL	6 090
UserGate 4.0 до 25 сессий	5-11-USERGATE-SL	7 230
UserGate 4.0 до 30 сессий	5-12-USERGATE-SL	8 070
UserGate 4.0 до 40 сессий	5-13-USERGATE-SL	9 720

Цены указаны без стоимости антивирусов.



INTEROP
MOSCOW | MAY 30-31 2007

Все для ИТ-инфраструктуры Вашей компании

- ERP и BI системы
- Сетевая инфраструктура
- Информационная безопасность
- Управление данными и их хранение
- CRM и Call-центры
- Открытый код
- VoIP и мобильные технологии на предприятии

Ключевые докладчики Конгресса:

- Роберт Уоррэлл, директор по ИТ, Sun Microsystems, Inc.
- Макс Левчин, генеральный директор, Slide
- Жан-Франсуа Легольт, Analytic & Forensic Technology, Deloitte & Touche LLP

Организаторы**Партнеры**

Эффективная система предварительного назначения деловых встреч — Вам просто необходимо зарегистрироваться на сайте выставки.

www.interop.ru

Централизованное управление клиентскими устройствами

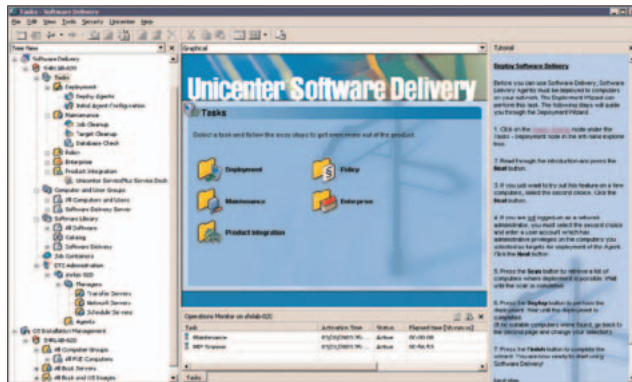


Пакет программ Unicenter Client Desktop Management Bundle (CDM) предоставляет все необходимое для обеспечения управления клиентскими устройствами конечных пользователей. Выходя за все технические и организационные рамки, это комплексное решение обеспечивает возможность распределения программного обеспечения, отслеживания ИТ-ресурсов и дистанционного управления. С его помощью вы сможете наиболее эффективно и экономично поддерживать потребности конечных пользователей в вычислительных ресурсах.

Unicenter Client Desktop Management Bundle (CDM)

Управление ПО в эпоху перемен и растущей сложности

Решение Unicenter Software Delivery обеспечивает автоматизацию процессов развертывания и обновления программного обеспечения на настольных, мобильных и карманных компьютерах, а также на серверах в гетерогенных сетевых средах, включая доставку приложений, управление системными конфигурациями и откат инсталляций на различных программных и аппаратных платформах. Это мощное, надежное и долговременное решение для эффективного управления программной составляющей корпоративной ИТ-инфраструктуры.



Эффективное развертывание ПО в масштабах организации

В стремлении помочь организациям преодолеть трудности, связанные с переходом на новые версии, установкой обновлений безопасности и сопровождению приложений и операционных систем, компания Computer Associates International, Inc. (CA) выдвинула стратегическую инициативу Managing On-Demand Computing – концепцию построения ИТ-инфраструктур, динамично адаптирующихся к запросам бизнеса, ключевыми моментами которой являются автоматизация управленческих процессов и минимизация связанных с ними рисков. Решение Unicenter Software Delivery, созданное в рамках этой инициативы, охватывает все аспекты управления ПО, обеспечивая автоматизацию таких процессов, как конфигурирование систем согласно требованиям корпоративных политик, поиск и анализ зависимостей, развертывание ПО, настройка рабочей среды конечных пользователей и многих других. Оно также позволяет при необходимости выполнить безопасный «откат» установки и безопасно вернуть ИТ-системы в первоначальное состояние. Администрирование Unicenter Software Delivery осуществляется посредством одной или нескольких консолей управления, обеспечивающих формирование исчерпывающих отчетов для контроля процессов развертывания и обновления ПО в масштабах всего предприятия.

Unicenter Software Delivery создает условия для повышения оперативности работы ИТ-служб и снижения расходов на информационную поддержку бизнеса за счет автоматизации ИТ-процессов и внедрения каталогов приложений с развитыми возможностями самообслуживания.

Ключевые особенности

Автоматизация. Централизованное управление процессами установки, настройки, восстановления и деинсталляции приложений на карманных, настольных и мобильных компьютерах, а также серверах, системах промежуточного уровня и Linux-разделах машин zSeries.

Административный контроль. Встроенные отчеты позволяют отследить кто, когда и какое ПО устанавливал, проконтролировать состояние активных или назначенных заданий установки.

Гибкий контроль. Вы можете отменить процесс установки, если он начался в неподходящее время, и возобновить его позднее. Поддержка технологии Wake-on-LAN для автоматического развертывания приложений в нерабочие часы.

- Поддержка Microsoft Terminal Server.
- Учет перемещений и переименований компьютеров.
- Поддержка мобильных устройств.

Работа с установочными пакетами. Создание и модификация установочных пакетов, а также управление ими являются одним из ключевых функций системы распространения ПО.

Создание программных пакетов. Встроенный упаковщик позволяет преобразовать в формат Microsoft Installer (MSI) любые готовые программные продукты или Windows-программы собственной разработки, а также поддерживает создание инсталляционных пакетов PIF, RPM и PKGADD для операционных систем UNIX, Linux и Mac OS.

100% поддержка технологии MSI. Unicenter Software Delivery обеспечивает полнофункциональное управление пакетами и атрибутами MSI, включая лицензионные ключи Microsoft.

Самовосстановление приложений. Unicenter Software Delivery обеспечивает создание инфраструктуры сетевых хранилищ для размещения пакетов MSI, используя которые клиентские машины могут самостоятельно выполнять установку и восстановление ПО без привлечения конечных пользователей.

Синхронизированные инсталляции. Решение компании CA позволяет организовать установку приложений таким образом, что очередное инсталляционное задание будет запускаться только после успешного выполнения предыдущего на всех заданных компьютерах.

Многоплатформенность. Поддержка большинства общераспространенных платформ, включая Windows, UNIX, Linux, Mac OS X, OpenVMS, NetWare, IBM OS/2, Linux for zSeries и S/390. Поддержка КПК Windows CE, Palm OS и Pocket PC, а также коммуникаторов Nokia 9210.

Масштабируемость. В зависимости от потребностей и особенностей сети можно распространять приложения по цепочке серверов или создавать верные схемы доставки.



allsoft.ru[®]
группа компаний Softline

Почему стоит покупать софт в Allsoft.ru?

Allsoft.ru — это 4500 программ,
и ассортимент постоянно расширяется!



Доставка по Москве всегда бесплатно! При заказе от 1000 рублей Allsoft.ru доставляет бесплатно по всей России

Начиная со второй покупки, вы получаете скидки постоянного покупателя. И для этого не надо покупать софт на миллион рублей — цена первого заказа не имеет значения!



Allsoft.ru — это проект компании Softline, ведущего поставщика ПО в России и СНГ. Softline работает на рынке с 1993 года! Это гарантия надежности и профессионализма

Оплатить заказ в Allsoft.ru можно любым удобным способом — пластиковой картой, через банк, на почте, интернет-деньгами. Всего доступно уже более 20 различных способов оплаты



Юридическим лицам в Allsoft.ru предоставляются все необходимые бухгалтерские документы

Allsoft.ru не прячется от покупателей. Мы не только общаемся с клиентом любым удобным для него способом, но и ведем собственный корпоративный блог — <http://blog.allsoft.ru>, где можно узнать все-все о сотрудниках Allsoft.ru и наших новостях



Заказы в Allsoft.ru доставляются «из рук в руки». Наш курьер придет в удобное для покупателя место и время и передаст заказ в целости и сохранности

<http://allsoft.ru> sales@allsoft.ru (495) 232-5216, 8-800-200-2233

Интернет-магазин Allsoft.ru, компания Softline, Россия, 119991, Москва, ул. Губкина, д. 8, офис 203

IBM DB2 Information Management Software

DB2 Information Management является частью стратегии создания инфраструктуры для бизнеса по требованию и среды управления им. Подобные инфраструктура и среда управления должны поддерживать сквозную интеграцию приложений, работающих на всех стадиях бизнес-процессов — от заказа до поставки товара или услуги. IBM DB2 Information Management Software — это семейство открытых и модульных продуктов и решений, которые являются открытой платформой, позволяющей заказчикам поддерживать гибкую инфраструктуру без чрезмерной зависимости от любого отдельного поставщика.

IBM DB2 Universal Database

IBM DB2 UDB — это открытые системы, которые поддерживают интеграцию с другими системами и позволяют организовать совместное использование информации, находящейся в разных источниках. Возможности самонастройки и самооптимизации DB2 UDB позволяют уменьшить требования к уровню квалификации персонала, а также минимизировать издержки и сократить риски.

IBM DB2 UDB — это первая мультимедийная web-совместимая СУБД, которая обладает достаточной мощностью для удовлетворения потребностей крупных корпораций и в то же время, характеризуется достаточной степенью гибкости для обслуживания предприятий малого и среднего бизнеса.

IBM DB2 UDB работает на 22 аппаратных платформах и обладает широчайшими возможностями с точки зрения масштабирования. Решение DB2 Everyplace Edition может быть установлено в карманных компьютерах (КПК). Решение DB2 UDB Personal Edition предназначено для настольных систем, а продукт DB2 Express обеспечивает удовлетворение потребностей предприятий малого и среднего бизнеса.

DB2 UDB Workgroup Edition и DB2 UDB Enterprise Edition предлагают поддержку симметричной мультипроцессорной обработки (SMP — Symmetric Multiprocessor) для кластеров. DB2 UDB Enterprise Server Edition поддерживает массовую параллельную обработку (MPP — Massively Parallel Processor).

По результатам последних тестов TPC-C и TPC-H, база данных IBM DB2 Universal Database (UDB) V8.2 стала самой высокопроизводительной среди СУБД других поставщиков.

Утилиты IBM DB2 Tools и IMS Tools

Позволяют автоматизировать функции управления базами данных с целью сокращения административных расходов, повышения окупаемости инвестиций и улучшения защиты от сбоев, особенно с точки зрения оперативной реакции на глобальные и временные изменения, такие как различные угрозы, простои и пиковые повышения нагрузки. К ним относятся:

- инструменты администрирования баз данных;
- инструменты управления производительностью;
- инструменты восстановления и репликации баз данных;
- инструменты управления приложениями баз данных.

IBM DB2 Content Management

Решение IBM DB2 Content Manager создано на базе основных программных технологий IBM, таких как WebSphere Portal и WebSphere Application Server, оно использует DB2 UDB в качестве сервера библиотеки метаданных. Отличительной особенностью этого решения является открытость и сохранение инвестиций в другие технологии. Например, заказчики, использующие Oracle, могут также с успехом применять эту СУБД вместе с DB2 Content Manager.

IBM DB2 Information Management Software

Content Manager имеет интегрированные функции поиска и документооборота, а также оптимизированные менеджеры ресурсов для хранения любых типов объектов. Например, это решение оптимизировано для хранения видеoinформации и большого количества производственных изображений.

DB2 Content Manager Enterprise Edition позволяет использовать бизнес-информацию, распределенную между различными приложениями и бизнес-процессами, и предоставлять непротиворечивую информацию клиентам, партнерам и сотрудникам в нужное время и в нужном виде. DB2 Content Manager представляет собой единый фундамент для различных платформ и бизнес-приложений, который обеспечивает создание, управление и распределение всех форм контента: записей, изображений, документов, отчетов, аудио-, видео- и web-контента.

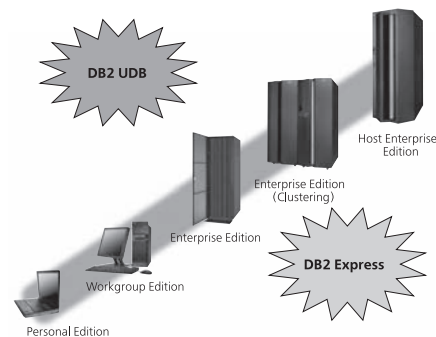


Рис.1. Сервера DB2 UDB

IBM DB2 Business Intelligence

Критически важным фактором для любого предприятия является предоставление всем уполномоченным лицам доступа к информации, связанной с принятием решений, причем этот доступ должен быть организован независимо от времени и места. В число бизнес-задач, которые обычно решают с помощью продуктов DB2 BI, входит обработка маркетинговых и сбытовых данных, торговые и складские операции, финансы, поставки, а также вопросы, связанные с выявлением случаев мошенничества. Решения DB2 BI помогают компаниям найти ответы на фундаментальные вопросы о своих заказчиках, например:

- Каких клиентов можно считать лучшими и как привлечь дополнительное число таких клиентов?
- Как можно прогнозировать поведение покупателей?
- Сколько средств необходимо расходовать на маркетинг для данного заказчика и в течение какого периода?
- Какие методы перекрестных продаж окажутся эффективными для современных зрелых заказчиков со сложными предпочтениями?

Многие компании располагают необработанными данными, с помощью которых можно было бы найти ответы на эти вопросы, однако обычно лишь небольшая доля этих данных используется при принятии решений. DB2 BI помогает собирать и анализировать эти данные, а также управлять ими. Решения BI обеспечивают преобразование данных в информацию, помогающую принимать стратегические решения и добиваться конкурентных преимуществ. Наконец, решения BI позволяют организовать совместный доступ к полученной информации в рамках нескольких организаций, помогая заказчикам использовать преимущества электронного бизнеса.

Решения и технологии IBM Lotus Software

IBM Lotus software

ПО Lotus — это совокупность программных средств, охватывающих три области: 1) обмен сообщениями; 2) новые расширенные возможности сотрудничества; 3) электронное обучение. Главное назначение этих средств можно выразить как «получение максимальной отдачи от ноу-хау».

Будучи мировым лидером в области технологий обмена сообщениями и организации групповой работы, Lotus предлагает программные продукты, с помощью которых сотрудники и подразделения организаций любых размеров могут обмениваться данными, сотрудничать, совместно использовать знания и вести деловые операции как внутри организации, так и через Интернет. Подразделение Lotus Software разработало стратегию передачи сообщений, благодаря которой заказчики получают богатый набор масштабируемых, надежных, стандартизированных и легко развертываемых в среде заказчика служб, которые позволяют усовершенствовать процессы передачи информации и знаний, а также реализовать принципиально новые возможности связи и сотрудничества.

IBM Lotus Notes/Domino версии 7

Lotus Notes и Domino можно по праву отнести к самым выдающимся продуктам за всю историю развития программного обеспечения для бизнеса. С момента появления первой версии Notes в конце 1989 г. миллионы пользователей рассматривают Lotus Notes и Domino как базовую корпоративную коммуникационную инфраструктуру для коллективного взаимодействия и совместного использования информационных ресурсов. Сегодня семейство клиент-серверных приложений Lotus Notes и Domino входит в число ведущих программных продуктов в отрасли, и многие компании считают это ПО основой для эффективной и продуктивной работы.

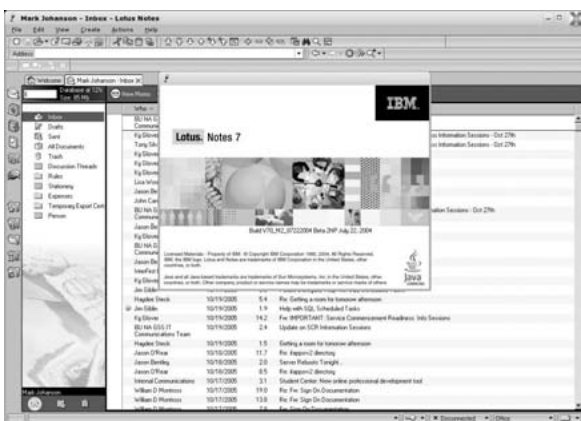


Рис. 1. IBM Lotus Notes предлагает гибкость, необходимую вам для удовлетворения разнообразных нужд пользователей

Новая версия семейства программных продуктов IBM Lotus Notes и Domino 7 предоставляет практически каждому сотруднику компании весомые аргументы в пользу обновления существующего корпоративного ПО.

Пользователи найдут долгожданные новые функции и улучшенную производительность. Разработчики приложений обнаружат новые возможности для эффективного применения своего опыта и навыков программирования. Системные администраторы получат новые инструментальные средства, упрощающие управление комплексными средами для коллективной работы. И наконец, руководители увидят очевидный потенциал для сокращения совокупной стоимости владения IT-системой.

По вопросам приобретения решений IBM обращайтесь в компанию Softline к Александру Фирсову (AlexanderF@softline.ru) по телефону: +7 (495) 232-00-23 (доб. 156)

Компания Softline является бизнес-партнером IBM уровня Premier. Этот статус присваивается компаниям, которые внесли значительный вклад в реализацию продуктов и технологий IBM.



Санкт-Петербург	+7(812)336-44-46	Нижний Новгород	+7(831)261-92-08
Екатеринбург	+7(343)371-08-67	Новосибирск	+7(383)362-00-10
Казань	+7(843)527-98-50	Омск	+7(381)228-69-63
Красноярск	+7(391)252-59-91	Ростов-на-Дону	+7(863)237-99-49
Краснодар	+7(861)274-98-22	Самара	+7(846)270-04-80

IBM Workplace — новая платформа для взаимодействия

Компания IBM уверена, что концепция, при которой сотрудники будут взаимодействовать друг с другом в контексте бизнес-процессов, позволит существенно повысить эффективность их работы. ПО IBM Workplace поддерживает принципы такой работы с помощью структуры порталов, которая объединяет основные приложения и функции, основанные на роли работника в бизнес-процессах.

Вместо использования отдельных разрозненных средств для организации совместной работы пользователи IBM Workplace смогут получить доступ к необходимым возможностям вне зависимости от места работы. В результате организации получают платформу, которая позволяет им быстро удовлетворить требования своих заказчиков и партнеров.

Для реализации подхода IBM Workplace компания IBM планирует предоставлять объединенные модульные службы для облегчения интеграции продуктов IBM между собой и с приложениями как сторонних производителей, так и созданными на заказ. Семейство IBM Workplace объединяет продукты, технологии и решения, позволяющие изменить подход к организации рабочих процессов. В семейство входят линейки продуктов IBM Lotus Notes и IBM Domino, IBM WebSphere Portal, IBM WebSphere Everyplace и продукты Workplace, включая Workplace Collaboration Services. В IBM Workplace входят такие технологии и решения, как IBM Workplace Managed Client, IBM Workplace for Business Controls and Reporting, IBM Workplace for Branch Banking и многие другие.

Решения для малого и среднего бизнеса: IBM Lotus Domino Express

IBM Lotus Domino Express является названием двух новых версий передового ПО Lotus для организации совместной работы, специально предназначенных для малого и среднего бизнеса с количеством сотрудников до 1000 человек. Продукты Domino Express отвечают уникальным требованиям малых и средних предприятий, которые нуждаются в рентабельных и предназначенных специально для них средствах для организации обмена сообщениями и совместной работы.

ПО Domino Express оптимизировано для использования малыми и средними предприятиями. Оно обладает упрощенной схемой лицензирования и сниженными административными требованиями. Термин «express» означает не урезанные версии корпоративных продуктов, а способ поставки корпоративного ПО, который подходит малым и средним организациям.

Предложения IBM Lotus Domino Express предоставляют надежные развитые функции обмена сообщениями и коллективной работы, специально разработанные с учетом особенностей малых и средних компаний. При этом их цена не обременит ваш бюджет. Предложения Lotus Domino Express помогут упростить лицензирование и уменьшить нагрузку на администраторов.

Предложения Lotus Domino Express открывают возможность для упрощения управления работой вашей компании. Вы можете строить вашу инфраструктуру на базе различных аппаратных платформ и операционных систем.

Развитые функции администрирования и надежность сервера IBM Lotus Domino позволяют свести к минимуму простой и достичь максимальной производительности — и при этом обеспечить доступ к важной информации в любой момент, когда она вам необходима. Масштабируемость Lotus Domino обеспечивает гибкость расширения решения в соответствии с постоянно развивающимися стратегиями вашего бизнеса.



Казахстан, Алматы	+7(327)250-75-70
Кыргызстан, Бишкек	+996(612)91-00-00
Таджикистан, Душанбе	+992(44)600-60-00
Украина, Киев	+380(44)201-03-00
Узбекистан, Ташкент	+998(71)120-49-09

Программное обеспечение IBM Rational

IBM. **Rational** software

Продукты, услуги и методы организации работ Rational лежат в основе IBM Software Development Platform — платформы для разработки и развертывания программного обеспечения в рамках бизнес-приложений, встроенных систем и программных продуктов. Это модульное и функционально законченное решение позволяет командам разработчиков использовать подход к разработке, учитывающий интересы бизнеса и основанный на открытых стандартах, включая оболочку Eclipse.

Продукты IBM Rational помогают организовать эффективную командную работу и привести в соответствие с требованиями современных стандартов все процессы, связанные с разработкой, внедрением и сопровождением программного обеспечения: управление проектами, бизнес-моделирование, анализ и проектирование, управление требованиями и изменениями, тестирование и конфигурационное управление. Применение методологии и инструментария IBM Rational обеспечивает сокращение совокупных затрат на разработку и сопровождение ПО, повышает показатель эффективности внедрения информационных технологий.

Средства IBM Rational интегрированы на основе среды Eclipse и ориентированы на решение следующих задач:

- управление проектами и портфелями;
- поддержка основных процессов создания программного обеспечения — моделирования, разработки и тестирования;
- организация совместной работы проектной команды.

Управление проектами и портфелями

IBM Rational Portfolio Manager — инструмент для управления проектами и портфелями как на уровне предприятия в целом, так и отдельного проекта, а также в разрезе ИТ. Руководители компании получают инструмент, с помощью которого они имеют возможность анализировать и управлять проектами разработки программного обеспечения исходя из приоритетов бизнес-целей, финансовой эффективности, имеющихся ресурсов и проектных рисков. Менеджерам проектов и членам проектных команд IBM Rational Portfolio Manager обеспечивает проектную среду и необходимые инструменты для подготовки, планирования, выполнения и завершения задач проекта.

IBM Rational Portfolio Manager позволяет достичь высокого уровня прозрачности и предсказуемости при выполнении ИТ-проектов, который нужен для принятия стратегических решений менеджерами проектов, менеджерами программ и руководством. Этот продукт подходит для управления проектами любого масштаба.

Моделирование, разработка и тестирование

Средства моделирования, разработки и тестирования программного обеспечения, создаваемого на платформе J2EE входят в состав пакета IBM Rational Professional Bundle. Отличительной чертой пакета IBM Rational Professional Bundle является тесная интеграция средств проектирования, разработки и тестирования в рамках единой среды разработки на базе платформ Eclipse.

IBM Rational Professional Bundle включает полный комплект инструментальных средств, необходимых для проектирования, разработки и тестирования приложений, ориентированных на J2EE/ порталы/ службы, на платформах Windows и Linux, а также для тестирования .NET-приложений.

- *IBM Rational Software Architect* — инструменты проектирования и разработки приложений на основе моделей на языке UML, которые позволяют выполнять детальное проектирование информационной системы и обеспечивать создание качественной архитектуры. Включает такие средства, как IBM Rational Software Modeler, IBM Rational Application Developer и IBM Rational Web Developer.

- *Инструменты тестирования* — это средство нагрузочного тестирования IBM Rational Performance Tester и средство функционального тестирования IBM Rational Functional Tester (включает средство ручного тестирования IBM Rational Manual Tester).

Для организации совместной работы по моделированию и тестированию программных систем для различных платформ разработки, не поддерживаемых IBM Rational Professional Bundle, успешно используется пакет IBM Rational Suite, объединяющий такие хорошо знакомые разработчикам средства, как IBM Rational Rose XDE DeveloperPlus, IBM Rational Robot, IBM Rational PurifyPlus for Windows, а также средства организации коллективной работы проектной команды IBM Team Unifying Platform.



Рис.1. Новая концепция процесса разработки ПО

Организация совместной работы проектной команды

Набор средств IBM Rational под названием Team Unifying Platform включает следующие средства совместного управления проектами и создания коллективной инфраструктуры:

- *IBM Rational Unifying Process* — методология создания информационных систем, обеспечивает всеобщее понимание и следование итеративному подходу;
- *IBM Rational RequisitePro* — средство управления требованиями, которое позволяет коллективу справляться с постоянно меняющимися требованиями;
- *IBM Rational ClearQuest* — средство управления запросами на изменения, предоставляет возможности для отслеживания дефектов и изменений, которое позволяет каждому понимать текущий статус качества ПО;
- *IBM Rational ClearCase* — средство конфигурационного управления, надежный инструмент для управления версиями, который служит общим репозитарием для всех объектов разработки ИС;
- *IBM Rational TestManager* — средство организации процессов тестирования, которое объединяет в себе планирование тестов, их выполнение и анализ, включая частные и унаследованные тестовые объекты;
- *IBM Rational Project Console* — средство мониторинга ключевых показателей проекта, которое упрощает контроль за статусом проекта и генерирование объективных метрик проекта с целью повышения его предсказуемости.
- *IBM Rational SoDA* — средство документирования, автоматизирует создание и сопровождение всеобъемлющей проектной документации и отчетов.

В основе работы инструментария лежит подход Unifying Change Management (UCM), который позволяет организовать индивидуальные рабочие пространства для каждого участника проекта на базе единого проектного репозитария. В зависимости от специфики деятельности конкретного участника проекта он использует необходимые инструментальные средства. Интеграция указанных средств позволяет объединить деятельность всей команды в единый и четкий процесс построения эффективной ИС.

Программные решения IBM Tivoli

IBM **Tivoli** software

Решения Tivoli Software позволяют компаниям связать ИТ-инфраструктуру с соответствующими бизнес-процессами, давая возможность управлять воздействием ИТ-операций на бизнес. Эти решения интегрированы для обеспечения эффективности, автоматизированы для повышения производительности и оптимизированы для бизнес-отдачи.

Возможности ПО Tivoli заключаются не только в управлении тремя ключевыми элементами ИТ-экосистемы — пользователи, бизнес-процессы и приложения, ИТ-ресурсы, — но и в организации взаимодействия их друг с другом. Благодаря открытой архитектуре Tivoli решения от независимых разработчиков могут интегрироваться в среду управления Tivoli, образуя полную систему управления технологическими ресурсами, которая позволяет снизить стоимость владения, ускорить внедрение и помогает заказчикам создать инфраструктуру ИТ, соответствующую конкретным бизнес-процессам. В составе платформ управления Tivoli имеется несколько десятков тесно интегрированных между собой модулей.

Решения для комплексного управления приложениями

Решения IBM Tivoli для комплексного управления приложениями помогают быстро обнаружить, изолировать и устранить критические для ведения бизнеса проблемы с производительностью транзакций. Данное решение помогает устранять проблемы с производительностью многоплатформенных J2EE-приложений, серверов приложений, порталов, различных приложений для передачи сообщений и данных и других. Решение Tivoli охватывает все три направления эффективного управления приложениями.

- **Сервисы и транзакции** — время отклика и изоляции проблемы в соответствии с уровнем сервиса. IBM Tivoli Composite Application Manager for Response Time Tracking быстро обнаруживает «узкие» места и изолирует источники их появления. IBM Tivoli Composite Application Manager for SOA управляет web-сервисами и контролирует их.
- **Приложения** — глубинная диагностика и возможность корреляции в рамках нескольких подсистем. IBM Tivoli Composite Application Manager for WebSphere обеспечивает диагностику для J2EE, CISC, IMS приложений.
- **Мониторинг ресурсов** — мониторинг работы серверов приложений и потребления ресурсов. IBM Tivoli OMEGAMON XE for WebSphere Business Integration позволяет непрерывно контролировать работоспособность транзакций и сравнивать реальное время отклика с заданными пограничными значениями.

Решения для повышения производительности и доступности

Решения IBM Tivoli Performance and Availability Management предоставляют основу для управления сложной инфраструктурой электронного бизнеса, непрерывно анализируя информацию о вашем оборудовании, приложениях и сетевых устройствах и во многих случаях устраняя проблемы на начальных стадиях. Эта технология обнаруживает как серьезные проблемы, так и обманчивые симптомы и либо уведомляет обслуживающий персонал соответствующим образом, либо автоматически устраняет проблемы.

Решения для управления бизнес-сервисами

Решения IBM Tivoli Business Service Management помогают понять, как производительность и готовность ИТ-ресурсов влияет

на приложения, процессы и службы, поддерживающие ваш бизнес. Эти решения позволяют присвоить максимальные приоритеты в ИТ-системе процессам, которые имеют наибольшее значение для бизнеса, а не просто наиболее проблемным составляющим.

IBM Tivoli Business Systems Manager повышает качество управления готовностью, позволяя ИТ-службам непосредственно отвечать за обслуживание заказчиков, а не только за технологии как таковые.

Решения IBM Tivoli Business Service Management позволяют согласовывать повседневное управление операциями с приоритетами бизнеса, задавать и поддерживать нужный уровень сервиса.

Решения для координирования и развертывания

ПО IBM Tivoli Provisioning Manager позволяет автоматизировать процессы развертывания и обеспечения ресурсами с использованием сценариев управления ИТ-сервисами. Решение включает встроенные сценарии для управления и настройки, распределения и перераспределения ресурсов продукции всех основных поставщиков; пользовательские сценарии позволяют реализовать передовые методики и процедуры, разработанные в вашей компании.

Решения IBM Tivoli Provisioning позволяют избавиться от выделения ресурсов «на всякий случай» и автоматизировать настройку и развертывание ресурсов по требованию в масштабах прикладных сред, включающих серверы, операционные системы, связующее ПО, приложения, системы хранения и сетевое оборудование.

ПО IBM Tivoli Intelligent Orchestration позволяет расширить возможности развертывания за счет автоматизации и инструментации ИТ-ресурсов на основе задач бизнеса и обеспечения бизнес-приложений необходимыми ресурсами по требованию.

Решение Advanced Storage Provisioning обеспечивает динамическую автоматизацию процессов развертывания ресурсов хранения данных исходя из приоритетов бизнеса.

Решения для обеспечения безопасности

Решения IBM Tivoli в области обеспечения безопасности направлены на решение двух ключевых задач электронного бизнеса: автоматизированного управления учетными записями и управления событиями в сфере безопасности.

Решения для хранения и оптимизации данных

Решения IBM дают возможность определять и внедрять наиболее эффективные процедуры, касающиеся всех аспектов управления средствами хранения данных, позволяя:

- задавать информационные и бизнес-политики;
- определять процессы для реализации этих политик;
- задавать рабочие процессы — обозначать конкретные задачи, выполнение которых следует автоматизировать для выполнения определенного процесса;
- обеспечивать совместное использование данных для органичного взаимодействия рабочих процессов;
- автоматизировать выполнение рабочих процессов.



Рис.1. ПО Tivoli устанавливает взаимоотношения между пользователями, процессами и ИТ-ресурсами

По вопросам приобретения решений IBM обращайтесь в компанию Softline к Александру Фирсову (AlexanderF@softline.ru) по телефону: +7 (495) 232-00-23 (доб. 156)

Компания Softline является бизнес-партнером IBM уровня Premier. Этот статус присваивается компаниям, которые внесли значительный вклад в реализацию продуктов и технологий IBM.

Санкт-Петербург
Екатеринбург
Казань
Красноярск
Краснодар

+7(812)336-44-46
+7(343)371-08-67
+7(843)527-98-50
+7(391)252-59-91
+7(861)274-98-22

Нижний Новгород
Новосибирск
Омск
Ростов-на-Дону
Самара

+7(8312)61-92-08
+7(383)362-00-10
+7(381)228-69-63
+7(863)237-99-49
+7(846)270-04-80

Уфа
Хабаровск
Челябинск
Азербайджан, Баку
Беларусь, Минск

+7(347)292-44-50
+7(4212)32-92-95
+7(351)247-28-36
+994(12)436-81-59
+375(17)290-71-80

Казахстан, Алматы
Кыргызстан, Бишкек
Таджикистан, Душанбе
Украина, Киев
Узбекистан, Ташкент

+7(327)250-75-70
+996(612)91-00-00
+992(44)600-60-00
+380(44)201-03-00
+998(71)120-49-09

Программная платформа IBM WebSphere

IBM **WebSphere** software

IBM WebSphere — это программная платформа бизнеса по требованию. ПО WebSphere предлагает решения для самых актуальных задач современного бизнеса, позволяя создавать критически важные бизнес-приложения для работы в сети интернет. WebSphere включает широкий диапазон продуктов, которые помогают разрабатывать и обслуживать web-приложения. Продукты WebSphere работают на основе технологии Java.

Платформа IBM WebSphere включает программные решения, позволяющие оптимизировать операции и повысить продуктивность работы сотрудников.

- **Портальные решения** позволяют компании расширить круг пользователей, имеющих доступ к ее бизнес-процессам, приложениям и информации.
- **Программные продукты** для управления информацией о продукции позволяют компании организовать единый, интегрированный источник информации о продукции, охватывающий всю цепочку формирования стоимости.
- **Средства электронной коммерции** позволяют компании автоматизировать и интегрировать онлайн-процессы в различных каналах продаж и маркетинга.
- **Решения для поддержки мобильных пользователей** обеспечивают эффективную бесперебойную доставку приложений и информации через разнообразные устройства доступа.

Инфраструктура приложений и транзакций

Инфраструктура приложений и транзакций обеспечивает обработку крупномасштабных запросов критически важных приложений и их взаимодействие в защищенной прикладной среде, построенной на базе новейших технологий, таких как стандарты web-сервисов:

- **WebSphere Application Server** представляет собой набор серверов, реализующих спецификацию J2EE. Это означает, что любое web-приложение, написанное в рамках спецификации J2EE, может быть установлено и развернуто на любом сервере WebSphere Application Server. Такой сервер предоставляет среду выполнения и инструменты управления приложениям, созданными на основе J2EE и web-служб. Серверы WebSphere Application Server предлагаются в виде различных конфигураций, соответствующих специфическим потребностям. Кроме того, они являются основой для других продуктов WebSphere, таких как WebSphere Commerce, предоставляя сервер приложений, необходимый для организации работы специализированных приложений. Серверы WebSphere Application Server поддерживают множество платформ, включая UNIX-платформы, операционные системы Microsoft, IBM z/OS и iSeries.
- **CICS Transaction Server** является базой для большинства приложений для мэйнфреймов и поддерживает разработку приложений на популярных языках программирования, таких как COBOL, PL/I, C/C++ и Java.

Бизнес-интеграция

Серверы интеграции являются своеобразным клеем, который объединяет существующие приложения. Приложения соединены с сервером интеграции через различные адаптеры и подключаемые модули. Эти приложения могут осуществлять коммуникацию друг с другом одним из следующих способов:

- отправка и получение сообщений;
- уведомление о событиях при посредничестве адаптеров;
- использование вызовов для доступа к службе — на базе технологий IIOP for CORBA, RMI/ IIOP for EJB и Java;
- Connector Architecture (JCA).

По вопросам приобретения решений IBM обращайтесь в компанию Softline к Александру Фирсову (AlexanderF@softline.ru) по телефону: +7 (495) 232-00-23 (доб. 156)

Компания Softline является бизнес-партнером IBM уровня Premier. Этот статус присваивается компаниям, которые внесли значительный вклад в реализацию продуктов и технологий IBM.

Линейка продуктов IBM WebSphere Business Integration предлагает следующие функциональные возможности:

- моделирование корпоративных бизнес-процессов;
- интеграция средств обработки;
- соединение заказчиков и бизнес-партнеров;
- сквозной мониторинг бизнес-процессов;
- управление эффективностью бизнес-процессов.

Бизнес-порталы WebSphere

Бизнес-порталы позволяют укрепить взаимоотношения с заказчиками, партнерами, сотрудниками и поставщиками благодаря повышению уровня их удовлетворенности от взаимодействия с вашим предприятием. В эту группу входят такие продукты, как WebSphere Portal и WebSphere Everyplace, которые помогают компаниям расширить диапазон действия своих приложений и привлечь новых заказчиков. С другой стороны, решение WebSphere Commerce позволяет пользователям создавать онлайн-магазины и переходить от традиционных каналов сбыта к бизнесу через Интернет.

Электронная коммерция

Принимая во внимание потребности в развитии электронной коммерции, выражаемые со стороны крупных, средних и небольших компаний, IBM разработала несколько конфигураций решения IBM WebSphere Commerce V5.5, каждая из которых построена на основе защищенной и масштабируемой архитектуры выполнения, гибкой и устойчивой программной модели J2EE и, каждая из которых включает образцы онлайн-магазинов для ускорения разработки приложений.

Решения для мобильных устройств

Решения обеспечивают доступ к информации и приложениям в любое время и в любом месте по запросу. Вы можете организовать рабочее пространство в любом месте благодаря возможностям беспроводного доступа к сети и решениям, позволяющим получить требуемую информацию оперативно и безопасно.

Решение для управления информацией о продуктах

Бизнес-порталы позволяют укрепить взаимоотношения с заказчиками, партнерами, сотрудниками и поставщиками благодаря повышению уровня их удовлетворенности от взаимодействия с вашим предприятием. В эту группу входят такие продукты, как WebSphere Portal и WebSphere Everyplace, которые помогают компаниям расширить диапазон действия своих приложений и привлечь новых заказчиков. С другой стороны, решение WebSphere Commerce позволяет пользователям создавать он-лайн-магазины и переходить от традиционных каналов сбыта к бизнесу через Интернет. WebSphere Commerce можно объединить с решением WebSphere Portal с целью совершенствования и индивидуализации обслуживания пользователей.

Трансформация приложений

IBM WebSphere Application Transformation позволяет решениям использовать расширенные и унаследованные приложения по всему предприятию. WebSphere Application Transformation позволяет создавать новые комплексные приложения при незначительных затратах времени и ресурсов. Решения позволяют по-новому использовать существующие приложения и системы, таким образом сохранить вложенные в IT средства и получить конкурентные преимущества.



Общие самоучители работы на ПК

от издательства «Наука и Техника»

покупайте сами и советуйте другим!

«Толстый» самоучитель работы на компьютере (3-е изд.). Эта книга — превосходный практический самоучитель, который позволяет освоить работу на компьютере «с нуля», без каких-либо предварительных компьютерных навыков. Здесь начинающий пользователь найдет всю необходимую информацию: как правильно обращаться с компьютером и настраивать его, как работать с Windows XP, Word и Excel, как смотреть видео и слушать музыку на ПК. Вы научитесь работать с файлами и папками, создавать и распечатывать документы, устанавливая и запускать программы, защищать компьютер от вирусов, а также многому другому. Отдельная часть книги посвящена работе в Интернете и электронной почте.

Кроме того, в книге рассмотрены такие актуальные вопросы, как: работа с цифровым фотоаппаратом (как подключить его к компьютеру, перенести и немного отредактировать фотографии), запись CD и DVD, автоматический перевод текстов с иностранных языков на русский и с русского на иностранные (вы с легкостью можете поручить это компьютеру — ничего сложного здесь нет) и др. В конце книги приведен словарь компьютерных терминов. Третье издание самоучителя было существенно обновлено в соответствии с появлением новых программных продуктов и компьютерных устройств. Была добавлена отдельная обзорная глава, посвященная Windows Vista и ее новым возможностям.

Книга написана в дружелюбной форме, простым и доступным языком, с большим количеством наглядных иллюстраций. Лучший выбор для начинающих!

Самоучитель работы на ноутбуке (3-е изд.). Эта книга позволяет освоить работу на ноутбуке «с нуля», даже без каких-либо предварительных компьютерных навыков. Начинается изложение с детальных правил пользования ноутбуком, правильного ухода за ним, а также общего описания его внутреннего и внешнего устройства. Далее приводится описание стандартных компьютерных технологий (Windows XP, Word, Excel, Интернет, Электронная почта) с учетом особенностей работы на ноутбуке.

«Изюминкой» книги являются следующие разделы: подключение ноутбука к телевизору и использование его в качестве универсального CD/DVD-плеера, домашний кинотеатр на базе ноутбука, сотовый телефон + ноутбук = мобильный Интернет (как подключить к ноутбуку сотовый телефон и настроить выход в Интернет через него (настройка GPRS-соединения)), цифровая фотостудия на основе ноутбука (подключение цифрового фотоаппарата и работа с цифровыми фотографиями), контроль и правильная эксплуатация аккумуляторных батарей ноутбука, а также многое другое.

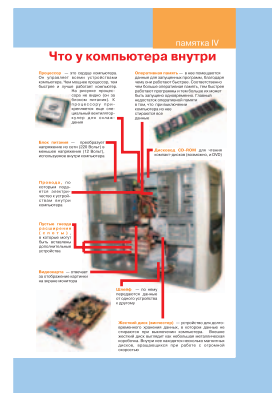
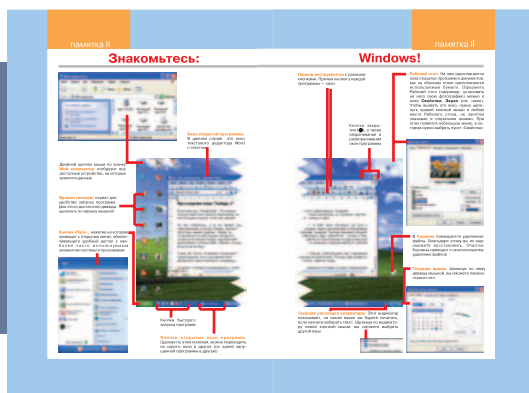
Книга написана простым и доступным языком. Содержит множество наглядных иллюстраций. Лучший выбор для начинающих!



Подробную информацию и контакты можно получить на официальном сайте издательства www.nit.com.ru



Только в наших самоучителях работы на ПК имеются наглядные цветные вкладки!



Новый взгляд на офисные задачи



Новая версия Microsoft Office 2007 — это пакет офисных приложений, который помогает организовать работу с документами, планировать дела, взаимодействовать с коллегами независимо от того, где вы находитесь — за рабочим столом, в командировке, дома или в дороге. Система Microsoft Office претерпела значительные изменения, пройдя путь от набора рабочих приложений до универсального интегрированного программного пакета. Она построена на базе хорошо знакомых многим средств и включает программы, серверы, службы и решения, предназначенные для налаживания совместной работы, способствующей выполнению широкого спектра бизнес-задач.

Microsoft Office Word 2007

Программа Microsoft Office Word 2007, содержащая полный набор средств работы с текстом и удобный интерфейс, помогает создавать профессионально оформленные документы и повышать эффективность совместной работы.

Быстрое создание профессионально оформленных документов. Средства редактирования и рецензирования Word 2007 позволяют быстро создавать профессионально оформленные документы. Новый, ориентированный на результаты интерфейс в наглядной форме предлагает инструменты именно тогда, когда они нужны, позволяя уделять больше времени работе с текстом и меньше — форматированию.

Выход за рамки документов. Программа Office Word 2007 стала важным этапом поддержки стандарта XML в системе Microsoft Office 2007. Она обеспечивает создание более надежных документов меньшего размера и глубокую интеграцию с информационными системами и внешними источниками данных. В программе можно создавать динамические смарт-документы, которые обновляются автоматически за счет подключения к серверным системам.

Microsoft Office Excel 2007

Excel 2007 дает возможность анализировать, совместно использовать и обрабатывать данные для принятия более обоснованных решений. Office Excel 2007 содержит новый, ориентированный на результаты интерфейс, улучшенное средство составления формул, мощные возможности визуализации данных и значительно ускоряет создание профессионально оформленных диаграмм и таблиц. Службы Excel Services и сервер Microsoft Office SharePoint Server 2007 обеспечивают совместное использование и управление электронными таблицами, содержащими важную деловую информацию.

Анализ и представление информации. Создавать профессионально оформленные диаграммы и электронные таблицы для представления результатов анализа стало еще проще. Удобное условное форматирование данных позволяет обнаруживать закономерности и выделять тенденции с помощью схем визуализации. Используйте аналитические возможности и функции для работы с аналитическими кубами Excel 2007 для построения собственных отчетов по базе оперативной аналитической обработки OLAP. Новые форматы Microsoft Office Open XML позволяют уменьшить размер файлов и улучшить совместимость с источниками данных.

Повышение эффективности управления деловой информацией. Office Excel 2007 и Excel Services позволяют организовать управление электронными таблицами на сервере с целью обеспечения защиты деловой информации и работы с последними данными. Актуальность данных обеспечивается за счет публикации таблиц на сервере SharePoint Server 2007.

Microsoft Office Access 2007

Усовершенствованный интерфейс и интерактивные средства разработки Office Access 2007 дают возможность пользователям, даже не обладающим глубокими знаниями в области баз данных, быстро и удобно отслеживать информацию и готовить отчеты.

Вы можете быстро приступить к работе, используя готовые решения для баз данных, которые можно и адаптировать по мере изменения бизнес-потребностей. Данные можно собирать по электронной почте с помощью форм или импортировать их из внешних приложений. Вы также можете создавать и редактировать подробные отчеты, представляющие упорядоченные, отфильтрованные и сгруппированные данные, необходимые для принятия более обоснованных решений.

Совместное использование данных может быть организовано с помощью списков Windows SharePoint Services, которые позволяют контролировать историю изменений, восстанавливать удаленную информацию, определять разрешения на доступ к данным и выполнять архивацию через регулярные интервалы времени.

Microsoft Office PowerPoint 2007

Программа Office PowerPoint 2007 дает возможность пользователям быстро создавать эффективные динамические презентации, обеспечивает интеграцию процесса документооборота и удобного совместного использования этой информации. Усовершенствованный интерфейс пользователя с новыми графическими средствами и средствами форматирования позволяет вам без труда создавать профессионально оформленные презентации.

В PowerPoint 2007 расширены возможности совместного и повторного использования информации: презентации можно преобразовать в файлы формата XPS и PDF для их передачи пользователям, работающим на любой платформе, а новый сжатый формат Microsoft Office PowerPoint XML обеспечивает уменьшение размера файла. При этом благодаря свойствам формата PowerPoint XML улучшены возможности восстановления поврежденных файлов.

Microsoft Office Outlook 2007

Office Outlook 2007 — это интегрированное решение для управления временем и информацией, установления связи без границ и обеспечения контроля за поступающей информацией.

Управление временем и информацией. Интегрированная функция мгновенного поиска позволяет находить любую информацию непосредственно из интерфейса Office Outlook 2007. Ключевые слова можно искать даже во вложениях электронной почты. Панель текущих дел помогает организовывать работу и управлять приоритетными делами. Функция предварительного просмотра вложений позволяет с помощью одного щелчка мыши ознакомиться с содержимым вложений непосредственно в программе Office Outlook 2007.

Связь без границ. Используя Office Outlook 2007, можно обращаться к календарям, документам, контактам и задачам на сервере Windows SharePoint Services и редактировать информацию, при этом все изменения будут отражены и на сервере. Совместное использование Outlook 2007 с новой версией сервера Microsoft Exchange, дает много новых возможностей совместной работы и повысит безопасность. Также теперь можно пользоваться каналами RSS непосредственно в Outlook.

Безопасность и контроль. Фильтр нежелательной почты, добавленный в версию Microsoft Outlook 2003, помогает избежать загромождения почтового ящика нежелательными сообщениями. Совместное использование Outlook 2007 и Exchange 2007 позволяет реализовать антифишинговую технологию. Технология управления правами на информацию (IRM) помогает защитить активы компании, исключая возможность пересылки, копирования и печати важных сообщений получателями.

Диспетчер Business Contact Manager. Дополняет Outlook 2007 возможностями управления контактами. Outlook 2007 с диспетчером контактов предлагает новые возможности управления потенциальными клиентами, отслеживания маркетинговой деятельности и централизованного хранения информации по проектам в привычной среде Outlook.

Наименование	Код Softline	Цена
Office 2007 Russian	021-07764	\$312
Office 2007 English	021-08181	\$410
Office 2007 English OLP NoLevel	021-07856	\$375
Office Professional 2007 Russian	269-10360	\$391
Office Professional 2007 English	269-10584	\$512
Office Small Business 2007 Russian	W87-01094	\$351
Office Small Business 2007 English	W87-01893	\$461
Office Small Business 2007 English OLP NoLevel	W87-01806	\$417
Office Ultimate 2007 English	76H-00298	\$698

Microsoft Office Project 2007

Microsoft Office Project 2007 Standard Edition — это настольная система для индивидуального планирования и управления проектами, обеспечивающая эффективное независимое управление проектами с помощью привычных удобных инструментов. Позволяет осуществлять успешное ведение и своевременное завершение проектной работы, предоставляя гибкие возможности планирования и отслеживания выполнения задач в рамках проектного бюджета, оперативного назначения ресурсов, а также удобного ведения отчетности. Предназначен для руководителей проектов, которым необходима система для управления проектами без координации с другими руководителями проектов с помощью центрального хранилища данных.

Microsoft Office Project 2007 Professional Edition содержит все возможности Standard Edition, а также возможность подключения к Microsoft Office Project Server 2007 для совместного управления проектами и ресурсами на предприятии. Выпуск предназначен для руководителей проектов и менеджеров, осуществляющих проектное планирование, назначающих исполнителей для выполнения различных задач и сохраняющих данные на сервере.

Microsoft Project Server 2007 обеспечивает расширяемую технологическую платформу, реализующую наиболее эффективные приемы управления проектами и позволяющую успешно использовать их. Microsoft Office Project Server 2003 обеспечивает поддержку функций совместного управления проектами и ресурсами на предприятии, а также возможности совместной работы в рамках решения для корпоративного управления проектами.

Microsoft Office Project Web Access предоставляет доступ к данным по проектам и ресурсам, хранящимся на сервере Microsoft Office Project Server 2007. Члены проектных групп, руководители предприятия и управляющие ресурсами могут пользоваться Microsoft Office Project Web Access через браузер для просмотра и обновления данных. Пользователям Microsoft Office Project Web Access необходимы клиентские лицензии Microsoft Office Project Server, Microsoft SQL Server, а также (при использовании Microsoft Windows SharePoint Services) клиентская лицензия Microsoft Windows Server 2003.

Microsoft Office Visio 2007

Решение для построения схем и визуализации данных Microsoft Office Visio 2007 дает возможность IT-специалистам и специалистам в области бизнеса наглядно представлять и анализировать сложную информацию, системы и процессы, а также обмениваться такой информацией. С помощью Visio 2007 можно в наглядной форме исследовать сложную информацию с целью определения тенденций, исключений и т.д. Более того, программа позволяет анализировать, развертывать и создавать несколько представлений данных для лучшего понимания информации.

Диаграммы, созданные в Visio 2007, обеспечивают более сильное воздействие на аудиторию, чем слова и цифры. Профессионально оформленные диаграммы можно передавать даже пользователям, у которых нет программы Visio.

Microsoft Office InfoPath 2007

Приложение InfoPath 2007 предназначено для создания динамических форм с расширенными возможностями, применяемых для сбора, совместного и повторного использования данных.

Программа InfoPath 2007 и службы InfoPath Forms Services распространяют сферу действия бизнес-процессов на знакомые программы и платформы за счет развертывания форм в виде сообщений электронной почты Outlook, web-форм и форм для мобильных устройств.

Программа помогает обеспечить точность и непротиворечивость собираемой информации, обеспечивает удобный подход к разработке и управлению формами, поэтому организации смогут выполнять бизнес-процессы с максимальной эффективностью.

Microsoft Office Publisher 2007

Publisher 2007 — это программа подготовки деловых и маркетинговых материалов, в которой имеются все инструменты для создания выразительных материалов для печати, размещения в Интернете и рассылки по электронной почте.

Publisher 2007 поможет свести вместе разнообразные маркетинговые материалы для определенного мероприятия, подготовить почтовую маркетинговую кампанию, наладить обмен данными с сотрудниками компании, а также спланировать кампанию рассылки материалов по почте.

Microsoft Office OneNote 2007

Программа для работы с электронными записными книжками OneNote 2007 предлагает гибкие возможности сбора и организации заметок и другой информации, мощные средства быстрого поиска и общие записные книжки, позволяющие повысить эффективность совместной работы групп.

В отличие от систем для работы с печатными документами, текстовых редакторов, систем электронной почты и других рабочих программ OneNote 2007 обеспечивает гибкие возможности сбора и организации текстовой информации, рисунков, аудио- и видеозаписей — и все это в одном электронном блокноте на вашем компьютере. Средства поиска обеспечивают поиск текстовой информации на рисунках, а также поиск произнесенных слов в аудио- и видеозаписях.

Microsoft Office Groove 2007

Программа поддержки совместной работы Groove 2007 основана на совместно используемых рабочих областях, позволяющих сэкономить время, увеличить производительность и повысить качество работы группы.

Для создания рабочей области требуется всего два щелчка мыши. После этого можно приглашать пользоваться ей коллег, партнеров и клиентов; при этом вам не придется беспокоиться о сетях и серверах. Доступны совместное использование файлов, обсуждения, встречи, деловые бланки и т.д. Все рабочие области, инструменты и данные Groove 2007 хранятся на компьютере. Вы можете работать в любом месте, если у вас есть с собой портативный компьютер, независимо от того, подключен ли он к сети.

Microsoft Office SharePoint Designer 2007

SharePoint Designer 2007 представляет инструменты для построения приложений на платформе Microsoft SharePoint и адаптации узлов SharePoint. С SharePoint Designer 2007 вам не потребуется программировать для создания и развертывания интерактивных решений на платформе SharePoint. Используйте интуитивно понятный интерфейс редактора WYSIWYG, быстро форматируйте страницы с помощью таблиц стилей CSS и изменяйте разметку и формат узла за счет полной поддержки ASP.NET.

Продукт/выпуск	Microsoft Office Basic Edition 2007	Microsoft Office Home & Student 2007	Microsoft Office Standard 2007	Microsoft Office Small Business 2007	Microsoft Office Professional 2007	Microsoft Office Ultimate 2007	Microsoft Office Professional Plus 2007	Microsoft Office Enterprise 2007
Microsoft Office Word 2007	X	X	X	X	X	X	X	X
Microsoft Office Excel 2007	X	X	X	X	X	X	X	X
Microsoft Office Outlook 2007	X		X	X	X	X	X	X
Microsoft Office PowerPoint 2007		X	X	X	X	X	X	X
Microsoft Office OneNote 2007		X				X		X
Microsoft Office Publisher 2007				X	X	X	X	X
Microsoft Office Outlook 2007 with Business Contact Manager				X	X	X		
Microsoft Office Access 2007					X	X	X	X
Microsoft Office InfoPath 2007						X	X	X
Microsoft Office Communicator 2007						X	X	X
Integrated Enterprise Content Management						X	X	
Electronic Forms						X	X	X
Advanced Information Rights Management and Policy Capabilities						X	X	X
Microsoft Office Groove 2007						X		X

ЛЕТОГРАФ Бонапарт — система управления бизнес-процессами организации



Елена Шелястина,
к. т. н., технический директор компании «ЛЕТОГРАФ»

«Потребности современного бизнеса в новых принципах управления приводят к необходимости внедрения систем класса BPM. К ним относится решение ЛЕТОГРАФ Бонапарт, которое позволяет разработать бизнес-процессы организации, оценить эффективность их выполнения и сократить затраты на их автоматизацию.»

Структурный подход к организации бизнеса

В настоящее время на российских предприятиях преобладает применение структурного подхода к организации и управлению финансово-хозяйственной деятельностью. Структурный подход основан на использовании различных типов организационной структуры предприятия, как правило, иерархической. В данном случае организация и управление деятельностью осуществляются по структурным элементам (отделам, департаментам, подразделениям и т.п.), а их взаимодействие — через должностных лиц (руководителей) и подразделения более высокого уровня.

Такой подход имеет ряд серьезных недостатков с точки зрения организации и управления:

- технологии выполнения работы предприятия разбиваются на отдельные, как правило, несвязанные между собой фрагменты, которые реализуются различными структурными подразделениями;
- в компании отсутствует целостное описание технологий выполнения работы. В лучшем случае существует лишь фрагментарная (на уровне структурных элементов) «документированность» технологий;
- в организации отсутствует ответственный за конечный результат, а также контроль над технологией в целом. Такая организация не ориентирована на клиента (внешнего или внутреннего);
- постоянно высокий уровень накладных расходов по всем проектам компании. Зачастую непонятно, откуда эти расходы появляются;
- «лоскутный» подход к организации информационной инфраструктуры предприятия — неэффективность обусловлена разрозненной автоматизацией отдельных структурных подразделений.

Процессный подход к организации бизнеса

Процессный подход к управлению организацией принципиально отличается от структурного. Он ориентирован, в первую очередь, не на организационную структуру предприятия, а на бизнес-про-

цессы, конечной целью выполнения которых является создание продуктов или услуг, представляющих ценность для внешних или внутренних потребителей. Такой подход позволяет организации перейти на ресурсосберегающую организационную структуру (lean production), характеризующуюся следующими показателями:

- автоматизация технологий выполнения бизнес-процессов;
- сокращение количества уровней принятия решения и широкое делегирование полномочий и ответственности исполнителям;
- повышенное внимание к вопросам обеспечения качества продукции или услуг, а также работы предприятия в целом.

В менеджменте процессный подход означает ориентацию деятельности предприятия на бизнес-процессы, а системы управления организации — на управление их совокупностью. При этом система качества предприятия обеспечивает высокий уровень технологии выполнения бизнес-процессов в рамках существующей или перспективной организационно-штатной структуры и корпоративной культуры.

Под бизнес-процессом понимают совокупность различных видов деятельности, которые создают результат (продукт или услугу), имеющий ценность для потребителя, клиента или заказчика. В процессе жизнедеятельности предприятия за счет выполнения бизнес-процессов осуществляется достижение определенной совокупности целей, имеющей иерархический вид («дерево целей»).

В свою очередь бизнес-процессы реализуют бизнес-функции — виды деятельности предприятия. Бизнес-функции связаны с показателями деятельности, которые ложатся в основу системы оценки эффективности выполнения бизнес-процессов.

Этапы построения процессной организации

1. **Выделение и классификация бизнес-процессов, определение их параметров** — индивидуальная и достаточно сложная работа. Ее обычно выполняет команда, в которую входят собственники предприятия, топ-ме-

неджеры, специалисты, знающие проблемы и технологии предприятия, и внешние консультанты, которые используют накопленный ими опыт и методики автоматизации бизнес-процессов.

2. **Согласование результатов проведенной классификации** между владельцами бизнес-процессов и собственниками предприятия.
3. **Выбор и внедрение системы управления бизнес-процессами** позволяет автоматизировать ключевые задачи процессного управления, направленные на повышение общей эффективности деятельности предприятия.

BPM — новый подход к управлению организацией

Автоматизированная система управления бизнес-процессами (Business Process Management — BPM) позволяет осуществлять их проектирование (описание существующих и создание новых процессов), оптимизацию, выполнение и контроль. В результате внедрения подобной системы компания получает возможность по-настоящему управлять своими бизнес-процессами, а не пускать их на самотек, и, что особенно важно, в любой момент времени анализировать их ход, находить проблемные места и быстро вносить необходимые коррективы.

Цели и задачи BPM-подхода:

- практика управления, которая оставляет руководство сферой бизнес-процесса с целью улучшения маневренности и производительности;
- структурированный подход, использующий методы, стратегию, показатели, приемы управления и программные инструменты для контроля и постоянной оптимизации деятельности и процессов организации;
- организационный подход, позволяющий бизнесу влиять на информационные технологии.

Традиционно BPM-решения относят к классу системного, а не управленческого программного обеспечения, которое не может заменить корпоративную информационную систему класса ERP или CRM. Принимая решения о внедрении процессного менеджмента, руководитель сталкивается с задачей интеграции



ВРМ-системы с существующими приложениями.

До недавнего времени ВРМ-системы были представлены только отдельными решениями. Однако сегодня на рынке существует по крайней мере одно решение, объединившее в себе полноту функционала ВРМ-системы с широчайшими возможностями в области построения единого информационного пространства организации, реализации производственной схемы обработки данных любой структуры, решения на современном уровне задач традиционного документооборота, интеграции приложений и специализированных управленческих задач. Данное решение представляет компания «ЛЕТОГРАФ» — российский разработчик программного обеспечения для государственных и коммерческих организаций.

Решение ЛЕТОГРАФ Бонапарт

Система ЛЕТОГРАФ Бонапарт полностью соответствует самым современным подходам к автоматизации бизнес-процессов организаций. Она состоит из стандартного набора компонент, соответствующих хорошо известным стадиям жизненного цикла бизнес-процесса: проектирование, исполнение, мониторинг. Бизнес-процессы в решении описываются на языке VPEL, который может непосредственно исполняться специализированной программой.

1. **Проектирование** подразумевает разработку схемы бизнес-процесса. В состав ВРМ-системы обычно входят графический дизайнер для рисования схемы бизнес-процесса и репозиторий для ее хранения и организации совместного доступа. Возможность моделировать бизнес-процесс при помощи графического редактора является принципиальной особенностью ВРМ-систем: проектирование бизнес-процесса должен выполнять бизнес-аналитик без участия программиста.

2. **Исполнение.** Ядром ЛЕТОГРАФ Бонапарт является «движок» (ВРМ Engine), который запускает бизнес-процессы, отслеживает смену их состояний, хранит значения реквизитов и выполняет бизнес-правила. Ядро решения также предоставляет интерфейсы для стыковки с внешними приложениями — специальные адаптеры, web-сервисы, драйверы для доступа к реляционным базам данных или к другим источникам данных.

Ключевой элемент интерфейса пользователя ВРМ-решения — т.н. «персональный список задач» — перечень шагов запущенных экземпляров бизнес-процессов, назначенных данному конкретному пользователю или ролевой группе, к которой он принадлежит. ВРМ-системы предоставляют доступ через web-интерфейс, позволяя максимально легко вовлекать в коллективную работу сотрудников тер-

риториально удаленных подразделений и организаций-контрагентов.

3. Мониторинг бизнес-процессов

ЛЕТОГРАФ Бонапарт выполняет двумя основными способами.

- Система наглядно показывает на графике процесса того исполнителя, который в настоящий момент выполняет тот или иной экземпляр бизнес-процесса.
- Система накапливает статистику о параметрах выполнения бизнес-процессов: интенсивность (число экземпляров в период времени), продолжительность (время от запуска до завершения), нагрузка на отдельных специалистов (число и продолжительность выполненных заданий).

Решение предоставляет базовый набор отчетов по показателям бизнес-процессов. На их основе могут быть сконструированы т.н. «ключевые показатели эффективности» (Key Performance Indicators — KPI), которые в свою очередь могут быть увязаны с «системой сбалансированных показателей» (Balanced Scorecard — BSC).

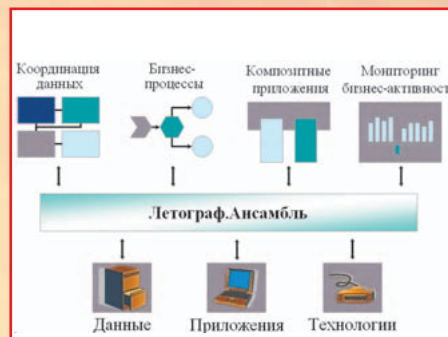
Этапы управления бизнес-процессами в ЛЕТОГРАФ Бонапарт

1. **Проектирование бизнес-процессов.** ЛЕТОГРАФ Бонапарт позволяет создавать любые бизнес-процессы, используя при необходимости различные эталонные модели для проектирования (библиотеки ITPL, PPS, Warehouse). Для компаний, заинтересованных в прохождении различных сертификационных процедур, очень важной является возможность документировать бизнес-процессы согласно различным стандартам (например, ISO 900x, Six Sigma, pDMS).

2. **Оптимизация бизнес-процессов.** Решение дает возможность создать несколько вариантов одного и того же процесса, провести моделирование и анализ их функционирования и выпустить соответствующие аналитические отчеты.

Моделирование является одной из наиболее сильных сторон ЛЕТОГРАФ Бонапарт. Оно позволяет увидеть возможности для снижения издержек деятельности организации. Для того чтобы приблизить моделирование к условиям, в которых реально выполняются бизнес-процессы, предоставляется возможность гибко управлять параметрами моделирования. Для любого объекта можно:

- определить количество человеческих и материальных ресурсов, связанных с объектом;
- указать затраты времени на обработку объекта с учетом других факторов, таких как периоды доступности ресурсов;
- назначить работы отдельным лицам или группам;



- описать время перехода от одного этапа к другому и связанные с этим информационные потоки;
- определить начальные и конечные условия;
- задать прямые и косвенные затраты рабочей силы, ресурсов и систем обработки данных.

ЛЕТОГРАФ Бонапарт позволяет испытывать модели процессов в операционных сценариях. Анализ методом моделирования дает возможность заранее выявить узкие места и ограничения до переноса процессов в производственную среду.

Стандартные виды анализа обеспечивают последовательность и качество модели, а также отвечают на часто встречающиеся вопросы, касающиеся издержек, времени, области управления, разрывов линий связи, коммуникационных структур и т.д. В дополнение к ним поставляются настраиваемые отчеты, на основе которых можно легко создать любой желаемый вид анализа.

Важнейшими достоинствами моделирования в ЛЕТОГРАФ Бонапарт являются:

- использование адекватной математической модели для расчета динамики процессов;
- эффективность и наглядность моделирования с помощью анимированных объектов;
- наличие встроенных отчетов для времени и затрат производственного цикла;
- расчет прибыли на капиталовложения (ROI);
- возможность безопасного прогнозирования эффектов от возможных перемен.

3. **Исполнение бизнес-процессов** невозможно без построения эффективной системы управления документами, т.к. именно они обеспечивают информационную поддержку всех бизнес-процессов. В области управления документами ЛЕТОГРАФ Бонапарт опирается на основные функциональные возможности, предоставляемые системой управления документами ЛЕТОГРАФ:

- маршрутизация документов, т.е. создание в системе маршрутов любой сложности;



- обмен сообщениями по документу (для случаев, когда нельзя выделить определенный маршрут движения документа);
- создание поручений по документам и контроль сроков их исполнения.

Возможность настройки произвольных маршрутов документов любой сложности без программирования позволяет быстро и с минимальными затратами адаптировать решение к изменяющимся бизнес-процессам. В системе также реализована возможность т.н. «свободной» маршрутизации документов, которая особенно полезна в тех ситуациях, когда невозможно или нецелесообразно прописывать четкий процесс прохождения документа.

Для обеспечения контроля исполнительской дисциплины применяется следующий механизм. По документу создается резолюция и задается срок ее исполнения; указываются автор, ответственный исполнитель и контролер резолюции, могут назначаться соисполнители. После этого документ с резолюцией отправляется пользователям, которые были выбраны в качестве автора, исполнителей и контролеров. В дальнейшем система отслеживает прохождение документа по маршруту, сроки и т.д.

ЛЕТОГРАФ Бонапарт, как один из компонентов системы ЛЕТОГРАФ, опирается на интеграционную платформу ЛЕТОГРАФ Ансамбль, позволяя обращаться к внешним системам, получать из них и передавать им информацию. Таким образом, ЛЕТОГРАФ Ансамбль организует межсистемное взаимодействие и обеспечивает централизованный доступ ко всей корпоративной информации. Модель взаимодействия систем становится унифицированной, что упрощает работу пользователей, а данные других систем и результаты их взаимодействия могут быть представлены в виде документов системы ЛЕТОГРАФ, публиковаться в хранилищах и заноситься в архив.

4. **Контроль за ходом бизнес-процессов** позволяет осуществлять непрерывное отслеживание их состояния, занятых в них человеческих и материальных ресурсов. Также функция обеспечивает расчет и анализ ключевых показателей эффективности

бизнес-процессов и оценку соответствия реальных показателей требованиям, например, предъявляемым договорами к качеству предоставляемых услуг (выявлять задержки, выходящие или находящиеся на грани выхода за допустимые пределы и т.д.). Кроме того, возможен анализ архивных данных.

По результатам наблюдения за исполнением бизнес-процессов могут быть приняты обоснованные решения об их полной перестройке или необходимости проведения оптимизации либо предприняты экстренные меры «локального» характера, если отклонение показателей от запланированных связано с возникновением каких-либо нестандартных ситуаций, а не низкой эффективностью бизнес-процессов как таковых.

Внедрение ЛЕТОГРАФ Бонапарт

«Идеальная» схема внедрения ЛЕТОГРАФ Бонапарт включает три этапа:

1. Разработка и оптимизацию всех бизнес-процессов.
2. Обработка планируемых процессов в BPEL4WS (Business Process Execution Language for Web Services), языке, позволяющем определить бизнес-процессы, которые охватывают несколько web-сервисов и организовать взаимодействие между ними.
3. Разработка комплексного приложения на основе планируемых процессов.

Однако в реальности не всегда существует возможность полностью придерживаться «идеальной» схемы. Например, кардинальная перестройка бизнес-процессов может оказаться слишком дорогой и рискованной, чтобы проводить ее сразу, даже если неэффективность существующих бизнес-процессов очевидна без всякого моделирования. В этом случае развертывание системы управления документами ЛЕТОГРАФ, включая модуль ЛЕТОГРАФ Бонапарт, а также ее интеграция с уже имеющимися или параллельно внедряемыми информационными системами производится без кардинальной перестройки сложившихся механизмов работы. В дальнейшем ЛЕТОГРАФ Бонапарт позволяет проводить анализ и постепенную оптимизацию бизнес-процессов и вносить необходимые изменения в соответствующие системы.

Благодаря возможности постепенной перестройки бизнес-процессов существенно уменьшаются связанные с этим риски, а также сокращаются единовременные расходы, необходимые на внедрение BPM-системы, обучение персонала и т.п. Однако суммарные затраты скорее всего окажутся несколько выше по сравнению с «идеальной» схемой, поскольку по мере модернизации бизнес-процессов потребуются проведение дополнительных настроек уже внедренных систем; кроме того, сами процессы будут некоторое время выполняться не самым эффективным образом.

Достоинства системы ЛЕТОГРАФ Бонапарт

Система ЛЕТОГРАФ Бонапарт разрабатывалась как для удовлетворения нужд экспертов в области управления бизнес-процессами, так и для рядовых сотрудников и руководителей. Благодаря этому она сочетает широкие функциональные возможности, особенно ярко проявляющиеся при моделировании бизнес-процессов, с простотой и удобством использования. Немаловажным является то, что ЛЕТОГРАФ Бонапарт выдает результаты моделирования и анализа сразу в виде инструкций в соответствии со стандартами (в частности, ISO 9000) и публикует их на корпоративном портале, облегчая их последующее использование.

Хотя ЛЕТОГРАФ Бонапарт изначально интегрирована с другими компонентами системы управления документами ЛЕТОГРАФ, это не отменяет необходимости проводить интеграцию с другими информационными системами. Здесь большую роль играет открытая архитектура ЛЕТОГРАФ Бонапарт и наличие многочисленных документированных интерфейсов к другим приложениям.

С технической точки зрения наиболее важным является поддержка сервис-ориентированной архитектуры (Service Oriented Architecture — SOA), благодаря чему интеграция опирается на ряд широко известных и получивших большое распространение открытых стандартов (например, XML). Одним из следствий этого является возможность проведения интеграции не только сотрудниками компании «ЛЕТОГРАФ», но и других фирм, в том числе силами самого заказчика, если у него в штате имеются достаточно квалифицированные специалисты.

Применение ЛЕТОГРАФ Бонапарт позволяет оптимизировать существующие бизнес-процессы и добиться повышения их прозрачности, за счет чего улучшается управляемость организации и возрастает эффективность ее работы. Использование функциональных возможностей этого решения дает возможность легко отобразить бизнес-процессы на соответствующую IT-инфраструктуру, причем процессы легко описывать и изменять не только на этапе внедрения, но и позднее, если в этом возникнет необходимость.

Использование компонента ЛЕТОГРАФ Бонапарт обеспечивает не просто грамотный подход к процессному менеджменту организации. ЛЕТОГРАФ Бонапарт помогает принимать точные и обоснованные решения, которые в дальнейшем будут реализованы в рамках комплексной системы ЛЕТОГРАФ.

ЛЕТОГРАФ СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ДОКУМЕНТАМИ

Компания «ЛЕТОГРАФ»

Москва, ул. В. Красносельская, д. 3

Тел.: +7 (495) 980-55-29

e-mail: info@letograf.ru

www.letograf.ru

Функциональные возможности

Демонстрация. Ключевая функция NetOp School, позволяющая транслировать экран преподавателя или определенного учащегося на весь класс или отдельным слушателям. Поддерживаются интерактивные доски.

Выполнение команд. NetOp School позволяет запускать программы на компьютерах учащихся, а также перезагружать и выключать их при необходимости.

Ограничения доступа. Во время занятия учащимся может быть ограничен доступ к веб-ресурсам и запуску программ.

Рабочие группы. Класс можно разбить на рабочие группы с назначением лидера - ассистента преподавателя.

Удобная работа с файлами. Преподаватель может распространять и собирать файлы (например, бланки заданий) нажатием нескольких клавиш.

Поддержка платформ. NetOp School работает на компьютерах с ОС Microsoft Windows 95/98/ME/NT/2000/2003/XP/Vista. Поддерживается Terminal Server.

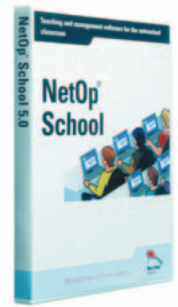
Поддержка массовых подключений. В среде со множеством классов (например, в вузах) можно использовать модуль Class Server для автоматизации подключений преподавателей и учащихся в класс по расписанию, а также для ведения списка дисциплин.

Работа через Интернет. Учащиеся, работающие через Интернет, могут взаимодействовать с преподавателем и друг с другом в виртуальном классе.

Чат. NetOp School поддерживает текстовый, аудио- и видео-чат, что особенно актуально в виртуальных классах.

Обучение в компьютерном классе на уровне XXI века

Самый важный капитал страны или отдельного предприятия — люди: успех дела зависит от их квалификации, в основе которой лежит качественное обучение. Современные образовательные технологии позволяют наглядно донести сложный материал до слушателей и проверить их знания значительно быстрее, да еще и удаленно. Представляем NetOp School — продукт XXI века для организации обучения в реальных и виртуальных компьютерных классах.



NetOp School

Подготовка занятия. NetOp School не привязан к какому-то определенному учебному курсу: вы можете заранее подготовить и ввести в систему план занятия, видео-ролики (например, объясняющие, как работать с Microsoft Word) и тесты.

Проведение занятия. NetOp School позволяет транслировать экран преподавателя на компьютеры учащихся. Не нужен проектор, экран и затемнение помещения. От индивидуальных консультаций с помощью чата до управления активностью учащихся — NetOp School приближает вас к каждому учащемуся и делает процесс обучения более эффективным.

Оценка знаний. NetOp School упрощает мониторинг успеваемости и оценку уровня знаний с помощью модуля Test Center. В продукте представлена панель успеваемости, которая позволяет при создании теста сразу определить проходной балл для той или иной части теста, а также задать относительный вес каждого вопроса в общем тесте.

Мониторинг учащихся. Преподаватель может просмотреть экран учащихся, определить запущенные программы и открытые сайты. При необходимости преподаватель может получить полный контроль над компьютером или заблокировать его работу во время объяснения материала.

ОФИСНЫЕ ПРИЛОЖЕНИЯ



CARDEX & IT SECURITY

19-21 сентября 2007

Москва, Центральный выставочный комплекс «Экспоцентр»



Smartcard ■ IT security ■ Banking

4-я Международная выставка и конференция

ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЕ КАРТЫ

СИСТЕМЫ БЕЗОПАСНОСТИ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

БАНКОВСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Организатор:



Тел.: +7 (495) 935 73 50
 Факс: +7 (495) 935 73 51
 E-mail: smartcards@ite-expo.ru;
conferences@ite-expo.ru

Для получения билета зарегистрируйтесь на сайте www.cardexpo.ru



Санкт-Петербург	+7(812)336-44-46	Нижний Новгород	+7(8312)61-92-08	Уфа	+7(347)292-44-50	Казахстан, Алматы	+7(327)250-75-70
Екатеринбург	+7(343)371-08-67	Новосибирск	+7(383)362-00-10	Хабаровск	+7(4212)32-92-95	Кыргызстан, Бишкек	+996(612)91-00-00
Казань	+7(843)527-98-50	Омск	+7(3812)28-69-63	Челябинск	+7(351)247-28-36	Таджикистан, Душанбе	+992(44)600-60-00
Красноярск	+7(391)252-59-91	Ростов-на-Дону	+7(863)237-99-49	Азербайджан, Баку	+994(12)436-81-59	Украина, Киев	+380(44)201-03-00
Краснодар	+7(861)274-98-22	Самара	+7(846)270-04-80	Беларусь, Минск	+375(17)290-71-80	Узбекистан, Ташкент	+998(71)120-49-09

allsoft.ru

Этот продукт можно купить в Интернет-магазине www.allsoft.ru!

Полный инструментарий для разработки и управления программными проектами



Новая версия Visual Studio представляет собой исчерпывающий набор инструментов для моделирования, разработки, развертывания и обслуживания приложений на платформах Windows и Microsoft .NET.

Microsoft Visual Studio 2005

Visual Studio 2005 содержит исчерпывающий набор инструментов для разработки web-приложений ASP.NET, web-сервисов XML, приложений Windows и мобильных приложений. В продуктах Visual Basic, Visual C+++, Visual C# и Visual J# применяется единая интегрированная среда разработки и общий набор стандартных функций. В семейство Visual Studio 2005 входят решения для всех категорий разработчиков — от начинающих программистов до архитекторов, разработчиков и тестировщиков корпоративных приложений.

- **Visual Studio 2005 Team System** — это набор эффективных и интегрированных между собой инструментов управления жизненным циклом программных систем, обеспечивающих продуктивное сотрудничество и взаимодействие всех участников процесса проектирования, разработки и развертывания сервисно ориентированных приложений на платформе .NET Framework.
- **Visual Studio 2005 Professional Edition** — это профессиональный инструментарий для разработчиков, консультантов или небольших групп программистов.
- **Visual Studio 2005 Standard Edition** — система начального уровня для профессиональных программистов, ищущих новые методы разработки и создания надежных клиент-серверных приложений на платформе .NET Framework.
- **Версии Visual Studio 2005 Express Edition** — новые облегченные и предельно простые в освоении и использовании средства разработки для начинающих разработчиков, студентов и энтузиастов программирования.



Компания Microsoft предлагает индивидуальным разработчикам и небольшим программистским коллективам две версии этого продукта: **Visual Studio 2005 Professional Edition** и **Visual Studio 2005 Tools for the Microsoft Office System**. Каждая из этих редакций представляет собой расширенную версию Standard Edition с полной (неограниченной) средой разработки, дополненную средствами разработки и отладки на удаленных серверах, а также инструментами разработки приложений для SQL Server 2005. Обе редакции могут быть приобретены в качестве самостоятельных продуктов или в рамках подписки.

Разработчики, применяющие Visual Studio 2005 Professional Edition, могут воспользоваться всеми возможностями инфраструктуры .NET Framework 2.0, надежной и полнофункциональной средой разработки, поддержкой, а также возможностью создавать собственные расширения для среды разработки Visual Studio.

Сегодня начинающие разработчики и программисты-любители практически лишены возможности создавать современные приложения. Пытаясь использовать для этого профессиональные средства разработки, они сталкиваются с чрезмерной сложностью и разобщенностью большинства инструментов разработки, которые содержат огромное количество меню, кнопок и режимов работы. Другими словами, сложность инструментов разработки создает непреодолимый для большинства энтузиастов барьер на пути к пониманию современных методов разработки приложений и получения удовольствия от самого процесса программирования.

Новые продукты линейки Express предлагают программистам-любителям и студентам простые в освоении и использовании инструменты разработки динамических Windows-приложений и web-сайтов.

Visual Studio 2005 Team Suite

Расширяемый набор интегрированных и эффективных инструментов управления жизненным циклом приложений, включающий продукты Visual Studio Team Architect Edition, Visual Studio Team Developer Edition и Visual Studio Team Test Edition.

Visual Studio 2005 Team Edition for Software Architects

Интегрированный набор инструментов для проектирования сервисно-ориентированных приложений включает средства графического проектирования для архитекторов, разработчиков и специалистов по эксплуатации сервисно-ориентированных решений.

Visual Studio 2005 Team Edition for Software Developers

Включает средства контроля качества кода и производительности приложений — инструменты разработки критичных приложений и сервисов повышенной надежности.

Visual Studio 2005 Team Edition for Software Testers

Интегрированный набор инструментов тестирования приложений и сервисов под нагрузкой — мощный инструментарий, позволяющий проверять производительность приложения до ввода в строй.

Visual Studio 2005 TeamTest Load Agent

Вспомогательный инструмент тестирования для системы Visual Studio Team Edition for Software Testers, позволяющий повысить точность моделирования рабочей нагрузки на web-приложения и сервера.

Visual Studio 2005 Team Foundation Server

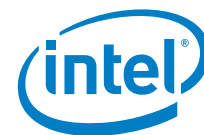
Сервер совместной работы для организации эффективного взаимодействия участников процесса разработки — расширяемый сервер совместной работы, позволяющий всем участникам процесса разработки (проектировщикам, разработчикам и эксплуатационщикам) отслеживать состояние проекта и управлять им. Для подключения к серверу Team Foundation Server каждому пользователю требуется отдельная клиентская лицензия доступа (CAL).



Visual Studio Standard Edition — это профессиональная система разработки начального уровня, удачно сочетающая простоту редакций Express и мощные средства разработки клиентских, многоуровневых и web-приложений с использованием web-сервисов, ориентированных на обработку данных. Разработчики Visual Basic 6.0, переходящие на платформу .NET Framework, обнаружат, что Visual Studio 2005 Standard Edition удачно сочетает в себе новые инструменты повышения продуктивности Visual Basic 2005, такие как My, IntelliSense, Code Snippets и Edit and Continue, с мощными средствами, необходимыми для создания специализированных бизнес-приложений и миграции на современную платформу разработки.

Дополнительную информацию о Visual Studio 2005 можно найти на сайтах:
<http://www.microsoft.com/rus/msdn>
<http://msdn.microsoft.com/vs2005>

Наименование	Код Softline	Цена
Visual Studio Standard 2005 English	127-00109	\$302
Visual Studio Professional 2005 English	C5E-00213	\$826
Visual Studio Professional 2005 English AE	C5E-00211	\$127



Быстрая разработка многопоточных приложений для многоядерных процессоров Intel®

Intel® Thread Checker 3.0 – быстрая разработка многопоточного кода

Высочайшая производительность на многоядерных процессорах Intel®.

Патентованная система обнаружения ошибок:

- определяет потенциальные ошибки, привязывает их к конкретным строкам исходного кода, стеку вызовов и ячейкам памяти;
- отображает предупреждения для более эффективной диагностики, выделяет наиболее серьезные ошибки;
- полностью отслеживает ошибки с точностью до переменной при помощи средств контроля исходного кода;
- уменьшает риски от использования потоков и позволяет изучать основы многопоточной обработки.

Intel® Thread Profiler 3.0 – ускоренная оптимизация потоков

Определяет участки многопоточного кода, где оптимизация наилучшим образом увеличит производительность.

Визуализация поведения многопоточных приложений:

- временная диаграмма помогает понять, что именно потоки делают и как они взаимодействуют между собой;
- указывает проблемные с точки зрения производительности участки в стеке вызовов и исходном коде, помогает в их анализе;
- измеряет количество ядер, эффективно используемых приложением для определения реальной параллельной производительности.

Решение проблем производительности в многопоточном режиме:

- определяет потоки и объекты синхронизации, снижающие производительность;
- показывает распределение работы между потоками и указывает на дисбаланс нагрузки.

Intel® C++ and Fortran Compilers

Повышают производительность за счет параллелизации без смены среды разработки.

Intel® VTune™ Performance Analyzers

Позволяет распознавать «узкие места» с точки зрения производительности.



За дополнительной информацией и по вопросам приобретения обращайтесь в компанию Softline: +7 (495) 232-00-23
<http://www.softline.ru> info@softline.ru



Менеджеры по продажам: Татьяна Сарина (TatianaS@softline.ru)

Техническая поддержка: В базовом варианте включена в стоимость.

Для заключения договора на расширенный вариант обращайтесь к Игорю Корману (igork@softline.ru) по телефону +7 (495) 232-52-14

СУБД с поддержкой кластерных технологий

СУБД Oracle Database 10g Standard Edition предназначена для использования в малых и средних компаниях. Она проста в установке и конфигурировании и дополнена встроенными средствами самоуправления. Oracle Database 10g Standard Edition управляет всеми вашими данными и позволяет всем вашим деловым приложениям использовать преимущества СУБД Oracle, гарантирующей высокую производительность, готовность, безопасность и надежность, – и все это по доступной цене. Oracle Database 10g Standard Edition обеспечивает полную совместимость снизу вверх с другими редакциями СУБД Oracle, что позволяет защитить ваши инвестиции по мере роста ваших потребностей в использовании решений для управления базами данных.



Oracle Database 10g
Standard Edition

Быстрая установка и конфигурирование, встроенные средства самоуправления

Oracle Database 10g Standard Edition обеспечивает быструю установку на одиночных серверах. Ваша СУБД готова к эксплуатации с самого начала работы, она предварительно сконфигурирована и дополнена такими возможностями как автоматизированное управление дисковым пространством, устройства хранения и память, автоматизированное резервирование и восстановление данных и автоматизированное управление сбором статистики с оптимизацией запросов.

Основанная на продукте Enterprise Manager 10g встроенная консоль Database Control обеспечивает web-интерфейс, который предоставляет информацию о текущем состоянии вашей базы данных и кластерного окружения и позволяет выполнять действия по управлению базой данных при помощи любого браузера, подключенного к вашей системе.

Поддержка интеграции информации

Oracle Database 10g Standard Edition поддерживает распределенные запросы и транзакции между двумя и более базами данных, включая поддержку основных баз данных сторонних поставщиков. Oracle Database 10g Standard Edition может быть использована в качестве локального хранилища данных в филиалах предприятий в сочетании с центральной системой управления базами данных в редакции Enterprise Edition.

Проверенные временем производительность, готовность, безопасность и надежность

Oracle Database Standard Edition использует те же проверенные методы совместного доступа к базам данных, что и другие редакции СУБД Oracle, обеспечивая максимальную производительность при любых рабочих нагрузках.

Автоматическое зеркалирование и резервирование, а также средства восстановления данных защищают данные вашей компании от распространенных случаев потерь информации без необходимости приобретать дорогостоящие решения для хранения данных. Мощные возможности Flashback Query позволяют вам легко просматривать и восстанавливать более ранние версии данных без необходимости выполнять сложные и отнимающие много времени операции восстановления.

Надежная поддержка ролей пользователей баз данных, аудита и шифрования данных обеспечивает строгий контроль и учет доступа, что позволяет обеспечить выполнение требований безопасности и конфиденциальности.

И, поскольку редакция Standard Edition имеет в своей основе тот же программный код, что и корпоративная редакция СУБД Oracle, вы можете быть уверены в том, что получаете необходимую для поддержки бизнеса надежность, которой славятся продукты Oracle. По мере роста вашего бизнеса и усложнения требований к управлению вашими данными вы можете просто модернизировать свою СУБД Standard Edition, перейдя к использованию других редакций, что позволяет защитить ваши инвестиции как сегодня, так и в будущем.

ORACLE[®] 10^g
DATABASE

Все данные, все приложения

Как полнофункциональная версия лидирующей в отрасли СУБД Oracle, редакция Standard Edition поддерживает все стандартные реляционные типы данных, а также данные, изначально представленные в таких форматах, как XML, текстовый формат, документ, графическое изображение, аудио- и видеоинформация, или данные о расположении объектов. Доступ к данным производится через такие стандартные интерфейсы как SQL, JDBC, SQLJ, ODBC .Net, OLE .Net и ODP .Net, SQL/ XML и XQuery, а также WebDAV. Процедурные, используемые для управления базой данных, могут быть написаны как на языке Java, так и на языке PL/ SQL. Oracle Database 10g Standard Edition предлагает также встроенные возможности анализа, сбора статистики и моделирования, которые могут быть использованы в любых средах бизнес-анализа, основанных на языке запросов SQL.

Преимущества

- поддерживает до 400 пользователей;
- объем баз данных – до 500 ГБ;
- быстрая установка и конфигурирование, встроенные возможности автоматизации управления;
- поддерживает все типы данных и все приложения;
- базовые средства репликации данных для баз данных филиалов компании;
- проверенные временем производительность, готовность, безопасность и надежность;
- полностью поддерживает модернизацию до редакции Enterprise Edition.

Поддерживаемые среды развертывания

Oracle Database 10g Standard Edition предназначена для использования в малых компаниях, а также в подразделениях и распределенных филиалах крупных компаний. Эта версия устанавливается на отдельных серверах, имеющих не более двух процессоров. Oracle Database 10g Standard Edition доступна для всех операционных систем, включая Windows, Linux и Unix.

Oracle Database 10g Standard Edition включает разработанные Oracle уникальные средства работы с базами данных на основе HTML, встроенную интерактивную среду разработки, позволяющую быстро создавать приложения для баз данных с использованием лишь web-браузера.

Oracle Database 10g Standard Edition является частью семейства СУБД Oracle, включающего также следующие редакции:

- Oracle Database 10g Enterprise Edition;
- Oracle Database 10g Standard Edition One;
- Oracle Database 10g Personal Edition.

Решение Oracle Real Application Clusters

Преимущества

- опция СУБД Oracle Database 10g Enterprise Edition;
- \$20 000 в расчете на один процессор или \$400 в расчете на одного пользователя по схеме Named User Plus;
- поддержка до 100 узлов;
- кластерное ПО Oracle Clusterware;
- высокий уровень готовности центра обработки данных;
- низкая стоимость масштабирования;
- автоматическое управление рабочей нагрузкой;
- единый образ при установке и администрировании.

Основа для корпоративных grid-инфраструктур

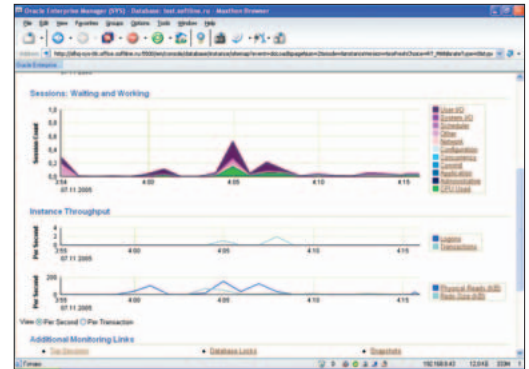
Oracle RAC обеспечивает построение корпоративных grid-инфраструктур из стандартных недорогих вычислительных и сетевых компонентов и устройств хранения. Oracle RAC позволяет обеспечить приложения СУБД Oracle Database высочайшими уровнями готовности и масштабируемости. Узлы, устройства хранения, процессоры и память можно динамически перераспределять без вывода системы из рабочего режима. Это позволяет быстро и эффективно обеспечивать необходимые уровни обслуживания, дополнительно снижая затраты благодаря лучшему использованию ресурсов. Oracle Database 10g значительно сокращает операционные расходы и обеспечивает гибкость для достижения большей адаптируемости, эффективности и динамичности вычислительных систем.

Автоматическое управление рабочими нагрузками

В Oracle Database 10g можно определить различные типы работ приложений как сервисы, которые можно администрировать и контролировать независимо друг от друга. Администраторы баз данных осуществляют контроль над выделением вычислительных ресурсов для каждого сервиса при нормальной работе и в случае сбоя. Рабочая нагрузка, связанная с подключением пользователей к сервису, распределяется по всему кластеру. Автоматизированный репозиторий данных о рабочих нагрузках Automatic Workload Repository, входящий в состав Oracle Database 10g, позволяет отслеживать производительность каждого отдельного сервиса. Возможно установление пороговых показателей производительности для автоматического формирования предупреждений о выходе за пределы этих показателей. Сервисы интегрируются с диспетчером ресурсов Database Resource Manager, что позволяет контролировать выделение ресурсов экземпляра СУБД группам пользователей.

Технологии создания пула соединений Oracle Database 10g Release 2 JDBC Implicit Connection Cache и ODP.Net обеспечивают интеллектуальное уравнивание рабочих нагрузок для приложений, называемое Connection Pool Load Balancing, чтобы обеспечить максимальную производительность выполняемых приложениями операций. Пулы соединений обновляются в зависимости от текущих значений времени отклика сервисов, которые поступают от активных экземпляров баз данных. Если приложению требуется соединение, то предоставляется не случайное свободное соединение, а то, которое обеспечит наилучшее время отклика с учетом текущих операций по обработке данных в кластере.

Oracle Real Application Clusters (RAC) – это опция передовой, удостоенной многочисленных наград СУБД Oracle Database 10g Enterprise Edition. Oracle RAC представляет собой кластерную базу данных с архитектурой общего кэша, которая преодолевает ограничения традиционных подходов к организации баз данных, позволяя создать решение с высокими уровнями масштабируемости и готовности для всех приложений. Oracle RAC является основой корпоративной grid-инфраструктуры.



Oracle Real Application Clusters

О решении Oracle Real Application Clusters (RAC)

Решение Oracle RAC обеспечивает прозрачную для пользователя работу нескольких серверов с одной базой данных, обеспечивая устойчивую работу в случае сбоев оборудования или плановых отключений. Oracle RAC поддерживает все типы распределенных деловых приложений, в том числе OLTP, DSS и уникальную возможность эффективной поддержки смешанной нагрузки OLTP/DSS. Кроме того, поддерживаются такие популярные приложения как SAP, PeopleSoft, Siebel и Oracle E-Business Suite, а также специализированные приложения.

Все средства управления Oracle, включая DBCA, NETCA, OUI и Enterprise Manager, поддерживают кластерные конфигурации. Администратор базы данных может централизованно осуществлять установку и администрирование кластера RAC через графический пользовательский интерфейс или командную строку.

Oracle Database 10g включает кластерное ПО Oracle Clusterware – законченное интегрированное решение для управления кластерами, поставляемое для всех платформ Oracle Database 10g (исключая OS/390). Функциональные возможности этого кластерного ПО включают средства обмена сообщениями внутри кластера, блокировку, обнаружения отказов и восстановления.

Постоянная готовность

Oracle RAC обеспечивает высочайший уровень готовности приложений. При отказе одного кластерного узла СУБД Oracle продолжает работать на оставшихся. Отдельные узлы можно отключать для проведения технического обслуживания, при этом пользователи приложений могут продолжать свою работу.

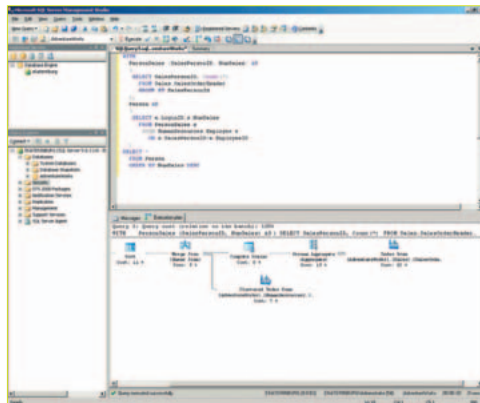
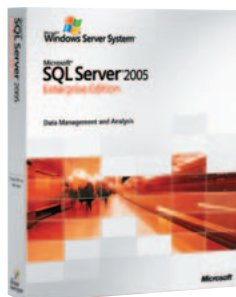
Механизм Fast Application Notification (FAN) позволяет осуществлять полное восстановление приложений и выравнивание рабочей нагрузки в автоматическом режиме при изменении конфигурации кластера. При изменении состояния кластера формируется событие FAN и выполняются внешние вызовы на стороне сервера. Внешние вызовы на стороне сервера могут использоваться для автоматизации таких действий, как запуск/завершение прикладных программ, отправка сообщений на пейджер или электронную почту администратора базы данных или регистрация возникших проблем. Передача события FAN на уровень приложений позволяет реализовать соответствующую реакцию приложений.

Гибкость масштабирования

Решение Oracle Real Application Clusters обеспечивает гибкость масштабирования приложений. Для сокращения затрат кластеры можно создавать из стандартных недорогих вычислительных и сетевых компонентов и устройств хранения. Если необходимы дополнительные вычислительные мощности, достаточно просто добавить еще один сервер, не прерывая при этом работу пользователей. Oracle Clusterware и Oracle RAC поддерживают до 100 узлов в кластере.

Если достигнут предел ресурсов имеющегося оборудования, Oracle RAC позволяет сохранить инвестиции благодаря возможности добавлять дополнительные сервера для горизонтального масштабирования кластера и поддержания постоянной готовности.

Новое поколение средств управления и анализа данных



Microsoft SQL Server 2005

Microsoft SQL Server 2005 — это решение нового поколения, предназначенное для анализа данных и управления ими, которое обеспечивает повышенную безопасность, масштабируемость и доступность корпоративных данных и аналитических приложений, одновременно упрощая процессы их создания и развертывания, а также управления ими.



Сегодня перед современными компаниями стоят сложные задачи по управлению данными, в том числе: распространение данных и систем в рамках всей организации; обеспечение постоянного доступа к данным для сотрудников, заказчиков и партнеров; предоставление пользователям более четких данных для принятия обоснованных решений; наконец, оптимизация затрат без ухудшения показателей доступности, безопасности и надежности приложений. Новая версия SQL Server существенно облегчает выполнение этих задач.

Сервер SQL Server 2005 является интегрированным решением для анализа данных и управления ими. Он предназначен для применения в организациях любого размера и помогает в достижении следующих целей:

- создание и развертывание безопасных, масштабируемых и надежных приложений корпоративного класса;
- увеличение продуктивности IT-специалистов за счет упрощения процессов создания и развертывания приложений с базами данных и управления этими приложениями;
- предоставление в распоряжение разработчиков мощной, гибкой и современной среды разработки, позволяющей создавать защищенные приложения;
- совместное использование данных при работе на разных платформах, а также с разными приложениями и устройствами, облегчающее взаимодействие между внутренними и внешними системами;
- создание надежных интегрированных средств бизнес-анализа, которые обеспечивают принятие обоснованных деловых решений и повышение производительности труда в рамках всей организации;
- оптимизация затрат без снижения требований к производительности, доступности и масштабируемости.

SQL Server 2005 является частью Windows Server System – комплексной интегрированной серверной инфраструктуры, которая упрощает разработку, развертывание и использование гибких бизнес-приложений.

Дополнительные сведения о SQL Server 2005 можно найти на web-странице <http://www.microsoft.com/sql/2005/>

Наименование	Код Softline	Цена
SQL Server Standard Edition 2005 Russian 5 Client	228-06874	\$1 828
SQL Server Enterprise Edition 2005 English 25 Client	810-05186	\$14 545

Управление корпоративными данными

- **Доступность.** Благодаря технологиям повышения доступности, средствам архивации и восстановления данных, а также улучшенной репликации компании смогут создавать и развертывать приложения, отличающиеся высочайшей надежностью.
- **Масштабируемость.** К усовершенствованиям в области масштабируемости относятся сегментирование, механизм snapshot isolation и поддержка 64-разрядных вычислений.
- **Безопасность.** Ряд усовершенствований, например настройка параметров безопасности по умолчанию и улучшенная модель безопасности, обеспечивают высокий уровень защищенности корпоративных данных.
- **Управляемость.** Для повышения производительности труда администраторов баз данных реализован новый набор средств управления, а также самонастраивающиеся функции и мощная модель программирования.
- **Взаимодействие.** SQL Server 2005 обеспечивает взаимодействие с разными платформами, приложениями и устройствами благодаря глубокой поддержке отраслевых стандартов, web-служб и Microsoft .NET Framework.

Продуктивность труда разработчиков

- **Улучшенные средства.** Разработчики смогут пользоваться одним средством для работы с языками Transact-SQL, XML, многомерных выражений (Multidimensional Expression, MDX) и XML для анализа (XML for Analysis, XML/A). Интеграция со средой Visual Studio обеспечивает эффективную разработку и отладку бизнес-приложений.
- **Расширенная языковая поддержка.** Благодаря общей языковой среде выполнения (common language runtime, CLR), поддерживаемой ядром базы данных, разработчики смогут пользоваться при создании приложений набором хорошо знакомых им языков программирования, включая Transact-SQL, Visual Basic .NET и Visual C# .NET.
- **XML и web-службы.** Поскольку в SQL Server 2005 имеется встроенная поддержка как реляционных данных, так и данных XML, компании смогут хранить и анализировать данные, а также управлять этими данными в подходящем им формате. Поддерживаются существующие и развивающиеся открытые стандарты, такие как HTTP, XML, SOAP, XQuery и XSD.

Бизнес-анализ

- **Интегрированная платформа.** SQL Server 2005 обеспечивает полнофункциональную платформу для выполнения бизнес-анализа с интегрированными средствами для аналитической обработки в режиме реального времени (OLAP), анализа данных, извлечения, преобразования и загрузки данных (ETL), хранения данных и составления отчетности.
- **Повышение качества принимаемых решений.** Усовершенствование существующих средств, таких как средства OLAP и средства для анализа данных, а также реализация нового сервера отчетности позволяют компаниям рационально использовать информацию для принятия решений.
- **Корпоративные аналитические средства.** Улучшенные средства ETL упрощают интеграцию и анализ данных, полученных из неоднородных источников.

Борри Х.

Firebird: руководство разработчика баз данных



Рассмотрены вопросы, необходимые разработчику для создания клиент-серверных приложений с использованием СУБД Firebird, явившейся развитием СУБД Borland Interbase 6. Содержится обзор концепций и моделей архитектуры клиент/сервер, а также практические рекомендации по работе с клиентскими библиотеками Firebird. Детально описаны особенности типов данных SQL, язык манипулирования данными (Data Manipulation Language, DML), а также синтаксис и операторы языка определения данных (Data Definition Language, DDL). Большое внимание уделено описанию транзакций и приведены советы по их использованию при разработке приложений. Описано программирование на стороне клиента и сервера: написание триггеров и хранимых процедур, создание и использование событий базы данных, обработка ошибок в коде на сервере и многое другое. Материал сопровождается многочисленными примерами, советами и практическими рекомендациями.

Бергер А. Б.

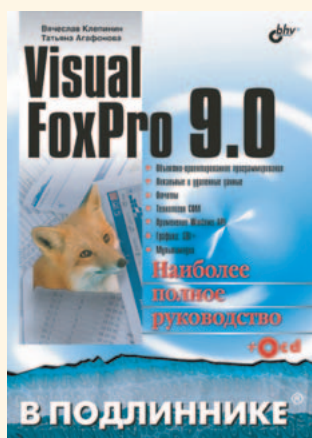
Microsoft® SQL Server 2005 Analysis Services. OLAP и многомерный анализ данных



Книга, написанная разработчиками Microsoft SQL Server 2005 Analysis Services, дает читателю полное представление об его функционировании и устройстве. В ней рассмотрены основы многомерного анализа данных и дано глубокое представление о многомерных моделях данных и устройстве OLAP-сервера. Описаны основные концепции языка доступа к многомерным данным MDX и его расширенные возможности, а также архитектура сервера, методы обработки данных и алгоритмы доступа к данным. Приведены внутренние и внешние протоколы обмена данными, включая протокол XML/A. Рассмотрены алгоритмы управления ресурсами Analysis Services, в том числе алгоритмы управления памятью. Описан процесс создания эффективных клиентских приложений с использованием Analysis Services, механизмы интеграции многомерных и реляционных баз данных. Уделено внимание безопасности, а также администрированию Microsoft SQL Server 2005 Analysis Services.

Клепинин В. Б.

Visual FoxPro 9.0



Книга посвящена разработке приложений на Visual FoxPro 9.0. В первой части рассматриваются основы языка. Основное внимание уделено предоставляемым средствам для реализации интерфейса пользователя и работе с локальными и удаленными данными, в том числе поддержке технологии "клиент-сервер". На примерах показано создание пользовательских классов, меню и отчетов. Вторая часть посвящена изучению вопросов, существенно расширяющих возможности Visual FoxPro: разработке COM-серверов, автоматизации (вывод отчетов в Excel и Word), применению в приложениях функций Windows API, работе с графикой и мультимедиа. В третьей части рассмотрено распространение приложений и создание справочной системы. Прилагаемый к книге компакт-диск содержит коды исходных примеров и классов, описанные в книге.

Удобное создание современных баз данных



FileMaker Pro 8.5 Advanced содержит все компоненты пакета FileMaker Pro 8.5, добавляя к ним расширенный набор инструментов разработки и доработки, в том числе для сбора данных из web-контента, а также поддержку новых систем Mac с процессорами Intel, помогая конструировать более мощные и более адаптированные к потребностям вашего бизнеса решения еще быстрее и легче, чем раньше.

FileMaker Pro 8.5 Advanced

Увеличение скорости и удобства конструирования и разработки

Включенная в состав FileMaker Pro 8.5 Advanced функция Custom Menu помогает дополнительно настраивать внешний вид интерфейса БД за счет добавления собственных разделов и пунктов меню. Теперь можно добавлять подсказки к элементам интерфейса, чтобы сделать его более понятным. Новый компонент FileMaker Web Viewer помогает создавать самостоятельные приложения в виде автономных исполняемых модулей.

Реализация доступа к базам данных через web-страницы

Модернизированные утилиты Runtime Maker и Kiosk Maker позволяют интегрировать в готовые приложения модуль FileMaker Web Viewer, объектные функции Object Functions и сценарии. Кроме того, теперь можно добавлять подсказки, которые покажут адрес web-страницы, отображаемой в окне модуля FileMaker Web Viewer.

Простота создания сценариев

Обновленный отладчик сценариев Script Debugger и утилита просмотра данных Data Viewer помогают анализировать и отслеживать новые функции и сценарии, которые предоставляют дополнительный контроль над работой решений. Утилита Data Viewer особенно полезна при сборе данных из web-страницы, поскольку позволяет просматривать содержимое этой страницы до начала выполнения сценария.

Легкость модификации и сопровождения решений

После того, как вы сконструировали и развернули базу данных, средства оптимизации и генерации отчетов, встроенные средства помогут вам без лишних усилий совершенствовать свою систему и поддерживать самый высокий уровень производительности. Ускоренное редактирование баз данных достигается путем импорта множества различных таблиц либо копированием и переносом полей, таблиц, сценариев и отдельных фрагментов сценариев. Получить исчерпывающую информацию о схеме и разных характеристиках БД поможет отчет Database Design Report.

Документирование новых функций

В отчете о структуре базы данных Database Design Report теперь документируется информация, отображаемая с помощью модуля FileMaker Web Viewer, а также документируются новые функции и сценарии. Этот отчет содержит web-адреса всех страниц, отображаемых с помощью модуля FileMaker Web Viewer, а также названия всех объектов интерфейса, если только им было присвоено имя. Порталы, кнопки, закладки - теперь вы можете дать имя каждому из этих элементов.

Максимальная производительность на платформах Mac

Увеличение скорости работы пакета FileMaker Pro 8.5 Advanced на платформах Mac с процессорами Intel составляет до 91% по сравнению с производительностью пакета FileMaker Pro 8 Advanced на платформах Mac с процессорами Power PC. Пакет FileMaker Pro 8.5 Advanced изначально разрабатывался как оригинальное приложение для платформ Mac с процессорами Intel и PowerPC, а также Windows, поэтому способен использовать всю мощь новых компьютеров Mac на базе аппаратного обеспечения Intel.

Наименование	Код Softline	Цена
FileMaker Professional 8.5	TH325Z/A	\$389
FileMaker Professional 8.5 Advanced	TH333Z/A	\$649
FileMaker Server 8.0	TH896Z/A	\$1 299
FileMaker Server 8.0 Advanced	TH902Z/A	\$3 249
FileMaker Mobile 8	TD824Z/A	\$90

Обратите внимание! Цена не включает стоимость доставки \$100.

10 способов получить максимальную отдачу при использовании FileMaker Pro 8.5 Advanced

1. Доработка меню за счет добавления команд для собственных сценариев, переименования, добавления и удаления элементов меню, а также путем замены целых разделов меню собственными позволяет создать полностью адаптированное под ваши нужды решение. Доработка меню включает в себя изменение внешнего вида значков на инструментальных панелях, контекстных меню, параметров диалоговых окон, клавиатурных сочетаний и служебных меню.
2. Сделать рабочие окна системы более информативными и понятными можно путем добавления имен, а также статических или динамически генерируемых подсказок к любому полю и другим элементам окна. Любая подсказка может содержать готовый текст или вычисленные результаты, что обеспечивает более глубокое понимание отображаемых данных, а также позволяет просмотреть информацию, которую вы не хотите постоянно отображать в окне.
3. Ускорить создание и модификацию баз данных можно путем импорта сразу нескольких таблиц либо копированием и переносом полей, таблиц, сценариев и отдельных фрагментов сценариев.
4. Пошаговый просмотр работы сценариев в отладчике помогает быстро найти проблемные участки кода. Можно даже временно отключать некоторые фрагменты сценариев для тестирования нужного участка кода.
5. Утилита Data Viewer помогает отслеживать значения полей, переменных и выражений. Такая возможность особенно полезна при отладке сценариев и проверке вычислительных формул без изменений в схеме БД.
6. Теперь вы можете создавать автономные приложения, не требующие наличия на компьютере пользователя установленной программы FileMaker Pro.
7. Можно создать приложение типа "киоск", где все меню будет скрыты. Такое решение отлично подойдет для оформления почтовой подписки или регистрации событий.
8. Новый модуль Custom Functions и программный интерфейс External Function Plug-in API для подключения внешних вычислительных модулей помогает вам расширить возможности своей БД и обеспечить повышенную надежность вычислений.
9. Модуль Database Design Report позволяет сгенерировать отчет, содержащий исчерпывающую информацию о схеме и таких характеристиках БД, как используемые поля, web-страницы для просмотра БД, макеты, собственные разделы меню Custom Menus и др. Такая возможность будет бесценной при устранении неполадок, обеспечивая нахождение пропущенные поля, поврежденные отношения, неверно работающие вычисления и т.д.
10. Специальные утилиты для обслуживания файлов можно использовать для достижения максимальной производительности, а также для сжатия и восстановления неиспользуемого пространства с целью увеличения скорости доступа.



ВОЙДИ В СЕТЬ СИСАДМИНОВ

Прими участие в самых
сисадминских беседах

Пожалуйся на свою жизнь
тем, кто тебя поймет

Поговори с разработчиками
программного обеспечения

Получи самые
сисадминские призы

Найди полезный
документ

Познакомься с сисадминами
из своего города

Задай вопросы
специалистам

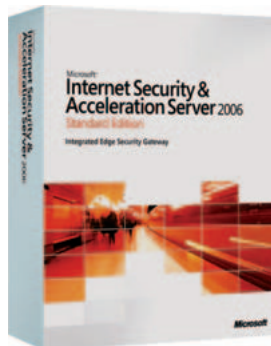
Узнай, как твою задачу
уже решали и чем это
закончилось

Расскажи лучший
сисадминский анекдот

Ответь на вопросы
новичков и вспомни,
как все начиналось

<http://sysadmin.mail.ru>

Совместный проект Softline и Mail.ru



Новый страж электронных границ

Microsoft Internet Security and Acceleration (ISA) Server 2006 представляет собой межсетевой экран с интегрированными сервисами, который позволяет защитить IT-среду от угроз, поступающих через Интернет, одновременно обеспечивая пользователям быстрый и безопасный удаленный доступ к приложениям и данным. ISA Server 2006 гарантирует надежную защиту сети предприятия и повышает ее производительность, обеспечивая максимальную отдачу от инвестиций в технологии.

Microsoft ISA Server 2006

Безопасная публикация приложений

ISA Server 2006 дает возможность организациям открывать безопасный доступ к своим серверам Exchange, SharePoint и другим серверам web-приложений для удаленных пользователей. Благодаря предварительной проверке подлинности перед получением доступа к любому из опубликованных серверов, непрерывной проверке даже зашифрованного трафика на уровне приложений и поддержке средств автоматической публикации ISA Server 2006 упрощает обеспечение безопасности опубликованных корпоративных приложений.

Подключение и обеспечение безопасности филиалов

Организации могут использовать ISA Server 2006 в качестве шлюза филиалов для подключения и обеспечения безопасности своих филиалов и эффективного использования корпоративной сети. Благодаря сжатию HTTP — кэшированию содержимого, включая обновления ПО и возможности VPN-подключений между узлами, интегрированными с фильтрацией уровня приложений, ISA Server 2006 упрощает безопасное расширение корпоративных сетей.

Защита среды от угроз, поступающих через Интернет

ISA Server 2006 позволяет организациям защитить корпоративную среду от внутренних и внешних угроз, поступающих через Интернет. Гибридная архитектура на основе прокси-сервера и межсетевого экрана, проверка содержимого, детализированные политики позволяют ISA Server 2006 значительно упростить защиту сети.

Функция	Standard Edition	Enterprise Edition
Масштабируемость		
Сети	Без ограничений	Без ограничений. Добавлена возможность работы с корпоративными сетями
Вертикальная масштабируемость	До 4 процессоров, 2 ГБ оперативной памяти	Без ограничений (на операционную систему)
Горизонтальная масштабируемость	Один сервер	До 32 узлов с помощью программы балансировки нагрузки сети (NLB)
Кэширование	Одно серверное хранилище	Без ограничений (через протокол маршрутизации кэширования [CARP])
Доступность		
Поддержка Windows Network Load Balancing (NLB)	Не поддерживается	Интегрированная
Управляемость		
Политики	Локальная	Политики массива и корпоративные политики, использующие режим Active Directory Application Mode (ADAM)
Филиал	Экспорт и импорт политики вручную	Корпоративные политики и политики уровня массива
Мониторинг/предупреждения	Консоль мониторинга одного сервера. Пакет управления Microsoft Operations Manager (MOM) Management Pack	Консоль мониторинга нескольких серверов. Пакет управления MOM Management Pack
Несколько сетей	Шаблоны	Шаблоны

Безопасный удаленный доступ к серверам Microsoft

- Мастер публикации Outlook Web Access позволяет настроить удаленный доступ к серверу Exchange по безопасным каналам SSL из основных виртуальных частных сетей, поддерживающих SSL.
- Новый мастер публикации SharePoint Server публикует несколько узлов служб Windows SharePoint Services одновременно и обеспечивает автоматическое преобразование ссылок.
- Поддержка набора возможностей Exchange 2007 встроена в ISA Server 2006.

Виртуальные частные сети

- Мастер подключения виртуальной частной сети филиала автоматически настраивает VPN-подключение между узлами в разных офисах.

Управление

- Имеются новые мастера настройки для публикации Windows SharePoint Services, Exchange и обычных web-узлов, а также мастер подключения филиалов по VPN для настройки подключения VPN типа «узел-узел».
- Выпуски ISA Server 2006 Standard Edition и Enterprise Edition теперь доступны в составе предустановленных систем.
- Улучшена базовая архитектура для обеспечения большей эффективности распространения корпоративной политики

Возможности межсетевого экрана

- В ISA Server 2006 включен новый набор мастеров создания правил, которые существенно облегчают создание политик доступа.
- Устойчивость к Flood-атакам предотвращает состояние недоступности и неуправляемости сервера.

Проверка подлинности

- Пользователи могут пройти проверку подлинности с использованием встроенных в Windows механизмов LDAP, RADIUS или RSA SecurID.
- Единый вход в систему дает возможность пользователям получать доступ к группе опубликованных web-узлов без необходимости проверки подлинности на каждом узле.
- Теперь доступна проверка подлинности на основе форм для всех опубликованных web-узлов, а не только для Outlook Web Access.
- Проверка подлинности LDAP дает возможность ISA Server 2006 проходить проверку подлинности Active Directory, не являясь членом домена.

Публикация сервера

- В состав ISA Server 2006 входит средство преобразования ссылок, с помощью которого можно создать словарь определений внутренних имен компьютеров, сопоставив с их общедоступными именами. ISA Server 2006 производит автоматическое преобразование ссылок во время публикации.

Быстродействие

- ISA Server 2006 обеспечивает механизм кэширования данных, полученных с помощью BITS.
- ISA Server 2006 автоматически распределяет поток запросов, поступающий от удаленного пользователя, в массиве опубликованных серверов.
- Сжатие HTTP сокращает размер файла благодаря применению алгоритмов исключения лишней информации во время передачи HTTP-пакетов.

Наименование	Код Softline	Цена
ISA Server Standard Edition 2006 Russian 1 processor License	E84-00954	\$1 556
ISA Server Standard Edition 2006 English 1 processor License	E84-01229	\$1 630
ISA Server Enterprise Edition 2006 English OLP NL 1 Proc	F89-01238	\$5 799



Многоядерная защита электронной почты от новых видов угроз

Microsoft Forefront Security для Exchange Server

Удобная работа с почтой

- **Непрерывная передача почты во время обновлений** позволяет поддерживать сигнатуры антивирусных ядер в актуальном состоянии без создания очередей и прекращения доставки почты. Forefront Security для Exchange Server — многоядерное решение, поэтому, даже если одно ядро отключается для обновлений, другие все равно продолжают проверять почту.
- **Эффективная поддержка почтовых кластеров** позволяет защитить почту при сбое сервера или переключении потока почты на другой узел. Forefront Security для Exchange Server обеспечивает передачу актуальной информации о конфигурации и последних сигнатур как на активный, так и на пассивный узел. Поддерживаются и конфигурации кластеров непрерывной репликации Exchange 2007.

Упрощенное управление

- **Централизованный web-контроль.** Консоль управления Microsoft Forefront Server Security позволяет без труда управлять сервером в удаленном режиме, создавать расширенные отчеты и получать оповещения при возникновении проблем в любой точке системы. С помощью этой консоли можно централизованно настраивать, развертывать и обновлять все продукты для обеспечения серверной безопасности, входящие в семейство Forefront.
- **Непрерывное автоматическое обновление антивирусных ядер** (без участия IT-специалистов). Корпорация Microsoft непрерывно отслеживает появление новых сигнатур и обновлений для антивирусных ядер. За несколько минут эти обновления тестируются на базе данных вирусов, утверждаются и становятся доступны для автоматической загрузки с использованием средств Forefront Security для Exchange Server или консоли управления Forefront Server Security.
- **Защита миграции.** В процессе перехода на Exchange 2007 осуществляется защита всей среды обмена сообщениями. Клиенты, купившие Forefront Security для Exchange Server для защиты серверов Exchange 2007, также получают лицензию на использование Microsoft Antigen для Exchange, Microsoft Antigen для SMTP Gateways и Antigen Spam Manager для защиты сред Microsoft Exchange Server 2003 и Microsoft Exchange Server 2000.
- **Локализация на 11 языках** — английский, немецкий, французский, японский, итальянский, испанский, корейский, китайский (традиционное и упрощенное письмо), португальский и русский.
- **Интегрированный мониторинг.** Мониторинг работоспособности сред Forefront Security для Exchange Server выполняется в рамках корпоративного управления операциями, осуществляемого с помощью пакета управления для MOM.

Дополнительные сведения о Microsoft Forefront Security для Exchange Server:
<http://www.microsoft.com/forefront>

Microsoft Forefront Security для Exchange Server — один из продуктов семейства Forefront Security, прежде известный как Antigen для Exchange и заслуживший отличную репутацию. Microsoft Forefront Security для Exchange Server поставляется с несколькими интегрированными антивирусными ядрами, обеспечивающими всестороннюю многоуровневую защиту серверов Exchange, позволяя оптимизировать производительность серверов и упростить управление безопасностью.

Расширенная защита

- **Многоядерное сканирование, отсутствие единичных отказов.** Microsoft Forefront Security для Exchange Server автоматически использует до 5 антивирусных ядер, а также различные комбинации для транспортных серверов (пограничных и концентраторов) и серверов хранилищ (почтовых ящиков и общих папок). Даже если одно из ядер отключилось или не зафиксировало угрозу, остальные ядра продолжают сканирование, исключая единичные отказы. Продукт поставляется с ядрами компаний Ahnlab, Authentium, CA, «Лаборатория Касперского», Microsoft, Norman Data Defense, Sophos и VirusBuster.
- **Передовая защита от нежелательных сообщений.** В состав Forefront Security для Exchange Server входят передовые службы защиты от нежелательных сообщений в среде Exchange 2007, в том числе служба Microsoft IP Reputation Service, фильтры IMF для проверки содержимого и файлы сигнатур нежелательных сообщений. Эти средства защиты включаются во время установки и автоматически обновляются несколько раз в день.
- **Многоуровневая защита.** Сканирование осуществляется в различных точках контроля: если произойдет сбой сканирования на пограничном транспортном сервере, почта будет продолжать сканироваться на сервере-концентраторе. Такая многоуровневая защита крайне важна для остановки вредоносных атак до того, как они скажутся на производительности сети или пользователя.
- **Защита от новых и скрытых угроз.** Forefront Security для Exchange Server блокирует вредоносный код на основе анализа поведения с помощью встроенной эвристической технологии и настраивает правила фильтрации для исключения типов файлов, которые могут содержать вирусы, например EXE (файлы распознаются даже в том случае, если их расширение было изменено), а также может распаковывать и выборочно повторно упаковывать (после удаления инфицированного или нежелательного объекта) сжатые почтовые вложения, например ZIP-файлы.
- **Объединение знаний и опыта различных поставщиков ПО,** которые постоянно работают над средствами защиты от новейших угроз, позволяет гораздо эффективнее противодействовать новым атакам, а функция автоматического обновления гарантирует, что любое действенное решение будет загружено сразу после его появления.

Оптимизированная производительность

- **Параметры оптимизации.** Повышение производительности сервера и увеличение скорости обработки почты достигается за счет выполнения сканирования в оперативной памяти (во избежание буферизации данных на диске) и использования нескольких потоков сканирования (для одновременной обработки большого числа почтовых сообщений). Средства управления динамически определяют количество антивирусных ядер, необходимых для выполнения конкретного задания сканирования, позволяя поддерживать баланс между производительностью сервера и уровнем безопасности.
- **Более эффективное сканирование на транспортном уровне и в хранилище.** При первом сканировании на пограничном транспортном сервере или сервере-концентраторе Exchange 2007 Forefront Security для Exchange Server присоединяет к каждому сообщению электронной почты заголовок с меткой вирусной безопасности. Далее почта доставляется без дополнительного сканирования, что снижает загрузку при ее обработке сервером-концентратором или сервером хранилища почтовых ящиков. Кроме того, можно избежать повторного сканирования почты недельной или месячной давности, ограничив временной диапазон фонового сканирования только теми сообщениями, вероятность инфицирования которых наиболее высока, — например, полученными в последние несколько дней.

Новая линейка продуктов от компании «Доктор Веб»

АНТИВИРУСЫ/БЕЗОПАСНОСТЬ



Высокоэффективное решение Dr.Web для Windows — Антивирус + Антиспам обеспечивает комплексную защиту рабочих станций от вирусов и нежелательной корреспонденции — спама.

1640
РУБ.

Dr.Web для Windows — Антивирус + Антиспам

В состав традиционного антивирусного пакета Dr.Web для Windows включен обновленный модуль SpIDer Mail (компонент программы) со встроенным спам-фильтром, основанным на технологии Vade Retro® французской компании Goto Software.

Основные преимущества:

- высокая вероятность распознавания спама обеспечивается за счет различных технологий, применяемых для определения разного вида нежелательных сообщений;
- независимость от почтовых клиентов, принимающих и обрабатывающих почту, работа без плагинов (подключаемых модулей) к почтовым программам;
- проверка «на лету» более 100 сообщений в секунду (на компьютере 1.9GHz Pentium 4 CPU);
- значительная экономия трафика благодаря автономной работе модуля антиспам-анализатора.

Обновления к антиспаму Dr.Web выпускаются ежедневно и автоматически загружаются при помощи утилиты автоматического обновления Dr.Web.



Чрезвычайно простой и удобный способ продления лицензии на антивирус Dr.Web для Windows не имеющий аналогов среди предлагаемых на рынке вариантов продления лицензий программного обеспечения.

745
РУБ.

Dr. Web для Windows. Продление лицензии

При его покупке пользователю не требуется предъявлять предыдущий ключевой файл или серийный номер, подтверждающий право на продление лицензии со скидкой 30%. Вся проверка будет производиться автоматически при регистрации коробочного продукта через Интернет. Поставляется в DVD-коробке.

Продлить лицензию также можно при помощи покупки решения антивирус Dr.Web для Windows. Срок действия вашего антивируса увеличится на 100 дней, если при регистрации вы укажете предыдущий серийный номер или ключевой файл.

Стоимость обновления версий программы, обновления вирусных баз и техническая поддержка по электронной почте включены в стоимость продукта на весь срок действия лицензии.

Всем пользователям антивируса Dr.Web для Windows — как частным лицам, так и организациям, — действующая лицензия у которых началась до 1 февраля 2007 года, «Доктор Веб» предлагает льготный переход на новый продукт Dr.Web для Windows — Антивирус + Антиспам.

При этом пользователи получают следующие уникальные преимущества:

- бесплатное пользование новым продуктом в течение всего оставшегося срока действующей лицензии
- приобретение годовой лицензии на Dr.Web для Windows – Антивирус + Антиспам по цене годовой лицензии на антивирус

Для перехода на новый продукт пользователям антивируса Dr.Web для Windows необходимо приобрести новую лицензию на переход (upgrade) сроком на 12 месяцев. Подробности при покупке и на сайте компании www.drweb.com



Dr.Web для Windows обеспечивает надежную антивирусную защиту рабочих станций и пресекает попытки проникновения вредоносных программ из любых внешних источников.

1240
РУБ.

Антивирус Dr.Web для Windows

Программа осуществляет многоуровневую защиту как рабочих станций в рамках организаций, так и компьютеров домашних пользователей.

Антивирус Dr.Web для Windows обеспечивает:

- обнаружение и нейтрализацию вредоносных программ на жестких дисках, сменных носителях и в оперативной памяти компьютера;
- фильтрацию входящей и исходящей почты по протоколам POP3, IMAP4, SMTP, NNTP в режиме реального времени, с проверкой всех компонентов письма;
- мониторинг файловых операций с последующим блокированием действий вредоносных программ;
- защиту от шпионских, рекламных программ, хакерских утилит и программ-дозвончиков.

Разнообразные пользовательские настройки антивируса Dr.Web позволяют гибко управлять и оптимально настраивать антивирусную защиту, исходя из загруженности компьютера и его системных ресурсов.



Оптимальное и экономичное решение для небольших организаций.

4990
РУБ.

Dr. Web для Windows — Антивирус + Антиспам «Малый Бизнес»

Обеспечивает комплексную антивирусную защиту рабочих станций и файлового сервера, осуществляет фильтрацию нежелательной корреспонденции — спама.

Количество защищаемых объектов — 5 рабочих станций и 1 файловый сервер.



Dr.Web для Windows — Антивирус + Антиспам — современная технология борьбы со спамом

Валерий Ледовской, компания «Доктор Веб»

Компания «Доктор Веб», разработчик средств информационной безопасности, выпустила новый продукт — комплексную защиту от вирусов и спама — Dr.Web для Windows (антивирус + антиспам), который предназначен для защиты рабочих станций, персональных компьютеров и ноутбуков. Данное решение объединяет в себе все возможности антивируса Dr.Web для Windows, а также включает обновленный модуль SpIDer Mail со встроенным спам-фильтром, основанным на технологии VadeRetro французской компании Goto Software.

Технология Vade Retro обеспечивает анализ почтовой корреспонденции абсолютно автономно, без обращения к внешним источникам сведений о спае, обеспечивая, таким образом, высокую скорость обработки писем (до 100 писем в секунду). Процесс фильтрации спама не зависит от используемого почтового клиента, что является одним из главных преимуществ данного решения.

Анализ писем в антиспаме Dr.Web носит комплексный характер, при этом используется множество различных технологий фильтрации, что позволяет с высокой точностью отделять полезный почтовый трафик от нежелательного. При этом до 80% спама фильтруется уже на основе анализа заголовков письма, благодаря чему достигается высокая скорость обработки писем. Кроме того, это существенно повышает устойчивость технологии к различным ухищрениям спамеров, направленных на «обман» традиционных спам-фильтров, в частности, к графическому спаму, который получается в последнее время все большее распространение. Помимо этого, антиспам Dr.Web производит фильтрацию так называемых bounce-сообщений (технического спама), которые не менее нежелательны, чем спам. Они возникают как реакция на вирусы, или как проявление вирусной активности — например, в результате действия рассылающего письма почтового червя, или в виде сообщения о недоставке письма.

Антиспам Dr.Web прекрасно справляется с русскоязычным спамом. Другие антиспам-решения, базирующиеся на зарубежных технологиях, обычно испытывают трудности со спамом, который состоит из символов кириллицы.

По результатам проведенного компанией «Доктор Веб» внутреннего тестирования, основанного на трех различных коллекциях современного спама, антиспам, встроенный в антивирус Dr.Web, обладает гораздо большей эффективностью, чем аналогичные встроенные решения других производителей антивирусов.

Настройка спам-фильтра производится из почтового сторожа SpIDer Mail. Интуитивно понятный интерфейс настроек позволяет легко и быстро начать работу с этим новым модулем.

После настройки антиспам-модуля в SpIDer Mail в используемом почтовом клиенте можно создать папку «Спам» и настроить правило, которое по соответ-

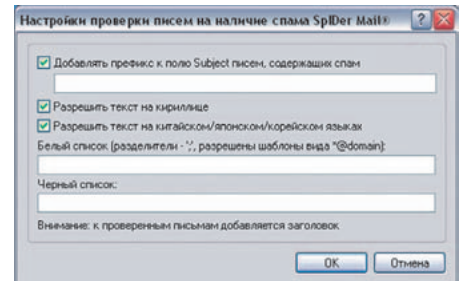
ствующему префиксу или заголовку, указанному в настройках антиспама, будет перемещать спам-сообщения в эту папку. Данная возможность есть во всех популярных почтовых клиентах.

Спам-фильтр Dr.Web можно обучать распознавать новые образцы спама. Для этого неправильно распознанные письма нужно пересылать на специальные адреса: ошибочно оцененные как спам — на адрес vrnonspam@drweb.com, ошибочно не определенные как спам — на адрес vrspam@drweb.com. Присланные образцы обрабатываются и учитываются в новых версиях антиспам-модуля. Обновления модуля фильтрации антиспама происходят регулярно.

Обновления к антиспаму Dr.Web выпускаются ежедневно и автоматически загружаются пользователями с помощью утилиты автоматического обновления. Уникальные технологии распознавания нежелательной почты Vade Retro на основе нескольких тысяч правил позволяют производить обновления не чаще одного раза в сутки, значительно экономя трафик.

Таким образом, новое антиспам-решение Dr.Web является нетребовательным, мощным и производительным решением для фильтрации спама.

Всем пользователям антивируса Dr.Web для Windows — как частным лицам, так и организациям, — действующая лицен-



Настройки антиспама в SpIDer Mail

зия у которых началась до 1 февраля 2007 года, «Доктор Веб» предлагает льготный переход на Dr.Web для Windows — Антивирус + Антиспам.

При этом пользователи получают следующие уникальные преимущества:

- бесплатное пользование новым продуктом в течение всего оставшегося срока действующей лицензии;
- приобретение годовой лицензии на Dr.Web для Windows — Антивирус + Антиспам по цене годовой лицензии на антивирус.

Осуществить переход на Dr.Web для Windows — Антивирус + Антиспам можно до 1 июня 2007 года.

Узнать подробности льготного перехода можно на сайте www.drweb.com и у партнеров компании.

Нежелательные электронные письма: как с ними бороться?

Первый случай массовой рассылки спама в России был отмечен в 1991 году. С тех пор производители спам-фильтров продвинулись далеко вперед в плане эффективного противодействия спаму, но и спамеры (отправители спама) тоже не дремлют, и разрабатывают эффективные способы обхода существующих фильтров. Борьба между разработчиками средств защиты и спамерами достигла такого же накала, как и борьба между производителями антивирусов и вирусписателями.

Ниже перечислены основные причины получения спама:

- публикация в явном виде почтового адреса в открытом доступе (на форумах и т.п.);
- неуникальность электронного адреса (распространенное имя и название в совокупности с известным почтовым сервером);
- заражение компьютера вирусом, который отослал содержимое адресной книги почтового клиента автору вируса.

Вред от спама, получаемого по электронной почте, достаточно велик:

- пользователь вынужден оплачивать трафик или время соединения с Интернетом, затраченное на получение спама;

- на обработку спама пользователями ежедневно тратится значительное время.

Существует несколько относительно простых способов защиты почтового адреса от передачи его спамерам:

- не публиковать его в общедоступных местах в Интернете;
- при публикации искажать его (например, так: `_m_a_i_l(at)_s_i_t_e_.r_u`);
- не отвечать на спам-письма;
- при регистрации почтового адреса необходимо выбирать имя пользователя не менее 6 символов, причем полученное слово не должно совпадать с существующими словами на любом из распространенных языков.

Тем не менее, эти меры предосторожности не гарантируют полное отсутствие спама в электронной почте пользователя, т.е. при длительном использовании определенного адреса электронной почты спам начинает приходить и доставлять со временем все большие проблемы.

Таким образом, автоматизированная фильтрация спама — операция необходимая для нормальной работы с электронной почтой, ведь сегодня количество нежелательных сообщений в почтовом трафике доходит до 90%!

Простые рецепты безопасности

Организациям любого масштаба жизненно необходима защита от вирусов, шпионского ПО, хакерских атак, а также от других видов угроз, способных нанести урон работоспособности, таких как спам, рекламное ПО и иные нежелательные приложения. Однако нередко временных и человеческих ресурсов для защиты от новейших угроз высокой сложности оказывается недостаточно. Стратегия простого наращивания числа программных продуктов, обеспечивающих безопасность, оказывается недостаточно эффективной и слишком дорогой, излишне повышает сложность IT-инфраструктуры.

Sophos Computer Security SBE 2.0

Помимо возможностей, имеющихся в Sophos Anti-Virus, пакет Sophos Computer Security оснащен клиентским брандмауэром Sophos Client Firewall, способным защитить компьютер от новейших типов угроз, таких как хакерские атаки, захват приложений, шпионские программы, занимающиеся хищением конфиденциальных данных.

Sophos Security Suite SBE 2.0

Пакет Sophos Security Suite дополняет функциональность Sophos Computer Security технологией PureMessage, позволяет защитить пользователей от спама, вирусов и шпионских программ, распространяющихся по электронной почте, а также обеспечивает контентную фильтрацию почты. PureMessage может сканировать как отдельные сообщения, так и почтовые хранилища Exchange.

Sophos Anti-Virus SBE 2.0

В интегрированный, простой в использовании программный пакет, доступный для платформ Windows и Macintosh, вошли средства защиты от вирусов, шпионского ПО и механизмы блокировки рекламы.

- Средства централизованного управления Sophos Control Center позволяет устанавливать, конфигурировать и обновлять пакет из единой точки. Наглядные сводки по предотвращенным угрозам делают управление еще более простым.
- Быстрая автоматическая установка обновлений от SophosLabs происходит каждый час и не требует вмешательства пользователя, обеспечивая постоянную актуальность средств защиты и не влияя на производительность системы.
- В стоимость лицензии включена профессиональная поддержка в режиме 24/7/365 по телефону и в режиме online.
- Интеллектуальные алгоритмы Behavioral Genotype™ распознают вредоносный код, не давая ему исполниться.
- Полная «дезинфекция» компьютера достигается одной простой операцией. Удалению подвергаются записи реестра, исполняющиеся процессы и даже файлы на дисках.
- Сканирование может выполняться при доступе к объекту, по требованию или автоматически по расписанию. Технология Decision Caching™ позволяет сканировать только те файлы, которые были изменены, что обеспечивает высокую производительность.

* Цена указана за одну лицензию при условии приобретения 5 лицензий сроком на 1 год

Функциональность

- Все продукты линейки SBE 2.0 оснащены локализованным интерфейсом на русском языке.
- Защита настольных компьютеров, ноутбуков и серверов Windows и Macintosh от вредоносного и рекламного ПО, защита от вторжений для компьютеров с Windows.
- Защита серверов Microsoft Exchange от вредоносного ПО, спама и нежелательного контента.

Централизованное управление

- Центр управления Sophos Control Center позволяет управлять защитой всех компьютеров из одной точки, а консоль PureMessage отвечает за управление политиками сканирования сообщений на почтовых серверах.

Автоматическое обновление

- Оперативный анализ угроз, проводимый в SophosLabs и средства обновления Sophos AutoUpdate обеспечивают непрерывную защиту всех компьютеров.

Проактивная защита

- Технология генотипного анализа защищает от новых, неизвестных угроз.
- Технология Decision Caching улучшает производительность сканирования файлов при доступе к ним, отличая измененные файлы от неизмененных.
- Интеллектуальная технология Behavioral Genotype Protection блокирует подозрительный код, не давая ему исполниться. Поведенческие наборы правил Sophos постоянно сопоставляются с обширной библиотекой допустимых приложений, сводя к минимуму риск ложных срабатываний.

Предотвращение вторжений

- Маскировочные технологии Sophos защищают компьютеры от хакеров, занимающихся сканированием портов на предмет незащищенных мест в сетях.

Отслеживание портов

- Клиентский брандмауэр Sophos способен предотвратить известные и неизвестные угрозы путем отслеживания активных портов и закрытия неактивных.
- Обеспечивает блокировку Интернет-червей прежде чем они смогут воспользоваться уязвимостями системы.

Фильтрация на уровне приложения

- Позволяет предоставить доступ к Интернету только разрешенным приложениям.
- Предотвращает хищение данных и иные зловредные действия шпионским ПО.

Бесплатные 30-дневные trial-версии можно скачать с www.sophos.com/trysbs

SOPHOS

	Sophos Anti-Virus	Sophos Computer Security	Sophos Security Suite
Простая установка и облегченное управление	X	X	X
Автоматическое обновление каждый час	X	X	X
Поддержка в режиме 24/7/365 включена в стоимость	X	X	X
Защита настольных компьютеров, ноутбуков и серверов PC и Macintosh	X	X	X
Защита от хакерских атак с помощью клиентского брандмауэра		X	X
Предотвращение «захвата» приложений и их прав доступа		X	X
Защита серверов Microsoft Exchange от вредоносного ПО, спама и фишинга			X
Блокировка недопустимого контента в электронных письмах и прикрепленных файлах			X

sophos client firewall

Sophos Client Firewall

Межсетевой экран Sophos Client Firewall служит дополнительным барьером, защищающим ваш бизнес от известных и неизвестных угроз безопасности оконечных устройств компьютерной сети предприятия — рабочих станций, ноутбуков и серверов. Централизованное управление Sophos Client Firewall с общей консоли управления Sophos Enterprise Console позволяет снизить сложность и стоимость администрирования. Межсетевой экран ограничивает сетевое подключение потенциально уязвимых компьютеров, независимо от того, находятся ли они в офисе компании или подключены удаленно. Экран использует принцип невидимости для защиты от хакеров, сканирующих порты на предмет незакрытых способов проникновения в сеть. Он блокирует сетевых «червей», закрывает неиспользуемые порты, предотвращает выполнение неавторизованных приложений, и отслеживает активность всех программ. В стоимость каждой лицензии входит неограниченная поддержка в режиме 24/7.

sophos mobile security

Sophos Mobile Security

Решение Sophos Mobile Security предназначено для обнаружения и обезвреживания вирусов и шпионских программ на устройствах Windows Mobile 5, снижая риск утери важных и конфиденциальных данных. Средства сканирования могут срабатывать при обращении к файлам, при непосредственном вызове или по расписанию, блокируют вредоносный код и помещая его в карантин. При этом пользователь видит уведомление на экране, а администратору оно может быть отправлено по электронной почте. Установка Sophos Mobile Security осуществляется стандартными средствами и отличается простотой, вне зависимости, ставится ли продукт на одно устройство или на все в масштабе предприятия. Несложные конфигурационные инструменты позволяют администраторам жестко зафиксировать на мобильных устройствах корпоративные политики безопасности. Обновления программного обеспечения и антивирусных сигнатур можно загружать непосредственно с web-ресурса Sophos через HTTP через любое соединение — беспроводную сеть, GPRS по ActiveSync или иным способом.

puremessage

Sophos PureMessage for UNIX

Sophos PureMessage — это полнофункциональное, гибкое и развитое решение для фильтрации электронной почты, рассчитанное на крупные организации. Предназначено для защиты от вирусов, спама и иных угроз, распространяющихся по электронной почте. В решении объединены механизмы фильтрации, средства управления политиками, технологии снижения уязвимости, включена поддержка. Сегодня уже четыре миллиона пользователей используют передовые технологии распознавания нежелательной корреспонденции, отсеивают более 98% спама на уровне почтового шлюза с помощью PureMessage. Современные антивирусные средства обнаруживают известные и неизвестные вирусы, защищая сеть от вредоносного кода. PureMessage позволяет компании лучше контролировать свой почтовый трафик, снижая нагрузку на сеть и повышая производительность.

Защита оконечных устройств, почты и web

Решения Sophos корпоративного класса предназначены для защиты всех потенциально опасных мест в IT-инфраструктуре крупного предприятия. Они отвечают современным требованиям к решениям такого класса: высокой масштабируемости, надежности, простоте в администрировании и экономической эффективности

Sophos Endpoint Security

Решение Sophos Endpoint Security позволяет избежать известных и неизвестных угроз информационной безопасности компании, в том числе вирусов, шпионских программ, атак хакеров, нежелательных приложений, фишинга. Решение обеспечивает масштабируемую, проактивную систему защиты оконечных устройств компьютерной сети предприятия - рабочих станций, ноутбуков и серверов.

Упрощенное централизованное управление системами защиты осуществляется с консоли Enterprise Console, предусматривающей масштабирование процессов управления, снижение сложности и управленческих расходов. С консоли управления возможны развертывание и обновление продуктов Sophos Anti-Virus и Sophos Client Firewall по сети, в том числе на удаленные компьютеры.

Средства борьбы с вирусами, шпионскими программами и другим вредоносным контентом, а также выборочная авторизация нежелательных приложений также централизованы. Механизм Sophos ActivePolicies позволяет, один раз создав конфигурационные политики безопасности, применять их к различным группам компьютеров, быстро реагируя на возникающие угрозы. Средства Smart Views отображают актуальное состояние всех компьютеров в сети и позволяют генерировать различные графические отчеты.

В стоимость каждой лицензии входит неограниченная поддержка в режиме 24/7, а уникальный подход Sophos к разрешению сложных вопросов безопасности позволяет поддерживать защищенную IT-инфраструктуру наиболее эффективным образом.



ЗВОНИТЕ

Наименование	Код Softline	Цена
Sophos Anti-Virus (SAV) 1 year 5-9 Users (price per User)	20-164-SOPHOS-SL	\$118,80
Sophos Anti-Virus (SAV) add Sophos Client Firewall 1 year 5-9 Users (price per User)	20-174-SOPHOS-SL	\$23,76
Sophos Anti-Virus (SAV) add Puremessage (AV) 1 year 5-9 Users (price per User)	20-17-184-SOPHOS-SL	\$19,80
Sophos Anti-Virus (SAV) add Puremessage (AV,AS) 1 year 5-9 Users (price per User)	20-17-194-SOPHOS-SL	\$44,55
Sophos Anti-Virus (SAV) add ESA 1 year 50-99 Users (price per User)	20-204-SOPHOS-SL	\$20,42
Sophos Anti-Virus (SAV) add ESA and PM Exchange (AV) 1 year 50-99 Users (price per User)	20-210-SOPHOS-SL	\$27,84
Sophos Anti-Virus (SAV) add SAVI 1 year 5-9 Users (price per User)	33-20-216-SOPHOS-SL	\$29,70
Sophos Mobile Security (SMS) Standard licence & service 1 Devices 1 year	43-777-SOPHOS-SL	\$99,00
Puremessage with Anti-Virus (AV) 1 year 5-9 Users (price per User)	17-446-SOPHOS-SL	\$69,30
Puremessage with Anti-Virus (AV) add Anti-Spam (AS) 1 year 5-9 Users (price per User)	17-456-SOPHOS-SL	\$24,75
Puremessage with Anti-Virus (AV) add Sophos Extended Policy (EP) 1 year 50-99 Users (price per User)	17-466-SOPHOS-SL	\$3,71
Puremessage with Anti-Virus (AV) add Sophos Additional Platform (gateway and groupware) 1 year 5-9 Users (price per User)	17-472-SOPHOS-SL	\$19,80
Puremessage with Anti-Virus (AV) add SAV 1 year 5-9 Users (price per User)	17-482-SOPHOS-SL	\$69,30
Puremessage with Anti-Virus (AV) add SAV) and Sophos Client Firewall 1 year 5-9 Users (price per User)	17-492-SOPHOS-SL	\$93,06

Check Point

Статус Softline: Check Point Silver Partner, Certified Collaborative Support Provider

Менеджер по продажам: Андрей Тимошенков (AndreyTi@softline.ru)

Курсы в УЦ Softline: официальные курсы Check Point CPT-001, CPT-002, CPT-003, CPT-004, CPT-008, CPT-009, CPT-010, CPT-011, CPT-012, CPT-013. Задать вопросы и записаться на курсы вы можете по эл. адресу educ@softline.ru или телефону +7 (495) 221-10-70

Техническая поддержка: В базовом варианте включена в стоимость.

Для заключения договора на расширенный вариант обращайтесь к Игорю Корману (igork@softline.ru) по телефону +7 (495) 232-52-14



Надежная защита периметра



Check Point UTM-1

Сегодня на первый план выходят комплексные программно-аппаратные решения, отличительной чертой которых являются простота в использовании и разумная цена. Устройство UTM-1™ является одним из лучших представителей систем защиты такого класса. Оно обеспечивает исчерпывающую защиту и не требует излишних усилий при развертывании и администрировании.

Устройство UTM-1 объединяет функции межсетевого экрана и системы предотвращения вторжений, обеспечивает защиту от вирусов и программ-шпионов, выполняет роль брандмауэра для web-приложений, обеспечивает безопасность решений VoIP, позволяет блокировать системы мгновенного обмена сообщениями и приложения P2P, поддерживает web-фильтрацию, а также представляет собой полноценный VPN-шлюз для безопасного подключения удаленных сайтов и пользователей. Обновление устройств UTM-1 выполняется с использованием сервисов SmartDefense, стандартного инструмента актуализации инфраструктуры безопасности Check Point.

Сервисы SmartDefense обеспечивает автоматическое обновление UTM-1 в реальном времени и позволяют оперативно получать экспертных рекомендаций по настройке этих устройств. К преимуществам устройства относятся:

- технологии защиты промышленного уровня;
- защита компьютеров и сети предприятия от всего спектра интернет-угроз;
- полноценный шлюз удаленного доступа с поддержкой удаленных офисов и пользователей для дополнительной защиты информации;
- минимум усилий на развертывание и администрирование;
- автоматическое обновление посредством сервисов SmartDefense для защиты от новейших угроз.

Функциональные возможности

- Лучшие технологии межсетевых экранов с поддержкой нескольких сотен приложений и протоколов.
- Полнофункциональный VPN-шлюз для безопасного подключения удаленных офисов и конечных пользователей по протоколу IPSec.
- Встроенная поддержка удаленного доступа к сети предприятия по протоколу SSL.
- Интегрированная система предотвращения вторжений.
- Антивирус с поддержкой протоколов FTP, HTTP, POP3 и SMTP.
- Брандмауэр web-приложений и защита от программ-шпионов на уровне интернет-шлюза.
- Интуитивные понятные аппаратные средства установки, диагностики и восстановления.
- Централизованное управление с поддержкой политик, мониторинга, обновления и формирования отчетов.
- Автоматическое обновление с использованием сервисов SmartDefense.

Безопасные сети — предприятиям!

Check Point Integrity

Каждый ПК в сети предприятия — это мишень для червей, троянцев, программ-шпионов, сетевых атак и других современных угроз, отличительной чертой которых является стремительность распространения. Система Check Point Integrity обеспечит надежную защиту сети предприятия от вредоносного кода и целенаправленных атак.

Это решение построено на основе персонального брандмауэра ZoneAlarm, который по праву считается одним из лучших в своем классе и предлагает исчерпывающий арсенал упреждающих средств защиты для клиентских машин. Добавьте сюда мощную систему централизованного управления, и вы получите идеальный инструмент для организации всесторонней защиты конечных узлов сети предприятия в рамках стратегии Total Access Protection.

Система Check Point Integrity значительно повышает безопасность, надежность и готовность корпоративных данных и информационных систем, способствуя росту продуктивности сотрудников ИТ-службы предприятия и рядовых пользователей. Поддержка платформы управления NGX позволяет легко встроить Integrity в инфраструктуру безопасности на основе решений Check Point.

Унификация управления значительно облегчает разработку, настройку и внедрение комплексных политик защиты, сокращает расходы на администрирование и позволяет усилить безопасность предприятия с минимальными затратами. Поддержка на уровне сервисов SmartDefense обеспечивает автоматическое обновление системы Check Point Integrity в реальном времени и оперативное получение экспертных рекомендаций по ее настройке и управлению.

Check Point Integrity™ — централизованная система защиты клиентских машин и контроля доступа к сети предприятия, построенная на основе персонального брандмауэра ZoneAlarm®.



CHECK POINT™
Software Technologies Ltd.

Функции

- Персональный стелс-брандмауэр с поддержкой технологий контекстной проверки.
- Блокировка исходящего трафика инфицированных машин.
- Встроенный модуль защиты от программ-шпионов.
- Политики контроля доступа к сети с функциями автообновления клиентских систем защиты.
- Автоматизированное управление политиками безопасности.

Преимущества

- Безопасность пользовательских паролей, данных и другой конфиденциальной информации.
- Защита сведений о клиентах.
- Автоматическая настройка и обновление клиентских системы защиты без участия пользователя.
- Нейтрализация атак, угрожающих работоспособности сети предприятия.
- Развитые средства автоматизации и унифицированное управление.
- Автообновление с использованием сервисов SmartDefense.

Непреодолимый заслон для вирусов

Простота и удобство в использовании. eTrust Antivirus предельно прост в установке и эксплуатации. Система отличается великолепной управляемостью, что позволяет проводить развертывание и централизованное администрирование с помощью одно и того же сервера. Web-интерфейс дает возможность выполнять практически любые управленческие задачи из любой точки сети с помощью браузера.

Масштабируемость. eTrust Antivirus способен защитить вычислительные среды любых размеров и легко масштабируется по мере развития бизнеса. Система охватывает широчайший спектр платформ и систем, включая Windows 95/ 98/ ME/ NT/ 2000/ XP/ Server 2003, Palm OS, Novell NetWare 4.x/ 5.x/ 6.x, Macintosh, Linux, Microsoft Exchange 5.5/ 2000, Lotus Notes/Domino, Pocket PC 2002 и Sun Solaris. Кроме того, eTrust Antivirus сертифицирован для новейших серверов Windows Server 2003 Standard, Enterprise and Data Center.

Всесторонняя защита. eTrust Antivirus обеспечивает защиту рабочих станций, серверов и КПК предприятия, а также систем групповой работы (Microsoft Exchange и Lotus Notes/Domino) и Интернет-шлюзов. Поддержка почтовых и Интернет-шлюзов гарантирует надежную защиту периметра сети и, в отличие от продуктов других вендоров, является штатной функцией системы.



Политики фильтрации и блокировки web-ресурсов позволяют снизить нагрузку на сеть предприятия и повысить продуктивность сотрудников за счет ограничения доступа к Интернету в рабочее время, а также свести к минимуму риски судебной ответственности за нарушение авторских прав, позволяя полностью запретить сотрудникам доступ к определенным Интернет-ресурсам.

Средства фильтрации конфиденциальной информации решают обратную задачу – защищают ваш бизнес от утечек конфиденциальной или представляющей коммерческую тайну информации по электронной почте. Эти фильтры сканируют исходящие сообщения на предмет наличия заданных ключевых слов и легко поддаются настройке.

Простота и удобство в использовании. eTrust Secure Content Manager предлагает мощную, простую и легко настраиваемую систему защиты от спама с шестью уровнями фильтрации. Вы можете использовать это решение вместе с уже имеющейся антивирусной системой другого вендора, или же приобрести расширенную версию Secure Content Manager, включающую антивирус eTrust, чтобы в полной мере реализовать экономический потенциал этого продукта.

Масштабируемость. eTrust Secure Content Manager способен защитить вычислительные среды любых размеров и легко масштабируется по мере развития бизнеса. Система обеспечивает надежную антивирусную защиту широкого спектра платформ и систем, включая Windows 95/ 98/ ME/ NT/ 2000/ XP/ Server 2003, Palm OS, Novell NetWare 4.x/ 5.x/ 6.x, Macintosh, Linux, Microsoft Exchange 5.5/ 2000, Lotus Notes/ Domino, Pocket PC 2002.

Вирусные эпидемии, регулярно охватывающие Интернет, могут серьезно замедлить и даже полностью парализовать работу предприятия. Для успешного противостояния этим угрозам и минимизации возможных рисков компания CA представляет всеобъемлющее антивирусное решение — eTrust Antivirus. С его помощью вы можете эффективно нейтрализовать вирусы, еще до того как они проникнут в сеть предприятия из Интернета или инфицированных клиентских машин.

CA eTrust Antivirus

eTrust Antivirus заметно выделяется в бесконечной череде антивирусных решений, представленных сегодня на рынке. Уникальные технологии двойной проверки eTrust обеспечивают два уровня защиты от вирусов, червей и вредоносных программ на всех потенциально опасных направлениях, начиная от любых контактов корпоративных машин с внешними сетями и заканчивая подключаемыми к сети предприятия КПК.

Антивирусные технологии eTrust 36 раз удостоивались почетного титула Virus Bulletin 100% Award — больше чем, любые другие антивирусные решения. Неудивительно, что только в прошлом году более 7 тыс. предприятий Северной Америки сменили свои антивирусные системы на решения eTrust Antivirus.



Наименование	Код Softline	Цена
eTrust Antivirus 8 1 User	ETRAV8001BPEM	\$52
eTrust Antivirus 8 5 Users	ETRAV8005BPEM	\$160

Надежная круговая оборона

Эта многофункциональная и высокопроизводительная система фильтрации контента eTrust Secure Content Manager надежно закрывает сразу несколько ключевых проблем, угрожающих сегодня практически любому предприятию: безопасность электронной почты, борьба со спамом, обеспечение требований конфиденциальности, фильтрация web-контента, ограничение доступа к ресурсам Интернета, а также защита от вирусов и вредоносных программ.

CA eTrust Secure Content Manager

eTrust Secure Content Manager избавляет вас от необходимости иметь дело с узконаправленными продуктами безопасности различных вендоров – антивирусами, системами защиты от спама, средствами фильтрации web-контента и т.д., – каждый из которых должен устанавливаться, настраиваться и обслуживаться отдельно и не всегда могут быть интегрированы друг с другом, что не позволяет организовать информационную защиту предприятия должным образом. eTrust Secure Content Manager дает возможность выстроить надежную круговую оборону с помощью всего одного многофункционального продукта.

eTrust Secure Content Manager предлагает шесть гибко настраиваемых уровней фильтрации спама. В результате, вы можете надежно оградить сотрудников от потока почтовой рекламы и сэкономить массу рабочего времени, которое они ежедневно тратят на наведение порядка в своих почтовых ящиках.



Наименование	Код Softline	Цена
eTrust Secure Content Manager r8 1-49 Users	ETRSCM8001EM1C	\$37
eTrust Secure Content Manager r8 50-99 Users	ETRSCM8002EM1C	\$34

F-Secure — лучший защитник корпоративной почты



F-Secure Messaging Security Gateway X-Series — это идеальное средство для компаний малого и среднего масштаба, нуждающихся в защите электронной почты на корпоративном

уровне, не требующей администрирования и больших материальных вложений. Зачем покупать несколько решений? Система X-Series включает все основные функции почтовой защиты, которые вам нужны — в том числе обнаружение спама, защиту от вирусов, фильтрацию контента, обеспечение соблюдения правил конфиденциальности — и отличается низкой ценой и простотой внедрения.

F-Secure Messaging Security Gateway X-Series

Решение X-Series предлагает те же возможности, которые используют для защиты предприятия из списка Fortune 50, в простой и удобной системе, идеальной для малого и среднего бизнеса. F-Secure Messaging Security Gateway X200 — это аппаратно-программный комплекс, сочетающий в себе надежный корпоративный почтовый сервер (MTA), развитые возможности фильтрации контента, защиты от вирусов/спама и позволяющий обеспечить защиту класса High-End компаниям, имеющим от 50 до 1000 пользователей, проверяя до 20 000 сообщений в час.

Ключевые особенности решения

- Единая платформа для предотвращения входящих и исходящих угроз.
- Мощная, точная, самообучающаяся технология проверки контента.
- Низкая стоимость владения решением с легким управлением, масштабируемым виртуальным приложением.
- Возможность управления функциями почтовой системы конечным пользователем без участия администратора (интерфейс на русском языке).

Только F-Secure предоставляет возможность пользователям самостоятельно управлять всеми настройками собственных фильтров, белыми/черными списками, восстанавливать отфильтрованные системой сообщения. Это позволит, во-первых, сэкономить массу времени и нервов и самому пользователю, и системному администратору на поиск «потерявшегося» письма. Во-вторых, пользователь может просматривать отфильтрованные письма как оперативно через web-интерфейс, так и в виде отчетов, присылаемых по электронной почте, например, 1 раз в день.

В линейку F-Secure Messaging Security Gateway, помимо X-Series, входят также решения P-Series и виртуальная серия. Версии серии P — P620 и P820, разработаны для более крупных предприятий и позволяют защитить до 200 000 пользователей, обрабатывая десятки миллионов сообщений в день, и легко объединяются в кластеры. Виртуальная версия предназначена для компаний любого масштаба и обладает всеми преимуществами аппаратно-программных устройств, являясь при этом более гибким решением, позволяя развернуть систему на уже имеющемся оборудовании предприятия.

Безопасные программные компоненты

- ОС на базе Linux с дополнительной защитой.
- Усовершенствованный почтовый сервер на базе отраслевых стандартов.
- Встроенный почтовый брандмауэр.
- Автоматическое обновление всех программно-аппаратных средств.

Основные возможности

- Защита вашей сети от спама, вирусов, атак типа «отказ в обслуживании» (DOS) и атак по сбору адресов (directory harvest), а также хакеров без негативного воздействия на почтовый сервер. Модуль обнаружения спама Proofpoint Spam Detection исследует более 300 тыс. структурных и содержательных атрибутов каждого письма, чтобы заблокировать как можно большее количество спама, и автоматически приспосабливается к новым спам-атакам по мере их появления.
- Внедрение занимает считанные минуты и требует лишь подключения системы к вашей сети — полная защита через 15 минут после открытия коробки.
- 100% web-администрирование и совместимость с любым почтовым серверным решением. Возможность устанавливать и внедрять правила для групп пользователей.
- Технология машинного обучения Proofpoint MLX обеспечивает непревзойденную эффективность борьбы со спамом и выдающийся контроль на уровне конечного пользователя благодаря индивидуальному карантину, спискам безопасных и запрещенных элементов.
- Выдающаяся защита от вирусов с автоматическими обновлениями сигнатур вирусов и правил. Отмеченная наградами антивирусная технология F-Secure — признанный пример для подражания в области борьбы с вирусами, где наиболее важными факторами являются скорость реакции на новые угрозы и эффективность обнаружения.
- Модуль Proofpoint Content Compliance позволяет с легкостью создать и внедрить корпоративные правила, касающиеся содержания электронных сообщений и вложений. Удобный интуитивный интерфейс упрощает процесс создания сложных логических правил, учитывающих такие параметры, как тип файла, размер сообщения и его содержание.
- Поддержка защищенного обмена сообщениями. Система X-Series поддерживает цифровые сертификаты и защищенную передачу электронной почты от шлюза к шлюзу на базе стандарта TLS с возможностью идентификации отправителя/получателя.
- Полная защита от сбора адресов, «отказа в обслуживании» и других сетевых атак.
- Не требующее администрирования решение с надежными правилами работы и выдающимися возможностями отчетности. Система X-Series предлагает более 50 графических отчетов, позволяющих полностью контролировать состояние вашей почтовой системы. «Активные» отчеты и оповещения предоставляют основную информацию и позволяют предпринимать немедленные действия.
- Простые, интуитивные отчеты на русском языке и настройки для конечного пользователя — такие как обзор информации о пользователе и индивидуальные списки разрешенных и запрещенных элементов — позволяют пользователям контролировать собственные предпочтения в отношении спама. В крупных системах возможны пользовательские интерфейсы на разных языках.
- Высокопроизводительный почтовый сервер, эффективность которого проверена опытом работы в самых требовательных корпоративных почтовых инфраструктурах.
- Аппаратная система с высоким уровнем надежности, удовлетворяющим и превышающим требования крупных компаний и государственных организаций.
- Интегрируется с корпоративными системами идентификации, такими как Active Directory, Domino Directory и др. LDAP-системами.

Наименование

Цена

F-Secure Messaging Security Gateway X200 Appliance, International FCMABFQNVBQIN	\$2 653.82
F-Secure Messaging Security Gateway P620 Appliance, International FCM1BFQNVBQIN	\$8 671.82
F-Secure Messaging Security Gateway P820 Appliance, International FCM2BFQNVBQIN	\$11 512.08
F-Secure Messaging Security Server for 1 year Value Band F (100-249), International FCMGBF1NVBFIN	\$28.37
F-Secure Messaging Security Server, Zero-Hour AV Module for 1 year Value Band (100-249), International FCMZBF1NVBFIN	\$2.84
F-Secure Messaging Security Gateway, Virtual Appliance for 1 year Value Band F (100-249), International FCMVBF1NVBFIN	\$28.37

Защита инвестиций

В рамках программы RSA SecurID Ready более 190 ведущих поставщиков межсетевых экранов, серверов удаленного доступа и систем VPN предлагают решения со встроенной поддержкой аутентификации RSA SecurID. Кроме того, компания RSA выпускает программное обеспечение RSA Authentication Agent для встраивания двухфакторной аутентификации в ведущие операционные системы и web-серверы. Беспрецедентно высокий уровень совместимости с программными и аппаратными решениями сторонних поставщиков гарантирует надежную защиту инвестиций в системы аутентификации RSA SecurID.

Варианты исполнения аутентификаторов RSA SecurID

Решение RSA SecurID является одной из ведущих систем двухфакторной аутентификации, а многообразие вариантов исполнения аутентификаторов RSA SecurID позволяет идеально вписать ее информационную инфраструктуру практически любой организации.



Пластиковая карта RSA SecurID SD520

Аппаратные жетоны

Аппаратные жетоны RSA SecurID — миниатюрные электронные устройства с ограниченным сроком действия (до 5 лет) и встроенным ЖК-дисплеем, на котором отображается ежеминутно меняющаяся комбинация цифр — выпускаются в виде надежных и долговечных брелоков или пластиковых карт (в т.ч. с клавишами для набора PIN-кода). Отличие последних заключается в том, что на экране отображается уже зашифрованная (хэшированная) комбинация введенного PIN-кода и текущего одноразового кода доступа, которую пользователю указывают при регистрации.

Кроме того, компания RSA предлагает аутентификаторы, выполненные в виде смарт-карт и USB-ключей, который хранят симметричный ключ шифрования RSA SecurID и защищены PIN-кодом (модели RSA 5100 Smart Card и RSA 6100 USB Authenticator соответственно).

Программные аутентификаторы

Программные аутентификаторы RSA SecurID — это программные модули для различных операционных систем и мобильных устройств, которые выполняют те же функции и используют те же алгоритмы, что и аппаратные жетоны RSA SecurID. Кроме того, они обеспечивают автоматический доступ к защищенным web-сайтам с помощью из стандартного браузера. Программные аутентификаторы выпускаются в версиях для рабочих станций Microsoft Windows, КПК

Palm, Pocket PC и BlackBerry, устройств под управлением Windows Mobile 2003 и сотовых телефонов Nokia, Ericsson и DoCoMo.



КПК BlackBerry с ПО RSA SecurID Software Token

Золотой стандарт электронной аутентификации

Системы двухфакторной аутентификации RSA SecurID защищают информационные ресурсы тысяч предприятий и организаций по всему миру. Аутентификаторы RSA SecurID играют в этих системах ту же роль, что и пластиковые карты в мире банковских операций, — обеспечивают надежную и эффективную проверку подлинности пользователей. Сегодня более 15 млн. человек используют аутентификаторы RSA SecurID для защищенного подключения к беспроводным и VPN-сетям, серверам удаленного доступа и межсетевым экранам, web-приложениям и корпоративным IT-ресурсам.



USB-ключи RSA SecurID SID700 и SID800

Аутентификаторы RSA SecurID

Простота использования и администрирования систем двухфакторной аутентификации RSA SecurID создают отличные условия для централизованного управления безопасностью и быстрой окупаемости инновационных проектов эпохи электронного бизнеса.

Универсальное решение

Решение компании RSA позволяет безбоязненно расширить сферу охвата существующих бизнес-приложений, включив в нее удаленных и мобильных сотрудников, а также деловых партнеров и заказчиков предприятия. Просто снабдите их аутентификаторами RSA SecurID — и вы будете абсолютно уверены в том, что доступ к электронной почте, беспроводным сетям, системам удаленного доступа, шлюзам VPN, базам данных, интранет/экстранет-приложениям, web-серверам и практически любым другим корпоративным информационным ресурсам на платформах UNIX и Windows получают только и именно те лица, которым это разрешено.

Простота и удобство использования

Аутентификатор RSA SecurID предельно прост в использовании и вместе с тем гораздо безопаснее обычных паролей. Пользователь, получивший личный аутентификатор, просто вводит в окне регистрации свое имя, секретный PIN-код (который, по аналогии с пластиковыми картами, должен храниться только у него в голове) и одноразовый код доступа — комбинацию цифр, которая в данный момент отображается на экране аутентификатора. Решение RSA SecurID не требует установки дополнительного ПО на пользовательский компьютер — аутентификаторы можно использовать сразу после получения. Кроме того, как показывает практика, эксплуатация систем аутентификации RSA SecurID обходится гораздо дешевле традиционных паролей.

Высочайший уровень безопасности

С функциональной точки зрения аутентификатор RSA SecurID представляет собой генератор псевдослучайных чисел, который раз в минуту формирует одноразовый код доступа на основании показаний встроенного таймера и уникального для каждого аутентификатора начального значения счетчика. Код, который будет сгенерирован аутентификатором в следующую минуту, весьма трудно определить на основании предыдущих значений, что значительно усложняет работу хакера и в большинстве случаев делает ее экономически неоправданной. Коммуникационный канал между аутентификатором и сервером проверки подлинности также надежно защищен с использованием запатентованной технологии RSA. Таким образом, если вы всерьез рассматриваете риски несанкционированного доступа к информации, система RSA SecurID становится поистине бесценной находкой.

RSA SecurID®

Наименование	Код Softline	Цена
RSA SecurID Appliance Bundle For 10 Users	APP0010HTB	\$4 691
RSA SecurID Appliance Bundle For 25 Users	APP0025HTB	\$7 619
Base Maint for RSA SecurID Appliance Bundle for 10 Users	APP0000010BBS12	\$341
Base Maint for RSA SecurID Appliance Bundle for 25 Users	APP0000025BBS12	\$853
Extended Maint for RSA SecurID Appliance Bundle for 10 Users	APP0000010BBE12	\$474
Extended Maint for RSA SecurID Appliance Bundle for 25 Users	APP0000025BBE12	\$1 185

Менеджеры по продажам: Анна Муравьева (Anna@softline.ru), Ярослав Никольский (Nikolski@softline.ru), Александр Фирсов (AlexanderF@softline.ru), Дарья Руденко (DariaR@softline.ru)

Техническая поддержка: В базовом варианте включена в стоимость.

Для заключения договора на расширенный вариант обращайтесь к Игорю Корману (igork@softline.ru) по телефону +7 (495) 232-52-14

Уникальные возможности для разработки интерактивных материалов



Программное обеспечение Adobe Creative Suite 3 Web Premium представляет комплексное решение для создания интерактивных сайтов, приложений, пользовательских интерфейсов, презентаций, контента для мобильных устройств и других цифровых материалов. Получите в свое распоряжение самые современные технологии, необходимые для подготовки проектов, работы с имеющимися материалами, разработки сайтов и эффективного обновления контента.

Adobe Creative Suite 3 Web Premium

Единое решение для всех Ваших задач

Наконец-то появилось единое решение, включающее все программы, с которыми вы привыкли работать. Теперь вы можете создавать макеты и основные рабочие материалы в программах Adobe Photoshop CS3 Extended, Adobe Illustrator CS3 и Adobe Fireworks CS3. Для реализации проектов вы можете воспользоваться программами Adobe Dreamweaver CS3 и Adobe Flash CS3 Professional, признанными одними из лучших в области web-дизайна и разработки сайтов. Программа Adobe Acrobat 8 Professional позволит с легкостью обмениваться творческими идеями и разработками с коллегами и заказчиками, а также получать отзывы о проделанной работе. Кроме того, Adobe Contribute CS3 может использоваться для удобного хранения и управления проектами. Теперь все необходимые инструменты включены в состав единого решения — Creative Suite 3 Web Premium.

Удобная интеграция рабочих инструментов

Пришло время сбросить оковы технических ограничений и полностью сосредоточиться на творческих идеях — удобная интеграция инструментов открывает перед дизайнерами широкие возможности для реализации своих идей. Импортируйте файлы непосредственно из программы Illustrator CS3 в программу Flash CS3 или копируйте файлы из Photoshop CS3 в Dreamweaver CS3. Воспользуйтесь преимуществами усовершенствованной интеграции рабочих процессов CSS между приложениями Dreamweaver и Fireworks, а также совместимости процесса рендеринга в приложениях Dreamweaver и Contribute. Программа Adobe Bridge CS3 поможет Вам организовать имеющиеся рабочие материалы, а приложение Adobe Version Cue CS3 — скоординировать работу группы сотрудников.

Современные рабочие процессы

Впервые у дизайнеров и разработчиков появилось так много возможностей расширить свои умения и навыки, при этом включив в свой арсенал новые высокоэффективные методы и технологии. Теперь вы можете погрузиться в создание онлайн-видеоматериалов, используя для этого наиболее современные профессиональные инструменты. Благодаря инструментам CSS вы получаете возможность применять в своей работе все передовые решения в области дизайна. Откройте для себя ресурсы для создания мобильного контента и возможности инструментария Srg для разработки сайтов на основе Ajax и нового языка сценариев Flash ActionScript 3.0. С решением Creative Suite 3 Web Premium вы будете готовы эффективно решать рабочие задачи в будущем.

В состав Adobe Creative Suite 3 Web Premium входит следующее программное обеспечение: Adobe Bridge CS3, Adobe Version Cue CS3, Adobe Device Central CS3, Adobe Stock Photos, Adobe Acrobat Connect, Adobe Dreamweaver CS3, Adobe Flash CS3 Professional, Adobe Photoshop CS3 Extended, Adobe Illustrator CS3, Adobe Fireworks CS3, Adobe Acrobat 8 Professional, Adobe Contribute CS3, Пакет Adobe Creative Suite 3 Master Collection.

Пакет Adobe Creative Suite 3 Master Collection включает в себя набор разнообразных интегрированных высокоэффективных инструментов для дизайна печатных материалов, сайтов, фильмов, видеоматериалов и мобильного контента.

Семь причин для приобретения Adobe Creative Suite 3 Web Premium

1. Лучшее из лучших

Используйте самые современные технологии и программное обеспечение, интегрированные рабочие процессы и удобные инструменты, предназначенные для макетирования, дизайна, разработки и управления различными типами интерактивной информации: сайтами, приложениями, интерактивными системами и контентом для мобильных устройств.

2. Мощные средства интеграции

Теперь вы сможете легко перемещать свои рабочие материалы между несколькими программами: Adobe Photoshop CS3 Extended, Illustrator CS3, Flash CS3 Professional, Dreamweaver CS3 и Fireworks CS3. Для управления рабочими материалами вы сможете воспользоваться приложениями Adobe Version Cue CS3, Adobe Bridge и Adobe Stock Photos, а приложение Adobe Device Central CS3 поможет вам подготовить контент для мобильных устройств.

3. Потокое видео и видео с прогрессивной разверткой в формате FLV

Создавайте и редактируйте потоковое видео и видео с прогрессивной разверткой в формате FLV для просмотра в популярном проигрывателе Adobe Flash Player. Комплекс программных средств для создания и воспроизведения видео включает отдельный видеокодек, поддержку альфа-каналов, качественный видеокодек, встроенные точки монтажа, средства для импортирования видеоматериалов, поддержку QuickTime и другие возможности.

4. Потрясающая интерактивность

В пакете Creative Suite 3 Web Premium вы найдете средства для подготовки предварительных проектов и создания сайтов с интерактивными элементами, будь то интерактивные элементы на основе Ajax, вещание интерактивного потокового видео или интерактивная совместная работа нескольких пользователей.

5. Новейшие технологии и стандарты

Применяйте в своей работе новые стандарты и технологии. Создавайте сайты в формате HTML и CSS, используйте технологии разработки XHTML, XML, Adobe ColdFusion, ASP, ASP.NET, JSP и PHP, тестируйте контент в различных браузерах и операционных системах и добавляйте в свой сайт поддержку нового протокола IPv6.

6. Разработка на базе ActionScript 3.0

Используйте в работе высокоэффективный объектно-ориентированный язык программирования ActionScript 3.0, позволяющий создавать материалы для приложения Adobe Flash Player. Вы откроете для себя новый мир возможностей для индивидуализации ваших проектов, используя функции языка, интерфейс программирования, библиотеки и широкую поддержку сообщества специалистов.

7. Передовые решения

Теперь вы сможете легко реализовать решения в области web-дизайна и разработки приложений. Средства макетирования и визуализации CSS значительно упрощают создание выдержанных в одном стиле сайтов. Теперь, чтобы разместить на сайте фрагмент файла XML, достаточно просто перетащить его мышью в нужное место. Используйте первую интегрированную программу, соответствующую стандартам Section 508 и WCAG Priority 2.



\$143

QuarkXPress 7

Обратите внимание! Цена не включает стоимость доставки \$100



Новая версия легендарного DTP-пакета



QuarkXPress 7 упростит совместную работу и минимизирует количество ошибок. Благодаря композиционным зонам, Job Jackets и другим новым и улучшенным инструментам QuarkXPress 7 делает совместную работу простой и эффективной.

Используя композиционные зоны, дизайнеры, верстальщики, редакторы могут работать параллельно и видеть изменения, вносимые другими. Используя Job Jackets, команда получает возможность использовать панель синхронизации для сохранения дизайна проекта: это достигается путем синхронизации текста, изображений и атрибутов объектов.

QuarkXPress 7 предлагает усовершенствованную систему управления цветом с простыми в ис-

пользовании обновленными опциями предварительного просмотра. Еще несколько преимуществ новой программы — полная поддержка Unicode и OpenType, новое окно для просмотра всего проекта с учетом постоянной динамики изменений, а также новые возможности для работы с таблицами.

QuarkXPress Passport 7 поддерживает проверку орфографии и переносы для русского языка. Подробности — на <http://euro.quark.com/en/products/xpress/passport.html>.

Бесплатное обновление с версии 7 до 7.2: <http://www.quark.com/products/xpress/72update.html>

ГРАФИЧЕСКОЕ ПО



\$259

Quark Interactive Designer

Обратите внимание! Цена не включает стоимость доставки \$100

От страницы до web-страницы — один шаг!

С Quark Interactive Designer for QuarkXPress вы можете создавать интерактивные Flash-проекты с различными звуковыми, видео и анимационными возможностями, используя один набор инструментов. Благодаря этому QuarkXPress становится не только лучшим приложением для верстки документов, но и прекрасным средством создания web-контента. Вам не потребуется изучать новую среду, для работы с этим пакетом вам вполне хватит навыков работы в QuarkXPress. Вы можете одновременно создавать печатные, интерактивные и web-макеты в рамках одного проекта.

С помощью Quark Interactive Designer вы сможете создавать интерактивные макеты и манипулиро-

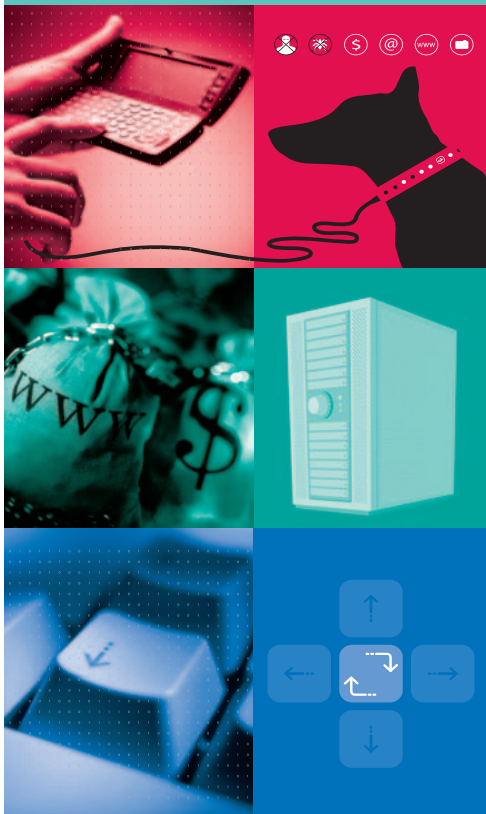
вать их содержимым в формате Flash и HTML, используя технологию Composition Zones в web-странице (HTML). Вы можете использовать синхронизированный контент, не прибегая к экспорту в формат SWF, а затем повторному импорту. Один или несколько пользователей могут проектировать страницу в формате HTML и встроенный файл в формате SWF с помощью одного приложения, используя технологию Quark Composition Zones.

Quark Interactive Designer — это быстрый и простой способ создания богатейшего web-контента непосредственно из знакомой среды QuarkXPress.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЕ ВЫСТАВКИ-КОНФЕРЕНЦИИ

Москва, Экспоцентр, Краснопресненская наб., 14

26–28 сентября 2007



Infosecurity www.infosecuritymoscow.com



Ведущая в России международная выставка-конференция по информационной безопасности, ориентированная на бизнес-аудиторию. Решения и услуги от более 80 ведущих российских и зарубежных компаний. Бесплатная конференция, семинары и круглые столы с участием ведущих специалистов по ИБ.

Storage Expo www.storage-expo.ru



Единственная в России выставка-конференция по системам хранения данных. Решения от ведущих производителей: Adaptec, EMC, Hewlett-Packard, Symantec, Sun Microsystems и др. Бесплатная конференция, семинары мировых экспертов. Тематика: непрерывность бизнеса и обеспечения безопасности данных, повышение эффективности хранения корпоративной информации и организация доступа. Примеры внедрения СХД в российских компаниях.

Documation www.documation.ru



Решения по электронному документообороту, ELM/ILM, управлению web-контентом, e-mail, защите информации, а также последние версии бизнес-приложений (CRM, ERP, BPM, BI-системы) и многое другое.

В рамках выставки пройдет 3-дневная конференция
Аудитория: бизнес-руководители и пользователи СЭД, ИТ специалисты.

Платиновый спонсор выставки Infosecurity: **Microsoft**

Организаторы:



Санкт-Петербург +7(812)336-44-46
Екатеринбург +7(343)371-08-67
Казань +7(843)527-98-50
Красноярск +7(391)252-59-91
Краснодар +7(861)274-98-22

Нижний Новгород +7(8312)61-92-08
Новосибирск +7(383)362-00-10
Омск +7(3812)28-69-63
Ростов-на-Дону +7(863)237-99-49
Самара +7(846)270-04-80

Уфа +7(347)292-44-50
Хабаровск +7(4212)32-92-95
Челябинск +7(351)247-28-36
Азербайджан, Баку +994(12)436-81-59
Беларусь, Минск +375(17)290-71-80

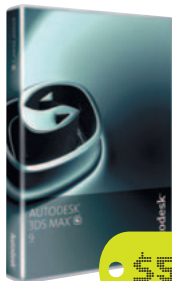
+7(327)250-75-70
+996(612)91-00-00
+992(44)600-60-00
+380(44)201-03-00
+998(71)120-49-09

Казахстан, Алматы
Кыргызстан, Бишкек
Таджикистан, Душанбе
Украина, Киев
Узбекистан, Ташкент

allsoft.ru

Этот продукт можно купить в Интернет-магазине www.allsoft.ru/

Трехмерные эффекты на большом экране



• \$5130

3ds max — наиболее распространенное в мире программное обеспечение для 3D-моделирования, анимации и визуализации, включающее инструменты, необходимые для создания видеоматериалов, компьютерных игр и презентационных материалов. Новая версия 3ds Max 9 оснащена рядом новых возможностей, однако основной упор разработчиками был сделан на производительность, а также на улучшение уже существующих средств.

Autodesk 3ds max 9

Теперь вы можете справляться с любым проектом и достигать нужных результатов за меньшее время. Программное обеспечение Autodesk 3ds Max 9 позволяет управлять сложными данными и численностью команды для удовлетворения потребностей рабочих процессов нового поколения.

Вы можете работать с большим количеством данных и сцен повышенной сложности. В 64-битной версии Autodesk 3ds Max 9 используются последние технологические достижения для решения проблем, возникающих в рабочих процессах нового поколения.

Теперь 3ds Max выходит в версиях для 32-битных и 64-битных систем. Соответственно компилируются дополнительные модули.

- Mental ray 3.5 — система визуализации, способная рендерить с использованием Global Illumination, Caustics, Phenomena и Area Lights.
- Asset Tracker — управление данными внутри рабочих групп.
- Cloth and Hair and Fur — улучшенные модули позволяющие моделировать ткань, волосы и мех.
- Motion Mixer — модуль осуществляет нелинейное микширование анимированных объектов.
- Pro Booleans — новый модуль для выполнения булевых операций.
- Reactor — модуль просчета динамики.

Завораживающие 3D-эффекты



• \$2295

Autodesk Maya — это мощное комплексное решение для трехмерного моделирования, анимации, визуальных эффектов и визуализации, получившее награду Academy Award (Оскар). Созданная на основе открытой архитектуры, вся ваша работа может быть записана в виде сценариев или запрограммирована с помощью отлично документированного и всеобъемлющего комплекта программ для разработчика (SDK), позволяя вам свободно реализовывать свое творческое видение.

Autodesk Maya 8.5

С помощью Autodesk Maya 8.5 компания Autodesk демонстрирует свое стремление отвечать на потребности производственных процессов нового поколения, решая проблемы, с которыми пользователи сталкиваются сегодня.

- Производительность ядра — В Autodesk Maya 8.5 используется технология 64-битной адресации и многоядерности, позволяющая устранять проблемы нехватки ресурсов памяти и недостаточной производительности.
- Скорость работы — Autodesk Maya 8.5 позволяет художникам быстрее выполнять требующие много времени задачи благодаря новым современным рабочим процессам и средствам для моделирования и текстурирования.
- Конвейерная обработка — Autodesk Maya 8.5 обеспечивает улучшенную эффективность, упрощая управление данными в среде, где могут использоваться средства двухмерного и трехмерного моделирования, а зачастую — в сочетании с закрытой инфраструктурой.

Продуктивность

Быстрое моделирование неорганических форм с помощью модуля ProBooleans. Размещение анимации в нескольких слоях для удобной настройки нагроможденных и сложных объектов анимации. Просмотр статистики сложности сцены с указанием частоты смены кадров для измерения и оптимизации производительности расчета сцены. Усовершенствованные функции 3ds Max 9, такие как более быстрый расчет сложной динамики одежды, обеспечивают высокую скорость и точность, позволяя уложиться в сжатые сроки разработки.

Конвейерная обработка

Легкость при совместном использовании файлов, отслеживание ресурсов, задействованных в работе, и настройка конвейеров для ускорения рабочего процесса. Усовершенствования структур хефов для лучшего взаимодействия со связанными ресурсами, поддержка относительных путей и функция Autodesk Vault позволяют команде разработчиков оптимизировать рабочий процесс и управлять совместной работой участников команды.

Улучшенная визуализация

Создание фотореалистичных изображений. Воспользуйтесь новыми шейдерами Mental Ray 3.5, чтобы с легкостью создавать великолепной красоты небо с тенями от солнца или имитировать краску цвета «металлик». Кроме того, новые наборы параметров для имитации рассеянного света (ambient occlusion), а также эффекты сглаженных углов, отражения и рефракции облегчают достижение реалистичных результатов. Воспользуйтесь полной мощностью механизма визуализации Mental Ray с помощью приложения Autodesk 3ds Max 9.

Autodesk Maya Complete

Решение Autodesk Maya Complete разработано специально для изготовления графики профессионального качества на настольных ПК или графических рабочих станциях. Оно совмещает в себе средства для трехмерного моделирования, анимации и визуализации с использованием единого рабочего процесса, уже успешного зарекомендовавшего себя в производстве. Maya Complete обладает интуитивно понятным интерфейсом, который высоко ценится среди специалистов любого уровня, занимающихся созданием графики для кино, телевидения, компьютерных игр, мультимедийных приложений, а также визуализацией конструкций.

Autodesk Maya Unlimited

Самая полная версия Maya — Autodesk Maya Unlimited — является выбором художников, которые хотят сделать свои трехмерные произведения выдающимися. Maya Unlimited предоставляет художникам и аниматорам для создания отличного цифрового материала такие передовые новшества, как Maya Fluid Effects, Maya Cloth, Maya Hair, Maya Fur и Maya Live.

Autodesk Maya Personal Learning Edition

Специальная версия для персонального изучения Autodesk Maya PLE предусматривает бесплатный доступ к ПО Maya для некоммерческого использования. Это дает возможность студентам, изучающим трехмерную графику и анимацию, специалистам, а также аматорам, желающим окунуться в мир компьютерной графики, исследовать все функции программного пакета Maya Complete.

ВЛАДЕЛЬЦАМ
САЙТОВ!



allsoft.ru

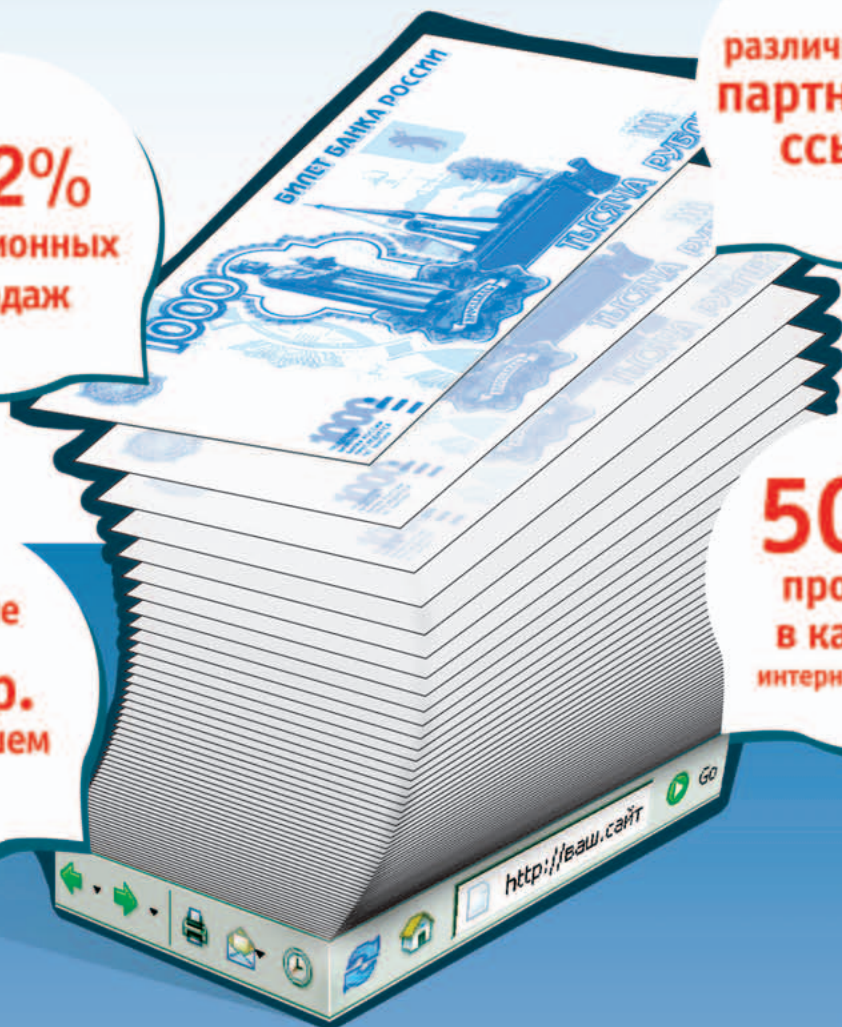
партнерская программа

до **12%**
комиссионных
с продаж

различные виды
партнерских
ссылок

стартовые
150р.
уже на вашем
счете

5000
программ
в каталоге
интернет-магазина



Участие в партнерской программе интернет-магазина софта Allsoft.ru — отличный способ получать доход с помощью вашего сайта!

<http://partner.allsoft.ru> • partner@allsoft.ru

*Allsoft.ru — проект компании SoftLine

Лучшие методы работы



Инструменты Revit Architecture следуют за вашими мыслями. Вам предоставлена полная свобода творчества при максимальной эффективности.

Технология моделирования зданий (BIM) обеспечивает целостный подход к проектированию зданий благодаря виртуальному воспроизведению реального процесса строительства. Вы работаете с единой моделью, а не с отдельными файлами-документами.

Revit Architecture

Двунаправленная ассоциативность

Вся информация о модели Revit Architecture хранится централизованно, в одном файле проекта. Благодаря этому редактирование отдельной части модели сооружения в любом представлении моментально приводит к изменению всей модели. Программа автоматически формирует планы, фасады, разрезы — это лишь форма представления архитектурного объекта. Создаваемые в Revit Architecture проекции доступны по первому требованию, точны, и всегда содержат самую актуальную информацию.

Параметрические компоненты

Параметрические компоненты — это основа процесса проектирования в Revit Architecture. По своей сути они являются элементарными единицами проекта. Параметрические компоненты могут представлять собой как простейшие строительные элементы (стены, колонны и т.п.), так и более сложные, например мебель и различного рода оборудование. Для работы с параметрическими компонентами не требуется знания какого-либо языка программирования.

Информационное моделирование зданий заключается в создании и использовании комплекса согласованных проектных данных. Эти данные используются для принятия решений, формирования высококачественной строительно-технической документации, прогнозирования эксплуатационных характеристик, оценки затрат и планирования строительных работ, для управления инфраструктурой здания.

Решение для инженерных сооружений



С AutoCAD Civil 3D ваш коллектив сможет выполнять проекты инженерных сооружений быстрее и точнее. В основе Civil 3D лежит опробованная на практике технология динамического моделирования, объединяющая процессы проектирования и создания рабочих чертежей. Благодаря этой технологии вы можете подбирать альтернативные варианты, выводить обновленные планы и профили на печать с минимальной необходимостью ручного редактирования.

AutoCAD Civil 3D 2008

Не только быстрее, но и тщательнее

Возможность создания динамических моделей позволяет сократить время, необходимое для изменения проектов и всесторонней оценки возможных вариантов. Тщательная оценка различных проектных альтернатив непременно произведет впечатление на ваших клиентов.

Дорогостоящие ошибки и упущения остались в прошлом

В Civil 3D построение рабочих чертежей осуществляется непосредственно на основе модели. Гибкая система стилей дает возможность создавать и применять нормы проектирования и стандарты оформления, обеспечивая целостность и точность проектов.

Испытайте, прежде чем строить

Чтобы выгодно продать свою идею, необходимо произвести впечатление на все заинтересованные стороны. Средства формирования трехмерных модельных представлений Civil 3D позволят вам создать высококачественную презентацию, способную точно отразить и донести до аудитории ваш проектный замысел.

Формообразующие элементы

Первоначальная модель здания создается из простых формообразующих элементов; их можно получить из объемной геометрии, создаваемой в Form-Z, Rhino, Google Sketchup, AutoCAD 2008, 3D MAX и других приложениях, поддерживающих технологию ACIS или NURBS. В Revit Architecture импортированные объекты преобразуются в объекты архитектурной композиции, которая затем трансформируется в объекты строительного конструирования — стены, скаты кровли, перекрытия и ограждающие конструкции. Для полученной модели здания можно формировать разнообразие отчеты, например экспликации помещений, ведомость отделки, спецификацию проемов.

Редактор семейств

Редактор семейств является графической средой редактирования параметрических компонентов, в которой можно легко создавать, адаптировать и загружать готовые объекты, например окна, двери, табличные формы.

Группирование объектов

Операция группирования позволяет создавать наборы повторяющихся компонентов, что значительно упрощает разработку проектов крупных зданий с большим количеством секционных однотипных помещений (больницы, гостиницы, многоквартирные жилые дома). Появилась возможность загружать отдельные файлы проектов Revit Architecture в качестве групп, а также сохранять такие группы в новые проекты, вносить изменения в связанные файлы. Обновлен режим редактирования групп, который сейчас позволяет создавать новые элементы и 1074 во время редактирования. Предусмотрена выборка элементов в группе по заданным критериям.

Использование платформы AutoCAD

AutoCAD Civil 3D разработан на основе платформы AutoCAD 2008. Вы можете по-прежнему работать в привычной графической среде с использованием уже знакомых средств построения чертежей, печатать проектную документацию и наборы планов с точностью и аккуратностью.

Построение планов

В AutoCAD Civil 3D представлены средства автоматического построения планов и профилей, которые дают возможность быстро и точно формировать наборы планов и создавать пояснения на основе заданного стиля. При изменении проекта автоматически выполняется обновление документации к нему.

Геодезические исследования

В Civil 3D имеется полный набор функций для работы с геодезическими данными. Пользователь получает универсальную среду для всех задач — от импорта полевых журналов топосъемки, до управления группами точек, созданием поверхностей и схем земельных участков.

Управление проектами

В AutoCAD Civil 3D поддерживается многопользовательский доступ к проектам, поэтому проектные коллективы мало подвержены риску координационных ошибок, связанных с несогласованными изменениями в проекте. Поддержка проектов в Civil 3D является развитием возможностей централизованного управления данными из Autodesk Vault. Все участники коллектива имеют доступ именно к тем данным, которые им нужны.

10 причин для перехода на Autodesk Inventor 2008

1. DWG TrueConnect. Inventor позволяет читать формат DWG и писать в него, поддерживая полную ассоциативность 3D-проектных данных без внешних трансляторов. С помощью DWG TrueConnect чертежные виды, полученные из 3D-деталей и изделий, могут легко комбинироваться с данными из AutoCAD.

2. Функциональное проектирование. Механические калькуляторы, генераторы компонентов и справочник инженера позволяют автоматизировать создание изделий на основе реальных параметров: скорости, мощности, свойств материала. Инженеры могут быстро создавать цифровые прототипы, которые можно исследовать, испытать и исправить ошибки до передачи проекта в цех.

3. Автоматическое создание чертежных видов. Чертеж в Inventor формируется гораздо быстрее благодаря возможности автоматического создания проекционных изометрических, рассеченных и детальных видов 3D-модели. Чертежная среда Inventor обладает мощным набором инструментов для создания и оформления чертежей по любому стандарту — ЕСКД, ANSI, DIN, ISO и др.

4. Автоматическое обновление чертежей. Процедуры автоматического обновления чертежей уменьшают количество ручной работы, снижая число ошибок. В Inventor виды чертежа поддерживают ассоциативную связь с компонентами модели, поэтому все изменения деталей и изделий автоматически отображаются на чертежах.

5. Цифровые прототипы. Созданные в Inventor цифровые прототипы — это точные модели, на примере которых можно убедиться, правильно ли работают найденные конструкторские решения.

6. Таблицы составных частей и спецификации. В Inventor вы можете создавать спецификации на изделия значительно быстрее по сравнению с традиционными методами 2D-проектирования. Сведения о деталях и сборочных узлах поддерживаются в актуальном состоянии при любых изменениях изделия.

7. Схемы и презентации. Вы можете готовить различные технологические схемы, наносить на чертежи разнесенные виды изделий, получать иллюстрации к инструкциям по эксплуатации, инструкции и учебные видеоролики по сборке, и другие наглядные материалы.

8. Трубопроводы и кабельные соединения. Autodesk Inventor Professional предоставляет полный набор средств проектирования, в том числе и систем кабелей и трубопроводов, обеспечивая автоматическое составление спецификаций и разработку полной рабочей документации.

9. Прочностной и кинематический анализ. Перед запуском изделия в производство убедитесь в его работоспособности. В Autodesk Inventor Professional можно смоделировать динамический режим работы проектируемого изделия и рассчитать действующие нагрузки и ускорения. Встроенный механизм расчета методом конечных элементов (МКЭ) позволяет определить механические напряжения и предотвратить эксплуатационные отказы в работе изделия.

10. Визуализация и анимация. Autodesk Inventor Studio — мощное средство фотореалистичной визуализации и анимации, интегрированное в среду трехмерного проектирования Inventor. Созданные с его помощью изображения ваших изделий и видеоролики их работы помогут вам выгодно представить свой проект заказчику еще до того, как будет построен его первый образец.

2D и 3D: не вместо, а вместе

Программные продукты Autodesk Inventor являются идеальным решением для пользователей AutoCAD, поскольку позволяют использовать опыт проектирования в AutoCAD для создания 3D моделей. Благодаря инновационному подходу к оптимизации всего процесса проектирования, от возникновения проектного замысла до его воплощения, Inventor уже в течение шести лет является лидером продаж среди систем своего класса.

Inventor дает конструкторам возможность свободно использовать свои 2D-разработки для создания 3D-моделей, позволяет легко обмениваться с другими приложениями Autodesk как DWG-файлами AutoCAD, так и 3D-моделями. Autodesk Inventor существует в различных функциональных вариантах; это наилучший выбор для тех пользователей AutoCAD, которые заняты в сфере машиностроения.

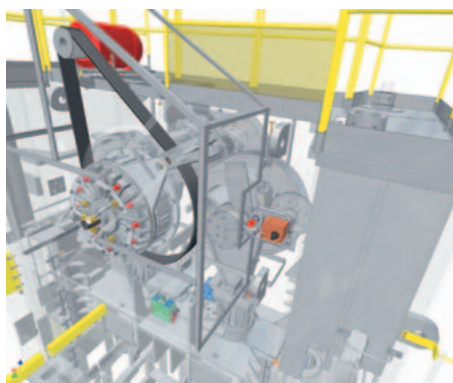
Autodesk Inventor 2008

Все необходимое для проектирования

Создавая Inventor, мы задались целью максимально облегчить для пользователей AutoCAD процесс освоения 3D. Никакая другая компания не содействует своим клиентам в воплощении новых идей и поставке качественной продукции на рынок так, как Autodesk.

Autodesk Inventor: поддержка всего цикла проектирования Autodesk Inventor — лучший выбор для пользователей AutoCAD. Никакая другая компания не обеспечивает такой быстрой и удобной реализации проектов, столь мощно и надежно интегрируя 2D и 3D технологии.

Специализированные средства проектирования



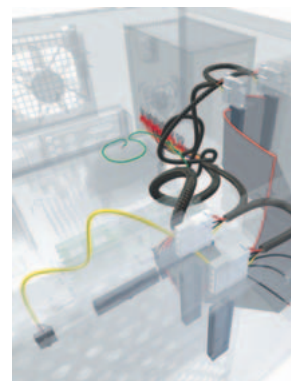
Серия продуктов Autodesk Inventor — это всеобъемлющий комплект решений для 3D проектирования и составления документации, построения кабельных и трубопроводных систем и инженерного анализа созданных изделий. Преимущество этого комплекта — не только в том, что он содержит в себе средства управления данными и 2D САПР AutoCAD Mechanical, но и в том, что он дает шанс воспользоваться передовыми 3D средствами, не теряя 2D наработок. Все это благодаря полной совместимости с форматом DWG. Имея доступ к обширной библиотеке деталей и средствам подготовки рабочих чертежей, вы сможете быстро перейти от разработки концепции к производству.

Сэкономьте время и средства, используя специализированные средства проектирования кабельных и трубопроводных систем. Autodesk Inventor Professional предоставляет полный набор средств проектирования, в том числе и систем кабелей и трубопроводов, обеспечивая при этом автоматическое составление спецификаций и разработку полного комплекта рабочей документации.

Функциональное машиностроительное проектирование

Применение технологии функционального проектирования превращает работу в Inventor в творческий процесс. Вы сможете выпускать цифровые прототипы изделий, на которых проверяется все их поведение — задолго до того, как конструкция будет передана в производство. Только Inventor дает инженерам возможность сконцентрироваться на функциональных требованиях к изделию при 3D моделировании. Получив в свое распоряжение богатый набор конструкторских инструментов Autodesk Inventor, вы будете заниматься настоящим творчеством, а не рутинными геометрическими операциями.

Autodesk



ПАНОРАМА

ГЕОИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ



- Геоинформационные системы и ГИС — приложения для Windows, Linux, Solaris, Pocket PC 2003, ОС-PV, QNX и др.
- 3D-моделирование.
- Обработка геодезических измерений и формирование землеустроительной документации.
- Земельный кадастр и Межевое дело.
- Кадастр объектов недвижимости.
- Подготовка карт к изданию.
- Программное обеспечение для разработки собственных ГИС.

Профессиональная ГИС Карта 2005

Профессиональная ГИС Карта 2005 — универсальная геоинформационная система, имеющая средства создания и редактирования электронных карт, выполнения различных измерений и расчетов, оверлейных операций, построения 3D моделей, обработки растровых данных, средства подготовки графических документов в электронном и печатном виде, а также инструментальные средства для работы с базами данных.

Развитые средства редактирования векторных и растровых карт местности и нанесения прикладной графической информации на карту. Поддержка нескольких десятков различных проекций карт и систем координат, включая системы 42 года, ПЗ-90, WGS-84 и другие. Поддержка всего масштабного ряда — от поэтажного плана до космонавигационной карты Земли. Объем одной векторной карты может занимать несколько Тб. Одна растровая или матричная карта может занимать до 8 Гб. Многопользовательский доступ к данным в локальной сети. Ведение журнала транзакций.

Построение трехмерных моделей местности, перемещение по ней в реальном масштабе времени. Поверхность модели может формироваться с использованием векторных, растровых или матричных карт, предусмотрено построение изображения объектов электронной карты, выбор текстур и материала покрытия.

Построение мозаики из любого числа векторных, растровых и матричных карт. Поддержка многослойных матричных карт (геологических), матриц рельефа и матриц качественных характеристик местности со своими легендами. Отображение карт в режиме врезки на фоне основной карты в своей системе координат и проекции в отведенном участке.

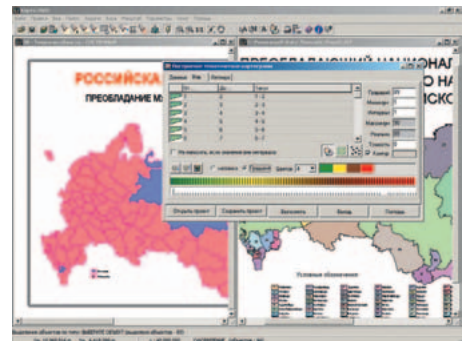
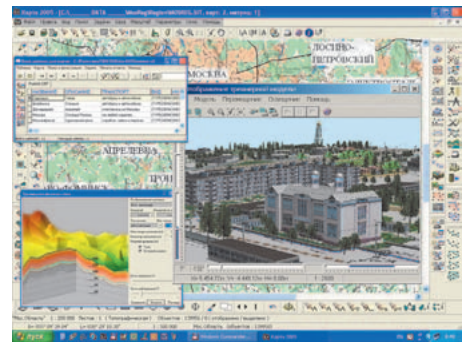
Построение ортофотопланов по материалам космической съемки центральной проекции, панорамным и щелевым снимкам, аэрофотосъемке. Построение регулярных и нерегулярных (TIN — модели) матриц высот по векторным картам или набору точечных измерений. Формирование изолиний по нерегулярным измерениям.

Выполнение логических и математических операций над списками объектов. Построение пересечений или объединений контуров объектов одного списка с другим. Построение общей зоны вокруг объектов, входящих в список. Отбор на карте объектов одного списка, имеющих определенную пространственную связь с объектами другого списка (вхождение, пересечение, примыкание, удаление в пределах заданного расстояния и тому подобное). Построение списков объектов на основе атрибутивных характеристик объектов, отбор по условиям над связанными с объектами записями баз данных, отбор по условным знакам, по вхождению в заданную область, ручной отбор и т.д.

Интерактивное проектирование информационных систем на основе встроенного конструктора форм, отчетов, SQL-запросов. Средства анализа данных и построения графиков, диаграмм, тематического картографирования, геокодирования.

Поддержка атласа карт. Быстрый переход между перекрывающимися картами разных масштабов, систем координат и проекций.

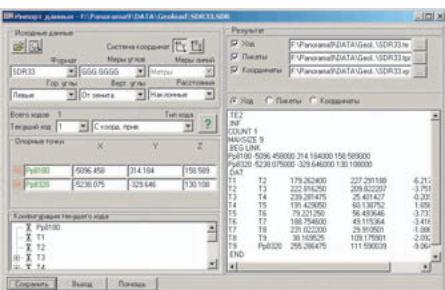
Конвертирование данных в форматах SXF, DXF/DBF, MIF/MID, SHP, S57/S52, GEN, DGN, GRD, TIFF, EPS, EMF и т.д. Поддержка стандартных систем классификации и кодирования карт, интерактивная настройка библиотек условных знаков и программирование новых примитивов.



Тематическое картографирование. Создание диаграмм на карте по значениям семантических характеристик или значениям выбранных полей таблиц баз данных. При создании картограмм существует возможность пропорционального и непропорционального распределения диапазонов значений атрибутивных характеристик.

Блок Геодезических расчетов

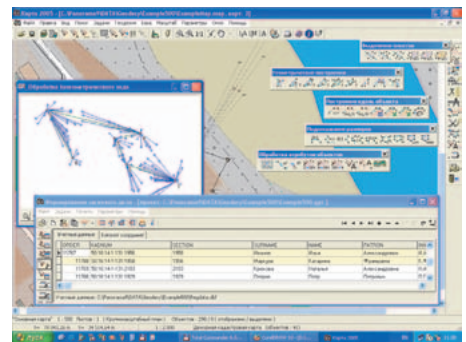
Блок выполнения геодезических расчетов предназначен для обработки данных топографо-геодезических изысканий в камеральных условиях, нанесения результатов вычислений на электронную карту и формирования отчетных документов. Программные средства, входящие в состав геодезического блока, позволяют решать большинство задач, стоящих перед организациями, выполняющими



полевые работы для составления крупномасштабных планов и постановки земельных участков и объектов недвижимости на кадастровый учет.

Программа обрабатывает файлы данных в следующих обменных форматах: RAW, SDR 33, R4, R5, M5, REC 500, GTS-600, GTS-7(GTS-700), 3Та5, MOSS, GSI, DC1(Pentax). Для загрузки в формат ГИС данных о пикетах из текстовых файлов, с координатным описанием точек измерений, предусмотрена отдельная задача, она позволяет обрабатывать уже готовые координаты. В результате на карте будут представлены точки и их атрибуты. По пикетам в автоматическом, полуавтоматическом или ручном режиме можно создавать площадные, линейные, точечные объекты и подписи в соответствии с существующими условными значками на основе цифрового классификатора карты.

Автоматическая расстановка подписей высот пикетов и создание подписей высот горизонталей в полуавтоматическом режиме позволяют значительно сократить время на оформление топографических планов.



Для заполнения пакета землеустроительной документации предусмотрена встроенная подсистема формирования межевых дел. Достаточно иметь на карте площадной объект (участок), перечень атрибутивных данных и набор шаблонов отчетных документов. Отчеты создаются в формате Microsoft Word, что дает дополнительные возможности по редактированию полученных документов.

GIS ToolKit

Средство разработки ГИС-приложений GIS ToolKit — набор компонент для создания приложений в среде визуального программирования Delphi/Kylix, Builder C++ и библиотеки для Microsoft Visual C++. Основаны на более 1000 функциях интерфейса «МАРРА» проекта «Панорама». Визуальные компоненты поставляются в исходных текстах с примерами приложений и документацией.



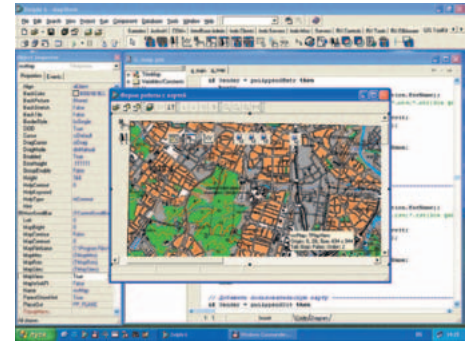
Разработка веб-приложений в среде .NET Framework, с использованием ASP.NET на языках Visual Basic, Visual C#, Visual J#, Visual C++. Набор компонент для создания диспетчерских центров и навигационных систем с использованием GPS-аппаратуры. Примеры приложений на Visual C++,

Visual Basic, Java, C#. Поддерживаются ОС: Windows XP/2000, Pocket PC 2003.

Используя более 25 компонент «GIS ToolKit» программист получает удобный доступ к картографической информации в стиле Delphi.

GIS ToolKit обеспечивает полный комплект функций системы управления картографической базы данных:

- совместное отображение и вывод на печать векторных, растровых и матричных данных, построение профиля рельефа;
- поддержка различных проекций и систем координат;
- поддержка стандартных систем классификации и кодирования объектов и их характеристик в соответствии с требованиями Роскартографии, Топографической службы Вооруженных сил РФ и других федеральных служб;
- выполнение запросов на поиск объектов с заданными характеристиками;
- редактирование содержимого базы данных на уровне объектов местности: добавление,



- обновление, удаление, копирование, восстановление;
- нанесение на карту результатов измерений координат, поступающих от GPS аппаратуры;
- поддержка электронного атласа карт.

GIS WebServer

GIS WebServer — серверное Web-приложение, разработанное по технологии ASP.NET и функционирующее под управлением Internet Information Services (IIS) в среде .NET Framework 2.0. GIS WebServer предназначен для публикации в сетях интернет/интранет электронных карт и баз данных. Приложение позволяет отображать на топографической карте данные об объектах, имеющих территориальную привязку, выполнять просмотр и сортировку таблиц базы данных; имеет функции масштабирования, скроллинга, изменения размеров изображения карты, функции поиска и выбора объектов карты, измерения расстояний.

Поддерживаются различные базы данных: MS SQL Server, Oracle, MS Access и другие через драйверы ODBC. Доступ к данным осуществляется через Web-браузер. В комплект GIS WebServer входят:

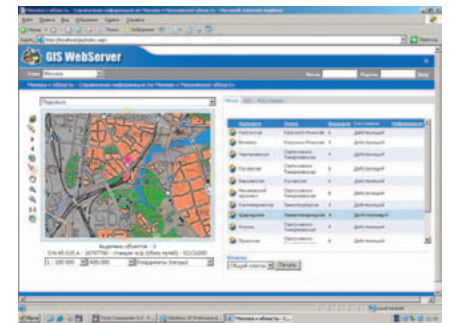
- Администратор GIS-сервера.
- Приложение GIS WebServer.

- Модуль мониторинга базы и обновления карты.
- Приложение Панорама-редактор.
- Документация.

Администратор GIS-сервера используется для настройки логики работы программы GIS WebServer. Результатом работы программы является проект, содержащий описание настроек. Проект представлен в виде дерева, включающего в себя: описание базы данных, список проектов карт, список тем. Администратор GIS-сервера позволяет проверять и корректировать существующие проекты, а также создавать новые.

GIS WebServer обеспечивает доступ пользователей к картам и БД посредством Web-браузера. Наличие Web-браузера на компьютере является единственным условием работы с GIS-сервером для клиента.

Модуль мониторинга базы и обновления карты предназначен для обновления карты на основе определенных сведений об объектах мониторинга из базы данных. Программа мониторинга функционально разделена на три блока: блок взаимодействия с пользовательской базой данных, блок картографии, блок управления.



Приложение Панорама редактор позволяет создавать и подготавливать электронные карты в формате данных GIS «Карта 2005».

Документация содержит описание работы и настройки GIS-сервера.

СУРЗ Земля и право

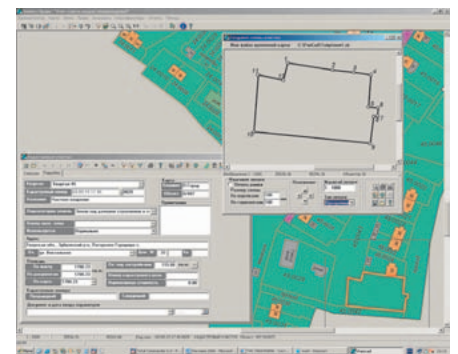
Система учета и регистрации землевладений «ЗЕМЛЯ И ПРАВО» предназначена для оперативного сбора, накопления, хранения и использования земельно-кадастровых данных (природного и правового характера) при кадастровом картографировании, оперативного управления земельными ресурсами. Система позволяет вести справочную информацию о землепользователях, земельных участках, операциях проводимых с земельными участками, а также привязывать эту информацию к электронным картам и выполнять расчетные задачи с выдачей отчетных материалов.

Кадастровая информация о земельных участках хранится в реляционной базе данных. Электрон-

ные карты местности имеют формат GIS КАРТА 2005. Система земельного кадастра «ЗЕМЛЯ И ПРАВО» позволяет решать практически все задачи, стоящие перед комитетами по земельным ресурсам и землеустройству.

Подсистема создания межевых дел позволяет значительно упростить создание комплекта документации по земельному участку для инженеров-землеустроителей начиная от технического задания и кончая схемой земельного участка и построек. Последующее использование данных из электронного межевого дела позволяет полностью автоматизировать ввод информации о земельном участке на уровне земельного комитета.

Система учета и регистрации землевладений «ЗЕМЛЯ И ПРАВО» распространяется вместе с исходными текстами.



Наименование	Код Softline	Цена, руб.
Профессиональная ГИС «Карта 2005» версия 9 (включает GIS ToolKit)	16-8-PANORAMA-SL	39 600
GIS WebServer	16-9-PANORAMA-SL	96 000
Блок геодезических расчетов (дополнительно к ГИС «Карта 2005» и «Панорама-редактор»)	16-10-PANORAMA-SL	14 850
Компонент отображения 3D-модели для GIS ToolKit Free	16-11-PANORAMA-SL	36 000
ГИС Конструктор Free для PL/SQL Oracle 9.x (SuSe Linux)	16-12-PANORAMA-SL	135 000
Программа мониторинга базы данных и обновления карты	16-13-PANORAMA-SL	17 100
Геоинформационная система «Недвижимость»	16-14-PANORAMA-SL	20 700
СУРЗ «Земля и право» (совместно с редактором карты и исходными текстами СУРЗ)	16-15-PANORAMA-SL	27 750
GIS ToolKit версия 9 (содержит исходные тексты)	16-17-PANORAMA-SL	16 200
GIS ToolKit Free версия 9 — разработка приложений без ограничения распространения (включает редактор карты)	16-18-PANORAMA-SL	114 000
ГИС инструментарий для Pocket PC	16-19-PANORAMA-SL	87 000

По вопросам приобретения обращайтесь в компанию Softline: к Роману Очеретько (RomanO@softline.ru).

	Санкт-Петербург	+7(812)336-44-46	Нижний Новгород	+7(831)2)61-92-08	Уфа	+7(347)292-44-50	Казахстан, Алматы	+7(327)250-75-70
	Екатеринбург	+7(343)371-08-67	Новосибирск	+7(383)362-00-10	Хабаровск	+7(4212)32-92-95	Кыргызстан, Бишкек	+996(612)91-00-00
	Казань	+7(843)527-98-50	Омск	+7(381)2)28-69-63	Челябинск	+7(351)247-28-36	Таджикистан, Душанбе	+992(44)600-60-00
	Красноярск	+7(391)2)52-59-91	Ростов-на-Дону	+7(863)237-99-49	Азербайджан, Баку	+994(12)436-81-59	Украина, Киев	+380(44)201-03-00
	Краснодар	+7(861)274-98-22	Самара	+7(846)270-04-80	Беларусь, Минск	+375(17)290-71-80	Узбекистан, Ташкент	+998(71)120-49-09

КБ «ПАНОРАМА»



Россия, 119017, г. Москва, Б.Толмачевский пер., дом 5, офис 1004
 Тел.: (495) 739-0245, 725-1991
 Тел./факс: (495) 739-0244
 E-mail: panorama@gisinfo.ru
<http://www.gisinfo.ru>

Официальный разработчик ГИС «Карта 2005», GIS ToolKit, «Земля и Право»

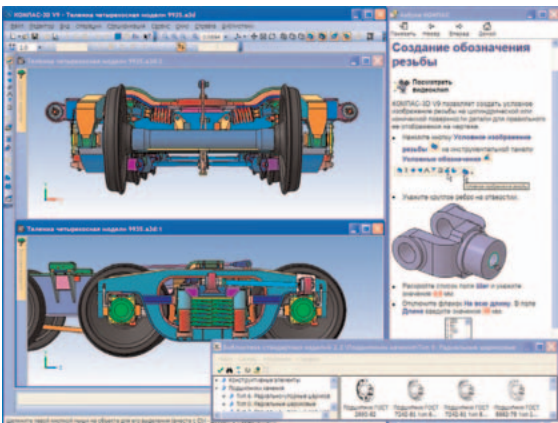
Свидетельство Роспатент: 940001, 990437, 990438, 2000610135, 2000610161

© Copyright Panorama Group 1991-2007

Самый быстрый путь в 3D



КОМПАС-3D V9



КОМПАС-3D и приложения к нему — легкое в освоении решение для инженерного 3D-моделирования, 2D-проектирования и выпуска документации в соответствии с ЕСКД и СПДС. Оптимальное соотношение «цена/качество» делают КОМПАС-3D незаменимым инструментом при массовом оснащении типовых рабочих мест конструкторов и проектировщиков. Использование КОМПАС-3D — путь к конкурентоспособности предприятия!

Программные продукты для проектирования и конструирования, разработанные компанией АСКОН, стали стандартом автоматизации для почти 3000 промышленных предприятий России, стран СНГ и Балтии. Их популярность объясняется отличными функциональными возможностями, удобством работы и надежностью, уникальной быстротой освоения и внедрения у заказчиков, большим набором специализированных приложений.

Система КОМПАС-3D предназначена для создания трехмер-

ных ассоциативных моделей отдельных деталей и сборочных единиц, содержащих как оригинальные, так и стандартизованные конструктивные элементы. КОМПАС-3D позволяет реализовать классический процесс трехмерного параметрического проектирования — от идеи к ассоциативной объемной модели, от модели к конструкторской документации. Ключевой особенностью КОМПАС-3D является использование собственного математического ядра и параметрических технологий, разработанных специалистами АСКОН.

Универсальная чертежная система КОМПАС-График (как входящая в состав КОМПАС-3D, так и поставляемая отдельно) предоставляет широчайшие возможности автоматизации проектно-конструкторских работ в различных отраслях промышленности. Система изначально ориентирована на полную поддержку стандартов ЕСКД и СПДС. При этом она обладает возможностью гибкой настройки на стандарты предприятия.

В прошлом году компания АСКОН существенно расширила набор предлагаемых приложений в области 3D-моделирования: появились Библиотеки анимации и фотореалистики, вышло приложение для кинематического и динамического анализа Универсальный механизм Express, произошла смена поколений Библиотек стандартных изделий, содержащих широчайший набор стандартизованных элементов, позволяющий значительно сократить время на проектирование. Традиционно популярна у заказчиков Библиотека материалов и сортиментов — не имеющий аналогов по наполнению и возможностям справочник, содержащий более 6000 марок материалов.

В марте 2007 года компания АСКОН представила новую версию КОМПАС-3D V9. Новый релиз был ожидаем пользователями. Об основных его новинках читайте на этой же странице.

Наименование	Код Softline	Цена, руб
КОМПАС-3D V9	64-7-АСКОН-SL	82 500
КОМПАС-График V9	64-16-АСКОН-SL	37 950
Библиотека стандартных изделий: Крепеж для КОМПАС-3D	64-47-АСКОН-SL	9 900
Библиотека материалов и сортиментов	47-10-АСКОН-SL	9 900
Трубопроводы 3D	145-15-АСКОН-SL	21450
Библиотека стандартных изделий: Детали и арматура трубопроводов для КОМПАС-3D	64-47-2-АСКОН-SL	4950
Библиотека стандартных изделий: Детали пневмо- и гидросистем для КОМПАС-3D	64-47-3-АСКОН-SL	4950
Приложения для КОМПАС-3D и КОМПАС-График		Звоните!

По вопросам приобретения обращайтесь в компанию Softline к Роману Очеретько (RomanO@softline.ru).

Что нового в КОМПАС-3D V9?

Интерфейс и освоение

- Встроенное интерактивное учебное пособие Азбука КОМПАС — набор упражнений для самостоятельного изучения основных приемов работы.
- Доработано Дерево модели.

Новые сервисные функции

- Появилась команда Информация об объекте, предназначенная для получения сведений о выбранных объектах.
- Появилась возможность быстрого повторного вызова недавно выполненных команд.
- Появилась команда Расширенное выделение, предназначенная для выделения графических объектов по набору параметров.

Обеспечение коллективной работы

- При попытке открытия файла, недоступного для редактирования в данный момент, на экране появляется диалог, в котором можно выбрать вариант действия с этим файлом. Ситуация совместного редактирования одного и того же файла исключается.

Базовое трехмерное моделирование

- Доработан модуль проектирования листовых деталей.
- Существенно расширены возможности по настройке режима упрощенного отображения моделей.
- Появилась возможность разрушать массив компонентов сборки на отдельные компоненты.
- Доработана команда Пространственная ломаная.
- Появилась возможность автоматического создания и удаления объектов спецификации в деталях и подбороках текущей сборки.
- Появилась новая, Сетчатая прозрачность — упрощенный показ прозрачных объектов в виде сетки пикселей.

Параметрическое моделирование

- Появился новый способ определения значения переменной модели — ссылка на переменную другой модели.
- Каждому параметру каждого трехмерного объекта автоматически присваивается переменная.
- Больше не требуется ввод псевдонимов, переменные участвуют в уравнениях под своими именами.
- Появилась возможность создания таблиц переменных в моделях и графических документах.

Промышленно-строительное проектирование

- В базовом функционале появились новые команды создания обозначений в соответствии с требованиями СПДС: Марка/позиционное обозначение, Обозначение узла, Номер узла, Выносная надпись, Фигурная скобка, Координационные оси.

Эскизы и графические документы

- Появились команды Волнистая линия и Линия с изломами, предназначенные для обозначения линий обрыва.
- Появилась возможность быстрого перехода к редактированию надписей, входящих в состав обозначений.
- Стало более информативным редактирование объектов оформления путем перемещения характерных точек мышью: появились новые вид курсоров.
- Появилась Проверка замкнутости контура в эскизах.

Импорт и экспорт

- Усовершенствован экспорт в DWG и DXF.



воплощение идей.
безграничные возможности.

 **КомпьюЛинк®**
управление системных проектов

Россия, 119607, Москва,
Мичуринский проспект, д. 45
Тел.: +7 (495) 956-3311, 737-8866
Факс: +7 (495) 932-9853
E-mail: usp@usp-compulink.ru
[Http://www.usp-compulink.ru](http://www.usp-compulink.ru)

"УСП КомпьюЛинк", ведущий российский системный интегратор, работает на российском рынке информационных технологий и консалтинга с 1993 года и реализует проекты, направленные на повышение эффективности деятельности заказчика путем внедрения передовых информационных технологий.

"УСП КомпьюЛинк" работает с предприятиями практически всех отраслей. Среди выполняемых компаний проектов - мероприятия в рамках Федеральных целевых программ и программ Всемирного банка. Среди заказчиков "УСП КомпьюЛинк" Пенсионный фонд РФ, Минэкономразвития, Минсвязи, Таможенный комитет РФ, Федеральное агентство кадастра объектов недви-мости, Российские железные дороги, Сбербанк РФ, Внешторгбанк, компании Ростелеком, Rocket Software, Царицыно и др.

"УСП КомпьюЛинк" имеет все необходимые лицензии и сертификаты для предоставления услуг, соответствующих международным стандартам. Среди них - Сертификат системы качества ISO 9001, лицензии государственного комитета по строительству, государственной технической комиссии при Президенте РФ, лицензии ФСБ РФ и другие.

"УСП КомпьюЛинк", официальный партнер Lexmark в России, осуществляет поставку оборудования Lexmark для корпоративных заказчиков. Среди поставляемого оборудования - широкий спектр монохромных и цветных принтеров и многофункциональных устройств.

Lexmark предлагает решения и услуги, ориентированные на решение конкретных задач с использованием бумажных документов, помогает клиентам сокращать расходы, ускорять рабочие процессы и повышать производительность. Эти уникальные преимущества выделяют Lexmark из ряда конкурентов и составляют основу подхода компании к корпоративному рынку.

Идеальное сочетание качества, производительности и затрат на печать, позволяют рекомендовать принтеры и многофункциональные устройства Lexmark как для малых и средних, так и для крупных компаний.

LEXMARK
TM

Мировой лидер геоинформатики



• 54700
РУБ.

MapInfo Professional 8.5 для Windows 98/NT/2000/XP — полнофункциональная геоинформационная система (профессиональное средство для создания, редактирования и анализа картографической и пространственной информации). Интегрируется в качестве клиента в распределенные информационные системы на базе серверов MS SQL, Oracle, Informix, DB2, Sybase и др. Для разработки специализированных приложений используется язык программирования MapBasic. Программное обеспечение MapInfo Professional 8.5 и MapBasic 8.5 полностью русифицировано.

MapInfo Professional 8.5

Сферы применения. Земельный, лесной кадастр и кадастр недвижимости, градостроительство и архитектура, телекоммуникации, добыча и транспортировка нефти и газа, электрические сети, экология, геология и геофизика, железнодорожный и автомобильный транспорт, банковское дело, образование, управление.

Работа с данными в форматах AutoCAD (DXF, DWG); ESRI (E00, SHP); Intergraph/MicroStation Design (DGN), EMF, WMF. Растровые изображения в форматах BMP, ECW, EMF, GIF, GRC, JPEG, JPEG2000, MrSID, PCX, PNG, PSD, TGA, TIF, GeoTIFF и др.

Подключение внешних баз данных — прямой доступ к пространственным данным СУБД Oracle, а также работа со всеми серверами через ODBC.

Обмен данными с другими программными продуктами — все протоколы и технологии, поддерживаемые Windows: DDE, OLE и др.

Моделирование и анализ трехмерных поверхностей

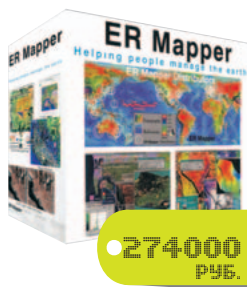


• 59600
РУБ.

Vertical Mapper 3.1 (приложение для MapInfo Professional) — эффективное средство для построения поверхностей и анализа трехмерных данных. Поддерживает множество методов интерполяции пространственных данных (Kriging, TIN, IDW, Natural Neighbour, Bilinear и др.) и включает математические модели построения поверхностей (анализ удаленности, зон видимости, гравитационная модель Хаффа для одного или нескольких источников).

Vertical Mapper 3.1

Обработка данных дистанционного зондирования



• 274000
РУБ.

ER Mapper позволяет обрабатывать и анализировать многозональные и радиолокационные снимки. Содержит функции интерактивного дешифрирования, классификации и кластеризации данных дистанционного зондирования. Обладает развитыми средствами векторизации, исправления геометрических и радиометрических искажений, построения пространственных запросов, трехмерной визуализации данных.

Программное обеспечение содержит библиотеку алгоритмов, необходимых для обработки широкого спектра данных — от спутниковых съемок (QuickBird, IKONOS, IRS, Landsat, SPOT и др.) до сейсмических измерений. Поддерживается большое количество различных растровых и векторных форматов.

ER Mapper 7.1



• 27300
РУБ.

MapBasic 8.5

для Windows 98/NT/2000/XP — язык программирования геоинформационной системы MapInfo Professional. MapBasic позволяет разрабатывать приложения, расширяющие стандартные возможности MapInfo. Возможность вызова DLL и других программ позволяет создавать сложные специализированные приложения с использованием языков программирования высокого уровня. Программное обеспечение русифицировано.



• 95600
РУБ.

MapX 5.0

Программное обеспечение для разработки геоинформационных приложений на языках программирования высокого уровня, поддерживающих работу с ActiveX (Visual Basic, C++, Power Builder, Delphi и др.). MapX 5.0 (SDK) включает все функциональные возможности геоинформационной системы MapInfo Professional 8.5, является оптимальным средством для разработки геоинформационных приложений.

Сферы применения

- Рациональное природопользование.
- Разведка полезных ископаемых.
- Мониторинг водных ресурсов, сельскохозяйственных земель, дорожных сетей и др.
- Обработка сейсмических данных.
- Управление лесным хозяйством.

ER Mapper имеет функции:

- по обработке и анализу многозональных снимков;
- векторного отображения;
- оцифровки и правки;
- построения запросов;
- по анализу снимков в радиодиапазоне;
- по исправлению геометрических и радиометрических искажений.

Новая платформа для разработки современных геоинформационных систем



Web-сервисы и интеграция в распределенную архитектуру. Используя MapXtreme 2005 и возможности платформы .NET Framework, можно создавать картографические web-сервисы и интегрировать их в распределенную архитектуру своей системы. Для работы с пространственными данными MapXtreme 2005 содержит web-сервисы, взаимодействующие по стандартным протоколам WMS/ WFS и способные предоставлять географические данные в растровом (Web Map Service) и векторном (Web Feature Service и язык GML) форматах. Реализация данных сервисов в MapXtreme сертифицирована Open Geospatial Consortium (OGC). Применение стандартных протоколов взаимодействия позволяет существенно сократить затраты на внедрение и интеграцию приложений, разработанных на основе MapXtreme 2005, в существующую IT-инфраструктуру компании.

Преимущества

- Единая среда разработки Интернет/Инtranet и настольных приложений.
- Интеграция в распределенную архитектуру: WMS/ WFS web-сервисы, XML, GML, SOAP, WDSL, UDDI.
- Создание Интернет/Инtranet приложений, для работы с которыми требуется только web-браузер.
- Полное соответствие ГИС и IT стандартам.
- Высокая скорость и качество разработки за счет полной интеграции с Visual Studio.NET
- Разработка на любом языке программирования платформы Microsoft .NET Framework.
- Визуальное программирование.

Совместимость

Базы данных:

- Oracle 8.1.7, 9i, 10g;
 - SQL Server 2000;
 - Informix IDS 9.3, 9.4;
 - Microsoft Access.
 - Поддержка протоколов ADO.NET, ODBC.
- Средства разработки:
- Microsoft .NET Framework 1.1;
 - Visual Studio.NET 2003;
 - C#.NET, VB.NET, Visual C++.NET, J#.NET.

Поддержка стандартов:

OpenLS; WMS/WFS, GML; Microsoft .NET; SQL-3.

Операционные системы:

Windows 2000, XP, 2003.



Компания ЭСТИ МАП

Представитель MapInfo Corporation, C-Tech, ER Mapper UK Ltd., Encom Technology, Blue Marble Geographics, Magellan Ingenierie, Surpac Minex Group, RockWare Inc., MapImagery Ltd., ViewTec AG в России и СНГ – компания ЭСТИ МАП
Тел.: +7 (495) 540-46-59, 589-11-71, 241-57-32
E-mail: esti-m@esti-map.ru;
<http://www.esti-map.ru>

Программное обеспечение MapInfo MapXtreme 2005 предназначено для создания геоинформационных систем в сетях Интернет/Инtranet и настольных ГИС-приложений.

MapInfo MapXtreme 2005

Сферы применения. Разработка программного обеспечения для решения задач землепользования и землеустройства, управления недвижимостью, экологического мониторинга, недропользования и добычи полезных ископаемых, телекоммуникаций, транспортной логистики, диспетчеризации и паспортизации объектов инфраструктуры, анализа и визуализации пространственных данных с целью изучения рынков и принятия управленческих решений и др. Создание информационных и картографических web-порталов и web-сервисов.

Единая платформа для разработки Интернет/Инtranet и настольных приложений — одно из основных достоинств MapXtreme 2005, существенно упрощающее разработку и сопровождение программного продукта.

Программное обеспечение MapXtreme включает в себя SDK-инструментарий разработчика и готовые web-сервисы пространственных данных, работающие по стандартным протоколам WMS/WFS.

Единый инструментарий разработки MapXtreme 2005 предоставляет возможность совместного использования разработанных библиотек, как в настольных, так и в сетевых приложениях. Существующие библиотеки и программный код не нуждаются во внесении изменений при переносе настольных приложений в web, что позволяет повысить эффективность разработки.

MapXtreme 2005 SDK спроектирован на основе платформы Microsoft .NET, позволяет использовать все языки программирования, совместимые с .NET Framework, например VB.NET, C#.NET, Visual C++.NET. Высокая скорость и качество разработки приложений достигается за счет полной интеграции MapXtreme SDK со средой Visual Studio.NET. В распоряжении пользователя имеются готовые шаблоны приложений, «мастера» (wizard), примеры программного кода, подробная документация.

Картографические функции. MapXtreme 2005 предоставляет разработчику все основные функции современных геоинформационных систем. Особый интерес представляют развитые средства тематического картографирования, пространственные запросы, прямой доступ к пространственным данным в Oracle.

Соответствие MapXtreme 2005 IT-стандартам. Программное обеспечение MapXtreme отвечает требованиям стандартов: OpenLS, GML, WMS, WFS, Microsoft.NET, ASP.NET, ADO.NET, SQL-3 и др. Это обеспечивает интеграцию и внедрение MapXtreme в IT-инфраструктуру компании.

Наименование	Код Softline	Цена
ГИС MapInfo Professional 8.5 для Windows (русская версия)	85-32-6-ESTIMAP-SL	54 700р.
MapBasic 8.0 (рус.) (язык программирования для среды MapInfo)	26-12-ESTIMAP-SL	27 300р.
MapInfo Runtime 8.5 (рус.) (для разработчиков приложений в среде MapInfo)	33-17-ESTIMAP-SL	30 700р.
MapInfo SpatialWare (ПО для хранения и обработки пространственных данных на серверах MS SQL Server)	34-21-ESTIMAP-SL	466 800р.
MapInfo SpatialWare (ПО для хранения и обработки пространственных данных на серверах DB2)	34-22-ESTIMAP-SL	693 500р.
MapXtreme 2005 Web Deployment (ПО для создания ГИС в Internet/Intranet) включая библиотеку разработчика SDK	37-23-ESTIMAP-SL	754 800р.
MapXtreme 2005 Web Deployment (лицензия для ГИС-приложения в Internet/Intranet) для неограниченного числа пользователей	37-24-ESTIMAP-SL	687 500р.
MapXtreme 2005 Desktop Deployment (библиотека разработчика ГИС приложений и 1 пользовательская лицензия)	37-25-ESTIMAP-SL	183 200р.
MapInfo MapX 5.01 (библиотека разработчика ГИС приложений и 1 пользовательская лицензия)	30-27-ESTIMAP-SL	95 600р.
MapInfo MapXtreme for Windows NT (ПО для разработки ГИС в Internet/Intranet) для неограниченного числа пользователей	37-31-29-ESTIMAP-SL	482 700р.
MapInfo MapXtreme for Java (ПО для разработки ГИС в Internet/Intranet) для неограниченного числа пользователей	37-31-30-ESTIMAP-SL	580 200р.
Vertical Mapper (англ.) 3.1	58-38-ESTIMAP-SL	59 600р.
Автоматизированный Кадастровый Офис, включая стоимость MapInfo Runtime	85-78-33-32-48-ESTIMAP-SL	61 400р.



Санкт-Петербург
Екатеринбург
Казань
Красноярск
Краснодар

+7(812)336-44-46
+7(343)371-08-67
+7(843)527-98-50
+7(391)252-59-91
+7(861)274-98-22

Нижний Новгород
Новосибирск
Омск
Ростов-на-Дону
Самара

+7(8312)61-92-08
+7(383)362-00-10
+7(3812)28-69-63
+7(863)237-99-49
+7(846)270-04-80

Уфа
Хабаровск
Челябинск
Азербайджан, Баку
Беларусь, Минск

+7(347)292-44-50
+7(4212)32-92-95
+7(351)247-28-36
+994(12)436-81-59
+375(17)290-71-80

Казахстан, Алматы
Кыргызстан, Бишкек
Таджикистан, Душанбе
Украина, Киев
Узбекистан, Ташкент

+7(327)250-75-70
+996(612)91-00-00
+992(44)600-60-00
+380(44)201-03-00
+998(71)120-49-09



Централизованное и автоматизированное пакетное преобразование

Actify DesignShare

Actify DesignShare дает возможность рабочим группам быстро, эффективно и безопасно работать с инженерно-конструкторской и сопроводительной документацией в режиме совместного доступа. Эта программа поддерживает гибкие варианты развертывания и легко интегрируется с системами управления документооборотом и совместной работы на основе решений Microsoft SharePoint.

Преимущества Actify DesignShare

- Эффективная платформа для внедрения инноваций.
- Мгновенный доступ к любой информации по продукту для любого участника производственного процесса.
- Минимальное количество транзакций между участниками проекта.
- Повышение производительности за счет сокращения затрат, обусловленных несвоевременным предоставлением достоверной информации.

Система Actify DesignShare предназначена для решения комплексных задач обмена цифровой проектной документацией, таких как создание web-сайтов групповой работы, которые в дальнейшем, могут быть усовершенствованы в соответствии с производственной необходимостью. Интуитивно-понятные web-части дают возможность просмотра и обмена проектной информацией, составления аннотаций и автоматического преобразования в формат Actify файлов, созданных во всех основных системах автоматизированного проектирования.

Actify Publisher

Actify Publisher осуществляет мониторинг определенных пользователем папок в сети. Когда САПР-файл помещается в такую папку, он автоматически преобразовывается в сжатый, защищенный файл формата Actify. С преобразованными файлами можно легко работать в SpinFire Professional и других приложениях программного пакета компании Actify.

Программа Actify Publisher:

- Легко и быстро преобразует большие объемы САПР-файлов.
- Значительно уменьшает вероятность ошибок по причине человеческого фактора. Вы можете быть уверены в правильности каждого преобразованного САПР-файла.
- Повышает эффективность работы, поскольку при автоматизированном управлении преобразование необходимых САПР-данных происходит без задержек и ошибок.
- Снижает затраты на программное обеспечение и его сопровождение, поскольку все участники производственного процесса могут пользоваться одним комплектом программных модулей для импорта данных из различных CAD-систем.

Всесторонний мониторинг и контроль процесса преобразования файлов

Интерфейс программы Actify Publisher позволяет настроить такие параметры пакетного преобразования САПР-файлов, как: файлы (или типы файлов) для преобразования; папки для мониторинга; месторасположение обработанных файлов; расписание обработки файлов; правила именования файлов.

Кроме этого, можно контролировать сам процесс преобразования САПР-файлов, в том числе:

- выполненные задания и проекты, находящиеся в очереди;
- число и размер обработанных файлов;
- размер исходных и преобразованных файлов;
- месторасположение исходных и преобразованных файлов;
- очередность их преобразования.

Наименование	Код Softline	Цена
SpinFire Professional Client Full client for viewing .3D files English	6-45-ACTIFY-SL	\$629
SpinFire Professional Client Full client for viewing .3D files English Maintenance	6-46-ACTIFY-SL	\$124
Actify Publisher Single Installation of the Actify Publisher	5-7-ACTIFY-SL	\$6 295

Обратите внимание! Цена за электронную версию. В случае доставки коробки необходимо добавить \$100 за доставку и носитель

Actify SpinFire Professional

Actify SpinFire Professional значительно упрощает обмен и совместную работу над инженерно-конструкторской и сопроводительной документацией. Программа позволяет использовать все основные САПР-форматы, не требуя установки на компьютеры конечных пользователей информации мощных и сложных САПР-систем, в которых были созданы исходные данные проекта.

Пользователи With SpinFire Professional могут:

- Просматривать и изменять производственную информацию (PMI).
- Использовать API-интерфейсы для разработки собственных программных решений.
- Создавать обычные и анимированные сборочные чертежи, объединять в одном документе всю информацию, по всех компонентам и этапам производственного процесса, не используя никаких САПР.
- Создавать виртуальный прототип изделия на основе данных о его узлах и компонентах.
- Хранить инженерно-конструкторскую и сопроводительную документацию различных типов в одном файле с применением эффективных технологий сжатия данных.
- Сократить количество производственных циклов и количество ошибок на стадии проектирования, что повлечет снижение себестоимости изделия, повышение производительности труда.

Повышение эффективности и сокращение количества проблемных ситуаций

Actify Publisher ускоряет процесс управления инженерно-конструкторской документацией. Вам больше не нужно открывать каждый файл и преобразовывать его вручную — программа Actify Publisher полностью автоматизирует этот процесс. В результате вы легко можете преобразовывать сотни и даже тысячи хранящихся файлов, и быть уверенным, что все будет сделано правильно. Благодаря автоматизации процесса преобразования САПР-файлов, количество ошибок сводится к минимуму и сокращается время работы. Больше нет таких проблем, как ошибочное преобразование не тех файлов, неверный выбор настроек, пропуск нужных файлов или непредвиденные задержки в ходе конвертации файлов.

Увеличение производительности труда

После преобразования САПР-файлов в формат Actify, программа Actify Publisher может рассылать соответствующие уведомления по электронной почте заданным пользователям. Это позволяет сотрудникам быстрее получать информацию о преобразовании файлов, что обеспечивает продуктивность и своевременность выполнения работ. Функции управления на основе сценариев позволяют Actify Publisher напрямую взаимодействовать с другими приложениями.

Экономия на программном обеспечении

Теперь вы можете установить программу Actify Publisher, которой сотрудники могут пользоваться коллективно, вместо того, чтобы устанавливать на каждый компьютер SpinFire Professional с полным набором фильтров. Программа Actify Publisher и полный комплект фильтров Actify устанавливается на одном компьютере, при этом сотрудники, работающие над проектом, могут совместно пользоваться данным пакетом.

Потрясающие успехи EuroTec International при использовании Actify's SpinFire Professional

«Главное богатство нашей компании, это ее высококлассные специалисты. Теперь, благодаря SpinFire, они имеют полную информацию по проектам, над которыми они работают, и возможность своевременно передавать свои замечания нашим партнерам. Это огромный плюс для нашей компании».

Джон Рэдфорд, менеджер по развитию и исследованиям компании, International PLC

Компания EuroTec на начальном этапе развития занималась установкой акустических систем в автомобили, как только они пребывали в стране. При такой установке необходимо учитывать многие факторы, в том числе расположение динамика, внутреннюю акустику, объем воздуха и расстановку динамиков относительно слушателя. Прошли годы, и компания EuroTec перестала быть «партнером последней стадии», а стала принимать активное участие в разработке проекта на ранних стадиях, используя накопленный за много лет опыт и знания в области акустики.

«Когда-то мы присоединялись к проекту только на последних этапах, теперь мы принимаем активное участие в разработке проекта с самого начала и повышаем эффективность процесса, влияя на размещение динамиков и решеток в автомобилях, — рассказывает Джон Рэдфорд, менеджер по развитию и исследованиям компании, International PLC. — Теперь мы в большей степени вовлечены в процесс проектирования и для нас стало крайне важно тесно сотрудничать с нашими партнерами на ранних стадиях проекта. Каждый проект проходит несколько этапов разработки, и нам нужно быстро его оценить и внести свои замечания. Поэтому нам необходимо читать файлы различных форматов».

Одной из самых сложных задач, стоящих перед EuroTec, стал доступ к проектной документации на ранних стадиях проекта для определения стоимости изделия. Чтобы достигнуть своих целей, очень важно иметь свежую, полную и точную версию проекта. Так как на предприятиях при работе над проектом используются несколько САПР-программ, специалисты компании должны иметь возможность быстро прочитать и внести свои замечания в проект, созданный в различных программах, таких как CATIA, Delcam и EDS I-DEAS и Unigraphics. Приобретать лицензии на каждую САПР-систему, которую используют партнеры компании, очень дорого и требовало дополнительных рабочих станций. Поэтому компания EuroTec выбрала SpinFire Professional.

Основные причины, по которым компания EuroTec стала пользоваться программой SpinFire Professional, это:

- Высокая скорость ответов на запросы клиентов
- Точность получаемых проектных данных
- Усовершенствованная электронная связь
- Экономия средств и увеличение производительности

Actify SpinFire Professional обеспечивает связь и доступ к проектным данным

Благодаря SpinFire Pro EuroTec получила высокую скорость доступа, возможность отвечать на комплексные запросы в течение недели и даже в тот же день. «SpinFire Pro дает нам возможность просматривать практически любые САПР-данные, не используя программ, в которых они были созданы, — говорит Рэдфорд. — SpinFire позволила нам сэкономить десятки тысяч фунтов только за счет увеличения производительности».

Actify SpinFire обеспечивает большую точность получаемых данных

Благодаря программе SpinFire компания EuroTec имеет доступ к полной и точной проектно-конструкторской документации. Используя Actify SpinFire, компания EuroTec может работать с оригинальным проектом, вместо того, чтобы полагаться на преобразованные файлы. Доступ к оригинальным САПР-файлам дает возможность вносить в проект изменения на более ранней стадии, что часто приводит к значительной экономии при производстве.

Раньше, до использования SpinFire Pro, чтобы получить доступ к проектным чертежам, EuroTec обращалась к сторонней компании для их расшифровки. Был и другой вариант — запросить у клиента данные в IGES или в другом промежуточном формате. Это зачастую приводило к получению неполной информации.

«Если вы сомневаетесь в точности проектных данных и в цене изделия, вы не можете с уверенностью приступить к его разработке. Благодаря SpinFire, мы не только располагаем двухмерным чертежом, который можем тут же просмотреть, но и имеем трехмерную модель со всей сопроводительной информацией», — говорит Рэдфорд.

Actify SpinFire уменьшает стоимость изделия и предоставляет доступ к информации даже неопытным пользователям

Неопытным пользователям SpinFire дает возможность находить ответ на все интересующие их вопросы. Очень часто возникают ценовые или производственные проблемы, а человек, которому нужно их решить — инженер по звукотехнике или ценовой аналитик, — в процессе своей работы не пользуется САПР-системами. На самом деле, использование таких мощных систем для разрешения мелких производ-



Компания EuroTec International (Хэмпшир, Великобритания) является одним из ведущих разработчиков аудиотехники для автопроизводителей, промышленных потребителей, компаний, занимающихся игорным бизнесом, и производителей широкоэмиттерных систем. Клиентами этой компании являются известные фирмы VW, Ford, GM и многие другие. EuroTec имеет тридцатилетний опыт проектирования и производства акустических систем для солидных клиентов, которые предъявляют серьезные требования к продукции. Компания имеет партнеров по всему миру, являясь ключевым разработчиком и поставщиком акустических систем, высокочастотных и низкочастотных динамиков и другой аудиотехники.

EuroTec занимается разработкой и поставкой акустических систем с 1973 года. Кроме активной деятельности в Европе, EuroTec участвует в разработке проектов по всему миру. Также компания является ведущим партнером для нескольких разработчиков и производителей в Азии.

ственных проблем только замедлило бы процесс и заняло бы несколько дней.

«Мы обнаружили, что очень рискованно использовать файлы в формате IGES. Только когда мы стали работать с SpinFire Pro, мы поняли, сколько данных мы теряли. Когда мы сравнили IGES-файлы с тем, что мы увидели в SpinFire, мы обнаружили, что при преобразовании файлов в другие САПР-форматы общая структура проектных данных может быть нарушена. Программу SpinFire особенно удобно использовать для приведения в порядок проектных данных. Когда имеешь дело со сборкой, SpinFire — это лучший вариант!»

Теперь у компании появилась возможность проводить экспертизу и комментировать процесс проектирования на любой стадии, что существенно облегчило отношения с партнерами. Благодаря SpinFire Pro, компания EuroTec имеет возможность реагировать на изменения в проекте до того, как разработка проекта завершена.

«Самую большую выгоду мы получили от увеличения производительности. Например, недавно к нам обратился производитель с некоторым заказом. Обычно подобный проект занимал у нас от 14 до 16 месяцев, но так как теперь есть доступ ко всей проектной документации на протяжении всего процесса разработки и возможность быстро вносить свои изменения, мы справились с задачей за 6 месяцев, и все это благодаря SpinFire», — говорит Рэдфорд.

Система для вычислений и инженерных расчетов



Пакет Mathcad — это сочетание мощной вычислительной программы, работа с которой осуществляется при помощи традиционной математической нотации, полнофункционального текстового процессора и богатого инструментария для построения графиков. Пакет Mathcad помогает автоматизировать множество задач, в том числе проведение балансировки и поверочных расчетов устройств, экономит ваше время и уменьшает число ошибок.

PTC Mathcad 14.0

Расчеты, моделирование и графическое воплощение ваших идей

В состав Mathcad включены сотни встроенных функций и операторов. Пакет Mathcad позволяет выполнять численные и символьные вычисления. В Mathcad поддерживается множество типов чисел и данных, а также автоматическое отслеживание и преобразование единиц измерения.

Двумерные и трехмерные графики Mathcad будут изменяться одновременно с изменениями в ваших расчетах. Теперь вы можете строить графики в Декартовой системе координат, полярных, векторных, контурные графики, гистограммы и диаграммы рассеивания. Специальный оператор «picture» предоставляет в ваше распоряжение знакомый по программам обработки изображений интерактивный диалог редактирования.

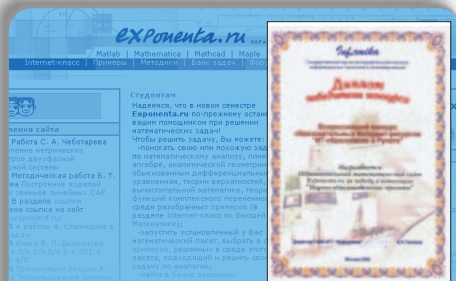
Проверка, оценка и создание комментариев к решениям

Благодаря интеграции текста, формул и графиков в одном документе, вы можете с легкостью визуализировать, иллюстрировать и снабжать вычислительные работы подробными аннотациями. Все ваше решение будет полностью документировано и записано в одном месте.

Инженерные расчеты и проектные работы, документированные в Mathcad, удобнее читать, проверять и оценивать, поскольку все ключевые положения, уравнения, методики и результаты документированы в естественной математической записи.

Основные возможности Mathcad 14.0

- **Явные вычисления (Explicit Calculations)** — вычисление выражения в строке (Inline Numeric Evaluation) позволяет вам задавать и вычислять уравнения, заданные в явном виде, в рамках одного выражения, что позволяет сэкономить место в рабочей книге и сделать книгу более удобочитаемой.
- **Работа с символьными выражениями** — по-прежнему в действии улучшенный, более надежный, более точный механизм символьных вычислений, который предоставит вам новые и расширенные возможности, в том числе свертку векторных выражений, поиск полных решений, новые и расширенные ключевые слова, разложение в цепные дроби, вычисление общих решений, решений на интервалах и периодических решений. Это помогает пользователям показать последовательность преобразования формул, демонстрировать процесс вывода формул и оформлять технические обоснования.
- **Оператор градиента и якобианы** — эти новшества обеспечивают более ясное и упорядоченное выполнение вычислений векторного анализа.
- **Построение графиков и диаграмм** — новая вкладка для настройки формата чисел на осях двумерных графиков позволяет с легкостью получить нужный вид графика.
- **Построение полярных графиков** — поддержка отрицательных значений радиусов на полярных графиках приводит к получению нового стиля отображения полярных графиков.
- **Полная поддержка Unicode** — обеспечивает единообразие при отображении текста и символов рабочей книги, независимо от операционной системы, региональных настроек и языка системы.



Образовательный математический сайт

exponenta.ru

Образовательный математический сайт Exponenta.ru — проект компании Softline, посвященный использованию универсальных математических пакетов в образовании и науке.

В 2005 году проект стал победителем Всероссийского конкурса «IT-образование в Рунете» в номинации «Научно-образовательные проекты», проводимого ГНИИ ИТТ «Информика».

Проект адресован:

- пользователям математических пакетов;
- студентам, изучающим высшую математику;
- преподавателям математических дисциплин, использующим компьютер.

Основная цель проекта

создание в российском Интернете единого пространства для всех, кто использует математические пакеты в образовательной и научной деятельности.

Сотрудничество

- Проект открыт для сотрудничества с вузами, центрами дистанционного обучения, другими заинтересованными организациями и лицами.
- Преподаватели, научные работники, аспиранты, студенты могут разместить на сайте Exponenta.ru свои работы, выполненные с использованием математических пакетов, методические разработки, ориентированные на использование пакетов в учебном процессе, статьи об использовании пакетов в образовании.
- Предоставляется бесплатный хостинг авторам сайтов естественнонаучной тематики и сайтов о научном ПО!

Основные разделы сайта Exponenta.ru

Интернет-класс по высшей математике. Раздел посвящен решению математических задач в среде различных математических пакетов.

Также в разделе размещен краткий справочник по математике и учебные математические пакеты для поддержки различных курсов высшей математики.

Методические разработки. Раздел содержит авторские методические разработки преподавателей (лабораторные практикумы, материалы к лекционным курсам и др.), ориентированные на использование математических пакетов в учебном процессе.

Банк студенческих задач. Раздел содержит работы студентов, выполненные с использованием математических пакетов.

Форум пользователей математического ПО.

Статьи, обзоры, авторефераты, аннотации.

Полезные ссылки:

- на ресурсы, посвященные использованию математических пакетов в образовании и науке;
- на образовательные ресурсы;
- на ресурсы, посвященные отечественным разработкам и др.

Конкурсы для студентов и преподавателей.

Информация о проводящихся на сайте конкурсах методических разработок и студенческих работ.

Конкурсы сайта

- В весеннем семестре 2006–2007 учебного года сайт Exponenta.ru проводит конкурс методических разработок для преподавателей и конкурс студенческих работ, выполненных с использованием научного программного обеспечения.

Подробная информация о конкурсах:

<http://www.exponenta.ru/educat/competit/competit.asp>

Сервер MAS на Exponenta.ru

Преподаватели и студенты имеют возможность разместить на Mathcad Application Server (MAS) учебные и научные материалы, позволяющие осуществлять решение учебных и научных задач при различных вариантах исходных данных.

Инструкция по размещению:

<http://mas.exponenta.ru/send/>

<http://www.exponenta.ru>

E-mail: info@exponenta.ru



STATISTICA

Business Intelligence Data Mining Quality Control Web-based Analytics

STATISTICA позволяет быстро и качественно ответить на самые актуальные вопросы:

- ✓ Как провести анализ клинических исследований?
- ✓ Как спрогнозировать риски заболеваемости после операции?
- ✓ Как сравнить эффективность методов лечения и лекарственных препаратов?
- ✓ Как проанализировать результаты обследования?
- ✓ Как провести анализ заболеваемости и смертности?

«Для анализа данных в биологическом эксперименте необходимо применение статистики, в противном случае выводы нельзя считать научно обоснованными».

Ольга Реброва, НИИ неврологии РАМН, автор книги «Статистический анализ медицинских данных. Применение пакета прикладных программ STATISTICA».

Система МЕДБИОСТАТ

МЕДБИОСТАТ - система статистического анализа клинических исследований и испытаний лекарственных препаратов, основанная на всемирно известной программе нового поколения STATISTICA.



➤ Система предназначена для планирования клинических испытаний, проведения статистического анализа биомедицинских данных и оценки эффективности лекарственных препаратов.

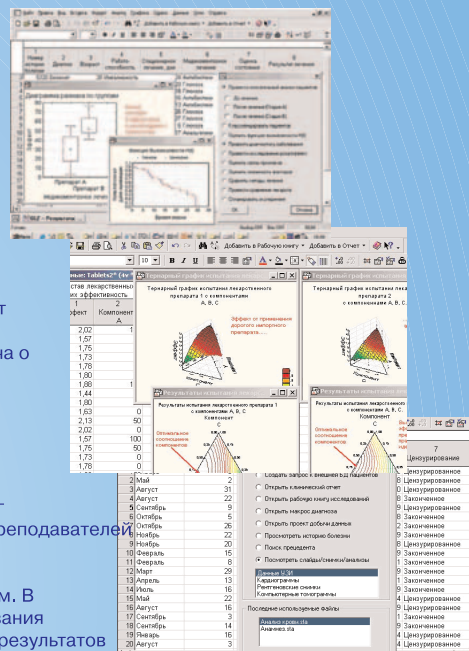
➤ Система позволяет сравнивать методики лечения, выявлять значимые факторы, классифицировать пациентов, строить зависимости, прогнозировать, оценивать эффективность лекарств.

➤ Система учитывает специфику биомедицинских данных и обеспечивает выбор адекватных методов анализа и построение моделей в удобном для исследователя интерфейсе, отражающем интуитивное представление врача о характере исследования.

➤ Кроме решения типичных задач по испытанию лекарственных препаратов, система позволяет выбирать взаимозаменяемые лекарства (например, по критерию эффект-стоимость).

➤ Система МЕДБИОСТАТ рассчитана на самый широкий круг пользователей, включая врачей, фармакологов, студентов и преподавателей медицинских институтов

➤ Система не имеет аналогов, как в России, так и за рубежом. В настоящее время отсутствуют аналогичные системы планирования проведения клинических исследований лекарств и обработки результатов биомедицинских данных.



STATISTICA Base - Базовый пакет STATISTICA

Первичный анализ данных и подготовка аналитических отчетов презентационного качества.

STATISTICA Advanced Linear/Non-Linear Models - Углубленные Линейные и Нелинейные Модели

Углубленный анализ данных, построение сложных объясняющих моделей в экономике, маркетинге, финансах с помощью классических методов.

STATISTICA Multivariate Exploratory Techniques - Многомерные разведочные методы анализа

Всесторонний разведочный анализ многомерных данных, решение задач классификации и скоринга.

STATISTICA Neural Networks - Нейронные сети

Анализ финансовых и промышленных данных с помощью нейросетевых методов.

Единственный в мире программный продукт для нейросетевых исследований полностью на русском языке!

STATISTICA Power Analysis - Анализ мощности

Планирование исследований, определение объема выборки.

STATISTICA Data Analysis System (SEDAS) - Корпоративная система анализа данных

Многопользовательская интегрированная система для анализа данных и работы с бизнес-приложениями, сочетающая классические и альтернативные методы анализа данных с самыми современными технологиями корпоративных вычислений.

STATISTICA Data Mining System (SDM) - Корпоративная система добычи данных

Построение сложных прогнозов, классификаций и зависимостей, включая самые современные средства бурения и расслоения, чистки и фильтрации данных.

Семинары StatSoft Russia

StatSoft Russia проводит открытый семинар, посвященный использованию современных технологий анализа данных в медицинских исследованиях, и приглашает представителей фармацевтических компаний, медицинских организаций и институтов принять участие в этом семинаре. Участие бесплатное, для регистрации необходимо прислать заявку в офис компании.

Программа семинара:

- Обзор программы STATISTICA
- Описательный анализ и визуализация; непараметрическая статистика, построение объяснительных моделей
- Нейронные сети в анализе медицинских данных: прогнозирование, построение зависимостей, классификация
- Современные технологии добычи данных (Data Mining)
- Система МЕДБИОСТАТ: статистические методы испытания лекарств

Академия Анализа Данных

STATISTICA для медицинских приложений

Цель курса:

Сформировать у слушателей практические и систематические навыки анализа медицинских данных в системе STATISTICA.

Для понимания материала не требуется предварительного знания методов анализа данных и опыта работы в системе STATISTICA. Все необходимые понятия излагаются в течение курса.

Программа курса:

- ✓ Обзор методов статистики для медицинских приложений (описательный анализ, сравнение показателей для разных групп, построение зависимостей, классификация)
- ✓ Обзор модулей STATISTICA для медицинских приложений: основные статистики и таблицы, непараметрическая статистика, дисперсионный анализ, анализ выживаемости, дискриминантный анализ.
- ✓ Структура медицинских данных
- ✓ Визуальные методы исследования
- ✓ Интерпретация результатов



Универсальная математическая система



Maple 11 — это универсальная математическая система для аналитических и численных расчетов. Обладает усовершенствованным интерфейсом создания технических документов, более мощным механизмом вычислений и расширенными возможностями интеграции с другими пакетами.

Maplesoft Maple 11

Выполнение вычислений

- Интуитивно понятный редактор уравнений.
- Расширенные возможности управления размерностью и единицами измерения.
- Вычисление допустимых пределов для технических задач.
- Неограниченная степень точности численных вычислений.
- Эффективные численные шаблоны решений, основанные на общепринятых алгоритмах.
- Более 200 встроенных шаблонов для решения основных математических задач.
- Более 3500 математических функций.

Возможности управления математическим содержанием

- Интерактивное представление результатов в виде двухмерных и трехмерных изображений и анимации.
- Возможность управления параметрами для проверки гипотез.
- Автоматический вывод выражений и составление моделей.
- Интеграция символьных и численных операций.
- Интерактивный словарь — содержит более 5000 терминов.

Создание технических документов

- Вы можете создавать технические документы профессионального вида, содержащие текст, интерактивные математические вычисления, графики, рисунки и звук.
- Вы также можете добавлять кнопки, бегунки и другие компоненты в ваши документы.

Разработка пользовательских приложений

- Язык, специально оптимизированный для разработки математических приложений, позволяет сократить процесс разработки на несколько дней.
- Вы можете настроить пользовательский интерфейс с помощью элементов Maplets или документов Maple со встроенными графическими компонентами.
- Отличное взаимодействие с MapleNet, другими приложениями и web-сайтами.
- Автоматическая генерация кода на C, Fortran, Java, MATLAB, и Visual Basic.

Наименование	Код Softline	Цена
Maple 11 Professional Edition New License	14-8-MAPLESOFT-SL	\$1 943

Обратите внимание! Цена не включает стоимость доставки \$200.

DynaFlexPro — средство проектирования на базе Maple

DynaFlexPro — это средство проектирования на базе системы Maple, которое использует революционные методики символьных вычислений для быстрого решения уравнений комплексных механических систем.

Решение DynaFlexPro лишено недостатков, свойственных стандартным средствам механического анализа, которые используют неэффективные численные алгоритмы для расчета вращений, смещений, сил и моментов в механизмах.

DynaFlexPro предлагает мощные и удобные инструменты для решения комплексных математических задач и создания

функциональных технических приложений, которые способны генерировать уравнения движения для моделируемых механизмов. Результатом станет высокоточное представление механической системы, полностью параметризованной и не содержащей ошибок. Созданные модели могут быть экспортированы в программы MATLAB/Simulink, MATRIXx/SystemBuild или LabVIEW.

Графический интерфейс DynaFlexPro ModelBuilder позволит использовать блок-схемы и выпадающие меню, что упростит создание модели системы.

Новые графические возможности. В Maple 11 существенно улучшена графика, особенно двумерная графика и аннотации:

- двумерная графика обрабатывается быстрее и использует меньше памяти;
- полиграфический текст и математические выражения в графиках, включая национальные наборы символов;
- расширенные инструменты аннотации при использовании инструментов drawing canvas;
- новые команды для построения пересечения поверхностей на трехмерных графиках и анимации со следом;
- новые инструменты Drawing Canvas для создания набросков или детальных диаграмм.

Любимые палитры. Инструмент Favorites palettes позволяет группировать часто используемые выражения, символы и палитры в одну любимую палитру.

Инструмент Back-Solving Assistant автоматически генерирует алгоритм решения для уравнения, позволяя мгновенно решить его относительно любой переменной для заданных значений других параметров. Вы можете:

- задать ограничения для любых параметров;
- построить график формулы в диапазоне изменения параметров;
- задать символьные параметры и получить все возможные решения.

Инструменты Task Assistants. Maple 11 содержит новые инструменты (task assistants) для быстрого доступа к справочным материалам.

- Special Functions assistant осуществляет быстрый доступ к свойствам более 200 специальных функций, включая семейства функций Bessel, Hypergeometric, Mathieu, Heun и Legendre.

- Scientific Constants assistant обеспечивает доступ к базе данных научных констант

Распознавание рукописного текста. Функция handwriting recognition позволяет экспериментировать с встроенной технологией распознавания написанных от руки формул

Ссылки между документами. Ваши документы могут теперь ссылаться на выражения, определенные в других документах Maple. Эта функция позволяет лучше управлять проектом, сохраняя единый источник уравнений.

Новый пакет Graph Theory включает исчерпывающий набор инструментов для работы с графами и их приложениями.

Пакет теоретической физики Physics содержит инструменты, необходимые для решения любых задач от классической механики до сложных вычислений в квантовой теории поля.

Пакет Differential Geometry представляет собой набор инструментов для широкого спектра вычислений.

DynaFlexPro использует алгоритмы теории графов и теоретической механики для автоматического генерирования уравнений на базе моделей систем. Технологии алгебраических вычислений, реализованные в системе Maple, позволят создавать компактные и эффективные наборы системных уравнений, представленные в символьной форме.

Символьные вычисления упрощают проектирование, оптимизацию и моделирование сложных инженерных систем, а также подходят для обучения проектированию механических систем.

Лучшие программы со всего мира. Ежедневно.

интернет и сеть бизнес

игры развлечения

системные программы

диски и файлы безопасность

текст графика и дизайн мультимедиа

программирование электронные учебники энциклопедии

карты навигация путешествия образование наука

стиль жизни mobile

софт@mail.ru®

<http://soft.mail.ru>

Каталог бесплатного и условно-бесплатного программного обеспечения. С 1998 года

CRM-решения для эффективного бизнеса



Кирилл Крутий,
директор Департамента CRM

Помимо поставок лицензионного ПО, компания Softline активно развивает сервисы и оказывает услуги по внедрению бизнес-решений. В 2004 году анализ ситуации на рынке показал, что на рынке существует неудовлетворенный спрос на CRM-решения, и в Softline Solutions был открыт Департамент CRM. О специфике работы, достижениях и перспективах и рассказывает Кирилл Крутий, директор Департамента CRM.

softline solutions

Softline: Кирилл, расскажите немного о Департаменте CRM.

Кирилл Крутий: Фактически Softline стала одной из первых российских компаний, профессионально занявшихся внедрением CRM-решений: например, мы осуществили первый коммерческий проект внедрения Microsoft Dynamics CRM в России, наши специалисты также были сертифицированы по этому направлению одними из первых.

Сегодня наше подразделение достаточно крупное: у нас работает больше 40 человек, занимающихся настройкой решений Microsoft Dynamics CRM, — консультантов и разработчиков. Если говорить о масштабах нашей деятельности, то прямо сейчас мы ведем одновременно четыре проекта и еще два готовы к старту. Это достаточно крупные проекты, в которых намечен большой объем работ. Один из них охватывает несколько отделов банка, а Microsoft Dynamics CRM играет центральную интегрирующую роль.

Спрос на рынке все время увеличивается, и масштаб наших проектов постоянно растет: если три года назад мы начинали с небольших проектов (на 10–15 пользователей), то сегодня ведем сложные проекты внедрения на больших предприятиях (сотни пользователей). Наибольший спрос на CRM-решения наблюдается в банковском секторе, что на наш взгляд объясняется возросшей в последнее время конкуренцией в этой отрасли. Поэтому естественно, что на данный момент мы уделяем большое внимание именно этому направлению.

SL: Что представляет собой клиентская база Департамента CRM — в вертикальном разрезе, в горизонтальном?

KK: В горизонтальном разрезе спрос на CRM-решения проявляется абсолютно на всех уровнях — от небольших до самых крупных компаний, различия только в требованиях, возможностях компании и возможностях CRM-решения, которое в конце концов выбирают. Если смотреть на вертикальное деление, самый большой спрос наблюдается в банковской отрасли и в сфере предоставления профессиональных услуг.

В целом интерес к CRM проявляют отрасли, где есть большие объемы работы с клиентами и очень высока конкуренция. CRM-решение — это способ повысить конкурентоспособность компании: фактически это единственный эффективный инструмент, позволяющий фиксировать историю отношений с клиентами и использовать ее для анализа и последующего развития бизнеса.

SL: Считается, что CRM-решения нужны компаниям, которые занимаются массовым обслуживанием клиентов. Могут ли небольшие компании использовать CRM?

KK: В целом нельзя напрямую привязать востребованность CRM-решения к числу клиентов компании. При делении бизнеса на розничный и корпоративный в первом случае подразумевается работа с частными лицами и идет речь о тысячах или даже миллионах клиентов. Однако у нас достаточно много компаний-клиентов, которые работают с корпоративными заказчиками. В таком случае речь может идти о клиентской базе в несколько сотен клиентов, но здесь появляется другая специфика: объем коммуникаций и взаимодействия в пересчете на одного клиента существенно растет. Если уменьшается число клиентов, увеличивается глубина работы с ними, и CRM-решения остаются актуальными. При этом продукты и услуги, предлагаемые корпоративным клиентам, зачастую имеют более комплексный характер, и решение этих вопросов также выходит на передний план.

SL: Мы говорим о CRM как о бизнес-решении. Есть ли какое-то приложение CRM в социальной сфере (госорганизации, образовательные учреждения)?

KK: CRM может хорошо решать задачи некоммерческих или общественных организаций. Например, у нас есть потенциальный клиент — некоммерческая организация религиозной направленности, где большое значение имеет контактная информация — участники сообщества, их статусы, ведение истории, планирование мероприятий, — такие задачи тоже востребованы. Также в качестве примера могу привести Американскую Торговую Палату (АТП), в кото-

рой наша компания провела проект внедрения Microsoft Dynamics CRM. Американская Торговая Палата занимается развитием бизнес-среды в России и является бизнес-ассоциацией.

SL: Велика ли в ваших проектах доля нестандартных решений?

KK: Нестандартные решения используются практически в каждом проекте. Любая отрасль имеет свои специфические требования к бизнес-решениям, в том числе к CRM. Если сравнить компанию, продающую торговое оборудование, и банк, предоставляющий финансовые услуги юридическим и частным лицам, то их продукты кардинально различаются: оборудование требует определенных правил сборки, расчета стоимости и т.д.; в банке речь идет о большом наборе сильно отличающихся друг от друга услуг, зависящих от множества параметров. Компаниям требуются совершенно разные инструменты в CRM-решении, чтобы отразить каждый из этих механизмов управления продуктами и услугами. Мы настраиваем систему так, чтобы она позволяла управлять продуктами наиболее удобным способом, полностью учитывая все важные для бизнеса нюансы. Поэтому почти на каждом проекте мы делаем доработки, которые отражают отраслевую специфику.

В рамках одной отрасли часто можно перенести из одного проекта в другой от 50 до 100% настроек системы, хотя это очень приблизительная оценка. С одной стороны, есть общие отраслевые стандарты, с другой стороны, в каждой компании есть индивидуальный подход к работе; кроме того, заказчики, даже в рамках одной отрасли, предъявляют разные требования, по-разному видят место новой информационной системы в сложившейся IT-инфраструктуре — одни считают CRM-решение главным, другие второстепенным, и это тоже определяет, насколько можно применить полученный на других проектах опыт. В принципе, обычно так и делается: любой партнер по внедрению старается применять опыт и решения, являющиеся в своем роде лучшей практикой, это на руку и заказчику и партнеру, т.к. позволяет сократить сроки и трудозатраты

при гарантии получения надежного и проверенного результата.

SL: Мы говорим о достоинствах и преимуществах платформы Microsoft Dynamics CRM. А в чем ее ограничения и недостатки?

KK: Я считаю Dynamics CRM очень сильным, перспективным продуктом, и трудно выделить недостатки в чистом виде. А ограничения достаточно очевидны: поскольку в названии продукта присутствует название компании, можно сказать, что решение Microsoft Dynamics CRM в первую очередь предназначено для тех компаний, которые используют в своей инфраструктуре в основном продукты Microsoft. Конечно, это не ограничивает систему на 100% при интеграции с другими платформами, но в первом случае задача значительно проще. Отмечу, что в наших проектах в 50% случаев речь идет об интеграции различных бизнес-решений, даже когда такая интеграция не предусмотрена производителями ПО и такая задача целиком ложится на нас. Мы успешно реализуем подобные проекты у наших заказчиков, да и мировая практика в целом показывает, что это обычная ситуация.

SL: Насколько широки возможности интеграции системы?

KK: Практически безграничны. Microsoft Dynamics CRM имеет открытую архитектуру, т.е. можно работать с бизнес-логикой системы, минуя пользовательский интерфейс, — получить все данные и выполнить все операции программными способами. Microsoft Dynamics CRM полностью открыта для обмена данными с другими системами, достаточно легко интегрируется, что мы и делаем на каждом проекте. Например, особенно актуальна задача обмена данными с банковскими системами. И что особенно важно, подобные возможности интеграции являются безопасными, т.к. в своей основе содержат механизмы проверки целостности и корректности данных.

SL: Вы можете привести «живые» примеры бизнес-преимуществ, которые получили клиенты при внедрении Dynamics CRM?

KK: В большинстве случаев внедрение системы происходит поэтапно — компания должна «сжиться» с решением. Часто компании перед системой ставят большое число задач, но в первую очередь производится наполнение базы по истории работы с клиентом. Это очень важный шаг, т.к. он позволяет строить любую аналитику: руководство компании может видеть, какие проекты для компании перспективны; если у компании территориально распределенный бизнес, возможен анализ развития в разрезе регионального деления; можно оценить оперативную работу сотрудников — какие менеджеры работают активнее, проявляют больше инициативы, имеют больший результат. Т.е. CRM повышает прозрачность бизнеса: мы полу-

чаем возможность анализировать текущую ситуацию в компании со всех сторон — именно этого руководитель ждет в первую очередь от внедрения такого решения.

В качестве примера приведу самого первого нашего клиента — компанию «Искусство деловой жизни». Их менеджеры обычно тратили до двух-трех дней, чтобы составить отчет о своей деятельности за месяц — количество проведенных коммуникаций с клиентами, количество обслуженных клиентов, полученные финансовые результаты; количество и эффективность проведенных тренингов, и т.д. Сейчас, при регулярном занесении информации в CRM, на это уходит несколько минут — все отчеты генерируются автоматически.

SL: Насколько велика конкуренция среди компаний, внедряющих CRM-решения? Как часто заказчики объявляют тендер на внедрение?

KK: Конкуренция есть, и с каждым днем она растет, потому что спрос на рынке достаточно велик, но компаний, предоставляющих качественные услуги по внедрению CRM-решений, немного. На рынке есть альтернативные решения — например, Siebel, Sales Logic, и есть разные модели внедрения. Процесс выбора поставщика и решения важен для компаний любого масштаба, и более чем в половине случаев организуются тендеры в том или ином виде — открытые или закрытые, официальные или среди заранее выбранных клиентом компаний. Для нас конкуренция — это дополнительный стимул постоянно развиваться как профессиональная внедренческая команда, и естественно, что мы стремимся делать наши услуги более привлекательными для наших клиентов.

SL: Как расширяется бизнес CRM за пределами Москвы? Есть ли интерес к CRM-решениям со стороны регионов?

KK: Конечно, большая часть российского бизнеса сосредоточена в Центральном регионе, в частности в Москве. Поэтому если провести анализ развития CRM-практики в России, то мы увидим, что львиная доля проектов будет также приходиться на Центральный регион. В этом плане, если смотреть на историю наших проектов, мы тоже не исключение. Но сейчас мы наблюдаем некоторый, пока не очень стабильный, рост интереса к CRM-решениям со стороны региональных компаний. В качестве примера отмечу, что у нас есть два клиента в Новосибирске — компания «Интех-НСК» (проект завершен) и Инвестиционный городской банк.

SL: Традиционный вопрос: какие планы на будущее — перспективные направления, собственные разработки, что-то еще?

KK: Планов много. Мы рассматриваем возможность заняться новыми CRM-решениями, периодически проводим мо-

нитинг рынка — что нам может быть интересно? На рынке есть некоторое разделение: одни решения больше подходят для определенной отрасли, другие имеют ограничения, например, по масштабу внедрения, и можно найти малобюджетные решения для небольших компаний. Мы рассматриваем разных поставщиков и CRM-системы, но какое-то конкретное решение еще не принято. Это связано еще и с тем, что сейчас в нашей работе с Microsoft Dynamics CRM хочется добиться определенной стабильности. Последние годы темпы роста составляли 50-100% в год, и они продолжают сохраняться. В такой ситуации управление данным направлением деятельности — достаточно сложная и трудоемкая задача, которая требует максимальной концентрации усилий.

В вертикальном разрезе приоритетными направлениями для нас являются банковско-финансовый сектор, предоставление профессиональных услуг, торговля и дистрибуция сложного оборудования. В этих отраслях мы имеем большой опыт работы, и эти отрасли нам наиболее интересны: в этом году мы планируем для них разработку «вертикальных», тиражируемых решений на основе наших завершенных и текущих проектов. Но при этом мы внимательно рассматриваем запросы от любых потенциальных клиентов и стараемся помочь в решении поставленных задач, независимо от отрасли.

О компании Softline Solutions

Компания Softline Solutions — консалтинговое подразделение международного холдинга Softline, имеющее представительства в Москве, Санкт-Петербурге, Екатеринбурге, Новосибирске, Алма-Ате и других городах — обладает статусом Microsoft Gold Certified Partner и по итогам 2005 года отмечена номинацией «За вклад в продвижение Microsoft Dynamics CRM в России». Все специалисты компании Softline Solutions сертифицированы по программе «Microsoft CRM Certified Professional».

Компания Softline Solutions реализовала первый коммерческий проект по внедрению Microsoft Dynamics CRM в России. Специалисты Softline Solutions провели автоматизацию работы подразделений в организациях, ведущих работу с клиентами в сфере предоставления тренинговых услуг, услуг по хранению и надежной защите документов, продаж сложного высокотехнологического оборудования, программного обеспечения, консалтинга, автомобильной дистрибуции, недвижимости, банковском и финансовом секторе и многих других направлениях.

Клиентоориентированная политика компании Softline Solutions направлена на удовлетворение постоянно меняющихся потребностей Заказчиков, приводя в жизнь Решения, дающие конкурентные преимущества Заказчикам.

Дополнительная информация:

www.msCRM.ru

Заказать бесплатную демонстрацию

решения можно

по тел.: +7 (495) 545-0-545

или по e-mail: crm.info@softline.ru

Как автоматизировать работу компании



Александр Окороков,
руководитель отдела внедрения Microsoft CRM, Softline Solutions

Комплексная автоматизация компании — долгий и дорогостоящий процесс, и чем дольше он длится, тем выше уровень рисков. Для успешной реализации проекта и обеспечения максимальной эффективности нужно определить границы решаемых проблем и установить четкие критерии успеха. В результате комплексная автоматизация распадается на множество относительно понятных проектов. Но ресурсы компании ограничены, поэтому приходится выстраивать очередь проектов и реализовывать их последовательно, иногда в течение нескольких лет.

Бизнес-стратегия и способности бизнеса

Автоматизацию проводят для повышения конкурентоспособности и эффективности бизнеса либо для достижения других целей, диктуемых рынком. Совокупность представлений о развитии бизнеса и достижении стоящих перед компанией целей образует бизнес-стратегию организации.

На ее основе необходимо определить способности бизнеса, которые нужны для достижения целевых показателей. Например, компания нуждается в обеспечении продаж, доставки продукции от поставщиков, сервисного обслуживания проданного товара и т.д. При необходимости способности можно еще больше конкретизировать: оптовые продажи, розничные продажи, продажи государственным структурам и т.п.

Основное отличие способности от процесса: неважно, как она выполняется и как связана с другими способностями. Например, есть способность «розничная продажа» и ее составляющая «прием оплаты», и неважно, как осуществляется оплата: наличными или кредитной картой. Но если само существование возможности оплаты кредитной картой критически важно для компании, то это уже способность.

Для каждой способности нужно определить целевые показатели, оценить текущее состояние и выявить разрыв желаемого и действительного. В соответствии с бизнес-стратегией выбираются те способности, которые должны развиваться в первую очередь.

Оценка и выбор проектов

Для начала стоит определить спектр возможных проектов. Сделать это можно различными способами: отправить запросы поставщикам с описанием существующих бизнес-задач и проанализировать их ответы; исследовать, какие решения внедряются в подобных организациях, причем не только в стране, но и в мире; обратиться к аналитическим обзорам и т.п.

Из всего спектра выбираются проекты, ожидаемые результаты которых соответствуют общей бизнес-стратегии. Например, если ключевая задача — повыше-

ние объема продаж, то ведущим офисным системам уделяется больше внимания, чем тем, которые выполняют вспомогательные функции. Это быстро отсеивает ненужные проекты.

Дальше нужно проработать оставшиеся проекты с точки зрения влияния получаемого результата на способности компании. Фаворитами становятся те, что в большей степени влияют на ключевые способности. В итоге выделяются области автоматизации, например внедрение CRM. Если цели можно достичь несколькими способами, т.е. существует несколько альтернативных проектов разной природы (CRM, BI, порталное решение и др.), то можно оценить их исходя из вспомогательных критериев оценки:

- типовая стоимость;
- типовая длительность;
- количество завершенных проектов;
- результаты внедрения в подобных организациях;
- выбор поставщиков и партнеров и т.д.

Постановка бизнес-задач

После этого нужно выбрать одну или несколько ключевых областей автоматизации (желательно не более трех, учитывая ограничения психологических возможностей по адаптации к изменениям). Далее в соответствии с установленными приоритетами определяются детальные бизнес-задачи — какие именно результаты должны быть получены в проекте.

Эти задачи должны быть основаны на способностях бизнеса, тогда результаты проекта будут измеримы. Если бизнес-задачи основаны на показателях эффективности бизнеса, то оценить результаты проекта практически невозможно. Важно помнить, что это ваш бизнес и заставить его работать можете только вы — от поставщика можно ожидать лишь инструмент и рекомендации. Пример хорошо сформулированной бизнес-задачи для поставщика: «Кассир должен иметь возможность получать оплату по кредитной карте VISA». А вот пример некорректно сформулированной бизнес-задачи: «Объем платежей по кредитным картам должен достичь 10% от общего оборота к концу года».

Выбор исполнителя

Прояснив бизнес-задачи, остается только найти компанию, которая сможет их реализовать на оптимальных условиях. Обычно сравниваются внутренние исполнители и несколько внешних. При этом в полученном от компании коммерческом предложении нужно обращать внимание на следующие моменты:

- длительность проекта;
- суммарная стоимость;
- полнота оценки (часто исполнители оценивают минимальную часть проекта в надежде, что потом с клиента будет проще получить дополнительные инвестиции);
- осязаемые результаты всего проекта или его отдельных стадий;
- структура работ проекта;
- проектная команда (часто полезно ознакомиться с резюме ключевых исполнителей);
- опыт исполнителя в реализации подобных проектов.

Внедрение системы

Несмотря на значительный прогресс IT, внедрение информационных систем по-прежнему остается достаточно рискованным и непредсказуемым мероприятием. Разумеется, поставщики решений прикладывают серьезные усилия для исправления положения.

Помимо традиционных квалификационных требований к персоналу — обязательного знания внедряемого продукта, последнее время стало модно сертифицировать внутренние процессы по международным стандартам — ISO 9000, SW CMM и др. Несколько лет назад это казалось панацеей, но сейчас нередко можно встретить парадоксальную ситуацию: технология проекта соблюдена, профессиональные консультанты настроили систему на 100% в соответствии с согласованным техническим заданием, пользователи обучены. Т.е. консалтинговая компания полностью отработала свои деньги и подписала заслуженный акт сдачи-приемки... но система не оправдывает ожиданий: функционал работает, а решение не «оживает», не включается в повседневную жизнь компании.

Метод фокусировки на задачах

Не последнюю роль в таком исходе играет метод фокусировки на задачах, сформулированных заказчиком. Этот подход, эффективный для разработки ПО, получил широкое распространение в проектах внедрения корпоративных систем в силу разных причин:

- прозрачность метода;
- простота реализации;
- снятие с поставщика ответственности за бизнес-отдачу решения;
- пониженные квалификационные требования к персоналу (консультанту достаточно быть экспертом по внедряемому продукту);
- адаптированность метода под технических специалистов.

Сущность метода крайне проста: консультант получает от клиента список задач, которые нужно решить с помощью внедрения новой или настройки существующей информационной системы, фиксирует их в техническом задании, ограничивая свою ответственность за результаты внедрения, а потом реализует его.

Постановка конкретных задач, разработка технического решения и соответствующая реализация необходимы для любого проекта внедрения информационных систем. Что же здесь «не сходится»? Для ответа нужно задуматься, откуда появились задачи для автоматизации. Их формируют отдельные эксперты заказчика, руководствуясь существующими «болевыми точками» в выполняемых ими процессах и «очевидными», с их точки зрения, решениями, часто даже не согласованными между всеми ключевыми сотрудниками, которых они затрагивают.

На самом деле первопричиной этих задач являются скрытые организационные проблемы, приводящие к размытой формулировке «чтобы все было хорошо», и решение «поставленных задач» приводит к лечению «симптомов», а не «болезни». Как показывает опыт, подобный подход неэффективен: при ограничении поля зрения консультанта отдельными задачами от его внимания ускользает контекст проблемной ситуации. В результате появляется соблазн проецировать опыт решения подобных задач, опираясь на «лучшие практики», заимствованные из «внутренней базы знаний завершенных проектов». Но порой это может быть губительно для компании заказчика: бизнес настолько разнообразен, что использовать готовые рецепты без детального изучения «пациента» как минимум опрометчиво. Нужно помнить, что насаждение «лучших практик» ведет не только к явным, но и к латентным (скрытым) результатам, которые следовало изучить заранее.

Метод причинно-следственных связей

Нужно понять проблему, породившую задачу, и уже через оценку и переосмысле-

ние причины ставить проектные задачи. Но почему заказчик зовет консультантов на помощь? Очевидно, он не смог справиться с проблемой самостоятельно. Взгляд со стороны помогает осознать проблему, но простое декларирование вопросов редко может изменить ситуацию. От консультанта, особенно IT-специалиста, ждут технологии, которая позволяет совершать действия по определенному алгоритму, чтобы достичь успеха или, по крайней мере, существенно улучшить «проблемную ситуацию».

При такой постановке вопроса важно понимать, что корпоративная информационная система является лишь инструментом фиксации организационных изменений, призванных «оздоровить» компанию в целом. Невозможно решить серьезную проблему, прилагая сколь угодно мощные усилия, если ситуация не готова к этому решению. Нужно малыми действиями добиваться великих дел — но как этого достичь? Есть старая мудрость: «Трудно переломить веник целиком, но переломить каждую веточку отдельно может даже ребенок». Это суть декомпозиции — перехода от большего к меньшему, с помощью которого можно превратить самую сложную проблему в набор конкретных решаемых задач.

Этот принцип лежит в основе метода причинно-следственных связей, который позволяет обнаружить источники, и воздействием на них влиять на основную проблему. Нельзя рассчитывать на серьезный результат, просто обозначив проблему и требуя ее безусловного решения. Необходимо найти измеримые показатели эффективности, которые позволят оценить степень возможного влияния на проблему.

Выявление причин

Часто можно выделить десятки причин возникновения любой проблемы, и непосредственно проконтролировать все факторы просто невозможно. Даже если бы это оказалось реальным, такая работа была бы нерентабельной. Но, несмотря на большое количество причин, по-настоящему важных, которые значительно влияют на результаты, не так уж много. Следуя принципу Парето, нужно стандартизировать два-три наиболее важных фактора и управлять ими, но сначала их нужно выявить.

Разбирая проблему до элементарных составляющих, которые могут подвергаться очевидным воздействиям, и влияя на наиболее значимые источники проблемы, можно создать ситуацию, естественно устраняющую саму проблему. После детального анализа можно получить задачи, с которыми нужно работать для решения организационных вопросов. Эти задачи обычно разительно отличаются от тех, которые определяет заказчик «экспертным методом».

Далее исполнитель должен зафиксировать, какие он примет действия в отноше-

нии элементарных вопросов и что должно получиться в результате, а также то, как будет измеряться эффективность группы действий, направленных на устранение проблемы. Кроме того, необходимо расставить приоритетность решения этих задач, что позволяет разбить проект на этапы с понятными целями и результатами. Это повышает управляемость проекта и увеличивает вероятность успеха. Так интуиция превращается в технологию, а действия консультанта приобретают прозрачность «причина — следствие» и «действие — результат».

Когда проект выполнен

Исполнитель не может считать свою задачу законченной сразу после подписания акта приемки-передачи разработанной системы. Обязательно нужно систематически контролировать соответствие проекта поставленным бизнес-задачам и соблюдение календарных сроков по ключевым точкам, привязанным к результатам поставки — ощутимым итогам реализации проекта.

Оценить изменение показателей эффективности бизнеса можно лишь по прошедшему определенному времени. Только вооружившись этой информацией, можно начинать новый проект.

Автоматизация — не одноразовое действие, а постоянный процесс, направленный на достижение бизнес-целей. С каждым годом бизнес все больше зависит от информации, IT-инвестиции в становятся все более эффективными, постоянно увеличивается влияние IT на ключевые бизнес-процессы. Из колоды возможных IT-проектов можно каждый раз вытаскивать козырную туз для игры под названием «бизнес».

Советы по организации CRM-проекта

1. Выработайте четкое видение задач. Риски CRM-проектов довольно высоки, и, в первую очередь, из-за размытых и абстрактных бизнес-требований.
2. За бизнес-требования должны отвечать те люди, для кого делается проект и кто получит основные преимущества от внедрения системы.
3. Внедрение CRM требует серьезных трудозатрат и инвестиций — финансовых и управленческих.
4. Будьте предусмотрительны. При планировании проекта редко учитываются расходы на принятие управленческих решений и их реализацию.
5. Заручитесь поддержкой высшего руководства: внедрение CRM — это стратегический проект.

Контактная информация для прессы:

Ангелина Аникина
Директор по маркетингу
Softline Solutions
AngelinaA@softline.ru

Преимущества внедрения Microsoft Dynamics CRM в банке

В настоящее время в финансово-банковской сфере наблюдается достаточно большая конкуренция не только за клиента, но и за используемые в работе с ним технологии. Решение, направленное на управление взаимоотношениями с клиентами (CRM), — необходимый инструмент в структуре бизнес-процессов банка. Компания Softline Solutions предлагает Microsoft Dynamics CRM — удобное современное клиентоориентированное решение, адаптированное к финансово-банковскому сектору.

Отдел по работе с юридическими лицами

Ключевой фактор работы — тесное взаимодействие с каждым клиентом. Для этого должны быть решены задачи:

- автоматизация отчетности и стандартных форм документов;
- осуществление перекрестных продаж (наряду с основными реализуются сопутствующие банковские продукты);
- оптимизация взаимодействий сотрудников и филиалов банка за счет доступа к информации о клиенте из любого офиса и в любое время с помощью удобного и привычного интерфейса.

Microsoft Dynamics CRM позволяет повысить эффективность работы — контролировать все действия в отношении клиента и получать аналитическую информацию для принятия управленческих решений. Анализ данных о клиенте — какие банковские продукты он покупает, с какой периодичностью, информированность об услугах банка и т.д. — позволяет прогнозировать его поведение и разрабатывать маркетинговые программы, направленные на стимулирование лояльности клиентов к банку и повышение доходности бизнеса.

Отдел по работе с физическими лицами

Основные конкурентные преимущества Microsoft Dynamics CRM в работе с физическими лицами — качество обслуживания клиентов, понимание их потребностей, текущих и будущих возможностей.

Единая база потенциальных и существующих клиентов — основная ценность структуры CRM, позволяющая использовать максимум доступной информации для взаимоотношений с клиентами и оперативно рассматривать их запросы. Реа-

лизуемый с помощью Microsoft Dynamics CRM ABC-анализ позволяет сегментировать клиентов в зависимости от территориальной принадлежности и приоритетов, определять наиболее важных клиентов (категория VIP), что в конечном итоге дает возможность повысить уровень удовлетворенности клиента.

Отдел кредитования

Формирование заявки на получение кредита — первый и очень важный этап в отношениях заемщика и банка: именно на этом уровне происходит анализ потенциального клиента. Проверка соблюдения платежей, напоминание о сроке выплат, планирование и учет работы с клиентом, а также планирование возможных доходов (pipeline) и управление задолженностью клиента осуществляются путем изучения кредитных историй клиентов-заемщиков. Кредитные истории хранятся в единой БД, и просмотреть их могут лишь сотрудники, обладающие правами доступа.

Microsoft Dynamics CRM автоматизирует контроль всех видов кредитных отношений со всеми категориями клиентов.

Call/контакт-центр

Контакт-центр — неотъемлемая часть структуры современного банка. Главные задачи call-центра — обеспечение клиентов необходимой информацией и предоставление качественного уровня сервиса. В ходе автоматизации приема и обработки вызовов осуществляется оптимальное обслуживание клиентов. При поступлении звонка в контакт-центр автоматически всплывает карточка клиента, что сокращает время на стандартные операции сотрудника и время ожидания клиента.

Хорошо организованная информация также позволяет увеличить число удовлетворенных клиентов при большом потоке вызовов. Возможность переадресации звонка другому сотруднику исключает потерю одновременно полученных данных и повышает производительность работы специалистов банка.

Мобильный банк (SMS-сервис банка)

Мобильный банк — достаточно новый высокотехнологичный банковский сервис, позволяющий клиентам удобно, безопасно и надежно управлять своими денежными средствами — круглосуточно, в реальном времени.

Microsoft Dynamics CRM расширяет спектр услуг с помощью SMS-сервиса: всего несколькими нажатиями кнопок мобильного телефона клиент может получить информацию от банка и управлять своей банковской картой, например заблокировать ее при утере.

Интернет-подразделение банка может регулярно производить SMS-рассылку:

- о состоянии банковского счета,
- о зачислении денежных средств на банковский счет,
- о необходимости погашения кредита, процентов по нему и т.д.

Microsoft Dynamics CRM — это прежде всего стратегия развития бизнеса. Применяя современные информационные технологии, банк получает важные конкурентные преимущества в построении взаимовыгодных отношений с клиентом:

- высокое качество сервиса,
- оперативность обслуживания,
- понимание потребностей клиента.

Это повышает качество обслуживания и лояльность клиентов, а значит увеличивает прибыль банка.

VIP-конференция «Роль CRM на рынке финансовых услуг: точка зрения бизнеса и IT»

8 июня 2007 года состоится VIP-конференция, организованная компаниями Softline Solutions и Berner&Stafford для розничных и корпоративных банков, страховых организаций, управляющих и инвестиционных компаний. Цель мероприятия — предоставить рекомендации по эффективному управлению бизнесом с помощью IT на всех этапах взаимодействия с клиентом.

На конференции будут освещены вопросы:

- CRM на рынке финансовых услуг;
- выявление проблемных точек во взаимоотношениях с клиентами;

- способы актуализации и доступности данных о заказчиках для сотрудников;
- варианты применения кросс-продаж, построение процессно-ориентированной системы управления.

По окончании конференции будет организован круглый стол на тему «Как избежать ошибок в выборе CRM-систем на рынке финансовых услуг».

Зарегистрироваться на VIP-конференцию можно по адресу: crm.marketing@softline.ru

Компании Berner&Stafford и Softline Solutions имеют значительный опыт реализации CRM-проектов в финансовых и стра-

ховых организациях: Berner&Stafford разрабатывает и контролирует реализацию решений для улучшения сбытовых процессов, а специалисты Softline Solutions осуществляют непосредственную настройку CRM-решения под нужды заказчика. Главная задача обеих компаний — добиться результата вместе с клиентом, поднять его бизнес на новый уровень развития и прибыльности.

Дополнительная информация

- Softline Solutions: <http://www.mscrm.ru>
- Berner&Stafford: <http://www.bernerandstafford.ru>



Путь к динамичному развитию Банка

Внедрение Microsoft Dynamics CRM в банке обеспечит:

- управление единой базой данных о физических и юридических лицах;
- оптимизацию бизнес-процессов банка;
- установление долгосрочных и перспективных взаимоотношений с клиентом;
- планирование и мониторинг активностей по отношению к клиенту;
- ведение учета и анализа процесса продажи банковских продуктов;
- осуществление перекрестных продаж;
- принятие обоснованных и своевременных управленческих решений;
- повышение прибыльности банка благодаря комплексному подходу к управлению профессиональным, качественным и быстрым обслуживанием клиента.

Наши клиенты:



ВОЗРОЖДЕНИЕ
БАНК



Интеграция Microsoft Dynamics CRM и «1С: Предприятие 8»

В рамках внедрения CRM-решения в ООО «Интех-Нск» компания Softline Solutions осуществила интеграцию Microsoft Dynamics CRM 3.0 и товарно-учетной системы «1С: Предприятие 8», что позволило менеджерам по продажам полностью отказаться от использования 1С. Реализация проекта заняла около месяца.

При автоматизации деятельности front-офисных подразделений любой организации средствами CRM возникает необходимость упорядоченного обмена данными с внутренней учетной системой для обеспечения целостности бизнес-процессов.

Функциональность CRM ориентирована на организацию эффективного взаимодействия с клиентами: возможности системы включают в себя управление контактами, управление информацией о клиентах, клиентским маркетингом, сбытом, сервисом. Эти процессы во многом изолированы от учетных систем, поскольку работают с большими объемами неформализованных либо слабо формализованных данных.

Однако в определенный момент отношения перерастают в коммерческие транзакции (оформление договоров, счетов, оплата и т.п.). При этом все данные передаются в учетную систему, а некоторые

значения (остаток дебиторской задолженности, кредитный лимит и т.п.) забираются из учетной системы для создания целостной картины взаимодействия с клиентом. Передача информации может осуществляться вручную — обычно это соответствует процессам работы компаний, сложившихся до внедрения CRM-решения, когда в учетную систему вводятся данные на основании первичных документов, а аналитическая информация предоставляется специалистом по запросу.

Другой вариант — автоматическая интеграция CRM-системы и приложений back-офиса — позволяет устранить влияние человеческого фактора, ускорить взаимодействие подразделений и ликвидировать большинство рутинных операций.

В компании «Интех-Нск» back-офисной системой выступила «1С: Предприятие 8». Интеграцию с Microsoft Dynamics CRM реализовали специалисты Softline Solutions. Со стороны заказчика интеграцию обеспечивал штатный специалист по 1С.

Цели интеграции:

- избежать двойного ввода информации в 1С и в Microsoft Dynamics CRM;
- производить управление выполнением заказа (логистика и взаиморасчеты) в специализированной системе 1С;

- организовать специалистам по работе с клиентами «единое окно» в Microsoft Dynamics CRM;
- предоставить оперативную аналитику по произведенным платежам из Microsoft Dynamics CRM;
- обеспечить синхронизацию продуктового каталога, т.е. единый механизм ценообразования и номенклатурной классификации.

«В результате интеграции Microsoft Dynamics CRM и 1С плановые продажи ведутся и учитываются в CRM-системе, а фактические — в учетной системе 1С. Это позволяет сопоставлять и анализировать плановые и фактические сделки, вести аналитику и строить прогнозы».

Сергей Чарышников,
руководитель проекта внедрения

«Данная разработка является очередным шагом компании на пути создания транслируемых бизнес-решений. Помимо самой технической реализации в данном случае важна разработка эффективного алгоритма взаимодействия CRM с учетной системой, что позволяет говорить о создании технологии взаимодействия отдела продаж и back-офиса».

Александр Огороков,
руководитель отдела внедрения
Softline Solutions

Серия семинаров «Технология эффективного управления отношениями с клиентами»

Компания Softline Solutions приглашает вас принять участие в серии практических семинаров «Технология эффективного управления отношениями с клиентами» в рамках программы «Microsoft Dynamics CRM: философия успеха компании».

Цель семинаров — презентация и практикум современного бизнес-решения на базе Microsoft Dynamics CRM, которое позволит компаниям повысить инвестиционную привлекательность, оптимизировать ведение производственного процесса и обеспечить контроль над ним, увеличить свою конкурентоспособность на рынке, привлечь новых клиентов и структурировать отношения с ними.

Семинары ориентированы на руководителей компаний, коммерческих директоров, руководителей отделов продаж и маркетинга, IT-директоров.

Где и когда:

Москва – 16 мая

Омск – 22 мая

Екатеринбург – 20 июня

Санкт-Петербург – 21 июня

Новосибирск – 27 июня

Microsoft Dynamics CRM (www.mscrm.ru) — удобное и надежное решение, которое позволяет построить прибыльные отношения с клиентами, эффективно управлять маркетинговыми кампаниями,

предоставлять более качественное и своевременное обслуживание, автоматизировать рутинные операции и внутренние бизнес-процессы.

В ходе семинаров будут рассмотрены:

- преимущества применения в компании клиентоориентированного менеджмента;
- методология ведения потенциальных клиентов, создания маркетинговых кампаний, управления процессом продаж и инцидентами обращений клиентов, организации послепродажного обслуживания клиентов;
- широкие возможности интеграции Microsoft Dynamics CRM с web-сайтом, АБС, скоринговой системой, ERP, Microsoft Office, 1С, call/контакт-центром;
- условия приобретения Microsoft Dynamics CRM.

Дополнительно:

1. «Круглый стол» — общение и консультации со специалистами по решению Microsoft Dynamics CRM и с представителем компании Microsoft.
2. В рамках демонстрации Microsoft Dynamics CRM предоставляется уникальная возможность попробовать систему в действии.

Кроме того, в ходе семинара особое внимание будет уделено опыту внедрения Microsoft Dynamics CRM компанией Softline Solutions в различных сферах бизнеса: от предоставления тренинговых услуг, услуг по хранению и надежной защите документов, консалтинга и продаж высокотехнологического оборудования и ПО до автомобильной дистрибуции, банковского и финансового секторов, недвижимости и многих других направлений.

Все участники семинара получают презентационные материалы и диск с дополнительной информацией. Для участия в семинаре необходимо зарегистрироваться на сайте www.mscrm.ru или отправить по электронной почте crm.marketing@softline.ru контактные данные: Ф.И.О., название компании, должность, корпоративный контактный телефон с указанием кода города и адресом электронной почты. Предварительная регистрация обязательна!

Внимание! Участие в открытых семинарах — бесплатное.

Контактная информация:

Елена Петрова, Softline Solutions

115054 Москва, ул. Дубининская, д. 53, стр. 5, офис 201

Тел.: +7 (495) 545-0-545, доб. 109

e-mail: ElenaP@softline.ru

Новые возможности профессионального роста

Компания **Softline IT Graduate** объявляет постоянный отбор студентов и выпускников технических вузов для прохождения стажировок и трудоустройства в **IT**-департаменты крупных российских и международных компаний.

Softline IT Graduate входит в группу компаний **Softline** — ведущего поставщика широкого спектра программного обеспечения на рынке России и стран СНГ: операционных систем, офисных приложений, графических пакетов, утилит, средств разработки и программных продуктов для научно-технических расчетов и моделирования.

Мы привлекаем к сотрудничеству **студентов** и **выпускников** по **IT**-специальностям.

Формы сотрудничества с потенциальным работодателем:

- стажировки для студентов на период каникул и производственной практики;
- прохождение преддипломной практики для студентов-выпускников;
- неполная занятость для желающих получить практические навыки и зарабатывать деньги;
- постоянная работа по специальности сразу после получения диплома.

Требования к соискателям: амбициозность, стремление к карьерному росту и профессиональному развитию в IT-области. Детальные требования и условия работы можно будет узнать после того, как вы заполните нашу анкету и при необходимости пройдете on-line тестирование.

www.it-graduate.ru

**ЧТОБЫ ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ В ПРОГРАММЕ,
ЗАПОЛНИТЕ АНКЕТУ ПО АДРЕСУ**

<http://www.it-graduate.ru>



Контакты: info@it-graduate.ru, тел.: 545-0-545

Upgrade your career!

JUST SOFTLINE IT!

Наша цель — лидерство по решениям SAP в сегменте СМБ



Алексей Ерошин,
директор по развитию бизнеса SAP, Softline Solutions

Softline Solutions, консалтинговая компания, входящая в группу Softline, является сертифицированным бизнес-партнером компании SAP по продажам и сервисному обслуживанию решений SAP в России и СНГ. За время своего существования, с 2003 года, компания стала одним из крупнейших поставщиков и разработчиков решений на платформе SAP для рынка среднего и малого бизнеса. Алексей Ерошин, директор по развитию бизнеса SAP компании Softline Solutions, прокомментировал итоги развития компании в 2006 году, рассказал о планах на следующий год, а также осветил перспективы российского рынка консалтинга в сегменте СМБ.

Softline: Алексей, расскажите, пожалуйста, об основных итогах развития бизнеса компании Softline Solutions в 2006 году.

Алексей Ерошин: В течение 2006 года нашими специалистами выполнено пятнадцать проектов по внедрению SAP Business One, в том числе самая крупная инсталляция SAP Business One в России — в компании ЗАО «Абамет» (74 пользователя решения). В 2006 году открыто новое направление для нашей компании — по линии решений SAP All-in-One. Мы уже подписали несколько контрактов и начали работы по внедрению. В настоящее время на счету Softline Solutions более 45 проектов по внедрению решений SAP в российских и западных компаниях сегмента СМБ. В 2006 году наша компания продемонстрировала устойчивый рост оборота на 55%. Мы номинированы SAP как лучший партнер по продвижению типовых пакетов решений для СМБ рынка.

Мы уделяем особое внимание нашей команде талантливых и опытных профессионалов, в настоящее время в штате компании 40 специалистов по решениям SAP, большинство из которых сертифицированы.

В 2006 году командой специалистов Softline Solutions разработано микро-отраслевое решение для компаний, поставляющих оборудование.

По итогам 2006 года компания SAP уже в третий раз наградила нас в номинации «Партнер Года» по решению SAP Business One. Присвоение данного статуса служит признанием компанией SAP эффективной и стабильной работы Softline Solutions по продажам и сервисному обслуживанию решений SAP, высокой степени квалификации специалистов.

SL: С какими трудностями пришлось столкнуться компании на пути к успешным показателям 2006 года? Какие факторы, наоборот, способствовали успеху?

AE: Следует отметить, что со стороны наших клиентов резко увеличился спрос на бизнес-консалтинг. Компания Softline Solutions и ранее оказывала такие услуги в рамках проектов внедрения, но это была лишь вспомогательная услуга. Мы внедряли решение SAP и достигали целей,

которые ставил заказчик. Но в 2006 году ситуация заметно изменилась — многие клиенты попросили включить в пакет услуг постановку учета, реорганизацию оперативных процессов и управление изменениями в компании. Многого нам удалось сделать, но в 2007 году потребуются выделять в структуре нашей компании отдельное подразделение бизнес-консалтинга.

Если говорить о факторах, способствующих нашему росту, то это комплексный подход к оказанию услуг. Решение SAP Business One можно внедрить как коробочное решение, а можно осуществить его адаптацию под индивидуальные требования клиента. Мы разработали большое количество дополнительных компонентов и пакетов настроек, и это служит нашим конкурентным преимуществом.

SL: Компания Softline Solutions в 2006 году начала работу за пределами Москвы, в региональных представительствах. Расскажите, пожалуйста, об итогах развития бизнеса в регионах.

AE: Раньше все наши специалисты по SAP Business One работали в московском офисе, однако порядка 25% проектов велось в регионах. В конце 2005 года мы приняли решение в течение трех лет создать проектные команды по SAP Business One во всех наших представительствах в российских городах-миллионниках. В 2006 году была сформирована команда специалистов в Нижнем Новгороде. Очень важно, что высокий профессиональный уровень нашей нижегородской команды позволил уже в 2006 году выполнить два проекта по внедрению решений SAP без привлечения специалистов из московского офиса.

Открытие региональных представительств — это возможность снизить стоимость проекта для клиентов и повысить качество услуг по сопровождению системы.

SL: Расскажите о наиболее знаковых для вашей компании проектах, состоявшихся в 2006 году. В чем их особенности?

AE: В 2006 году у нас было много интересных проектов, и я хочу рассказать о внедрении SAP в компании ЗАО «Абамет», которое стало самым крупным проектом

по SAP Business One в России. В компании «Абамет» в программе SAP Business One работает 74 сотрудника, в том числе и сотрудники головной компании «Advanced Machinery». Проект выполняется в два этапа: на первом этапе мы внедряли CRM-систему SAP. С точки зрения организации проекта внедрения это очень удачный ход. Для компании, занимающейся поставкой оборудования, внедрение блока работы с клиентами дает быстрые результаты: повышается процент завершения сделок и упрощается процесс подготовки договоров и спецификаций.

Первый блок был успешно завершен: заказчик поработал в системе, убедился в эффективности ее использования и принял решение о начале второго этапа. В рамках второго этапа были охвачены процессы продаж, закупок, сервисного обслуживания, управленческий учет и интеграция с 1С. Интересной особенностью проекта стало ведение управленческого учета в двух валютах: CHF — для швейцарской компании «Advanced Machinery» и рубль — для «Абамет». Помимо поддержки учета в двух валютах пользователи работают в системе на разных языках: русском и английском. Все печатные формы контрактов и спецификации — двуязычные и автоматически формируются из программы SAP.

SL: Каковы, на ваш взгляд, конкурентные преимущества Softline Solutions?

AE: Следует отметить следующие конкурентные преимущества нашей компании: высокий профессиональный уровень специалистов; методология внедрения ПИО SAP, адаптированная к специфике компаний среднего и малого бизнеса; разработка тиражируемых и индивидуальных дополнительных компонентов; комплексные услуги в сфере информационных технологий.

К нашим основным принципам ведения бизнеса относится честный подход в отношениях с клиентами — мы не продаем то, что клиенту не нужно. А также честные отношения с партнерами и сотрудниками — мы выполняем все свои обязательства.

SL: Какие задачи стоят перед вами в 2007 году, и каковы будут основные направления развития?

AE: Наша цель в 2007 году — лидерство по решению SAP Business One в сегменте СМБ (31 проект в Москве и регионах). Также мы планируем заключить 3 договора на внедрение SAP All-in-One в таких отраслях, как машиностроение и оптовая торговля. Среди основных наших задач на 2007 год — расширение команды специалистов по SAP до 59 человек, из них — 75% сертифицированных, а также формирование региональной команды специалистов по SAP Business One в Санкт-Петербурге и Новосибирске.

SL: Что вы можете сказать о перспективах развития рынка консалтинга в сегменте среднего и малого бизнеса в 2007 году.

AE: Последние два года я наблюдаю активный рост спроса на передовые технологии в сегменте среднего и малого бизнеса, и я уверен, что в 2007 году рост продолжится. В связи с усиливающейся конкуренцией все больше компаний среднего бизнеса будет переходить от «самописных» программ к профессиональным решениям для повышения эффективности управления и планирования. Также в 2007 году я ожидаю увеличения доли региональных проектов среди внедрений ERP-систем.

Следует отметить, что в настоящее время на IT-рынке существует заметная нехватка специалистов по всем ERP-системам. В связи с ростом спроса дефицит будет

только расти. И, в результате, увеличится объем услуг, передаваемых компаниями на аутсорсинг.

Типовые пакеты решений будут пользоваться растущим спросом. Это связано не только с уменьшением стоимости проекта, но и с заранее известной функциональностью приобретаемого решения.

Специалисты Softline Solutions готовы ответить на ваши вопросы, а также предоставить подробную информацию по решениям SAP для среднего и малого бизнеса, проводимых мероприятиях по демонстрации решений, стоимости продуктов и специальных акциях. Компания Softline Solutions имеет статус SAP Business Partner и предоставляет весь комплекс услуг по внедрению решений SAP (SAP Business One, SAP All-in-One, отраслевые решения на платформе SAP), являясь одним из крупнейших поставщиков и разработчиков решений SAP для рынка среднего и малого бизнеса в России и СНГ. Среди клиентов Softline Solutions — ведущие торговые и производственные предприятия, организации сферы услуг, дочерние предприятия международных компаний.

Специалисты Softline Solutions накопили богатый опыт адаптации решений SAP на рынке, подтвержденный успешными проектами внедрения. По итогам 2004, 2005 и 2006 гг. Softline Solutions признана компанией SAP лучшим партнером по продвижению решения SAP Business One в номинации «Партнер года».

Softline Solutions (Москва)

Россия, 115054 Москва,
ул. Дубининская, д. 53, стр. 5, офис 201.
Тел./факс: **+7 (495) 545-0-545**
E-mail: sap@softline.ru

Представительство в Северо-Западном Федеральном Округе:

197101 Санкт-Петербург,
ул. Большая Монетная, д.16, корп. 5,
лит.Е, офис 202
Тел./факс: **+7 (812) 336-44-46,
928-44-46**
E-mail: sap@softline.ru

Представительство в Приволжском Федеральном Округе:

603001 Нижний Новгород,
Нижеволжская набережная, д. 9.
Тел./факс: **+7 (8312) 61-92-08**
E-mail: AleksandrG@softline.ru

Представительство в Сибирском Федеральном Округе:

630007 Новосибирск, ул.
Коммунистическая, д. 48а, офис 703
Тел./факс: **+7 (383) 362-00-10**
E-mail: sap@softline.ru

softline | solutions

Подробную информацию о компании Softline Solutions, наших решениях и услугах можно найти на сайте:
<http://www.BusinessOne.ru>

Softline Solutions и SAP завершили серию семинаров по SAP Business One

В рамках совместного регионального тура "Эффективное управление растущей компанией" компании Softline Solutions и SAP завершили серию семинаров "Решение SAP Business One как инструмент развития бизнеса", которые прошли в Нижнем Новгороде (14 февраля 2007 года), Новосибирске (20 февраля) и Санкт-Петербурге (27 марта).

"Целью совместного регионального тура является представление вниманию руководителей предприятий СМБ совершенного решения для управления бизнесом - SAP Business One, которое гарантирует рост предприятия и улучшение результатов его деятельности", - отметил Алексей Ерошин, директор по развитию бизнеса SAP компании Softline Solutions.

Мероприятия собрали обширную аудиторию из представителей средних и малых компаний -финансовых и коммерческих директоров, руководителей IT-департаментов и начальников отделов.

Перед участниками выступили специалисты компаний Softline Solutions и SAP с подробными докладами, в рамках которых:

- рассмотрели новые возможности для совершенствования и развития бизнеса, которые дает использование решений SAP;
- ознакомили участников с опытом эффективного управления бизнесом на российских предприятиях при помощи продуктов SAP;
- раскрыли основные функциональные возможности системы SAP Business One, охватывающие финансы, сбыт, закупки, планирование потребности в материалах (MRP), управление взаимоотношениями с клиентами (CRM), банковские и складские операции, а также операции более узких отраслевых направлений;
- представили информацию о конкурентных преимуществах решения SAP Business One, которые позволяют повысить рентабельность продаж, упорядочить бизнес-процессы, организовать процесс закупки наиболее рациональным образом, а также снизить издержки по всей цепочке формирования добавленной стоимости и поднять бизнес на новый уровень развития и прибыльности;

- уделили особое внимание опыту внедрения SAP Business One компанией Softline Solutions на предприятиях различных сфер деятельности: торговые и экспортно-импортные компании, производственные предприятия, организации сферы услуг, представительства транснациональных холдингов и крупных корпораций, дочерние предприятия международных компаний и др.

Мероприятия традиционно завершались неформальным круглым столом, в ходе которого участники семинара получили возможность задать докладчикам интересующие их вопросы и получить квалифицированную консультацию специалистов.

Компания Softline Solutions регулярно проводит мероприятия по решениям SAP для СМБ. Уточнить дату и место проведения мероприятий и зарегистрироваться можно на сайте:

<http://www.BusinessOne.ru>,

по e-mail: SAP@softline.ru

или по телефону: **+7 (495) 545-0-545.**



Санкт-Петербург +7(812)336-44-46
Екатеринбург +7(343)371-08-67
Казань +7(843)527-98-50
Красноярск +7(391)252-59-91
Краснодар +7(861)274-98-22

Нижний Новгород +7(8312)61-92-08
Новосибирск +7(383)362-00-10
Омск +7(3812)28-69-63
Ростов-на-Дону +7(863)237-99-49
Самара +7(846)270-04-80

Уфа +7(347)292-44-50
Хабаровск +7(4212)32-92-95
Челябинск +7(351)247-28-36
Азербайджан, Баку +994(12)436-81-59
Беларусь, Минск +375(17)290-71-80

Казахстан, Алматы +7(327)250-75-70
Кыргызстан, Бишкек +996(612)91-00-00
Таджикистан, Душанбе +992(44)600-60-00
Украина, Киев +380(44)201-03-00
Узбекистан, Ташкент +998(71)120-49-09

Решение SAP Business One: расширение возможностей бизнеса

SAP Business One — одно из наиболее совершенных управленческих решений для небольших компаний, которое позволяет упорядочить производственные и управленческие процессы и более эффективно управлять хозяйственной деятельностью предприятия: контролировать оперативные процессы компании — финансы и затраты, запасы и склад, закупки и продажи, дебиторские задолженности и ценовую политику; управлять взаимоотношениями с заказчиками и поставщиками; контролировать процесс продаж; управлять процессами планирования и производства.

Достоинства SAP Business One

- **Беспрецедентное удобство эксплуатации.** Решение SAP Business One по первому требованию обеспечивает доступ к критически важной информации в реальном времени. Интуитивно понятный интерфейс помогает пользователям любого уровня работать быстро и эффективно, предлагая все средства для удобного доступа к информации. Патентованная функция Drag&Relate позволяет легко связывать информацию из разных источников и устанавливать взаимосвязи между ними путем перетаскивания элементов в соответствующие области экрана. Продуманный механизм навигации поддерживает быстрый анализ данных и генерацию так называемых «быстрых отчетов» (instant reporting), что позволяет оперативно получать и анализировать имеющуюся в системе информацию.
- **Повышенная продуктивность и управляемость.** Анализ возможностей продаж, улучшенная связь с поставщиками и рост эффективности всех производственных операций дополняются инструментарием для контроля затрат. Управленческие инструменты контроля уведомляют менеджера о попытках нарушения бизнес-правил, что помогает упорядочить производственные процессы и позволяет компаниям сконцентрировать ресурсы там, где они принесут наибольшую отдачу. Решение SAP Business One осуществляет автоматический контроль деятельности по установленным критериям и доставляет необходимую для бизнеса информацию в нужное место и в нужное время, используя встроенные возможности этого интегрированного решения.
- **Быстрое получение реальных результатов.** Сроки внедрения системы всегда определяются спецификой предприятия. Тем не менее опыт показывает, что среднее время внедрения SAP Business One составляет от 15 до 60 рабочих дней. Под сроком внедрения подразумевается время, прошедшее с момента приобретения программного обеспечения до начала продуктивного использования системы. Сюда же входит обучение пользователей, настройка системы и перенос/преобразование существующих данных из ранее использовавшихся источников. Простота продукта гарантирует его быстрое внедрение даже в тех случаях, когда требуется автома-

тизировать разнообразные деловые операции, в которых принимает участие большое число пользователей.

- **Новая парадигма SAP: управление бизнесом независимо от положения офисов.** Многие компании имеют территориально распределенные точки продаж и склады, и их сотрудники часто находятся в командировках или работают из дома. Как решить проблему доступа к системе удаленных и мобильных сотрудников? Возможна ли работа с системой через модемное соединение, беспроводной доступ (GPRS) или доступ через Интернет? Возможна — с новой парадигмой управления SAP. В территориально распределенной компании (офис – склад – продавец с КПК) наличие единого информационного пространства значительно повышает эффективность взаимодействия подразделений и отдельных сотрудников. Решение SAP Business One может работать в локальной сети и через Интернет, предоставляя безопасный доступ мобильных сотрудников, находящихся вне офисов, доступ к приложению через web-интерфейс без изменения кода (переписывания приложения), доступ к системе по любым соединениям и каналам с любых устройств.

Функциональные модули решения

SAP Business One предоставляет исчерпывающие возможности для управления предприятием и оптимизации его деятельности. Решение состоит из набора функциональных модулей, средств администрирования и возможности прозрачной интеграции с другими решениями, заложенных в архитектуре.

- **Финансы.** Обработка всех финансовых операций, в т.ч. ведение главной книги, настройка и ведение счетов, выполнение проводок, корректировка по валюте, управление бюджетом, учет суммовых и курсовых разниц, управление дебиторской и кредиторской задолженностью и другое.
- **Продажи.** Формирование коммерческих предложений, ввод заказов, обновление сальдо складских счетов, формирование пакета необходимых торговых документов (накладная, счет-фактура), управление дебиторской задолженностью, формирование гибкой ценовой политики.
- **Закупки.** Управление договорами и сделками с поставщиками, в т.ч. создание заказов на закупку, обновле-

ние складских объемов, расчет стоимости импортируемых позиций, обработку возвратов и кредитов, формирование себестоимости товаров с учетом дополнительных затрат.

- **Бизнес-партнеры.** Управление детальными сведениями о клиентах, реселлерах и поставщиках, включая профили, контактную информацию, состояние счета, анализ перспектив сбыта, информация о задолженности, условия работы с данным бизнес-партнером и многое другое.
- **Расчеты.** Контроль всех финансовых процедур: денежные поступления, выписка чеков, депозиты, авансовые платежи, оплата кредитными карточками, банковская сверка.
- **Запасы.** Контроль уровня запасов, управление позициями, прейскурантами, договорными ценами, складскими операциями и перемещение товаров между складами, предоставление определенным бизнес-партнерам специальных цен на некоторые товары, комплектование и упаковка заказов перед отгрузкой.
- **Сборка.** Инструменты управления производственным процессом для определения многоуровневых спецификаций, создания нарядов на выполнение работ, контроля наличия готовых изделий и материалов, формирования отчетности.
- **Ассистент MRP (Material Requirements Planning)** — планирование потребности в материалах) позволяет получать рекомендации по формированию производственных заказов и заказов на закупку на основании данных системы — состояние складских запасов, требуемый минимальный уровень складских остатков, наличие текущих запасов и т.п., а также учитывать при планировании прогнозы продаж.
- **Возможности продаж.** Ведение потенциальных сделок, отслеживание всей предпродажной цепочки — от первого звонка до подписания договора. Встроенная в SAP Business One система управления отношениями с клиентами (CRM) позволяет фиксировать любую информацию о потенциальной сделке, а также хранить историю всех активностей менеджера по данной сделке. Отправленное клиенту коммерческое предложение также привязывается к соответствующей потенциальной сделке для дальнейшего контроля и анализа.

- **Система отчетности.** Обширные отчеты практически по всем аспектам работы предприятия. При необходимости пользователи могут сами создавать необходимые им отчеты, используя простые инструменты для построения запросов к данным.
- **Сервис.** Оптимизация работы сервисных подразделений: управление бизнес-процессами и договорами на обслуживание, планирование работ и контроль взаимодействия с клиентами, организация технической поддержки и управление возможностями продаж, ведение базы знаний.
- **Персонал.** Автоматизация работы отделов по управлению персоналом, включая ведение БД сотрудников и учет рабочего времени.

SAP Business One располагает всеми функциями, которыми должна обладать современная эффективная система автоматизации, ориентированная на развитие предприятия. Более того, решение стало воплощением ряда технологических новшеств, значительно повышающих его потребительскую стоимость для конечных пользователей. Продукт полностью соответствует высочайшим стандартам качества компании SAP.

Технические новшества SAP Business One

Дружественный интерфейс для интеллектуальной обработки данных. Решение SAP Business One отличается предельной простотой в использовании и значительно облегчает выполнение рабочих операций. Удобный интерфейс системы позволяет руководству компании мгновенно получать необходимую актуальную информацию для оперативного принятия важных управленческих решений. Новаторская функция Drag&Relate дает пользователям возможность мгновенно получения произвольных отчетов и аналитических срезов по различным аспектам деятельности компании.

Система предупреждений о нарушении бизнес-правил. SAP Business One — единственное решение, которое не только автоматизирует бизнес-процессы, но и контролирует правильность их выполнения. Встроенная система предупреждений уведомляет о нарушении бизнес-правил до наступления критического события. Это дает руководству уверенность в контроле над бизнесом без необходимости постоянного мониторинга рутинных операций.

Интеграция с Microsoft Excel. Инструмент XL Reporter позволяет полностью интегрировать SAP Business One с Microsoft Excel для построения мощной системы отчетов. Такая интеграция позволяет применять хорошо знакомые многим функции Microsoft Excel для сбора, обработки и анализа данных, получаемых непосредственно из системы управления бизнесом SAP Business One.

Интеграция с Microsoft Outlook. Решение SAP Business One полностью интегрируется с Microsoft Outlook, тем самым предоставляя возможность вести электронную переписку, управлять контактной информацией и назначать встречи, используя привычные инструменты. Кроме того, существует возможность создавать коммерческие предложения непосредственно из Microsoft Outlook.

#	Код товара	Наименование товара	Дл. нар. дат.	Просрочено	5.2
1	PJL00018	Принтер HP PSC1315 (Q57)			
2	PJL00001	Принтер HP Laser Jet A4 11			
3	РС00001	Системный блок СоМ Бю			9
		Начальный запас			1
		Поступления			1
		Валовая потребность			10
		Итоговый запас			1
4	РС00002	Системный блок СоМ Стр			2
		Начальный запас			1
		Поступления			2
		Валовая потребность			3
		Итоговый запас			2
5	РС00003	Системный блок СоМ Дел			3
		Начальный запас			2
		Поступления			2
		Валовая потребность			5
		Итоговый запас			5

Результат работы «Ассистента MRP» — рекомендации по закупке и производству необходимых товаров

Поддержка национальных языков и денежных единиц. Функции бухгалтерского учета решения SAP Business One поддерживают одновременное выполнение проводок в трех денежных единицах: локальной, системной и валюте сделки. Решение поддерживает различные национальные языки и позволяет конечному пользователю в любой момент сменить язык интерфейса.

Открытые интерфейсы для эффективной интеграции. SAP Business One выступает в роли основной бизнес-системы предприятия, допускающей подключение стандартных интерфейсов для доступа к внешним и внутренним источникам данных. В качестве таких интерфейсов могут использоваться карманные компьютеры (КПК) и аналитические системы третьих фирм.

Исчерпывающий набор средств разработки. Для комплексной технической доработки системы может использоваться специальный пакет инструментов разработки Software Developer Kit (SDK), который базируется на знакомых корпоративным разработчикам промышленных стандартах и обеспечивает полный контроль над функциональностью системы SAP Business One.

Web-интерфейс. Использование технологии web-интерфейса позволяет объединить в одну систему всестороннюю информацию о продажах, финансах, производстве, обслуживании клиентов. Приложение реализует принципы электронной коммерции, предоставляя инструменты для online-продаж: электронные покупательские корзины с развитой функциональностью, удобный интерфейс для осуществления покупок, широкие возможности масштабирования системы, — а также позволяя контролировать в online-режиме до 200 тысяч позиций товаров.

Определяемые пользователем поля, объекты, формы. Решение компании SAP предлагает уникальные возможности динамической адаптации системы. Встроенные средства управления позволяют легко добавлять новые поля к существующим формам. Вы можете привязывать выпадающие списки, аналитические компоненты и бизнес-процессы практически к любому допустимому полю. Эти же инструменты расширяют функциональность SAP Business One путем введения дополнительных таблиц.

Расширенный дизайнер форм позволяет оформить документ именно так, как это принято в вашей компании. Вы можете видоизменить практически любую составляющую документа (данные, изображение продукта, строки счета, итоговые поля и т.д.). Дизайнер форм предоставляет дополнительные возможности и инструменты для создания и редактирования печатных форм.

Гибкий мастер формирования запросов. Помимо входящего в систему обширного набора стандартных отчетов, конечный пользователь получает в свое распоряжение Query Wizard — интуитивно понятный мастер формирования запросов, с помощью которого можно выполнять подборку любой информации, в том числе из внешних источников данных. Поддерживаются практически все существующие методы анализа данных.

Перенос данных. Специальный инструмент в SAP Business One облегчает перенос информации для загрузки начальных данных из использовавшихся ранее систем, позволяя компаниям динамично развиваться и отвечая их растущим требованиям и новым задачам. Дополнительно предлагаются инструменты для переноса данных в комплекс решений mySAP ERP на случай интеграции с системами бизнес-партнеров или головных офисов, использующих решение более высокого уровня.

Россия, 115054 Москва,
ул. Дубининская, д. 53, стр. 5, офис 201
Тел./факс: +7 (495) 545-0-545
E-mail: sap@softline.ru
<http://www.BusinessOne.ru>

Business Objects

Менеджеры по продажам: Татьяна Сарина (TatianaS@softline.ru), Анна Муравьева (Anna@softline.ru), Ярослав Никольский (Nikolski@softline.ru),

Анна Скапинцева (AnnaSk@softline.ru)

Техническая поддержка в базовом варианте включена в стоимость.

Для заключения договора на расширенный вариант обращайтесь к Игорю Корману (igork@softline.ru) по телефону +7 (495) 232-52-14

Серверная система управления отчетами



Crystal Reports Server, новый продукт в семействе решений Crystal Reports, представляет собой готовую систему управления отчетами для малых и средних предприятий. Решение предлагает гибкие средства доступа к данным и мощные инструменты разработки, управления и доставки отчетов, включая функции web-публикации и интеграции с корпоративными приложениями.

Crystal Reports Server

Доступ к данным

Решения Crystal Reports обеспечивают максимальную гибкость при работе с хранилищами данных, что позволяет оперативно модифицировать корпоративную систему подготовки отчетов при изменении потребностей конечных пользователей. Обширный набор встроенных драйверов для подключения источников данных вместе с возможностью создания логических представлений данных, объединяющих информацию из различных источников, значительно уменьшают сложность и продолжительность разработки отчетов.

Проектирование отчетов

Открытая среда разработки отчетов Crystal Reports отличается великолепной гибкостью и мощными функциональными возможностями. С ее помощью вы можете легко создавать профессиональные отчеты высочайшего уровня сложности.

Службы обработки отчетов

Архитектурные особенности Crystal Reports Server, а именно, применение централизованной сервисно-ориентированной архитектуры и набора узкоспециализированных служб обработки отчетов, обеспечивают повышенную скорость доступа к информации и эффективную обработку больших объемов данных.

Новые возможности электронных таблиц



Программа Crystal Xcelsius превратит статические электронные таблицы Microsoft Excel в максимально информативные презентации, интерактивные аналитические отчеты и динамические диаграммы и графики. Crystal Xcelsius – это единственный инструмент, который позволяет провести визуальное моделирование данных и наглядно проанализировать сценарии «что если», чтобы очертить возможные варианты развития бизнеса.

Crystal Xcelsius

Crystal Xcelsius – это приложение, предназначенное для создания интерактивных аналитических отчетов повышенной наглядности на основе электронных таблиц Excel. Программа теснейшим образом интегрируется с продуктами Microsoft Office и не требует наличия навыков программирования. Вам достаточно импортировать данные и формулы из таблиц Excel и указать формат файла (PowerPoint, PDF или web), в который требуется сохранить созданные интерактивные отчеты, диаграммы, графики, финансовые презентации или бизнес-калькуляторы.

Crystal Xcelsius легко преобразует таблицы Excel в интерактивные аналитические презентации: импортируйте таблицу, выберите и настройте формат презентации Crystal Xcelsius и сохраните результат в файле, который может быть открыт стандартными офисными приложениями или выложен в Интернете.

Web-публикация

Crystal Reports Server предлагает инструменты для публикации отчетов в Интернете, позволяющие эффективно довести информацию до всех заинтересованных сторон. Мастер публикации поможет разместить отчет на web-сайте, настроить параметры безопасности и автоматического обновления информации.

Безопасность

Crystal Reports Server предлагает гибкие средства разграничения доступа, действующие на уровне объектов системы, учетных записей пользователей и элементов данных. Вы можете в явном виде детализировать права каждого пользователя на просмотр отдельных элементов отчета и выполнение определенных операций.

Планировщик

Crystal Reports Server содержит планировщик заданий, который может применяться для настройки параметров обновления информации. В частности, отчеты могут автоматически формироваться при обновлении информации в источниках.

Интеграция

Crystal Reports поставляется с обширной библиотекой SDK, позволяющей интегрировать функции просмотра, печати и экспорта отчетов в приложения Java, .NET и COM. Кроме того, Crystal Reports Server содержит ряд API, позволяющих управлять созданием и модификацией отчетов на этапе выполнения. Crystal Reports Server может использоваться в качестве внешнего репозитория отчетов для приложений Java, .NET и COM.

Преимущества Crystal Xcelsius

Простота и удобство использования. Интуитивно понятный интерфейс и масса готовых компонентов, схем оформления, графических карт и диаграмм позволяют создавать великолепные интерактивные презентации с первых же минут использования программы.

Восхитительные презентации. Мощные средства для работы с графикой и реализации интерактивных функций открывают неограниченные возможности для предельно четкого и наглядного представления финансовых моделей и деловой информации.

Визуальное моделирование. Обширный набор готовых визуальных компонентов для ввода и представления информации, включающий разного рода регуляторы, индикаторы и фильтры, позволяет до предела упростить и визуализировать процесс обыгрывания сценариев «что если».

Динамические документы. Экспорт визуальной аналитики Crystal Xcelsius в форматы PowerPoint, HTML и Adobe PDF.

Платформенезависимость. Презентации Crystal Xcelsius могут воспроизводиться на любом компьютере или устройстве, оснащенный проигрывателем Macromedia Flash Player.

Наименование

Код Softline

Цена

Crystal Reports XI r2 Developer Edition

W-1RD-E-WX-00

\$795

Crystal XCELSIUS 4.5 Professional

W-1KP-E-WH-00

\$582

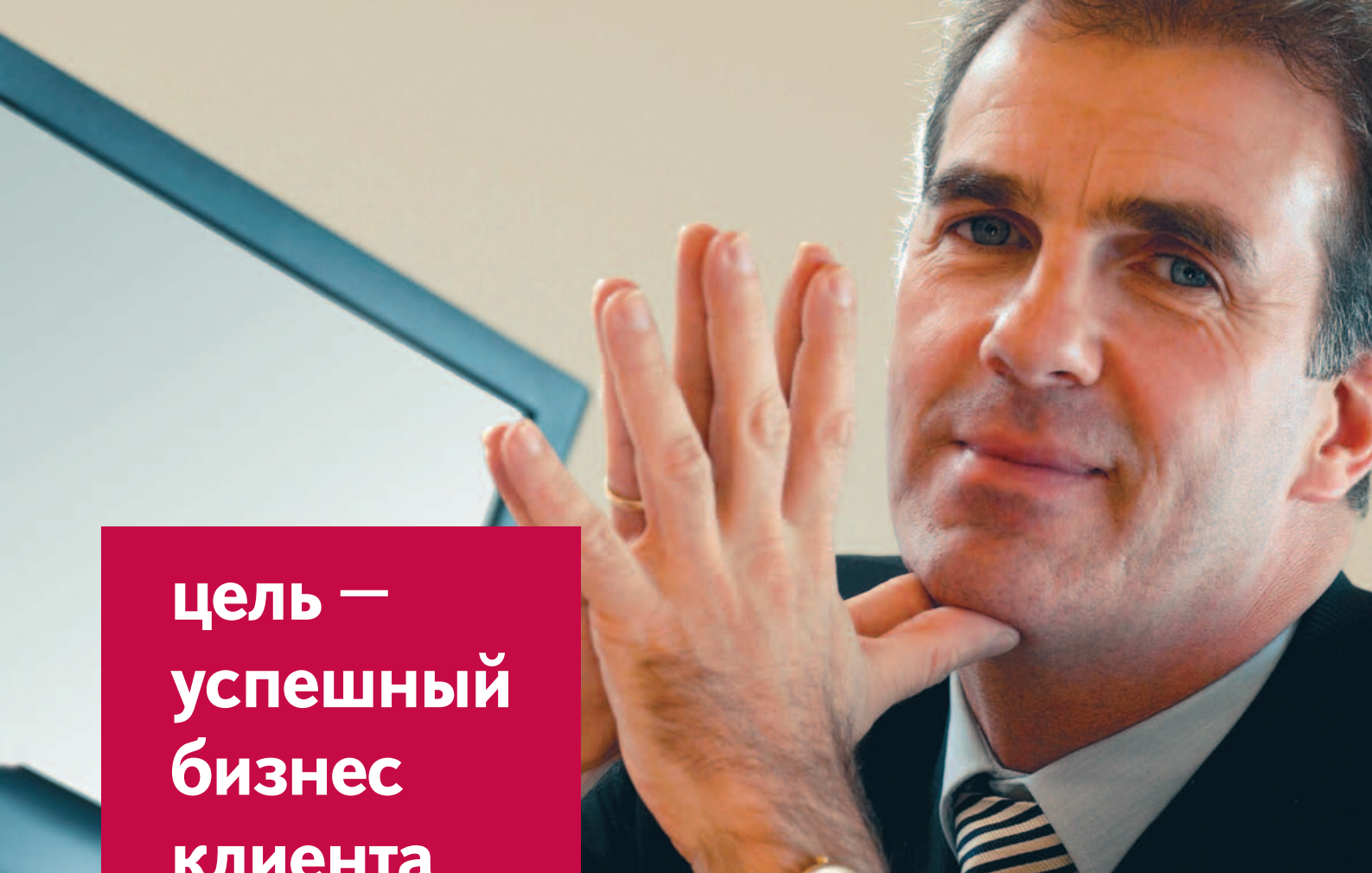
Crystal XCELSIUS 4.5 Standard

W-1KO-E-WH-00

\$229

Business Objects™

<http://www.softline.ru>



**цель —
успешный
бизнес
клиента**

В бизнесе успех сопутствует тем, кто быстрее адаптируется к новым требованиям рынка. Мы знаем прямой путь — творческое использование опыта успешных компаний.

Softline Solutions имеет статус Gold Channel Partner компании SAP и является одним из крупнейших поставщиков решений для рынка среднего и малого бизнеса в России и СНГ.

Нашим клиентам мы предлагаем полный спектр решений и услуг для управления бизнесом.

Методология Softline Solutions обеспечивает ощутимые результаты от использования решений SAP:

- повышение прибыли на 5-10%;
- увеличение объема продаж за счет улучшения качества работы с покупателями;
- повышение отдачи всех ресурсов компании: финансовых, операционных, человеческих.

Опыт практической работы, методология ведения проектов и команда квалифицированных специалистов позволяют компании Softline Solutions гарантировать высочайший уровень предоставляемых услуг.

Мы преобразуем технологические достижения в успех вашего бизнеса.

Статус компании Softline Solutions: 

softline® | solutions

115054 Москва, ул. Дубининская, д. 53, стр. 5, оф. 201. Тел.: (495) 545-0-545;
<http://www.softline.ru/solutions>; <http://www.businessone.ru>;
e-mail: sap@softline.ru.

 Москва,  Санкт-Петербург,  Екатеринбург,  Казань,  Краснодар,  Красноярск,
 Нижний Новгород,  Новосибирск,  Омск,  Ростов-на-Дону,  Самара,  Уфа,  Хабаровск,
 Челябинск  Минск  Киев  Ташкент  Астана,  Алматы,  Бишкек
 Баку  Душанбе

Соответствие законодательным требованиям в управлении документами.

Решение Meridio Compliance на платформе Microsoft

Общая информация

Решение по управлению корпоративными документами и электронными записями, разработанное компанией Meridio, существенно повышает функциональность процесса управления документами и позволяет компании полностью соответствовать установленным государственным стандартам, требованиям налоговых органов и прочих ведомств. Используя стандартный интерфейс обычного браузера, пользователи получают доступ ко всем необходимым функциям управления документами:

- процедурам декларации информационных материалов в качестве официальных документов;
- назначению сроков и политик хранения документов;
- удержанию (запрету перемещения) документов в случае судебных расследований;
- обеспечению доступа к информации и определению правил доступа к документам;
- расширенным инструментам поиска;
- восстановления ошибочно удаленной информации;
- определению дополнительных метаданных, описывающих документы.

Помимо перечисленных возможностей Meridio позволяет осуществлять регистрацию web-страниц, сообщений электронной почты и системы мгновенных сообщений, документов, хранящихся на бумажных и иных материальных носителях, обеспечивая при этом управление данными информационными активами компании в рамках всей организации.

История создания

Менеджеры руководящего звена вынуждены работать в условиях все более ужесточающихся требований: с одной стороны, они должны обеспечить эффективность и конкурентоспособность своей компании, а с другой стороны — высокие стандарты корпоративного управления, гарантирующие защиту инвесторов и клиентов, повышающие прозрачность компании и корпоративную культуру. В последнее время в мировой практике разработан и принят целый ряд законодательных актов и инициатив, исключающих конфликт интересов владельцев компаний и управляющих подразделений, обеспечивающих более строгий аудиторский контроль и снижение вероятности сокрытия важной информации от инвесторов. В рамках новых законодательных актов и инициатив, регулирующих деятельность компаний, приняты закон Сарбейнса-Оксли (SOX) — о борьбе с корпоративным и бухгалтерским мошенничеством, Закон об отчетности и безопасности медицинского страхования (HIPAA), созданы Комиссия по ценным бумагам и биржам (SEC), Национальная ассоциация фондовых дилеров (NASD).

Закон Сарбейнса-Оксли (Sarbanes-Oxley Act), 2002

После целого ряда скандалов и судебных разбирательств, связанных с бухгалтерскими мошенничествами в 2001-2002 гг., Конгресс США принял закон Сарбейнса-Оксли в июле 2002 г. Положениям данного закона подчиняется деятельность всех американских компаний, а также компаний, зарегистрированных в США. Кроме того, его действие распространяется на дочерние европейские фирмы, головная компания которых находится в США, и иностранные фирмы за пределами США, которые работают с американскими компаниями. В настоящее время в европейском и российском законодательстве нет аналогичного закона, но вопрос о его необходимости рассматривается. Принятие такого закона выгодно большинству европейских фирм, которые смогут получить гарантии безопасности ведения бизнеса в США и с американскими контрагентами.

Положения данного закона затрагивают многие аспекты деятельности компании. Основным является то, что исполнительный директор и финансовый директор фирмы несут личную ответственность за соблюдение требований, предъявляемых к внутренней отчетности, а также то, что руководящие менеджеры должны немедленно сообщать акционерам своей компании о любых фактах и обстоятельствах, которые по их мнению, могут влиять на деятельность компании. Для исполнения этих требований по отчетности необходима эффективная система управления документами.

Возросшие объемы информации, передающейся в электронной форме, не хранящейся в структурированных хранилищах, увеличивают потенциальный риск для предприятия. Документы, таблицы, электронные письма стали неотъемлемой частью современного процесса ведения бизнеса, за которой менеджерам управляющего звена необходимо установить строгий контроль, чтобы соответствовать новым требованиям законодательства. Для исполнения положений, зафиксированных в законе Сарбейнса-Оксли, система управления электронными документами приобретает первостепенное значение.



softline® consulting services

Softline — первый и единственный локальный поставщик и интегратор решений Meridio по корпоративному управлению документами и записями Meridio enterprise Document and Records Management (Meridio eDRM) в России.

«Meridio гордится началом партнерских отношений с компанией Softline. Softline обладает разветвленной сетью представительств в России и странах СНГ, имеет отличный опыт взаимодействия с международными производителями программного обеспечения, работает с крупными корпоративными клиентами. Совокупность данных факторов поможет Meridio успешно выйти на рынок России и стран СНГ. Softline очень профессионально начала партнерские отношения. Я рассчитываю на успешное и длительное сотрудничество, в том числе, в рамках совместных активностей».

Гюнтер Сандман, генеральный директор Meridio в Центральной и Восточной Европе

Система управления документами Meridio для приложений Microsoft

Решение, разработанное компанией Meridio, является безопасным, масштабируемым и эффективным решением для использования, хранения и контроля документации, в том числе существующей в электронной форме, для организаций, использующих технологии Microsoft.

Интеграция Meridio с Microsoft® Office Systems предоставляет наиболее полную и быструю возможность развернуть решение для системы по управлению корпоративными документами и электронными записями.

Высокая масштабируемость и безопасность

Открытая архитектура Meridio, работающая на основе web-сервисов, позволяет использовать любое количество серверов, необходимое для управления большим объемом документации. Система Meridio доказала свою функциональность, обеспечив поддержку работы тысяч пользователей и десятков миллионов документов.

Meridio для .NET

Одним из ключевых конкурентных преимуществ Meridio является широкий спектр функциональных программных интерфейсов, с помощью которых корпоративные приложения получают доступ ко всей информации, находящейся в едином хранилище документов Meridio. Функциональность Meridio достигается благодаря web-сервисам, полностью интегрируемым с приложениями .NET и web-службами.

Сводь правил Комиссии по ценным бумагам и биржам (SEC) и Национальной ассоциации фондовых дилеров (NASD)

В ноябре 2001 г. Комиссия по ценным бумагам и биржам издала руководство, в котором отмечалось, что электронные письма, относящиеся к деловой активности компании, подлежат тем же правилам хранения, что и остальные документы и отчеты. В частности это требование регулировалось Постановлением 17а-3 (документы, созданные определенными членами фондовой биржи, брокерами и дилерами), которое определяет, какие документы подлежат хранению, Постановлением 17а-4 (документы, обязательные к сохранению определенными членами фондовой биржи, брокерами и дилерами), определяющее как долго и каким образом подлежат хранению эти документы. Также сюда относятся Правила поведения на фондовой бирже 3010 и 3110, разработанные Национальной ассоциацией фондовых дилеров, которые определяют специальные требования к ведению документации для членов NASD и деловой документации с их клиентами. Штрафные санкции за несоответствие требованиям SEC и NASD могут быть достаточно жесткими. Так, например, пять фирм, ведущих операции с ценными бумагами, были вынуждены заплатить штраф общей суммой на 8,3 млн. дол. США за не сохранение электронных писем и неспособность предоставить их в ходе проверки.

Закон об отчетности и безопасности медицинского страхования (HIPAA)

Согласно положениям Закона об отчетности и безопасности медицинского страхования (HIPAA), при электронном хранении, использовании и передаче информации о здоровье пациентов, личность которых может быть идентифицирована, должна быть обеспечена ее строгая защита и сохранение конфиденциальности. Это является обязанностью лечебного учреждения. Доступ к данной информации должен осуществляться только при наличии соответствующих авторизационных прав, а формат ее хранения должен предполагать защиту от несанкционированных попыток изменения содержательной части информации.

Клиенты Meridio

Технологии Meridio успешно применяются во многих крупных компаниях самых разных отраслей деятельности:

- Canon Inc.
- Cheltenham and Gloucester Building Society
- CopocoPhillips
- Оператор сотовой связи «Estonia Mobile Telephone»
- Fuji Electric Company Ltd.
- Налоговое управление США
- LloydsTSB General Insurance
- Mazda
- Министерство обороны США
- Управление стандартами в образовании
- Национальная компания «Румынские железные дороги»
- Одна из крупнейших энергетических компаний Великобритании «Scottish and Southern Energy»
- Крупнейшая нефтяная компания Норвегии «Statoil»
- Toyota Motor Corporation
- TNT Post Group
- МВД Великобритании
- Комиссия по информации Великобритании

Какая информация подлежит управлению?

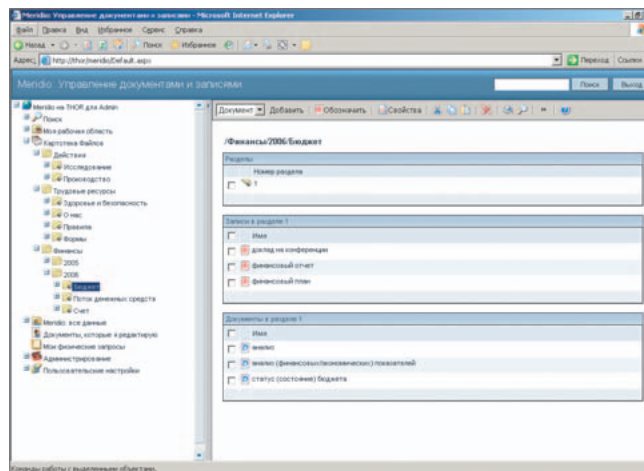
Основное действие положений закона направлено на усиление контроля за процедурой аудита, улучшение качества финансовой отчетности и смягчение потенциальных конфликтов интересов.

Закон Сарбейнса-Оксли предъявляет особые требования к хранению документов, необходимых для проведения аудита. К аудиторским компаниям предъявляются строгие требования по хранению документов, имеющих отношение к аудиту или проверке фирм, выпускающих ценные бумаги и инвестиционных компаний. К этим документам, в том числе, относятся финансовые отчеты, включая «рабочие документы», а также корреспонденция, деловая переписка, служебные записки и другие документы (включая электронные), содержащие мнения, заключения, анализ или финансовые данные, которые были созданы, получены или отправлены в связи с ситуацией, по которой проводится аудит или проверка. В качестве «рабочих документов» определяются документы, которые отражают процесс аудита или проверки, свидетельства, заключения аудитора. Электронные письма, полученные или отправленные в отношении процесса аудита, также считаются рабочими документами.

Обязательным требованием является семилетний срок хранения документов, который отсчитывается с момента проведения аудита или проверки финансовой отчетности, вместо действующего ранее пятилетнего срока хранения с момента окончания налогового года, в который был проведен аудит или проверка.

Таким образом, компании, предоставляющие услуги по аудиту, столкнулись с необходимостью расширения возможностей действующих систем с тем, чтобы справиться с возрастающим объемом документов и обеспечить их должное хранение в течение периода, предусмотренного законодательством, и исключить несанкционированные попытки изменения содержательной части информации документов.

Решение Meridio for Compliance



Решение по управлению официальными документами, разработанное компанией Meridio, существенно повышает функциональность процесса управления документами и предоставляет компании возможность полностью соответствовать установленным государственным стандартам и требованиям налоговых органов и других ведомств. Из интерфейса браузера осуществляется доступ ко всем необходимым

функциям управления документами, что облегчает процесс аутентификации и аудита, совершенствует возможности обеспечения безопасности, расширенного поиска и хранения метаданных.

Решение Meridio for Compliance реализовано на основе платформы Meridio eDRM (системе управления документами и электронными записями, enterprise Document and Records Management), являющейся безопасным, масштабируемым и эффективным решением для использования, хранения и контроля документации, в том числе существующей в электронной форме, для тех организаций, которые строят свою инфраструктуру, основываясь на технологиях Microsoft.

Центральный репозиторий информации Meridio является важнейшим элементом системы и предназначен для хранения документации любого типа в соответствии со всеми требованиями управления документами на предприятии. Внедрение данной системы обеспечит существенное снижение издержек компании за счет более оперативного доступа к наиболее достоверной информации, сокращения времени на обучение пользователей системы за счет использования уже знакомых пользователям интерфейсов Microsoft Office Systems.

Интеграция Meridio с Microsoft Office предоставляет возможность развернуть решение для системы делопроизводства eDRM. Meridio можно использовать как автономно, так и интегрированной в действующие в компании приложения путем использования web-служб XML, web-сервисов и технологии .NET.

Использование Meridio обеспечивает существенные возможности для улучшения конкурентных преимуществ компании, в том числе:

- повышение эффективности и производительности компании благодаря улучшенным возможностям хранения, доступа и распространения ключевых документов;
- строгое соответствие законодательным требованиям;
- использование ранее скрытых (забытых) информационных активов.

Концепция Meridio

Внедрение системы делопроизводства eDRM ранее считалось трудоемким процессом, который требовал от организации изменения всей системы управления, полную перестройку рабочего процесса и переход на абсолютно незнакомое техническое обеспечение, что требовало значительного времени на освоение новшеств. Автоматические решения eDRM были дорогостоящими, ненадежными, неспособными функционировать после завершения пилотного этапа, и не приносили тех преимуществ, о которых было заявлено. Очевидно, что в условиях, когда eDRM из острой необходимости должна стать надежной технологией, приносящей компании потенциальные выгоды, необходим принципиально иной подход. Meridio предлагает уникальный способ гарантировать успех путем использования зарекомендовавшего себя подхода к внедрению на основе среды коллективной работы Microsoft SharePoint.

10 причин использования Meridio eDRM

1. Сокращение судебных издержек.

Организации могут нести серьезные накладные расходы не только из-за несвоевременного представления информации при перекрестных проверках или в суде, но также и из-за необходимости дополнительной проверки подлинности и достоверности электронной информации. eDRM-системы позволяют существенно упростить получение необходимой информации на случай судебных разбирательств.

2. Соответствие мировым стандартам DoD 5015.2 и UK National Archives standard.

Meridio помогает предприятиям соответствовать строгим законодательным и регулирующим требованиям, регламентирующим деятельность по управлению записями.

3. Сокращение времени на управление информацией.

eDRM-система позволяет сотрудникам организации увеличивать производительность за счет более быстрого доступа к информации, что позволяет более оперативно формировать соответствующие пакеты документов и ответов.

4. Сокращение времени принятия решения.

eDRM-система предоставляет лицам, принимающим решения (ЛПР), оперативный доступ к необходимой им информации, сокращая при этом потребности в организации дополнительных встреч и совещаний с целью подтверждения доступности и достоверности информации.

5. Сокращение затрат на управление информацией.

Дополнительная эффективность может быть получена за счет централизации и объединения типичных задач по управлению записями (регистрация, классификация, применение политик хранения, разграничение доступа и аудит существующих объектов системы), что позволяет использовать освободившийся персонал на более ценных позициях.

6. Сокращение затрат на внедрение и поддержку.

Использование решением Meridio простых в обслуживании продуктов Microsoft (Windows Server, SQL Server, .NET Framework) позволяет сократить ресурсы, необходимые для внедрения и поддержки решений, а также позволяет сократить затраты на обучение и адаптацию сотрудников за счет интеграции с привычными приложениями MS Office.

7. Интеграция с SAP и другими бизнес-приложениями.

Meridio обеспечивает безопасное централизованное хранилище информации, которое может быть интегрировано с бизнес-приложениями. Таким образом, документы могут быть доступны пользователям непосредственно из бизнес-приложений.

8. Сокращение затрат на распространение информации по подразделениям компании.

Информация может быть оцифрована и помещена в хранилище Meridio из любого места, при этом она моментально становится доступной для пользователей системы. Это позволяет существенно сократить расходы, связанные с распространением информации по отдельным подразделениям компании (курьерскую службу, почтовые услуги и пр.).

9. Освобождение офисных площадей.

Электронные хранилища позволяют сократить до 70% площади бумажных хранилищ и картотек. При этом серверы с хранилищами могут быть расположены в удаленных и менее дорогих помещениях.

10. Упрощение реорганизации предприятия.

Консолидация информации в eDRM-системе сокращает объем накладных расходов в случае всевозможных реорганизаций, поскольку отсутствует необходимость обновления большого количества персональных информационных хранилищ. В то же время оперативный доступ к информации возобновляется сразу же после обновления единственного хранилища eDRM-системы.

Meridio и Microsoft

Компания Meridio обладает статусом Microsoft Gold Certified Partner и ее продукты наиболее полно интегрированы с продуктами Microsoft.

«Компания Meridio является одним из независимых партнеров Microsoft в сфере разработки программного обеспечения. Мы сотрудничаем с этой компанией на всех уровнях — от консультационных услуг, области продаж и маркетинга до уровня Совета директоров. И в любой ситуации специалисты Meridio показывают себя как профессионалы своего дела, выполняющие свою работу на самом высоком уровне.»

Meridio осуществила значительные инвестиции в Microsoft для того, чтобы добиться наиболее полной интеграции с SharePoint Portal Server, что сделало ее одним из ведущих вендоров eDRM на платформе Microsoft. Помимо того, недавно Meridio произвела дальнейшие инвестиции в Microsoft Services Organization для будущего достижения потенциальной технической совместимости с Microsoft .NET, чтобы достичь более продуктивного сотрудничества в будущем.»

Терри Смит,

Директор сектора
по работе с государственными и академическими организациями,
Microsoft (Великобритания)



Интеграционные возможности

Meridio предлагает множество интеграционных возможностей:

- web-службы .NET, стандарты SOAP/WSDL;
- COM-объекты для Windows -приложений;
- ODMA для доступа из настольных приложений;
- MAPI для доступа из почтовых приложений;
- Триггеры системных событий Meridio, позволяющие вызывать внешние процедуры.

Решения Meridio

- Meridio для офисных приложений
- Meridio для SharePoint
- Meridio for Compliance
- Meridio для управления электронными сообщениями
- Meridio для Microsoft .Net

Контактная информация

По всем вопросам, связанным с данным решением, обращайтесь:

Роман Щемелев,
менеджер Softline Consulting Services

Компания Softline

115054, Москва,
ул. Дубининская, д.53, стр.5
Тел./факс: +7 (495) 545-0-545 доб. 459
RomanS@softline.ru
www.slconsulting.ru

Электронная Коммерция: Новая Жизнь Бизнеса в Интернете

Москва, Россия

4 & 5 июня 2007

Marcus Evans представляет первую международную конференцию «**Электронная коммерция 2007: новая жизнь бизнеса в интернете.**»

Основные темы конференции:

- Последние изменения на рынке электронной торговли в России и странах СНГ
- Особенности правового аспекта электронной коммерции по сравнению с европейской практикой
- Правильное построение бизнеса в области электронной коммерции
- Особенности логистики в электронной коммерции: уровень сервиса как индикатор успеха
- Общее развитие платежных систем, популяризация
- Перспективы развития электронной коммерции в секторе B2B, B2C, B2G

Скидка до 23/04/2007 – 10 %

Официальный информационный спонсор:

softline®

Медиа партнеры:

**ИЗДАНИЯ
МАКСИМОВА**

telecommunication company®
ADAMANT
<http://www.adamant.ua>


**BUSINESS
MONITOR**
international

**Яндекс
Деньги**

Clicks
globe

BeGin
Group
be in group!

 **e-Commerce.com.ua**

Электронный БИЗНЕС это ПОТЕНЦИАЛ развития и эффективности вашего бизнеса

Совершенствование бизнеса в интернете, повышение эффективности компании и возможностей выхода на внешние рынки

marcusevans

Председатель:

Антон Никольский
Исполнительный директор
НАУЭТ, Россия

Докладчики:

Павел Тихомиров
Заместитель начальника отдела государственных закупок
Министерство экономического развития и торговли РФ, Россия

Михаил Ятковский
PR директор
OZON.ru, Россия

Андрей Трошин
Директор интернет магазина digital.ru
Торговая Сеть «Белый Ветер ЦИФРОВОЙ», Россия

Ирина Базилева
Менеджер, CRM & eCommunications
Deloitte

Михаил Козлов
Директор по интернет маркетингу
«Ашманов и партнеры», Россия

Александр Морозов
KASSIR.RU – национальный билетный оператор
KASSIR.RU, Россия

Станислав Янченко
Заместитель генерального директора
Interstar.ua, Украина

Сергей Эмадаков
Руководитель интернет магазина Евросеть
Евросеть, Россия

Андрей Верещагин
Начальник центра обслуживания клиентов
М.ВИДЕО, Россия

Антон Никольский
Исполнительный директор
НАУЭТ, Россия

Владимир Ландау
Коммерческий директор
Ультра Электроникс АГ Рус., Россия

Сергей Рыжиков
Директор
Битрикс, Россия

Надежда Сенюк
PR директор
Техносила, Россия

Евгений Смолин
Руководитель проекта
Atabay, Россия

Оксана Маньковская
Директор
Matrix.ua, Украина

Алексей Чуксин
Директор по маркетингу
Meta.ua, Украина

Виктор Покусов
Генеральный директор
Space.kz, Казахстан

Докладчик будет объявлен позднее Chronopay

marcusevans conferences

If you have any questions, please contact:
Natasha Jerneva, Marketing Assistant
Tel: +44 (0)203 002 3036, Fax: +44 (0)203 002 3016
Email: NatashaJ@marcusevansuk.com
www.marcusevans-russia.com

Softline Consulting Services

Современный бизнес уже невозможно представить себе без информационных технологий. В то же время рынок IT развивается значительно быстрее остальных сегментов экономики. Аппаратные средства и программные продукты достигли высокого технологического уровня и функциональности, но вследствие этого стали очень сложными. Настолько сложными, что у предприятий часто просто нет специалистов, способных грамотно подобрать оборудование и программы, правильно все установить и настроить, развернуть или поддерживать созданную инфраструктуру.

Еще сложнее оценить эффективность созданной IT-системы. Так как основной функцией информационной системы является решение задач бизнеса, для каждой конкретной организации важно найти оптимальное соотношение между совокупной стоимостью владения и используемыми возможностями информационной системы.

На сегодняшний день существует огромное количество программных продуктов, решающих самые различные задачи, однако далеко не всегда удается выбрать именно те, которые удовлетворяют потребностям компании. Кроме того, даже выполнив эту задачу и выбрав правильный комплекс средств, в большинстве случаев предприятию бывает сложно правильно его настроить и использовать на полную мощность.

Внедрение программно-аппаратного решения требует высокой квалификации и уникального опыта инженеров, готовности решать сложные нестандартные задачи, требующие тщательного анализа, расчета и проработки. За более чем десятилетний опыт работы нашей компании накоплен огромный потенциал знаний по программным продуктам и технологиям. В штате работают более 20 квалифицированных инженеров, прошедших сертификацию Microsoft (MCP, MCSE, MCSA, MCSD, MCSA, MCDBA и т.д.), а также сертифицированные специалисты Symantec, EMC, VMware, CheckPoint, Nokia, Meridio, CA, Altiris и других поставщиков решений. Для того чтобы гарантировать успех внедрения любой информационной системы, нужно, прежде всего, четко определить задачи, которые необходимо решить и цель внедрения системы. По решению каждой из поставленных задач у Softline Consulting Services есть как собственные разработки и методики, так и заимствованные, разработанные производителями программных продуктов и аппаратного обеспечения, с помощью которых мы помогаем нашим клиентам правильно ориентироваться в выборе наиболее эффективной системы.

Высокое качество работы инженеров Softline Consulting Services подтверждается как положительными отзывами клиентов, так и тем фактом, что большинство заказчиков после завершения проектов по внедрению комплексных решений с удовольствием продолжают сотрудничество с нашей компанией и осуществляют с нашей помощью следующие свои проекты.

Стоит также отметить, что специалистами компании Softline Consulting Services было разработано собственное решение, представляющее дополнительный блок для финансового учета оплат по проекту и оценки качества работ на основе Microsoft Project. Данная разработка размещена в международном информационном каталоге решений Microsoft как первое решение, представленное российской компанией. Также корпорация Microsoft подтвердила и опубликовала наше решение в списке рекомендованных решений для повышения эффективности бизнеса компаний, использующих проекты в своей работе. В этом списке Softline Consulting Services также является первой российской компанией.

На сегодняшний день в Softline Consulting Services выделены актуальные направления, по которым мы обладаем подтвержденной компетенцией, глубокими знаниями и опытом внедрений:

- базовые инфраструктурные решения (сетевые сервисы, каталог ресурсов, единая аутентификация), основанные на продуктах Microsoft;
- универсальные коммуникации — почтовая система, голосовая почта, факсы, online-коммуникации, аудио- и видео-конференции, «мобильный офис» (Microsoft, Nokia IMS);
- корпоративный документооборот и порталы (Microsoft, Meridio, Летограф);
- решения по информационной безопасности и антивирусной защите с использованием продуктов McAfee, Nokia, Check Point, Symantec, Microsoft RMS и других производителей;
- решения по построению и оптимизации систем управления и эксплуатации на базе продуктов CA Unicenter, Microsoft, Altiris;
- системы управления лицензиями на программное обеспечение (AuditPro, Microsoft);



Microsoft
GOLD CERTIFIED
Partner

symantec.
Symantec Platinum Partner

meridio

altiris
inspire > manageability

NOKIA
Connecting People

citrix access PARTNER
PLATINUM Solution Advisor

EMC²
where information lives

McAfee

Check Point
Authorized Training Center

ca

vmware | enterprise PARTNER

- решения по управлению корпоративными проектами (Microsoft Project);
- решения по резервному копированию и сохранности данных на платформе Symantec и EMC;
- решения по дистанционному доступу к приложениям с использованием технологий Citrix;
- решения по оптимизации и виртуализации IT-инфраструктуры на основе технологий VMware;
- техническая поддержка и аутсорсинг.

Получить более подробную информацию о решениях и увидеть их в действии вы сможете на наших семинарах и демонстрациях в Центрах Решений и Центрах компетенций. Если вы убедитесь, что одно из наших решений отвечает нуждам вашей организации и способно решить ваши бизнес-задачи, все работы по его внедрению смогут квалифицированно выполнить специалисты Softline Consulting Services.

softline | consulting services

Центральный офис
Softline Consulting Services:

115054 Москва, ул. Дубининская, д. 53, стр. 5.

Тел.: +7 (495) 545-0-545

E-mail: info@slconsulting.ru,

сайт: <http://www.slconsulting.ru>

Центр Решений Microsoft: мы предлагаем больше чем продукты

Центр Решений Microsoft — первый в России и странах СНГ полигон для демонстрации комплексных технологий и бизнес-решений, построенных на платформе Microsoft, а также сопутствующих неконкурентных технологиях других производителей ПО и оборудования. Клиенты Центра Решений получают доступ к самой последней информации, профессиональные консультации сертифицированных специалистов, необходимую помощь по выбору решений и их дальнейшей поддержке. Пользуясь услугами Центра, они могут оценить решение и провести его предварительное планирование, оценку эффективности и «натурные испытания», прежде чем приступить к развертыванию решения для промышленной эксплуатации.

Что нового в 2007 году?

2007 год знаменуется беспрецедентным обновлением продуктов Microsoft. Помимо Windows Vista и Office 2007, анонсирован выпуск новых версий Exchange Server, Project Server, SharePoint Portal Server, Dynamics CRM. О новых возможностях продуктов вы сможете узнать на наших мероприятиях.

Кроме того, Центр Решений постоянно расширяет круг партнеров и предлагаемых Решений. В этом году будут представлены следующие Решения:

- управление документами и записями с помощью продуктов Meridio;
- корпоративные решения на основе продуктов Adobe;
- Adobe Creative Suite 3: уникальная дизайнерская среда;
- организация мобильного офиса и универсальных коммуникаций на базе технологий Microsoft и Nortel;
- мобильные решения Fujitsu Siemens Computers.

Благодаря учредителям Центра Решений и его спонсорам участие в семинарах и демонстрациях — бесплатное. Мы уверены, что отсутствие платы поможет создать атмосферу взаимного доверия. Перед приездом необходимо зарегистрироваться на сайте, по электронной почте или телефону.

По всем вопросам о работе Центра Решений Microsoft обращайтесь на сайт: www.ms-center.ru или к Елене Лебедевой (Elebedeva@softline.ru), Роману Щемелеву (RomanS@softline.ru) по телефону: +7 (495) 545-0-545

Решение — это комплексный подход к бизнес-задаче

Современный бизнес невозможно представить без информационных технологий. Компании обращают все большее внимание на то, какие именно информационные системы они используют в повседневной работе и насколько эффективно они помогают решать существующие бизнес-задачи.

Как правило, это приводит к правильному и неминуемому выводу — необходимо обновить или заменить информационную систему, выбрав оптимальное, (приносящее наибольшую выгоду при меньших затратах) Решение. Все больше компаний предпочитают покупать готовые Решения, а не отдельные программные продукты. Сегодня заказчики все больше интересуются не просто установкой и настройкой ПО, а комплексным подходом, подразумевающим системную реструктуризацию и оптимизацию бизнес-процессов.

Зачем нужен Центр Решений

Высокая стоимость внедрения систем, настраиваемых индивидуально, при ограниченном бюджете и круге решаемых задач заставляет предприятия сегмента SMB обратить внимание на типовые, тиражируемые, опробованные решения, учитывающие отраслевую специфику.

До недавнего времени в России не было места, где представители среднего и малого бизнеса имели возможность ознакомиться с технологиями, объединенными в функционально полные и оптимальные комплексы на основе программного обеспечения и аппаратных средств веду-

щих производителей, таких как Microsoft, Symantec, Citrix, EMC, Fujitsu Siemens Computers, D-Link. Для решения данной проблемы совместными усилиями компаний Softline и Microsoft и был создан Центр Решений.

Как работает Центр Решений

Наша цель — предоставить посетителю максимум информации, продемонстрировать преимущества новых информационных технологий. Для каждого Решения проводится серия мероприятий:

- практический семинар;
- индивидуальная демонстрация.

На практическом семинаре продолжительностью 3 часа вы узнаете, как современные технологии решают повседневные задачи, стоящие перед бизнесом. В ходе семинара проводится практическая работа, где вы выступите пользователем Решения и сумеете оценить его в реальной обстановке.

На индивидуальной демонстрации, в соответствии с выбранной темой, вы увидите те свойства Решения, которые интересны именно вам.

На практических семинарах мы ожидаем, прежде всего, руководителей бизнеса и начальников IT-отделов, задач которых является повышение эффективности бизнеса и принятие решений.

Если после семинара вам потребуется дополнительная информация — мы приглашаем и руководителей, и технических специалистов на демонстрацию Решения. Здесь наш консультант ответит на вопросы, которые не были затронуты на семинаре.

Расписание мероприятий Центра Решений Microsoft на май

Дата	Часы	Вторник 1 мая	Среда 2 мая	Четверг 3 мая	Пятница 4 мая
1/05/2007	10 ⁰⁰ -13 ³⁰				Мониторинг и управление корпоративными серверами и приложениями
4/05/2007	14 ⁰⁰ -17 ³⁰				
		8 мая	9 мая	10 мая	11 мая
8/05/2007	10 ⁰⁰ -13 ³⁰				Управление корпоративными проектами
11/05/2007	14 ⁰⁰ -17 ³⁰				
		15 мая	16 мая	17 мая	18 мая
15/05/2007	10 ⁰⁰ -13 ³⁰	Безопасность компьютерных сетей и данных	Microsoft Dynamics CRM		Управление документами и записями с помощью продуктов Meridio
18/05/2007	14 ⁰⁰ -17 ³⁰		Сохранность данных и резервное копирование (EMC)		
		22 мая	23 мая	24 мая	25 мая
22/05/2007	10 ⁰⁰ -13 ³⁰	Инфраструктура коммуникаций	Управление корпоративными проектами		Управление корпоративными компьютерами сотрудников предприятия
25/05/2007	14 ⁰⁰ -17 ³⁰	Решения Adobe	IT-инфраструктура малого бизнеса	Удаленный доступ к приложениям (Citrix)	
		29 мая	30 мая	31 мая	1 июня
29/05/2007	10 ⁰⁰ -13 ³⁰		Коллективная работа с информационными ресурсами		Мониторинг и управление корпоративными серверами и приложениями
1/06/2007	14 ⁰⁰ -17 ³⁰	Ноутбуки VAIO — готовое решение от Sony			

Внедрение и миграция Windows-инфраструктуры

Предприятия заинтересованы в получении конкурентных преимуществ за счет внедрения новых технологий, способных повысить производительность и надежность, снизить издержки на поддержку и развитие. Однако переход от старых продуктов к новым — сложная и трудоемкая задача, для решения которой необходимы системный подход и планирование.

Решение может адаптироваться к вашим требованиям, предлагая реализацию только некоторых или всех функций Решения, включая внедрение инфраструктуры «с нуля». Каждая из функций является модульной, позволяя заказчикам выбирать нужные службы.

Целью решения является обеспечение надежной и масштабируемой инфраструктуры. Решение обеспечивает набор необходимых сервисов для функционирования сетевых компонентов и возможность добавления сервисов по мере увеличения бизнес-требований.

Проверенная и стандартизованная схема Решения состоит из компонентов:

- Windows Server;
- конфигурация сетевых служб — DNS, WINS и DHCP;
- конфигурации службы Active Directory;
- Конфигурации серверов приложений на платформе Windows;
- конфигурация Windows XP Professional/Vista, определяет стандартные конфигурации Windows и служб, включая конфигурации сети, браузера, беспроводного доступа и перенаправления папок;
- конфигурация серверного оборудования, рекомендует конфигурации оборудования различных серверов, в зависимости от их роли и требований к их мощности;
- конфигурация клиентского оборудования, определяет конфигурации оборудования для различных типов клиентов, в зависимости от их роли и требований к мощности. Эти конфигурации включают требования к процессору, памяти, сети и диску.

Схема, используемая в Решении, минимизирует расходы при одновременном достижении высокого уровня функциональности. Решение хорошо адаптируется под действительные потребности бизнеса по мере их роста. Могут быть добавлены серверы для бизнес-приложений и централизации хранения.

Инфраструктура может состоять из Центрального офиса и нескольких филиалов. Взаимодействие с партнерами/клиентами и работа мобильных сотрудников могут быть организованы через Интернет с помощью шифрованного соединения.

Коллективная работа с информационными ресурсами предприятия

Успех компании на рынке напрямую зависит от того, насколько эффективно в ней организован обмен и использование информации как внутри компании, так и с клиентами и партнерами по бизнесу. Использование современных технологий позволяет решить очень многие из этих задач и тем самым обеспечить конкурентное преимущество.

Одним из ключевых моментов эффективного взаимодействия сотрудников является отлаженный процесс обмена информацией. Формализация тех или иных этапов взаимодействия ведет к более рациональному использованию рабочего времени и позволяет избавить сотрудников от многих рутинных действий: долгого поиска информации, поиска ответственных за тот или иной документ, многократного ввода одной и той же информации. Так же успешному выполнению задач способствует возможность быстрой организации команд, которые работали бы над общей задачей.

Внутренний документооборот. Решение способствует повышению эффективности работы сотрудников за счет:

- уменьшения времени и упрощения поиска документов;
- возможности восстановить необходимую информацию в случае её потери;
- сокращения времени подготовки документов за счет средств параллельного обсуждения, оповещения о произошедших с документами изменениях, проведения интерактивных опросов;
- гибкой настройки доступа.

Календарное планирование. Решение способствует повышению эффективности работы сотрудников за счет:

- оперативного оповещения сотрудников компании через web-узел;
- возможности получения информации о занятости коллег и их планах;
- средств планирования и выдачи заданий и отчетов об их исполнении.

Оперативное взаимодействие. Решение улучшает коммуникации внутри организации благодаря:

- гибкой работе с электронной почтой мобильных пользователей;
- защите от спама;
- мгновенной связи с коллегами.

Благодаря использованию данных Решений значительно повышается эффективность выполнения типовых бизнес-операций. Решение обеспечивает выполнение базовых коммуникационных функций, снижение стоимости поддержки и возможностью дальнейшего роста.

Информационная безопасность предприятия

Повысить уровень защиты предприятия от IT-угроз призваны Решения в области информационной безопасности. Основным результатом внедрения Решения является обеспечение защиты конфиденциальной информации компании от несанкционированного доступа при обработке, хранении и передаче по локальной сети и сетям общего пользования, а также обеспечение безопасной работы в Интернете для сотрудников.

Решение реализует три принципа безопасности информационных систем:

- Конфиденциальность - защита информации от несанкционированного доступа;
- Целостность — защита информации от несанкционированной модификации;
- Доступность — бесперебойная работа информационных ресурсов.

Сегодня актуальным и эффективным является комплексный подход к построению системы информационной безопасности. Необходимо провести анализ существующей бизнес-модели организации, выделить ключевые направления и создать систему защиты так, чтобы каждое звено было надежно защищено и гарантировало безопасность всей сети.

Мы предлагаем следующие Решения в области информационной безопасности:

- защищенный доступ в Интернет;
- защита корпоративного Интернет-портала и сайта e-Commerce;
- антивирусная защита предприятия;
- решение для сокрытия и защиты конфиденциальной информации от несанкционированного доступа;
- защищенное взаимодействие с мобильными сотрудниками;
- защищенный доступ партнеров к корпоративным ресурсам;
- защищенное взаимодействие с клиентами;
- защита и шифрование почты;
- защита беспроводных сетей;
- защита IP-телефонии.
- обнаружение и предотвращение сетевых атак на информационные и сетевые ресурсы предприятия;
- сертификаты и ЭЦП;
- решение для расширенной («строгой») аутентификации пользователей в сети; смарт карты.

В качестве компонентов Решений используются программные и аппаратные средства Microsoft, Symantec, McAfee, CA, Sophos, Nokia, CheckPoint, Trend Micro и ряд других.

Информационная и сетевая структура малого предприятия

Количество компаний, относящихся к сектору малого и среднего бизнеса, быстро увеличивается. Это приводит к ужесточению конкурентной борьбы. Сегодня компания, стремящаяся быть лидером, в какой бы области она не работала, старается максимально эффективно использовать информационные технологии.

Как построить полнофункциональную информационную систему на малом предприятии при минимальных вложениях? Мы предлагаем надежное комплексное Решение, ориентированное на потребности именно малых предприятий.

Сотрудники компании получают возможность безопасной работы в Интернете, защищенного обмена информацией внутри и между офисами, возможность работы с любого компьютера в офисе и даже из дома. Решение основано на Microsoft Small Business Server 2003, что позволяет снизить расходы на построение и поддержку информационной системы малого предприятия. Решение обеспечивает:

базовую сетевую инфраструктуру:

- централизованное администрирование рабочих станций, единое хранилище информации о пользователях;
- печать на сетевых принтерах, отправка факсов с любого рабочего места;

безопасность:

- автоматическое обновление ПО;
- защиту сервера и рабочих станций от несанкционированного доступа;
- автоматическое резервное копирование общих и личных документов;

коммуникационные возможности:

- организацию защищенного выхода в Интернет;
- внутреннюю и внешнюю электронную почту, планирование задач и рабочего времени;
- организацию корпоративного портала;
- удаленный доступ к почте.

стандарт настроек компьютеров:

- автоматическую установку ОС и приложений на любой рабочей станции;
- автоматическое перемещение настроек для каждого сотрудника на любой компьютер.

Microsoft Small Business Server — это комплексное решение, специально ориентированное на потребности малых и средних компаний (до 50 компьютеров). Позволяет организовать полнофункциональную сетевую инфраструктуру компании. Стоимость инфраструктуры, в основе которой лежит Small Business Server, почти в четыре раза меньше, чем суммарная стоимость компонентов.

Дистанционный доступ к приложениям

Сложность современных технологий значительно затрудняет организацию защищенного, удобного и мгновенного доступа к необходимой информации. Проблема в том, что рост количества и разнообразия клиентских устройств, вычислительных платформ, языков программирования, сетевых технологий, отраслевых стандартов и прикладных инфраструктур существенно усложняет информационную систему предприятия и увеличивает стоимость ее эксплуатации. Решение на базе продукта MetaFrame Presentation Server компании Citrix предназначено для организаций, перед которыми стоит задача обеспечения своим сотрудникам и партнерам защищенного дистанционного доступа к бизнес-приложениям и корпоративной информации.

Комплексное Решение на основе инфраструктуры доступа Citrix MetaFrame Access Suite позволяет обеспечить защищенный, удобный и мгновенный доступ сотрудников к информационным ресурсам и приложениям «по требованию» — из любого места, в любое время, с использованием любого терминального устройства и вида соединения: проводного, беспроводного или через web.

С помощью надежной, защищенной и масштабируемой технологии Citrix MetaFrame приложения станут максимально доступными для пользователей.

К основным преимуществам внедрения данного Решения относятся:

- гибкость и устойчивость предприятия в целом;
- продление срока службы компьютеров в компании;
- быстрое подключение филиалов;
- снижение издержек на содержание удаленных офисов;
- экономия за счет дистанционного администрирования;
- доступ партнеров и клиентов к данным и приложениям внутри компании.
- возможность единого управления гетерогенными средами;
- более быстрое развертывание новых приложений.

Централизация приложений снижает нагрузку на обслуживание IT-инфраструктуры организации. Работу IT-персонала значительно упрощает возможность дистанционной технической поддержки и администрирования.



PLATINUM
Solution Advisor

Сохранность данных и резервное копирование

В эпоху глобальных сетей многие категории данных, хранящихся в корпоративных сетях — например, базы данных о клиентах, балансы средств, отчеты о продажах, статистика продаж, информация об активности конкурентов, данные о продуктах, заказы, наряды на доставку, счета и инвентарные описи, — превратились в фундамент бизнеса современных компаний. Частичная или полная потеря этих данных может стать настоящей катастрофой для компании. Для уменьшения рисков, связанных с утерей информации, применяется система резервного копирования и восстановления данных. При выборе такой системы необходимо убедиться, что она решает следующие задачи:

- резервное копирование данных, создаваемых сотрудниками при работе с приложениями;
- резервное копирование самих приложений, используемых в компании;
- хранение резервных копий на отказоустойчивых устройствах;
- высокая скорость работы системы резервного копирования в условиях непрерывного роста объемов хранимой информации;
- минимальное время простоя, необходимое для восстановления информации;
- централизованное управление всей системой резервного копирования и восстановления данных;
- поддержка единого, заранее заданного расписания при проведении резервного копирования.

Комплексное Решение на базе программных и аппаратных продуктов компании EMC выполняет все эти задачи. Данное Решение обеспечивает резервное копирование информации на почтовых серверах, серверах баз данных, файловых серверах, а также на рабочих станциях, что уменьшает или исключает риски, связанные с потерей информации в случаях умышленных действий или непреднамеренных ошибок, сбоев оборудования или стихийных бедствий.

Предлагаемые Решения основаны на программном обеспечении EMC Dantz Retrospect и системе сетевого хранения данных CLARiiON AX 100. Данное Решение ориентировано в первую очередь на компании малого и среднего бизнеса, использующие в качестве корпоративного стандарта платформу Microsoft Windows.

EMC²
where information lives®

По всем вопросам, связанным с данными Решениями, обращайтесь к Роману Щемелеву, менеджеру Softline Consulting Services, по тел. +7 (495) 545-0-545 доб. 459 или email: RomanS@softline.ru

Microsoft
GOLD CERTIFIED
Partner

Advanced Infrastructure Solutions
Networking Infrastructure Solutions
Information Worker Solutions

softline®

Санкт-Петербург
Екатеринбург
Казань
Красноярск
Краснодар

+7(812)336-44-46
+7(343)371-08-67
+7(843)527-98-50
+7(391)252-59-91
+7(861)274-98-22

Нижний Новгород
Новосибирск
Омск
Ростов-на-Дону
Самара

+7(8312)61-92-08
+7(383)362-00-10
+7(3812)28-69-63
+7(863)237-99-49
+7(846)270-04-80

Уфа
Хабаровск
Челябинск
Азербайджан, Баку
Беларусь, Минск

+7(347)292-44-50
+7(4212)32-92-95
+7(351)247-28-36
+994(12)436-81-59
+375(17)290-71-80

Казахстан, Алматы
Кыргызстан, Бишкек
Таджикистан, Душанбе
Украина, Киев
Узбекистан, Ташкент

+7(327)250-75-70
+996(612)91-00-00
+992(44)600-60-00
+380(44)201-03-00
+998(71)120-49-09

Системы управления и эксплуатации информационной инфраструктуры

Мы предлагаем Решение, обеспечивающее гарантированную работу всей информационной инфраструктуры организации.

Решение представляет собой комплекс систем управления и эксплуатации в составе:

- системы поддержки пользователей;
- системы управления ресурсами информационной инфраструктуры;
- системы мониторинга компонентов инфраструктуры.

Компоненты Решения

Для создания и совершенствования процессов управления и эксплуатации применяются методология и стандарты:

- ITIL Service Management;
- ГОСТ.

Для реализации Решения используются программные средства:

- Microsoft System Center и партнерские решения eXc Software и JalaSoft;
- CA Unicenter;
- Altiris Management Suite.

Почему Softline Consulting Services реализует Решение?

- Индивидуальный подход к решению ваших задач
- Выделенные сертифицированные специалисты.
- Успешно реализованные проекты по совершенствованию процессов и внедрению систем управления и эксплуатации
- Партнерские компетенции производителей: Microsoft, CA, Altiris.

Примеры успешной реализации

ОАО «Южкузбассуголь»

Внедрение комплексной системы управления рабочими местами на базе решения Microsoft Business Desktop Deployment Enterprise Edition в ОАО «Южкузбассуголь».

Профиль компании

Объединенная угольная компания «Южкузбассуголь» — одна из крупнейших угледобывающих компаний, и от работы ее информационных систем зависит стабильность компании, надежность управления, безопасность, своевременное обнаружение и устранение проблем в инфраструктуре организации.

Ситуация

В ОАО УК «Южкузбассуголь» наблюдался довольно широкий разброс в аппаратном и программном обеспечении, на разных рабочих станциях использовалось разнообразное ПО на базе операционных систем Windows 2000/XP. Все продукты были установлены в разное время, с разных носителей, имели различные версии и конфигурации, регулярные обновления отсутствовали. Все это не могло способствовать эффективной совместной работе сотрудников, информационная инфраструктура нуждалась в стандартизации.

Основными задачами, стоявшими перед компанией Softline Consulting Services, которая занималась внедрением решения, стали:

- повышение эффективности IT-службы компании за счет автоматизации процессов эксплуатации и более рационального распределения обязанностей между IT-специалистами;
- модернизация системы управления ресурсами сети и расширение ее возможностей;
- стандартизация рабочих мест пользователей;
- внедрение системы мониторинга;
- внедрение портала самообслуживания.

Решение

Специалисты Softline произвели внедрение решения Microsoft BDD EE в центральном и одном из региональных офисов компании.

Произведена стандартизация рабочих мест, протестированы возможности установки операционной системы «с нуля» и обновления и переноса настроек с другого компьютера.

Введен в эксплуатацию портал, с помощью которого пользователи могут заполнять заявки на установку нового программного обеспечения.

Решение Microsoft BDD EE представляет собой комплекс средств, обеспечивающих планирование, построение, тестирование и развертывание систем Microsoft Windows Desktop OS и Office System. В состав решения входят:

- Zero Touch Installation (ZTI) — подсистема управления рабочими местами, обновления версий операционных систем без потери настроек;
- Zero Touch Provisioning (ZTP) — портал самообслуживания (обслуживание без участия оператора).

Результаты

Благодаря развернутому решению компания «Южкузбассуголь» обеспечила себя надежной системой, позволяющей:

- централизованно устанавливать стандартные конфигурации ПО на новые компьютеры, переносить настройки и данные пользователей между рабочими станциями;
- автоматически устанавливать приложения на рабочие станции;
- вести учет и анализ использования установленных приложений;
- составлять списки программных и аппаратных компонентов для планирования обновлений;
- формировать пакеты приложений для автоматической установки;
- автоматизировать создание и развертывание образов настольных систем;
- управлять защитой систем.

«Хантымансийскнефтегазгеология»

Внедрение системы проактивного мониторинга на базе Microsoft Operations Manager 2005.

Профиль компании

ОАО «Хантымансийскнефтегазгеология» — одно из старейших нефтедобывающих предприятий Западной Сибири — с июня 2006 года входит в состав ОАО «ЛУКОЙЛ».

Ситуация

ОАО «Хантымансийскнефтегазгеология» столкнулось с трудностями в управлении IT-инфраструктурой. Возникли простои систем и сокращалось продуктивное время работы около 1000 сотрудников, использующих удаленный доступ к бизнес-приложениям и базам данных.

Основными задачами создания системы мониторинга стали:

- своевременное оповещение о проблемах;
- их прогнозирование благодаря статистике по серверам и приложениям;
- единая система хранения данных об инцидентах и методах их решения.

Решение

Была спроектирована и внедрена система проактивного мониторинга распределенной сети, позволяющая оперативно реагировать на сбои в работе сервиса дистанционного доступа и баз данных, а также получать отчетность.

Результаты

- Сокращение интервала между возникновением и обнаружением сбоев.
- Возможность предотвращать потенциальные проблемы.
- Повышение доступности бизнес-приложений и баз данных.
- Повышение эффективности работы IT-службы.

Контактная информация

Роман Щемелев,
менеджер Softline Consulting Services

Тел.: +7 (495) 545-0-545, доб. 459

E-mail: RomanS@softline.ru

Универсальные коммуникации

Ситуация

Глобализация бизнеса выдвигает жесткие требования к информационной системе предприятия. Сегодня компаниям нужна возможность молниеносно организовать взаимодействие в любое время и в любом месте для всех своих сотрудников. Возможность свести воедино нужных людей и предоставить им информацию, не задумываясь о средствах взаимодействия, приводит к мысли о системах объединенных коммуникаций.

Чтобы реализовать такую систему, нужны новые инструменты совместной работы. Новые технологии организации рабочего места ставят во главу угла саму работу, а не место ее выполнения. Люди, как и раньше, собираются вместе, чтобы решить проблемы, разработать планы и оценить возможности, но только теперь они делают это виртуально.

Такое решение не только избавляет от необходимости физически сводить участников в одной точке пространства-времени, но и предполагает, что люди сидят в разных кабинетах, а то и по разные стороны океана. Более того, современная рабочая группа вполне может объединять сотрудников нескольких организаций, не связанных рамками общей инфраструктуры приложений или сетевых ресурсов.

Географические барьеры, которые раньше жестко определяли состав и возможности рабочих групп, сегодня исчезают, и преуспеет в этих условиях тот, кто сумеет освободиться от привычных пространственно-временных ограничений.

Задачи

Задачи, решаемые с помощью системы объединенных коммуникаций, более глобальны в рамках предприятия, нежели любые другие, поскольку они целиком меняют технологию взаимодействия людей для достижения цели.

Сегодня сотрудники, клиенты и партнеры предприятия взаимодействуют друг с другом с помощью самых разных инструментов: стационарных и мобильных телефонов, КПК, внутрикорпоративных и общедоступных систем обмена мгновенными сообщениями, и, конечно же, персональных компьютеров, как подключенных к сети предприятия, так и работающих за ее пределами. Информация, которой люди обмениваются в процессе взаимодействия, также весьма разнообразна.

Большинство организаций сегодня обладает огромными массивами информации, которая хранится в разных форматах и источниках данных. Это представляет по-настоящему серьезную проблему для IT-специалистов, поскольку время требует от них умения предоставить пользователю данные вне зависимости от местоположения как самого пользователя, так и запрашиваемой информации.

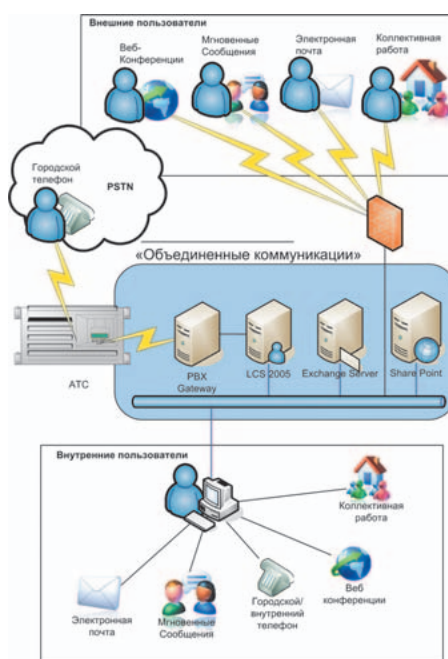
Решение

Объединенные коммуникации на базе продуктов Microsoft облегчают решение задачи по организации универсальных коммуникаций, обеспечивая возможность использовать все разнообразие коммуникационных устройств и данных при взаимодействии в рамках привычных и знакомых приложений.

Внедрив такую систему, не нужно задумываться, какое средство — телефон, электронную почту или мгновенные сообщения — использовать для связи. Унифицированный интерфейс сам определит доступность пользователя и установит с ним связь.

Компоненты решения

Ядром универсального коммуникационного решения является сервер Microsoft Exchange Server 2007, пользователи которого могут работать с электронными, голосовыми и факсимильными сообщениями. Exchange Server 2007 избавляет от необходимости иметь дело с тремя не связанными друг с другом серверами — электронной почты, голосовой почты и сервером факсов, — и сохраняет все перечисленные типы сообщений в почтовый ящик пользователя. Это, в частности, позволяет не только прослушать поступившие голосовые сообщения по телефону, но и загрузить их вместе с новыми электронными письмами и факсами в единую клиентскую коммуникационную программу. Exchange Server 2007 также предлагает принципиально новый функционал Microsoft Office Outlook Voice Access — управление входящими сообщениями на сервере Exchange по обычному телефону с применением



технологий распознавания речи или средств тонального набора.

Инструменты контроля присутствия позволяют легко определить, кто из сотрудников в настоящий момент находится на рабочем месте, доступен ли он и готов ли к общению, причем сделать это, не отвлекая от работы своими вопросами. Для реализации этих возможностей применяется сервер Microsoft Live Communications Server 2005 и клиентское приложение Microsoft Office Communicator 2005. Функции контроля присутствия интегрируются в приложение Microsoft Office 2007.

Для тех пользователей, которые в данный момент доступны только по телефону, в системе объединенных коммуникаций реализована и возможность выхода в телефонную сеть. Функционал ATC CS 1000 от компании Nortel предоставляет легкую интеграцию с системой объединенных коммуникаций. При этом сохраняются все возможности видеть статус присутствия абонентов как телефонии, так и компьютерной системы от Microsoft и взаимодействовать с ними с одного устройства, будь то телефон или Microsoft Communicator 2005.

Решения Office Outlook 2007 и Microsoft Office Outlook Web Access 2007 предлагают неотличимые пользовательские интерфейсы, что существенно упрощает переход от одного продукта к другому. А благодаря Microsoft Pocket Outlook for Windows Mobile возможностями системы Office Outlook 2007 могут воспользоваться владельцы КПК и смартфонов.

Продукты Microsoft Office Communicator 2005 и Microsoft Office Communicator Web Access предоставляют средства мгновенного обмена сообщениями и взаимодействия в режиме реального времени. Аналог для мобильных устройствах под Microsoft Windows Mobile 5.0 — Microsoft Office Communicator Mobile.

Windows SharePoint Services использует клиентские технологии и механизмы автономной синхронизации, представленные в Microsoft Office Outlook 2007, OneNote 2007 и Groove 2007, чтобы сотрудники, работающие в команде, могли продуктивно трудиться и получать доступ к информации.

Преимущества

- Возможность работать в любом месте.
- Использование привычных инструментов Microsoft Office.
- Универсальный обмен информацией.
- Удаленный доступ к приложениям и данным.

По вопросам построения решения и за более подробной информацией обращайтесь к Роману Щемелеву, менеджеру Softline Consulting Services,

E-mail: RomanS@softline.ru

Тел./факс: +7 (495) 545-0-545 доб. 459

VMware Virtual Infrastructure 3 – новые горизонты виртуализации серверов

Выпустив новую платформу Virtual Infrastructure 3, компания VMware открыла новые возможности виртуализации ИТ-инфраструктуры, тем самым, обеспечив себе беспорное лидерство среди конкурирующих компаний-разработчиков. В данной статье мы рассмотрим основные возможности VMware ESX Server 3, а также новые компоненты, появившиеся с выходом этой версии продукта.

Итак, Виртуальная Инфраструктура. Десятки серверов можно заменить двумя-тремя физическими, а использование центрального хранилища данных значительно повысит отказоустойчивость системы. Пользователю не придется тратить лишние деньги на приобретение дорогостоящего оборудования в больших количествах. Модернизацию парка оборудования можно производить, не выключая виртуальные сервера, а добавление новых займет считанные минуты. Прибавим к этому централизованное управление всеми виртуальными серверами вашей организации с одной консоли, и в результате получим самую совершенную на сегодняшний день ИТ-инфраструктуру, отвечающую всем современным требованиям удобства управления, надежности работы и безопасности использования.

Если изобразить графически Virtual Infrastructure 3, то на рисунке 1 мы видим, что схема является многоуровневой. Первый уровень (снизу вверх) — это системы хранения данных. В качестве таких хранилищ могут выступать

самые разнообразные устройства, такие как локальные жесткие диски самих серверов, а также SAN, iSCSI SAN и NAS. Если в предыдущей версии ESX Server в качестве внешних систем хранения данных допускалось использование только SAN, то теперь список поддерживаемых устройств существенно расширился, что делает технологии виртуализации более доступными, позволяя использовать менее дорогие аппаратные решения.

Следующий уровень — уровень виртуальных коммутаторов. Виртуальные коммутаторы обладают теми же возможностями, что и физические, включая поддержку VLAN и консолидацию физических сетевых адаптеров для увеличения пропускной способности. Третий уровень — физические серверы с установленным на них VMware ESX Server. Новая файловая система VMFS позволяет хранить виртуальные серверы полностью на внешних хранилищах, что превращает физические сервера просто в пул ресурсов, таких как процессоры, оперативная память и сетевые соединения.

И, наконец, четвертый уровень — виртуальные серверы, которые свободно распределяются между физическими, создавая равномерную нагрузку на аппаратную часть.

Теперь немного подробнее о том, какими средствами и службами достигаются все вышеописанные возможности нового продукта от VMware. Основным инструментом для создания, настройки и работы с виртуальными серверами является VMware VirtualCenter 2. Этот продукт — центральная консоль управления виртуальной инфраструктурой — имеет клиент-серверную архитектуру и 99% обслуживания серверов происходит именно через эту консоль. С выходом новой версии продукта изменилась и система лицензирования — добавилась служба License Server, позволяющая хранить общий файл лицензий на отдельном сервере, а установленные ESX Server настраиваются на работу с сервером лицензий. Таким образом обеспечивается дополнительное удобство управления лицензиями.

Отмечу, что введение новой системы не повлияло на возможность работы без сервера лицензий, т.е. пользователи могут работать с отдельными файлами лицензий, как и в предыдущей версии. Стоит выделить расширенные возможности управления правами доступа технических специалистов к настройкам серверов. В новой версии VirtualCenter права доступа настраиваются по нескольким десяткам параметров, что значительно увеличивает гибкость настроек. Кроме того, представлена расширенная система мониторинга работы серверов и статистика измененных параметров, а также возможность управления старшим администратором сессиями соединений технических специалистов с VirtualCenter. Сложно себе представить более функциональную и удобную систему централизованного управления ИТ-инфраструктурой предприятия.

Еще одна серьезная возможность Virtual Infrastructure 3 — перенос виртуальных серверов между физическими без необходимости их отключения, а, соответственно, и перебоев в работе организации. При необходимости каких-либо профилактических или аварийных работ с физическим сервером, можно просто вручную распределить виртуальные серверы по другим физическим, ни на секунду не останавливая их работу, после этого отключить сервер. Но если функ-

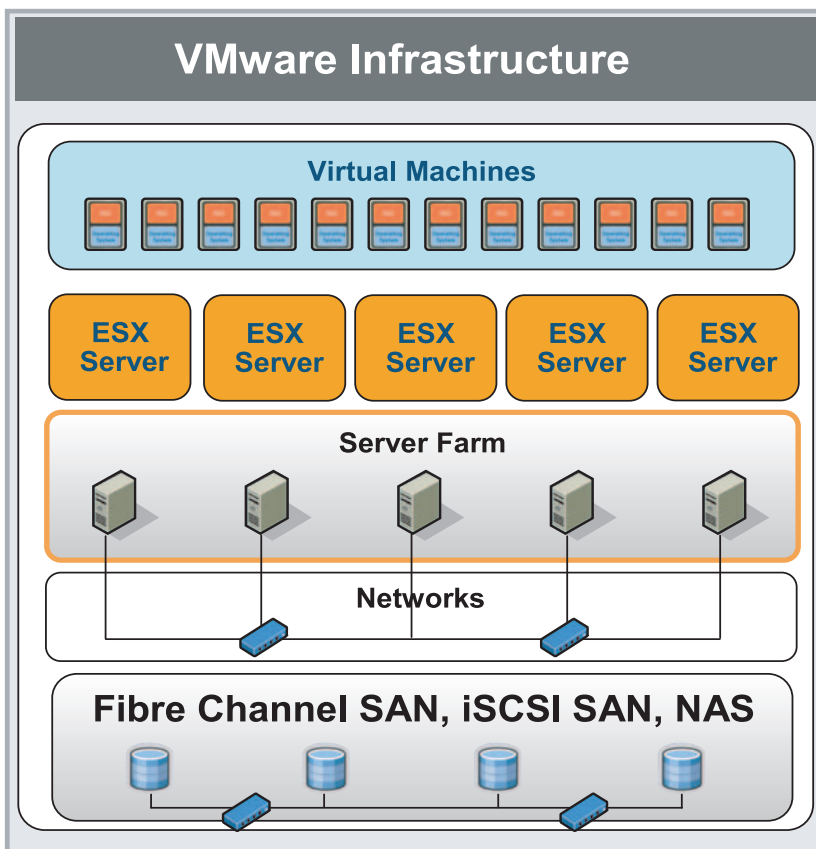


Рис. 1. Архитектура системы на основе VMware Infrastructure

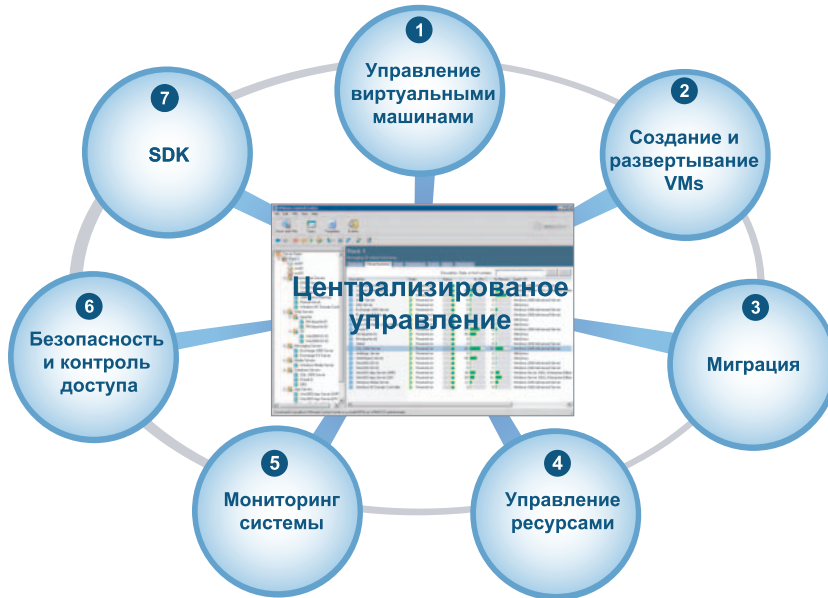


Рис. 2. Механизмы централизованного управления контролируют все аспекты работы виртуальных инфраструктур

ция VMotion была доступна и в более ранних версиях ESX Server, то с выходом Virtual Infrastructure 3 появились две дополнительные революционные возможности. Обе службы работают на основе VMotion, но по ряду причин, реализовать их в более ранних версиях продукта было затруднительно. Обновленная файловая система VMFS поддерживает структуру папок (своя отдельная папка для каждого виртуального сервера) и позволяет хранить все файлы виртуальных серверов полностью на отдельном хранилище данных, не используя дисковые ресурсы серверов.

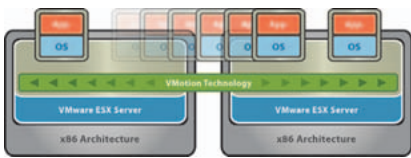


Рис. 3. Миграция виртуальных машин

Distributed Resource Scheduling (DRS) — система автоматической инициации переноса виртуальных серверов между физическими по результатам статистики загрузки ресурсов физических серверов. Благодаря данной службе обеспечивается динамическое распределение нагрузки на аппаратные ресурсы пула серверов, что положительно сказывается на производительности всей системы и виртуальных серверов с критическими приложениями в частности. У данной системы есть возможность настройки системы приоритетов, возможность блокировки каких-либо виртуальных серверов от переноса, что добавляет гибкости в ее использовании.

High Availability (HA) — система автоматического переноса и распределения виртуальных машин — в случае выхода из строя какого-либо из физических серверов.

Совершенно очевидно, что у виртуализации есть существенный недостаток: в случае ее отсутствия, при выходе из строя одного из серверов выходит из

строя только один этот сервер и, соответственно, установленные на нем службы и приложения. Что касается виртуализации, потери могут нести более масштабный характер, т.к. при выходе из строя одного из физических серверов, из строя автоматически выходят и несколько виртуальных, работающих на нем. Служба HA позволяет отслеживать такие ситуации и автоматически запускать виртуальные серверы на работающих физических, тем самым, оставляя время простаивающим равным времени загрузки операционной системы виртуального сервера.

Еще один продукт компании VMware — P2V assistant. Перенос серверов — довольно сложный и комплексный процесс, особенно, если это касается переноса Active Directory, баз данных, почтовых серверов и т.п. Восстановить операционную систему физического сервера на виртуальном диске из Backup не получится, т.к. у виртуальных серверов имеется свой набор драйверов — драйверов виртуальных устройств, благодаря которым и достигается унификация виртуальных машин, т.е. виртуальная машина может работать в среде ESX Server на любом совместимом «железном» сервере.

Проблемы переноса машин под управлением Windows Server 2000 и Windows Server 2003 можно решить, используя P2V assistant. Этот продукт в процессе переноса создаст виртуальный сервер на

основе физического, с которого производится миграция и автоматически заменит драйвера операционной системы, благодаря чему процесс миграции значительно ускорится и упростится.

Теперь немного о производительности виртуальных серверов. Благодаря тому, что VMware ESX Server представляет собой операционную систему, разработанную на базе Red Hat Linux и устанавливается не поверх хостовой операционной системы, а непосредственно на сервер, расчетное количество виртуальных серверов составляет 6-8 на один физический процессор, в зависимости от установленных на них приложений. Таким образом, например, одного двухпроцессорного сервера с 8 Гб оперативной памяти хватит для размещения и одновременной работы на нем до 16 виртуальных серверов. Совершенно справедливо стоит отметить, что в случае использования нескольких физических серверов с внешним дисковым хранилищем, для обеспечения нормальной работы таких служб как DRS и HA, ресурсов на каждом из них должно быть достаточно для того, чтобы в случае выхода из строя или необходимости отключения одного из физических серверов виртуальные машины с этого сервера могли бы быть распределены и запущены на оставшихся (рис. 4).

Напоследок стоит отметить, что помимо платного продукта Virtual Infrastructure 3 существует возможность работы с бесплатным продуктом — VMware Server. Этот продукт фактически является аналогом ПО от Microsoft — Virtual Server — и будет интересен, в первую очередь, тем, кто заинтересован в бюджетном решении для виртуализации небольшого количества машин. Что касается производительности этого продукта, она рассчитывается по критериям 2-4 виртуальных сервера на один процессор. VMware Server, кроме того, можно также добавлять в консоль управления VirtualCenter и управлять виртуальными серверами через нее. Но никаких дополнительных возможностей бесплатным продуктом не предоставляется.

В данной статье рассмотрены только основные возможности VMware Virtual Infrastructure 3, более подробную информацию вы сможете получить на сайте производителя — www.vmware.com, либо обратившись к Роману Щемелеву менеджеру Softline Consulting Services по e-mail: RomanS@softline.ru

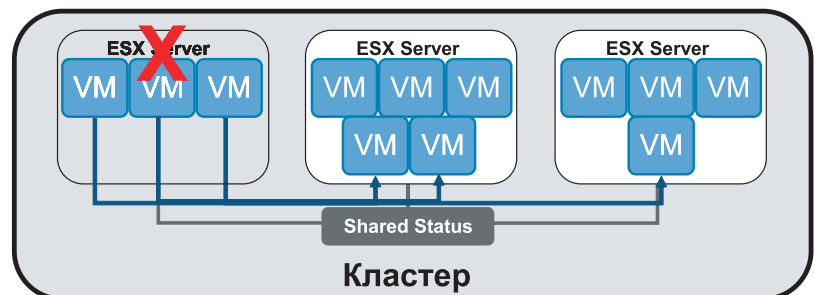


Рис. 4. Физические кластеры хост-серверов обеспечивают безотказность виртуальных машин

Корпоративная система управления проектами

роман Щемелев (RomanS@softline.ru),
менеджер Softline Consulting Services

Современная организация способна успешно конкурировать на рынке только в случае постоянного развития и адаптации под изменяющиеся условия бизнеса. Необходимы регулярные и успешные инновации. Проекты при этом выступают как основное средство для воплощения стратегических планов в реальность. От того, насколько грамотно в организации выстроен процесс управления проектами на всех уровнях, зависит ее процветание или поражение в бизнесе.

Бизнес-задачи

Отсутствие отлаженной системы управления проектами приводит, как правило, к ряду проблем, возникающих в результате хаотично ведущейся деятельности:

- отсутствие инструментов оперативного планирования — в результате невозможно прогнозировать ход выполнения проекта;
- отсутствие единой системы отчетности — в результате много времени тратится на получение и актуализацию разрозненных данных;
- отсутствие инструментов для контроля выполнения проектов — в результате невозможно на раннем этапе отслеживать отклонения по срокам/бюджету и оперативно реагировать на проблемы;
- загрузка ресурсов по проектам распределена неравномерно — в результате ресурсы зачастую простаивают, а затем находятся в дефиците;
- отсутствие консолидированного хранилища проектной информации — в результате потеря времени, связанная с поиском нужных данных;
- отсутствие средств управления портфелем проектов — в результате руководству сложно принимать стратегические решения и контролировать выполнение проектов.

В конечном счете несогласованное управление проектами отрицательно сказывается на всей компании. Потери, связанные с нарушением сроков и бюджетов проектов, слишком дорого обходятся для большинства организаций.

Решение

Мы предлагаем комплексное решение «Корпоративная система управления проектами», которое позволяет автоматизировать процессы управления проектами, повышает продуктивность проектной команды и обеспечивает своевременное завершение проектов в рамках выделенного бюджета. Внедрение системы включает работы по трем направлениям:

- внедрение Информационной системы управления проектами;
- разработка и внедрение Стандарта управления проектами;
- обучение сотрудников.

Информационная система управления проектами

Информационная система управления проектами (ИСУП) — это программный

комплекс, базирующийся на технологиях Microsoft. Это система для планирования проектных работ, контроля выполнения и ведения отчетности. ИСУП состоит из следующих компонентов:

- Microsoft Office Project Server 2007. Сервер, обеспечивающий возможность совместной работы над проектами. Является центральной точкой доступа к базе корпоративных проектов и ресурсов. Имеет гибкие механизмы настройки прав доступа пользователей на основе их ролей в системе управления проектами.
- Microsoft Office Project Professional 2007. Инструмент менеджера проектов, используемый для создания календарно-сетевых графиков, отслеживания изменений, составления аналитических отчетов.
- Microsoft Office Project Web Access. Обладательский привычный интерфейс web-портал, позволяющий в соответствии с правами доступа подключаться к проектным данным через Интернет.
- Microsoft Office Project Portfolio Server. Компонент, позволяющий управлять портфелем проектов в соответствии со стратегическими приоритетами
- Windows SharePoint Services. Средство организации коллективной работы над проектной информацией, централизованное хранилище проектных документов, вопросов и рисков.

Стандарт управления проектами

Одним из основных принципов успешного внедрения Корпоративной системы управления проектами является ее использование всеми участниками проектной деятельности. Только в этом случае руководство получит необходимый результат — целостную картину по всем проектам и ресурсам. В то же время неполная информация не представляет для организации никакой ценности.

Многие организации пытаются внедрить систему силами собственного IT-подразделения. В результате, затратив массу усилий и денег на решение технических сложностей, часто они получают инструмент, который оказывается невостребованным их сотрудниками. Как правило, это происходит потому, что система внедряется в отрыве от принятой в организации методологии управления проектами и не закрепляется соответствующими корпоративными регламентами. Подобные внедрения заранее обречены на неудачу.

В качестве выхода из этой ситуации мы предлагаем услуги по созданию и введению в действие Стандарта управления проектами (СУП) — единого свода инструкций и корпоративных политик, формализующих процессы управления проектами. СУП включает:

- описание процессов управления проектами и требований к их ведению;
- должностные инструкции участников проектной деятельности;
- шаблоны форм проектных документов.

Для создания СУП мы предлагаем совместно пройти следующие стадии:

- анализ существующих процессов управления проектами в компании;
- формирование процессов управления проектами на основе существующих в организации лучших практик и международного опыта;
- подготовка пакета документов «Стандарт управления проектами»;
- введение Стандарта управления проектами в действие.

Результат

В результате вы получите не просто программный продукт. Вы получите Решение, позволяющее достичь стратегических целей компании посредством координированного управления портфелем проектов, проектами и ресурсами. Каждому участнику проектной деятельности Решение дает свои преимущества.

Для руководителя:

- полная информация обо всех проектах, идущих в организации;
- экономия средств за счет эффективного распределения ресурсов и сроков;
- удобные механизмы анализа текущих показателей эффективности;
- возможность оптимизировать портфель проектов;
- принятие обоснованных решений на основе анализа портфеля проектов.

Для менеджера проектов:

- эффективное планирование и контроль выполнения проектных работ;
- информация о доступности ресурсов;
- своевременная реакция и разрешение возникающих проблем.

Для сотрудников:

- выполнение задач в указанные сроки;
- удобный механизм представления отчетности о выполненных задачах;
- эффективные коммуникации с другими участниками проектов.

Преимущества

- Уникальная аналитическая услуга. Полноценный анализ реляционных и плоских баз обеспечен фактом создания пустой базы или фактом импорта.
 - Простота и эргономичность. Словарная технология Контекст Медиа вводит новый стандарт управления данными. Благодаря этому пакеты Light (L), Standard (S) и Professional (P) просты, эргономичны и доступны массовому пользователю.
 - Минимальные требования к персоналу. Для работы с пакетами DA не требуется быть IT-специалистом.
 - Минимальное время обучения. Для имеющих начальные навыки работы с приложениями Microsoft Office обучение работе с DA занимает от 3 до 12 часов.
 - Посредники не нужны. Пакеты DA устраняют посредников между аналитиком и данными.
 - Гибкость анализа. Гибкая система взаимодействия базовых режимов анализа (выборки, таблицы, вторичные показатели, правила принятия решений, факторы риска).
 - Новые возможности анализа. Импорт баз Excel и Access расширяет возможности анализа данных и уменьшает рутину.
 - Детерминационный Анализ (DA).
- Эффективный метод анализа правил принятия решений и факторов риска.
- DA-технология© Контекст Медиа, 1989-2007. Реализована в пакетах L/S/P. Взаимодействует с приложениями Microsoft Office (Word, Excel, Access, PowerPoint). Среда разработки — Microsoft Visual Studio 2005. Язык программирования Visual C++. Сервер данных и библиотека COM-объектов компании Контекст Медиа.

Базы данных для всех

Линейка из трех пакетов DA компании Контекст Медиа предлагает новый стандарт создания, ведения и анализа баз данных на платформах Microsoft Windows и Office. Теперь можно быстро создать БД «с нуля» или сконструировать аналитическую базу из таблиц Microsoft Excel или Access, не владея специальными знаниями и языками программирования и затратив минимум времени на обучение. В каждый пакет встроены инструменты полноценного анализа баз данных, в том числе реляционных.



DA-система 5.0: Light, Standard, Professional

Специализация

- DA-Light — плоские базы
- DA-Standard — реляционные базы ограниченной сложности
- DA-Professional — реляционные базы любой сложности

Функциональные возможности

В каждом из трех пакетов предлагается инструментальная среда для создания баз данных пользователями, далекими от программирования, плюс подключаемые по умолчанию средства сопровождения, модернизации и анализа.

Для любой созданной или импортированной БД обеспечены:

- режим ручного ввода данных;
- загрузка баз данных формата MySQL с web-сайта;
- импорт/экспорт: Excel, Access 2003, dBase, Paradox, SPSS;
- удобная словарная технология управления данными;
- полноценный анализ и построение отчетов.

«С нуля», в среднем за час, создается пустая БД на 20–30 показателей, готовая к наполнению данными и эксплуатации. Дополнительное время нужно только на принятие решений по составу и структуре базы. На IT-рынке такой стандарт создания, ведения и анализа реляционных баз любой сложности предлагается впервые.

ПО ДЛЯ БИЗНЕСА

выставочная компания
ЭКСПО-ВОЛГА

САМАРА 2007

КОМПЛЕКСНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ

6 - 8 июня

Выставка

- Системы ограничения и контроля доступа
- Системы охранного телевидения и наблюдения
- Специальные технические средства. Радиоконтроль
- Охранная и охранно-пожарная сигнализация
- Пожаро- взрывобезопасность
- Промышленная безопасность
- Системы связи и оповещения
- Антитеррористическое и досмотровое оборудование
- Гражданская защита, средства самообороны и экипировка

Выставочная компания "ЭКСПО-ВОЛГА"
443110 г. Самара, ул. Мичурина, 23А
Тел./факс: +7 (846) 270-34-07, 279-04-90
E-mail: KrivkinaVS@expo-volga.ru

www.sec-expo.ru

ПРИ ПОДДЕРЖКЕ
Аппарата Полномочного
Представителя Президента РФ в ПФО

Техническая поддержка Softline

Современный бизнес невозможно представить без мощной поддержки со стороны IT-инфраструктуры, которая должна обладать высокими функциональными возможностями, серьезной защитой, надежностью эксплуатации и средствами интеграции в общую архитектуру информационной системы.

Частые сбои сети мешают работать?

Зачастую в компании возникают ситуации, когда:

- Сотрудники в компании слоняются без дела, говоря, что у них завис компьютер, не работает почта, 1С, Интернет и т.д. Сколько в среднем теряет компания при простое одного сотрудника из-за неработающего компьютера? А если таких сотрудников десятки, сотни?
- В компании планируется внедрение новых технологий, модернизация IT-инфраструктуры, внедрение систем безопасности, антивирусной защиты и т.д., но при этом нет специалистов, в достаточной степени владеющих новыми системами, а нанимать отдельных специалистов затратно, к тому же, в случае их ухода из компании они будут досконально представлять структуру безопасности сети.

Руководитель и сотрудники компании хотели бы избавиться от головной боли, связанной с периодическими проблемами в работе компьютерной сети, защитой данных, хакерскими атаками, вирусами, а также хотели бы использовать приобретенное программное обеспечение на 100%.

Современный рынок программного обеспечения насыщен продуктами. Компаниям зачастую сложно разобраться в функционале программы, установить ее, сделать необходимые настройки, обновить приобретенное программное обеспечение, а главное, иметь возможность эффективно их использовать.

Центр технической поддержки Softline — это высококвалифицированная команда IT-специалистов, которые оперативно и эффективно решают проблемы клиентов. Центр технической поддержки оказывает широкий спектр услуг, начиная от настройки программных продуктов до полного цикла построения IT-инфраструктуры "под ключ" и IT-аутсорсинга. Инженеры Центра технической поддержки имеют сертификацию ведущих производителей программного обеспечения: Microsoft, Citrix, Check Point, McAfee, Symantec, Trend Micro, Лаборатория Касперского, Kerio, AutoDesk, VMWare, GFI и др. Опыт специалистов Центра позволяет поддерживать информационную систему вашей компании в соответствии с требованиями бизнеса и решать полный спектр текущих задач,

обеспечивая эффективность работы компании.

Основные направления деятельности Центра

1. IT-консалтинг

- Инвентаризация и аудит IT-структуры
- Управление лицензиями на программное обеспечение (SAM)
- Разработка планов развития IT-систем, определение приоритетных задач
- Разработка проектов по модернизации и миграции сети
- Составление технического задания на разработку IT-систем
- Управление внедрением IT-систем

2. Разработка и внедрение IT-структуры малого и среднего бизнеса

- Проведение аудита
- Разработка проекта IT-структуры согласно техническому заданию
- Моделирование и экспертиза систем на виртуальном стенде
- Установка и тестирование программного обеспечения
- Запуск проекта в эксплуатацию
- Предоставление отчета о результатах выполненных работ
- Последующая поддержка для отслеживания ошибок после выполнения проекта

3. IT-аутсорсинг малого и среднего бизнеса

- Аутсорсинг компьютерной сети
- Сервис выходного дня
- Аутсорсинг выделенных сервисов

4. Оборудование от ведущих производителей

- Подбор оптимальных аппаратных решений
- Поставка и монтаж оборудования
- Обслуживание программно-аппаратных комплексов заказчика

5. Техническая поддержка

- Базовая
- Стандартная
- Расширенная
- Инцидентная

Центр технической поддержки стремится максимально использовать современные технологии для оказания наиболее эффективной и оперативной помощи своим клиентам в развитии бизнеса.

Наши клиенты



ПРОМОТОРБАНК



RE: SOURCES
RUSSIA



ИКАР-ИНВЕСТ



Наши статусы

- Citrix Platinum Solution Advisor
- Microsoft Gold Certified Partner
- Authorized Technical support Center of McAfee
- Authorized Technical support Center of Kerio
- Check Point Certified Collaborative Support Provider
- Symantec Platinum Partner
- Authorized Technical support center of Trend Micro

Узнать больше вы можете по адресу: http://soft.softline.ru/support_a.php или позвонив по телефону +7 (495) 232-52-14.

Также запрос на техническую поддержку можно отправить по адресу: itsupport@softline.ru

ТЕХНИЧЕСКАЯ ПОДДЕРЖКА SOFTLINE

ПРОБЛЕМА БУДЕТ РЕШЕНА ЗА 5 ШАГОВ

Центр технической поддержки Softline предлагает своим клиентам несколько вариантов обслуживания программных продуктов. В зависимости от ваших задачи и бизнес потребностей, вы можете выбрать, тот или иной вид поддержки:

1. Базовая техническая поддержка ПО	3 месяца	Бесплатная
2. Стандартная техническая поддержка ПО	1 год	Платная
3. Расширенная техническая поддержка ПО	1 год	Платная

Базовая техническая поддержка включена в стоимость всех продуктов, приобретенных в компании Softline. После поступления вашей заявки с описанием проблемы специалист приступит к ее решению в течение четырех часов.

Стандартная техническая поддержка предусматривает широкий спектр оказываемых услуг, которые включают вопросы администрирования ПО, консультации по решению технических проблем с учетом моделирования структуры сети на виртуальном стенде, предоставления критических обновлений, новых версий и др. Максимальное время реакции на заявку – два часа. Договор по стандартной поддержке заключается на год.

Расширенная техническая поддержка подразумевает активное участие Центра технической поддержки Softline в эксплуатации IT-инфраструктуры клиента. Специалисты Центра в течение часа рассмотрят заявку и помогут вам разобраться не только в текущих проблемах, но и предложат пути оптимизации и развития программного обеспечения компании, осуществят выезд для решения вашей проблемы. Договор по расширенной поддержке заключается на год. Стоимость расширенной технической поддержки обсуждается индивидуально, исходя из поставленных задач.

1

Пользователь регистрируется на сайте, получает логин и пароль в системе HelpDesk.

Регистрация на техническую

Для того, чтобы компания Softline начала поддержку, необходимо зарегистрироваться

Поля, отмеченные звездочкой (*), обязательны

* Название организации

* Имя

* Фамилия

* Телефон

2

Пользователь создает заявку с описанием проблемы.

Отчеты по трафику

Описание проблемы (макет)

Здравствуйте! ISA сервер выдает следующие отчеты по IP-адресам, указаны преимущества или компьютеры, что сколько скачал информации.

3

Инженер технической поддержки анализирует обращение.

... с адресами 192.168.100.68 и 192.168.100.68. В отчетах присутствует и тот, и другой IP-адрес. Это происходит по следующим причинам: существует 3 типа клиентов: WebProxy, eWallClient. По первому типу логики всегда происходит авторизация, по второму типу клиентов авторизация не происходит, поэтому будут выставлены IP-адреса многих правил, выставлена группа пользователей, а это значит, что авторизоваться они не могут. Это сделано потому, что некоторые запросы принимают авторизацию, такие как smtp/pop3, DNS, и т.д. В отчетах трафик считается, но от сервера, с которой исходит. Итог таков: Если клиент анонимен, то она будет анонимной. Спасибо.

4

Инженер объясняет причины возникновения проблемы и предлагает варианты решения.

Прикреплен документ	Прикреплен документ
Комментарий	IP адреса в обязательном порядке должны быть в списке разрешенных правил. Вы можете использовать IP-адреса 192.168.100.68 и 192.168.100.68. Другой причиной могут быть следующие параметры: SecureNat, Firewall, и т.д. Видеоролик: domain\...

5

Найдено эффективное решение.

... поддерживают авторизацию. В результате, отписывается на машине. Если анонимная сессия...

В этом случае для дальнейшего решения предлагаем Вам решение...

Рекомендуем вам следовать...

Виды технической поддержки

Компания Softline предлагает несколько вариантов оказания технической поддержки

Условия технической поддержки компании					
№	Вид поддержки	Базовая	Стандартная	Расширенная	Поддержка уровня Premium Support
1.0	Перечень оказываемых услуг				
1.1.	Предоставление информации о новых версиях и исправлениях ПО	да	да	да	да
1.2.	Предоставление информации о базовых функциях продукта	да	да	да	да
1.3.	Консультации по вопросам установки/активации ПО	да	да	да	да
1.4.	Консультации по вопросам настройки и администрирования ПО	—	да	да	да
1.5.	Решение технических проблем с учетом моделирования IT-инфраструктуры сети клиента на виртуальном стенде	—	да	да	да
1.6.	Предоставление доступа ко всем обновлениям, заплаткам, новым версиям ПО, включая доставку дистрибутивов с исправлениями	—	да	да	да
1.7.	Выезд на площадку заказчика	—	—*	да	да
1.8.	Выделенная линия для эскалации технических запросов производителю программного обеспечения	—	—	да	да
1.9.	Предложения по оптимизации и развитию	—	—	да	да
2.0	Техническая поддержка и мониторинг сети в реальном режиме времени	—	—	да	да
2.1.	Техническая поддержка оборудования	—	—	—*	да
2.2.	Присутствие выделенного инженера на площадке заказчика в рабочее время Исполнителя	—	—	—	да
3.0	Порядок оказания услуг				
3.1.	Время предоставления услуг и приема заявок выделенной линии службы приема и разрешения технических запросов	в рабочие дни 9:00 — 18:00	в рабочие дни 9:00 — 18:00	в рабочие дни 9:00 — 18:00	круглосуточно (24*7)
3.2.	Период действия услуги	3 месяца с момента поставки ПО	1 год	1 год*	По договору
3.3.	Способ отправки заявки	e-mail/телефон/ Help Desk	e-mail/телефон/ Help desk	e-mail/телефон/ Help desk	e-mail/телефон/ HelpDesk/ выделенный менеджер
3.4.	Максимальное количество заявок, открытых одновременно	1	2	4*	Неограниченно
3.5.	Максимальный срок реакции на заявку	4 часа	2 часа	1 час	1 час/3 часа**
3.6.	Максимальный срок прибытия инженера на площадку заказчика (Москва)	—	—*	6 часов	3 часа/5 часов**
4.0	Поддерживаемое ПО	купленное в компании Softline	купленное в компании Softline или другое лицензионное ПО***	купленное в компании Softline или другое лицензионное ПО***	купленное в компании Softline или другое лицензионное ПО***
5.0	Стоимость услуг	включена в стоимость продукта	оплата по соглашению*	оплата по соглашению*	оплата по соглашению*

*Условия могут быть оговорены отдельно

**В нерабочее время исполнителя

***Возможность технической поддержки конкретного ПО необходимо уточнить у менеджера

По вопросам оказания продуктовой технической поддержки обращайтесь к Игорю Корману по тел.: +7 (495) 232-52-14 или itsupport@softline.ru

Как осуществляется техническая поддержка Softline

В основе всех вариантов технической поддержки лежит использование системы Help Desk (продукт компании СА). При заключении договора на осуществление технической поддержки всем сотрудникам и администраторам предоставляется уникальное имя и пароль для online-доступа к системе Help Desk, представляющей собой единую точку контакта пользователей с инженерами Softline по всем регионам России. Если у пользователей возникает проблема, вопрос или пользователь не знает, как выполнить то или иное действие —

он размещает заявку. Эта заявка тут же поступает к системным инженерам, они ее рассматривают и размещают ответ.

Система принимает и регистрирует все обращения, и затем через нее осуществляется поддержка пользователей. Заявки по различным темам попадают соответствующим инженерам, что обеспечивает высокое качество ответов на вопросы. С помощью системы можно отслеживать статус выполнения заявок, подсчитывать общее количество заявок, предоставлять полную статистику по инцидентам, пользоваться

базой знаний, участвовать в форумах с инженерами и многое другое. При этом, по запросу клиентам настраиваются различные роли/права доступа к системе помощи для различных категорий сотрудников (руководитель, администратор, пользователь и т.д.)

Гарантируется, что при размещении заявки критические для бизнеса проблемы обрабатываются с наивысшим приоритетом. Помимо системы Help Desk можно общаться с техническими специалистами по электронной почте или по телефону.



Этого достаточно.

Вполне достаточно для полноценной и эффективной работы вашей IT-инфраструктуры. Компании Microsoft, Fujitsu Siemens и Softline совместно разработали варианты решений «IT-инфраструктура под ключ», ориентированные на потребности малых и средних предприятий, что позволяет в разы снизить расходы на построение и обслуживание компьютерной сети. Предусмотрены четыре конфигурации:

Стоимость комплексного решения «IT-инфраструктура под ключ»	① Windows Small Business Server Standard	② Windows Small Business Server Premium
① Сервер Primergy Econel 200 S2 в базовой комплектации (1 двухъядерный процессор)*	72 240 руб.	100 240 руб.
② Сервер Primergy Econel 200 S2 в расширенной комплектации (2 двухъядерных процессора)**	92 400 руб.	120 400 руб.

* Базовая комплектация включает в себя: сервер FSC PRIMERGY ECONEL 200 S2 2 x XEON DP 5050/2 x ECC RAM 1ГБ, DVD-RW DL\DVD-RAM, 2 x HDD 250ГБ 7200 об./мин.

**Расширенная комплектация включает в себя: сервер FSC PRIMERGY ECONEL 200 S2A 2 x 2 x Xeon 5050 3.0 ГГц 64-bit, 2x2M SLC 667 FSB, 2 x 512M (FBD533 PC2-4200F), HDD 250ГБ SATA 3.5" 7200 об./мин. non-hotplug, RAID 0/1/10, MultiDVD, LAN, ServerStart.

Все варианты комплексного решения включают в себя:

- Microsoft Windows Small Business Server 2003 (SBS) с 5 клиентскими лицензиями;
- + установку и настройку программного обеспечения на сервере и рабочих станциях;
- + полное техническое обслуживание компьютерной сети в течение 1 месяца.

Вы получаете современный мощный сервер Fujitsu Siemens немецкой сборки, на котором установлена новейшая операционная система (Windows Server 2003 R2), развернут почтовый сервер (Exchange Server 2003), средства для организации коллективной работы сотрудников (Outlook 2003, SharePoint Service 2003). Windows Small Business Server Premium включает в себя сервер управления базами данных (SQL Server 2005) и межсетевой экран, обеспечивающий безопасный и экономичный доступ в Интернет (ISA Server 2004). Вся эта IT-инфраструктура централизованно управляется из единой точки, что упрощает ее обслуживание. Автоматическое резервное копирование по заданному расписанию позволит минимизировать риск потери информации, а возможность удаленного доступа обеспечит вам работу с корпоративными данными из любой точки мира, где есть выход в Интернет. Кроме того, легализация парка программного обеспечения по минимальной цене сэкономит ваши средства и сохранит юридическую чистоту вашей компании. Предложение действительно до 31 мая 2007 г.

Windows Small Business Server — комплексное решение для небольших компаний



Олег Ширин,
инженер отдела технической поддержки

Современные малые предприятия хотят работать лучше и быстрее, обходясь при этом меньшим количеством ресурсов. Важными требованиями к выбору серверной операционной системы и комплексу сопутствующих сетевых приложений со стороны таких компаний являются высокая надежность, комплексный подход, простота подбора и низкая цена проектного решения. Windows Small Business Server 2003 R2 предоставляет технологии и средства, помогающие малым предприятиям повысить эффективность и производительность.

Организации со штатом до пятидесяти сотрудников чаще всего выбирают в качестве своей серверной платформы именно Windows SBS. Клиентам на выбор предлагаются два выпуска операционной системы: SBS Standard Edition (стандартный) и SBS Premium Edition (расширенный).

Решение проблем

«пошаговой» автоматизации

Часто организации принимают решение развивать компьютерную сеть поэтапно, приобретая продукты по мере развития, то есть сначала просто объединяют компьютеры в сеть под управлением сервера, через год добавляют сервер электронной почты, затем задумываются о повышении безопасности и т.д. К сожалению, это наиболее сложный и дорогой вариант, который требует, с одной стороны, суммарных инвестиций во все программные продукты, а с другой — высокой квалификации сотрудников, т.к. им приходится решать многие задачи «промежуточными» методами (например, организовать электронную почту до появления полноценного почтового сервера). Но главное, этот подход приводит к тому, что организация не полностью использует все возможности для развития своего бизнеса, которые могла бы предоставить ей грамотно работающая компьютерная инфраструктура.

При установке Windows SBS 2003 подразумевается, что в организации будет установлен единственный физический сервер. Этот сервер будет одновременно контроллером домена Active Directory организации, шлюзом доступа в Интернет, почтовым сервером и сервером удаленного доступа.

Состав Small Business Server 2003 R2

В состав Small Business Server 2003 R2 входят все серверные продукты Microsoft, которые могут потребоваться сотрудникам небольшой фирмы для организации эффективной совместной работы.

- **Windows Server 2003 R2** — надежная и безопасная система, которая позволяет получить доступ к внутренним данным сети в любое время. В ней также имеется мощная служба каталогов Active Directory со средствами управления системными ресурсами и учетными записями пользователей.

логов Active Directory со средствами управления системными ресурсами и учетными записями пользователей.

- **ISA Server 2004.** В версии Premium надежный и безопасный доступ в Интернет обеспечивает ISA Server 2004 — корпоративный межсетевой экран с интегрированными сервисами, который позволяет защитить IT-среду от угроз, поступающих через «глобальную сеть», одновременно обеспечивая пользователям быстрый и безопасный удаленный доступ к приложениям и данным. Безопасная публикация приложений с помощью ISA Server дает возможность организациям открывать безопасный доступ к своим серверам Exchange, SharePoint и другим серверам web-приложений для удаленных пользователей, находящихся за пределами корпоративной сети.
- **Exchange Server 2003.** Для того чтобы успешно выдерживать конкуренцию в современном деловом мире, организациям требуются все более эффективные средства для взаимодействия и корпоративной работы. В состав SBS входит Exchange Server 2003 SP2 Standard Edition. Благодаря второму пакету обновления для Exchange 2003 максимальный объем базы данных почтового хранилища и хранилища общих папок теперь составляет 75 Гб. Кроме того, Exchange 2003 SP2 отличается повышенной безопасностью, удобством и надежностью. Этот продукт позволяет сотрудникам информационных отделов получать доступ к важным сведениям практически из любого места и в любой момент, например с помощью переносных компьютеров — ноутбуков, КПК и смартфонов.
- **SharePoint и Outlook.** Дополнительными удобными средствами организации корпоративной работы сотрудников компании являются Windows SharePoint Services — внутренний web-узел рабочей группы для совместной работы с документами, календарями и задачами, и Microsoft Office Outlook 2003 — единая программа для работы с электронной почтой, календарями, контактами и другой личной и групповой информацией. Оба этих программных продукта входят как в

Standard Edition, так и в Premium Edition.

- **Windows Software Update Service.** Операционную систему и приложения на компьютерах корпоративной сети крайне важно вовремя и быстро обновлять. Для этого в состав SBS теперь входит служба Windows Software Update Services, установочный файл которой можно бесплатно загрузить с сайта Microsoft.
- **SQL Server 2005.** Для работы многих современных бизнес-приложений требуется специальный сервер баз данных. SBS Premium Edition включает Microsoft SQL Server 2005 Workgroup Edition — профессиональную систему управления базами данных с поддержкой специализированных приложений.

Ограничения Small Business Server 2003 R2

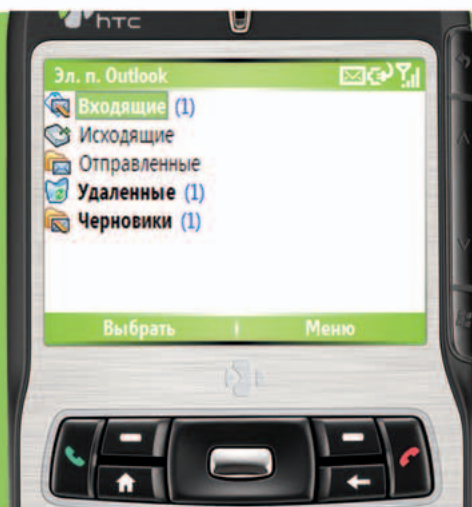
Низкая цена SBS приводит к тому, что на операционную систему наложены некоторые ограничения. Серверная платформа работает только в небольших сетях (до 75 компьютеров), а объединение сетей разных организаций не поддерживается. Кроме того, из соображений безопасности в SBS 2003 R2 не предусмотрена работа с терминальными службами. SBS 2003 всегда является главным в домене и имеет по умолчанию более безопасные настройки, чем в предыдущих версиях, что делает невозможным сосуществование функций контроллера домена и служб терминалов. Если есть необходимость в их использовании, рекомендуется на одном сервере установить SBS, а другой настроить в качестве сервера терминалов. В целях упрощения требований к лицензированию корпорации Microsoft позволяет использовать для доступа к SBS на втором сервере клиентские лицензии.

Тем не менее, все эти ограничения ни в коей мере не затрудняют работу пользователей, а лишь ориентируют SBS на рынок небольших компаний.

Дополнительную информацию можно получить по телефону:

+7 (495) 232-52-14

или по e-mail: itsupport@softline.ru



Обычная электронная почта, которой вы пользуетесь на работе, может быть также доступна и через ваш **новый сотовый телефон.**

Как и при работе на обычном компьютере, можно получать и отправлять письма, смотреть присоединенные файлы или просто загружать нужную вам страницу в Интернете.

При этом вся ваша работа с сотового телефона будет автоматически синхронизирована с вашим обычным почтовым ящиком в Outlook. Например, внесенные вами изменения в адресной книге отобразятся и на вашем обычном компьютере.

Компания Softline предлагает различные варианты настройки «Мобильного офиса»

На базе лицензионного ПО

Решение включает:

- настройку подключения мобильных пользователей,
- документацию по подключению мобильных пользователей,
- 1 месяц технической поддержки (телефон/email/Help Desk).

Количество мобильных пользователей	1	+1
На базе Small Business Server	\$250	+\$50
На базе Windows Server 2003 + Exchange Server 2003	\$250	+\$50

Если ПО нелицензионное

Настройка мобильного доступа на базе существующего нелицензионного сервера Exchange Server.

Компоненты решения:

- лицензионное программное обеспечение,
- Microsoft Small Business Server 2003 (лицензионные диски прилагаются) или комплект Microsoft Windows Server 2003 + Microsoft Exchange Server 2003 (лицензионные диски прилагаются),
- настройка подключения мобильных пользователей,
- документация по подключению мобильных пользователей,
- 1 месяц технической поддержки (телефон/email/Help Desk).

Количество мобильных пользователей	5	+5
На базе Small Business Server Standard Edition	\$750	+\$500
На базе Windows Server 2003 + Exchange Server 2003	\$1250*	+\$425*

*входит только лицензионный Exchange

Готовое комплексное решение по построению сети

Решение предполагает:

- оборудование: сервер Fujitsu-Siemens Ecomel 200 (немецкая сборка, гарантия 3 года),
- лицензионное программное обеспечение,
- Microsoft Small Business Server Standard Edition 2003 (лицензионные диски прилагаются) ИЛИ комплект Microsoft Windows Server 2003 + Microsoft Exchange Server 2003 (лицензионные диски прилагаются),
- настройка комплексной инфраструктуры (миграция пользовательских данных обсуждается дополнительно),
- настройка подключения мобильных пользователей,
- 1 месяц технической поддержки (телефон/email/Help Desk).

Количество мобильных пользователей	5	+5
На базе Small Business Server Standard Edition	\$750	+\$500
На базе Windows Server 2003 + Exchange Server 2003	\$1250*	+\$425*

*входит только лицензионный Exchange

УЦ Softline в четверке лучших авторизованных Microsoft Учебных центров Европы!

С ноября по декабрь 2006 года в рамках программы Microsoft First Look авторизованные компанией Microsoft учебные центры во всем мире проводили ознакомительные семинары, посвященные выходу новых продуктов Microsoft: Vista, Exchange 2007 и Office 2007. В России наиболее активное участие в программе принимал Учебный центр Softline, организовав более 15 семинаров в рамках этой программы, более известной среди IT-специалистов России, как «Test Drive» с Учебным центром Softline».

В марте, по итогам анализа результатов проведения программы, компания Microsoft присудила премию Учебному центру за активное участие в программе OVE 2007 Early Readiness сразу в двух номинациях — по Vista и Exchange 2007 (в номинации Office 2007 победили 2 европейских компании).

В данной программе принимали участие 95 авторизованных учебных центров Microsoft (CPLS) во всем мире и только 6 достигли поставленной цели — обучили более 100 слушателей. Из них только 4 учебных центра в регионе EMEA были отмечены компанией Microsoft. При этом Учебный центр Softline оказался единственным учебным центром по всей России и СНГ, который решился на проведение столь масштабного и трудного проекта!

В частности, с ноября 2006 года и до начала официальных продаж Office 2007, Vista и Exchange 2007 в рамках акции Учебным центром Softline были организованы ознакомительные курсы, посвященные выходу новых программ Microsoft. Благодаря высокому профессионализму преподавателей и активной работе менеджеров Учебного центра, семинары посетили 410 IT-специалистов из всех регионов России, где существуют представительства УЦ Softline, усилиями которых акция приобрела такую масштабность.

«...Тренер УЦ Softline рассказал об особенностях Windows Vista, хитростях установки и настройки — на самостоятельное изучение я бы потратил гораздо больше времени и сил. Во время лабораторной работы я испытал новый продукт. В процессе обсуждения с другими слушателями курсов я отметил для себя ряд особенностей продукта и некоторые его недостатки, большинство которых Microsoft обещает исправить...»

Станислав Петров,
ОАО «Усадский спиртзавод»

По итогам проведенной акции выяснилось, что наибольший интерес у специалистов вызвала, как и ожидалось, новая операционная система Windows Vista. Семинары и лабораторные работы по данной тематике посетили в общей сложности 284 человека из Москвы, Нижнего Новгорода, Санкт-Петербурга, Красноярска, Екатеринбурга, Хабаровска, Ростова-на-Дону, Самары и Казани, в то время как ознакомительные курсы по Exchange 2007 посетили только 104 специалиста.

Данные курсы были организованы Учебным центром Softline в формате семинаров и лабораторных работ. На семинаре,

длительность которого составляла всего 4 часа, тренер Учебного центра успевал подробно рассказать об отличительных особенностях новых версий, объяснял специфику работы с ними и пр. В ходе лабораторных работ слушателям представлялась возможность самостоятельно поработать с новыми продуктами, выполняя практические задания. Все курсы были организованы при поддержке Microsoft, в частности на курсах использовались официальные пособия, разработанные специалистами компании.

По результатам опроса, проведенного специалистами Учебного центра Softline, выяснилось, что посещение данных семинаров и лабораторных работ помогло клиентам понять специфику и особенности новой операционной системы Windows Vista, и отличия новых версий Exchange 2007 и Office 2007. Также участники отметили, что в полной мере изучили функциональные возможности новых продуктов, что, в свою очередь, в дальнейшем поможет им в принятии решений о внедрении этих продуктов.

«...Курс интересный и полезный, т.к. позволяет сократить время на изучение программ в дальнейшем. Недостатком для русскоязычных пользователей является написание заданий курса на английском языке. Качество преподавания хорошее, очень подробные объяснения, как работать с программами. Семинар оказался для меня очень полезным — я узнала много нового не только о новых версиях, но и даже о старых, с которыми работаю сейчас...»

Юлия Романова,
ЗАО «Дар/Водгео»

Отзывы участников акции «Тест-драйв» с Учебным центром Softline», посвященной выходу новых продуктов Microsoft показали, что подобные мероприятия в настоящее время имеют большую востребованность среди IT-специалистов, в связи с высокими темпами изменения IT-рынка и повсеместного выпуска новых программных продуктов.

В связи с этим, Учебный центр Softline планирует продолжить организацию подобных вводных семинаров для ознакомления с новыми версиями продуктов Microsoft, Citrix, ThinPrint, Symantec, Autodesk, Check Point, Computer Associates, Trend Micro, McAfee, «Лаборатория Касперского», Red Hat, Cisco и т.д.

К настоящему времени компанией Microsoft разработаны полные версии учебных курсов по новым продуктам, в ходе обучения на которых слушатели смогут не только познакомиться с продуктами, но и научиться максимально эффективно работать с ними. Также в авто-

«... Данный учебный курс позволяет освоить в общем виде очередную версию программного продукта и способствует активному участию во внедрении программ на предприятии, что повышает мой статус как специалиста. С другой стороны, анализ новостей помогает выполнить базисные моменты того или иного продукта. Это также благополучно сказывается на повышении производительности труда в настоящее время. Содержание курса и методика его освоения в сочетании с доброжелательностью и поддержкой преподавателей, продуманной организацией процесса обучения еще более повышают его эффективность. Дневная и вечерняя формы обучения дают возможность успешно сочетать работу с учебой, не создавая проблемы для рабочего процесса...»

Виталий Козлов,
ВГТРК

ризованных центрах тестирования уже доступны экзамены на получение статусов сертифицированных специалистов Microsoft по этим продуктам.

В июне в Учебном центре пройдут первые курсы, посвященные работе с Microsoft Vista, Exchange 2007 и Office 2007, обучение на которых позволит не только научиться максимально эффективно использовать все возможности продуктов, но и с большей уверенностью претендовать на получение статуса сертифицированного специалиста Microsoft, успешно сдав экзамены в авторизованном центре тестирования в УЦ Softline.

- **MS-5047 Установка и сопровождение Microsoft Exchange Server 2007. Вводный курс**

Ближайшая дата проведения курса:
18-20 июня

- **MS-5051 Мониторинг и устранение неисправностей в работе Microsoft Exchange Server 2007**

Ближайшая дата проведения курса:
28-29 июня

В Учебном центре Softline также доступны курсы, посвященные администрированию Exchange 2007 и адресованные администраторам корпоративных систем обработки сообщений, IT-специалистам широкого профиля и сотрудникам служб поддержки, не вошедшие в программы сертификации Microsoft:

- **MS-5050 Восстановление баз данных сообщений и серверов Microsoft Exchange Server 2007**

Продолжительность курса: 8 часов.

В процессе обучения на данном курсе слушатели получают знания и навыки, необходимые для восстановления почтовых ящиков и серверов Exchange в различных ситуациях: рассматривают

Программа сертификации специалистов по работе с Windows Vista

Сертификационный статус	Экзамен	Курсы, рекомендуемые для подготовки	Продолжительность/ час
MCTS: Windows Vista, Configuration	70-620: TS: Microsoft Windows Vista Client, Configuring	MS-5115 Установка и конфигурирование операционной системы Windows Vista	24
		MS-5116 Конфигурирование приложений и утилит Windows Vista	16
		MS-5117 Конфигурирование мобильных устройств на базе Microsoft Windows Vista	8
MCITP: Enterprise Support Technician	Exam 70-622: PRO: Supporting and Troubleshooting Applications on a Windows Vista Client for Enterprise Support Technicians	MS-5105 Развертывание рабочих станций Microsoft Windows Vista	16
		MS-5118 Обслуживание и устранение неполадок компьютеров с Windows Vista	24
		MS-5119 Поддержка ПК с Windows Vista с использованием образов настольных систем и установочных пакетов приложений	16
MCITP: Consumer Support	Exam 70-623 PRO: Microsoft Desktop Support — CON- SUMER	Курсы находятся в разработке	

Программа сертификации специалистов по работе с Exchange 2007

Сертификационный статус	Экзамен	Курсы, рекомендуемые для подготовки	Продолжительность/ час
MCTS: Microsoft Exchange Server 2007, Configuration	Exam 70-236: TS: Microsoft Exchange Server 2007, Configuring	MS-5047 Установка и сопровождение Microsoft Exchange Server 2007	24
		MS-5051 Мониторинг и устранение неисправностей в работе Microsoft Exchange Server 2007	16
MCITP: Microsoft Exchange Server 2007, Designing	Exam 70-237 Pro: Designing Messaging Solutions with Microsoft Exchange Server 2007	Курсы находятся в разработке	
MCITP: Microsoft Exchange Server 2007, Deploying	Exam 70-238Pro: Deploying Messaging Solutions with Microsoft Exchange Server 2007	Курсы находятся в разработке	

сценарии полного и аварийного восстановления серверов почтовых ящиков и баз данных сообщений, а также изучают методы восстановления серверов клиентского доступа, граничного транспорта и транспортных концентраторов.

Ближайшая дата проведения курса: 22 июня.

- **MS-5049 Сопровождение системы защиты сообщений Microsoft Exchange Server 2007**

Продолжительность курса: 8 часов.

В процессе обучения на данном курсе слушатели получают знания и навыки, необходимые для реализации политики безопасности. В ходе курса также рассматриваются вопросы защиты потоков

сообщений, серверов Exchange, борьбы с вирусами и нежелательными сообщениями, а также фильтрации содержимого. Курс завершается изучением установки и настройки серверов почтовых шлюзов.

Ближайшая дата проведения курса: 21 июня.

- **MS-3938 Обновление навыков для перехода с Microsoft Exchange Server 2000 или 2003 на Microsoft Exchange Server 2007**

Продолжительность курса: 24 часа.

Курс адресован администраторам Exchange 2000 Server или Exchange Server 2003 и обеспечивает получение навыков развертывания и сопровождения инфраструктуры Microsoft Exchange

Server 2007. Основное внимание в программе курса уделяется новым функциям и особенностям администрирования Exchange Server 2007.

В курсе рассмотрены теоретические и практические аспекты развертывания и сопровождения систем Exchange Server 2007. Основное внимание уделяется не столько навыкам проектирования таких систем, сколько умению выполнять их планирование и принимать решения на этапе внедрения.

Ближайшая дата проведения курса: 25-27 июня.

Вы можете подробнее ознакомиться с программами и расписанием новых учебных курсов на сайте Учебного центра Softline: <http://edu.softline.ru>

Программы сертификации специалистов Citrix

Специалисты разных сертификационных статусов играют важную роль на каждом из этапов реализации проектов Citrix. Архитектор (CCIA) является «мозгом» проекта и отвечает за его первоначальную разработку. На этапе тестирования к нему подключается Администратор верхнего уровня (CCEA), который более углубленно знаком со всеми техническими аспектами проекта и отвечает, прежде всего, за его успешное внедрение. После внедрения наступает самый длительный этап — поддержка. CCEA продолжает курировать этот этап, выполняя наиболее ответственные задачи, а остальные рутинные задачи ложатся на его помощника — обычного администратора Citrix (CCA).

Жизненный цикл проекта Citrix

Жизненный цикл практически любого проекта Citrix состоит из 5 основных этапов (см. рис. 1 «Жизненный цикл проекта Citrix»):

- **Analysis (Анализ):** Анализ существующей инфраструктуры, выявление недостатков и предоставление рекомендаций.
- **Design (Проектирование):** Разработка структуры будущей системы Citrix.
- **Build/Test (Построение и тестирование):** Разработка тестового окружения и методов внедрения, а также испытание всех элементов системы.
- **Rollout (Внедрение):** Разработка финального пилотного проекта, испытание системы в реальных условиях, внедрение системы в существующую инфраструктуру.
- **Support (Поддержка):** Поддержка функционирования всей системы.

Сертификаты Citrix являются подтверждением компетентности и профессионализма специалиста по работе с продуктами и технологиями компании Citrix. В настоящее время существует 3 уровня сертификационных статусов для специалистов по работе с продуктами Citrix:

- Citrix Certified Administrator (CCA)

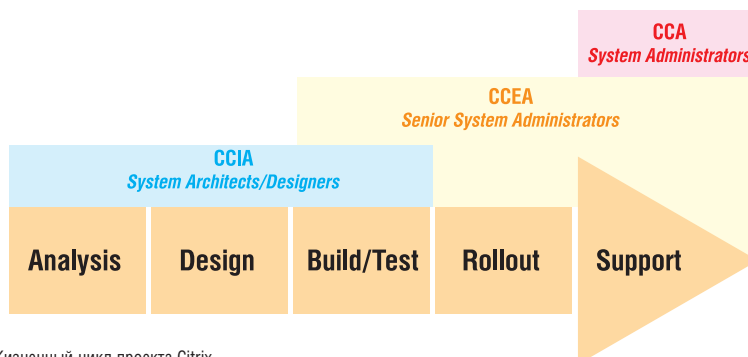


Рис. 1. Жизненный цикл проекта Citrix

- Citrix Certified Enterprise Administrator (CCEA)
- Citrix Certified Integration Architect (CCIA)

Данные сертификационные статусы, в свою очередь, различаются в зависимости от версии продукта:

- Citrix Access Suite 4.0
- Citrix MetaFrame Access Suite 3.0
- Citrix MetaFrame XP
- Архитектурные решения Citrix

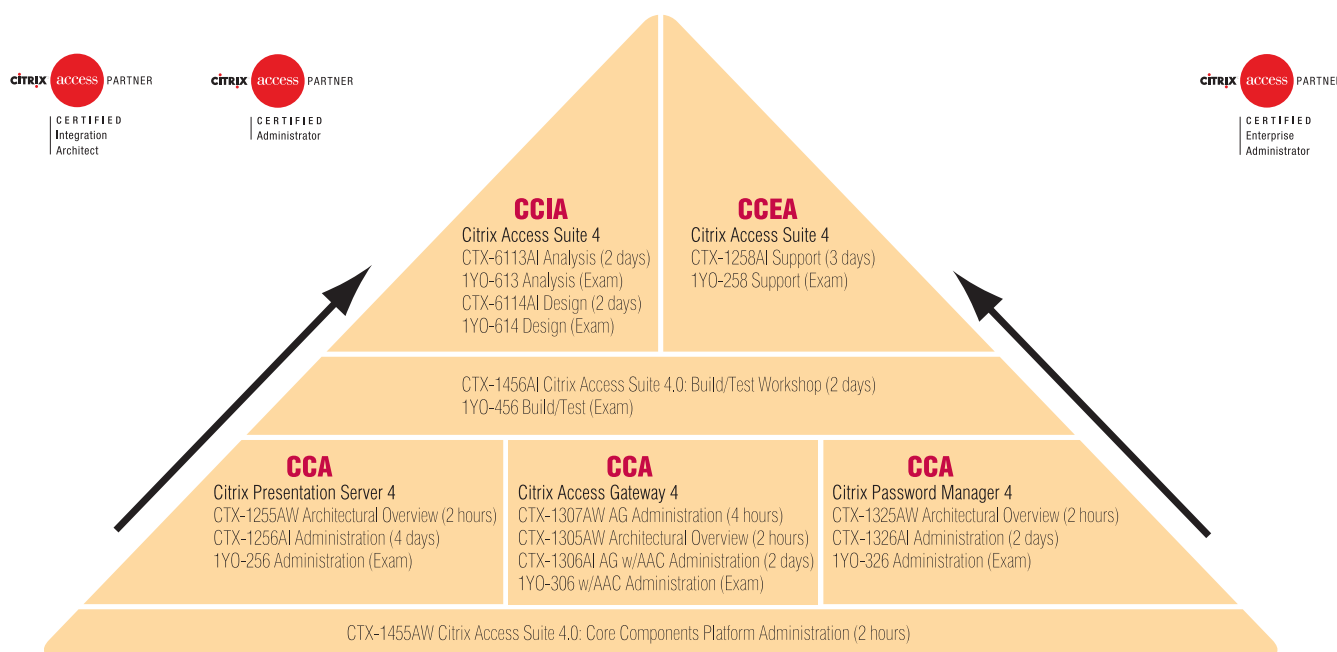
Однако необходимо отметить, что с 1 января 2007 года экзамены на получение сертификации по Citrix Access Suite 3.0 и Citrix MetaFrame XP не принимаются! Тем не менее, уже полученные специалистами статусы CCA, CCEA (статуса

CCIA для специалистов по работе с данным продуктом не существует) все еще действительны. На сегодняшний день Citrix оставил действительной сертификационную программу только по 4-й версии Access Suite.

При этом, все остальные существующие курсы по-прежнему действительны, но теперь они не готовят к сдаче соответствующего экзамена.

Сертификация Citrix Access Suite 4.0

Так как Access Suite состоит из 3 продуктов: Presentation Server, Password Manager и Access Gateway, то и базовая сертификация (CCA) теперь состоит из 3 направлений (см. рис. 2 «Схема сертификации специалистов Citrix Access»):



Citrix Access Suite 4 Certifications

Рис. 2 Схема сертификации специалистов Citrix Access

- CCA for Citrix Presentation Server 4.0;
- CCA for Citrix Password Manager 4.0;
- CCA for Citrix Access Getaway 4.0.

Для получения каждого из этих статусов необходимо сдать один экзамен по соответствующему продукту (см. табл.1.), а также прослушать обязательный электронный курс (1455AW/BW). Прохождение курсов для сдачи экзамена является требованием необязательным, но очень желательным, так как сам экзамен разрабатывался с учетом материалов курса.

Кроме базовой сертификации существует расширенная, которая раскрывает более углубленные знания, а также опыт претендента. К ней относятся статусы:

- CCEA 4.0 (Администратор верхнего уровня);
- CCIA 4.0 (Архитектор).

Для получения статуса CCEA по версии 4.0 претендент должен:

1. Иметь опыт работы не менее 1 года со всеми продуктами Access Suite 4.0.
2. Предварительно получить ВСЕ статусы CCA (CCA CPS, CCA CPM, CCA CAG).
3. Сдать экзамены: 1Y0-258 и 1Y0-456.

Курсы, которые помогают подготовиться к CCEA, отличаются от базовых курсов гораздо большей сложностью и требуют, чтобы слушатель уже обладал необходимым набором базовых знаний.

- Курс CTX-1258 предполагает, что слушатель обладает знаниями, соответствующими материалу курса CTX-1256. Без этих знаний польза от курса составит не более 15-20%.
- Курс CTX-1456 полностью отличается от любого другого курса Citrix. Он состоит практически из одних лабораторных работ, доля участия преподавателя в курсе составляет 15-20%. Курс посвящен сугубо практической работе со всеми продуктами Access Suite 4.0 и не рассматривает какие-либо базовые аспекты продуктов. Следовательно, требования к слушателям для успешного прохождения данного курса еще более жесткие, чем для 1258:
 - Слушатель должен прослушать курсы 1256, 1258, 1326, 1306 или обладать эквивалентными знаниями.
 - Слушатель должен иметь опыт работы с каждым из продуктов Access Suite 4.0.

Сертификация CCIA является финальной и выявляет у претендента глубокие знания не только в архитектуре Citrix Access Suite 4.0, но и в построении сложных проектов Citrix. Данная сертификация не является продолжением CCEA (претенденту не нужно обладать CCEA, чтобы получить CCIA). Тем не менее, настоятельно рекомендуется начинать подготовку после получения знаний, необходимых для получения статуса CCEA (лучше после прохождения курсов 1256, 1258, 1306, 1326 и 1456).

Для получения CCIA необходимо:

1. Получить ВСЕ статусы CCA.
2. Сдать еще 3 экзамена: 1Y0-613, 1Y0-614 и 1Y1-456.

Курсы, помогающие подготовиться к сдаче экзаменов, являются в большей степени теоретическими, лабораторные работы заключаются в последовательном «мозговом штурме» проекта внедрения на правах архитектора некоторой компании XYZ. В курсах не рассматриваются основы технологий и архитектуры Access Suite 4.0, слушатель должен уже обладать данными знаниями.

Таблица 1. Программа сертификации специалистов по работе с Citrix Access Suite 4.0

Сертификационный статус	Экзамен	Курсы, рекомендуемые для подготовки	Продолжительность/ час
CCA CPS 4.0 Citrix Certified Administrator for Citrix Presentation Server 4.0	1Y0-256	CTX-1455 Citrix Access Suite 4.0: Common Management Platform Administration	2
		CTX-1256* Администрирование Citrix Presentation Server 4.0	32
CCA CPM 4.0 Citrix Certified Administrator for Citrix Password Manager 4.0	1Y0-326	CTX-1455 Citrix Access Suite 4.0: Common Management Platform Administration	2
		CTX-1326* Администрирование Citrix Password Manager 4.0	16
CCA CAG 4.0 Citrix Certified Administrator for Citrix Access Getaway 4.0	1Y0-306	CTX-1455 Citrix Access Suite 4.0: Common Management Platform Administration	2
		CTX-1307 Citrix Access Gateway 4.1: Administration	4
		CTX-1306* Администрирование Citrix Access Gateway 4.2 с Advanced Access Control	16
CCEA 4.0 Citrix Certified Enterprise Administrator for Citrix Access Suite 4.0	1Y0-258	CTX-1258 Citrix Presentation Server 4.0: Поддержка	24
	1Y0-456	CTX-1456 Citrix Access Suite 4.0: Формирование и тестирование навыков	16
CCIA 4.0 Citrix Certified Integration Architect for Access Suite 4.0	1Y0-613	CTX-6113 Citrix Access Suite 4.0: Analysis	16
	1Y0-614	CTX-6114 Citrix Access Suite 4.0: Design	16

*Несмотря на то, что курсы CTX-1256, CTX-1326, CTX-1306 являются базовыми, в каждом из них есть ряд предварительных требований к слушателю. Выполнение этих требований гарантирует 100% усвоение и отдачу от прослушивания.

Новые курсы и экзамены

После выхода новой версии Citrix Presentation Server 4.5 произошли некоторые дополнения как в программе сертификации, так и в количестве учебных курсов. Кроме внедрения новейших технологий, также произошли изменения и в маркетинговой политике Citrix. Например, понятия Citrix Access Suite больше не существует. Также отсутствует редакция Standard. Citrix Presentation Server 4.5 выпускается теперь в следующих редакциях:

- Advanced;
- Enterprise;
- Platinum.

Редакция Platinum включает в себя как функционал продуктов Password Manager

4.5 и Access Gateway 4.5, так и новые технологии EdgeSight и Steaming Server, и будет выпускаться не как набор продуктов, а как единый продукт со встроенными дополнительными возможностями.

Более подробную информацию можно получить на сайте www.citrix.com

Что касается учебных курсов, то на сегодняшний день уже полностью доступны курсы, посвященные работе с Password Manager 4.5 (CTX-1327), Access Gateway 4.5 (CTX-1308) и Presentation Server 4.5 (CTX-1259) (см. табл. 2).

Остальные курсы будут доступны в ближайшее время курс CTX-1800*, который освещает особенности работы с Citrix EdgeSight 4.5, будет доступен только в июне 2007 года.

Таблица 2. Курсы по обучению работы с Citrix Access Suite 4.5

Код курса	Название курса	Продолжительность/час
CTX-1327	Администрирование Citrix Password Manager 4.5. Курс знакомит слушателей с системой Citrix Password Manager 4.5 и обеспечивает получение знаний и навыков, необходимых для ее установки, администрирования и поддержки. Семинары под руководством инструктора и практические лабораторные работы помогают слушателям освоить администрирование и подготовиться к сопровождению Citrix Password Manager 4.5.	16
CTX-1308	Администрирование Citrix Access Gateway 4.5 Advanced Edition Курс знакомит слушателей с устройствами Citrix Access Gateway 4.5 Advanced Edition и посвящен изучению вопросов установки, настройки и администрирования этих решений. В ходе курса слушатели учатся выполнять администрирование и готовятся к сопровождению устройств Citrix Access Gateway 4.5 Advanced Edition	16
CTX-1259	Citrix Presentation Server 4.5: Administration	40
CTX-4100	Citrix Presentation Server 4.5: Skills Update from XP FR3	24
CTX-1012	Citrix EdgeSight 4.2: Application Performance Monitoring and Analysis	8
CTX-1800	Citrix EdgeSight 4.5: Administration	8-16

Таблица 3. Сертификационная программа CAS 4.0

Код экзамена	Название экзамена
1Y0-327	Citrix Password Manager 4.5: Administration
1Y0-308	Citrix Access Gateway 4.5 Advanced Edition: Administration
1Y0-259	Citrix Presentation Server 4.5: Administration
1Y0-800	Citrix EdgeSight 4.5: Administration (к сертификации не привязан!)

Таблица 4. Программы сертификации CCPS

Код курса	Название курса	Продолжительность/час
CTX-1610	Citrix Access Infrastructure System	1
CTX-1611	Citrix Sales Methodology	1
CTX-1612	Citrix Presentation Server 4.0: Selling and Positioning	2
CTX-1613	Citrix Access Gateway 4.5/7.0: Selling and Positioning	1
CTX-1614	Citrix Password Manager 4.5: Selling and Positioning	1
CTX-1615	Citrix Access Suite 4.2: Selling and Positioning	1
CTX-1616	Improving TCO and ROI with Citrix Solutions	1
CTX-1617	Presenting the Citrix Access Strategy Executive Whiteboard	1

В период с 7 по 9 марта 2007 года в Амстердаме состоялась очередная (5-я по счету) встреча действующих инструкторов Citrix из стран Европы. Территориально встреча проходила в конференц-зале гостиницы Victoria в центре Амстердама. Всего присутствовало около 60 действующих инструкторов Citrix из разных стран Европы (Франция, Италия, Германия, Англия, Голландия, Бельгия, Турция). В этом году данная встреча носила более разнообразный характер, чем в прошлом, и была насыщена разнообразными мероприятиями.

Одна из главных тем конгресса была посвящена техническим тренингам по новым продуктам Citrix EdgeSight 4.2 и Citrix Streaming Server (проект Tarpon). Тренинги провели два инструктора из ведущих учебных центров Европы: Глен Портер (Англия) и Дэниел Виперферс (Германия). Основной целью проведения тренинга по EdgeSight 4.2 стала подготовка и авторизация действующих инструкторов Citrix для чтения курса по EdgeSight 4.2. После прохождения тренинга, преподаватели УЦ Softline успешно прошли собеседование со специалистом Citrix EdgeSight, сдали технический on-line тест и выполнили практическое задание, которое заключалось в развертывании и настройке тестового окружения EdgeSight 4.2 с целью последующего сбора необходимых данных.

В настоящее время инструкторы учебного центра Softline готовятся к работе с курсами Citrix, посвященные работе с новыми продуктами: EdgeSight 4.2, Presentation Server 4.5, Password Manager 4.5, и Access Gateway 4.5.

Практически по всем курсам вышли или готовятся к выходу соответствующие экзамены, которые являются альтернативными для получения сертификаций CCA/CCEA по версии 4.0 (см. табл. 3). Исключение составляет только экзамен 1Y0-800 по EdgeSight 4.5, который не будет привязан к какой-либо программе сертификации, так как компания Citrix не планирует разработку отдельной программы сертификации специалистов по Citrix Presentation Server 4.5.

Citrix Certified Sales Professional (CCSP 4.0)

Помимо технической сертификации, Citrix предоставляет сертификацию специалистов, занимающихся продажами Citrix-решений, CCSP (см. табл. 4). Для получения этого статуса не нужно проходить специализированных курсов в Учебных Центрах, все 8 курсов являются электронными и могут быть пройдены самостоятельно в любом удобном месте с выходом в Интернет.

Курсы ориентированы на нетехнический персонал, поэтому не являются сложными. В отличие от программы сертификации технических специалистов, получение статуса CCSP 4.0 отличает небольшая стоимость (6 долларов США), доступность всех курсов подготовки в формате E-learnig, что позволяет, при необходимости, растянуть длительность обучения (курс можно прервать в любое время и продолжить позже).

* В настоящее время доступен курс по более ранней версии Citrix EdgeSight 4.2 — CTX-1012.

VII МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА-ФОРУМ



инфокоммуникации России - XXI век

В СЕМИ ФЕДЕРАЛЬНЫХ ОКРУГАХ РФ

при поддержке Министерства информационных технологий и связи Российской Федерации

24 - 27 ОКТЯБРЯ 2007 ГОДА
Москва, МВЦ „Крокус Экспо“

Разделы экспозиции:

- Информационные технологии
- Проводная (фиксированная) связь
- Беспроводная (мобильная) связь
- Контрольно-измерительная аппаратура
- Инфокоммуникационные услуги
- Цифровое телевидение
- Информационная безопасность
- Электронное правительство
- Технопарки
- Почтовые услуги



Организатор:



Тел. : +7 (495) 234-50-10
Факс: +7 (495) 234-50-09
www.infocomtech.ru

Премьер-партнеры:

СВЯЗЬ  ИНВЕСТ



ТЕЛЕФОН ГОРЯЧЕЙ ЛИНИИ: 8-800-333-9-333

Новости Softline Academy



Завершается марафон «MOST-2007: путь к карьере»



До завершения Молодежного марафона «MOST-2007: путь к карьере» остается один месяц. Марафон проводится с 19 февраля по 30 мая 2007 года компаниями Softline и Microsoft для студентов и школьников России и Казахстана.

К участию в марафоне присоединились более тысячи молодых людей из разных уголков двух стран. Участники активно сдают online-тесты на сайте www.it-academy.ru/most-2007 на знание линейки продуктов Microsoft Office 2003 и Microsoft Office 2007. Самым популярным пока является тест по Microsoft Word 2003. Организаторы отмечают, что уровень знаний популярных офисных приложений Microsoft самый разный. Встречаются как очень хорошие результаты сдачи тестов, так и более чем скромные результаты.

Многие участники сдают международные сертификационные экзамены в авторизованных центрах тестирования — такие участники в случае победы смогут не только выиграть ноутбук или другие призы, но и получить международный сертификат специалиста Microsoft (MOS).

Напомним, что участники могут самостоятельно выбирать варианты прохождения марафона — либо сдавать международные сертификационные экзамены (и в случае успеха получить сертификаты MOS), либо проходить бесплатные русскоязычные online-тесты на сайте www.it-academy.ru/most-2007.

Первый вариант рассчитан на тех курсантов, кто уверен в своих знаниях офисных продуктов и хочет иметь престижный международный сертификат. Этот путь занимает меньше времени, но требует небольших финансовых затрат. Второй вариант предназначен для участников, которые сначала хотят проверить свои силы при помощи бесплатного online-тестирования, а затем решать, нужно ли сдавать платный тест. Второй вариант потребует больших затрат времени, но позволяет участвовать в конкурсе совершенно бесплатно.

У молодежи еще есть возможность присоединиться к участию в марафоне. Приглашаются учащиеся всех российских и казахстанских учебных заведений — школьников, студенты вузов, училищ и колледжей. Единственным условием участия в марафоне является знание основных приложений Microsoft Office на уровне пользователя и желание улучшить свои навыки.

Более подробная информация о марафоне размещена на сайте www.it-academy.ru/most-2007.

Обучение преподавателей по Microsoft Office 2007 в УЦ Softline

В апреле Учебный Центр Softline провел обучение преподавателей Учебных центров Microsoft IT Academy — обучение было проведено в виртуальном классе. Организаторами обучения были компания Microsoft и компания Softline, являющаяся уполномоченным партнером Microsoft по программе Microsoft IT Academy. В одном классе организаторам удалось объединить слушателей из Астрахани, Вологды и Волгограда. Целью обучения являлась подготовка преподавателей недавно созданных при поддержке компании Softline Академий Microsoft для последующего обучения госслужащих этих регионов по новой линейке продуктов Microsoft Office 2007.

Во время обучения был опробован новый курс по Microsoft Office 2007, который был разработан специалистами УЦ Softline (<http://edu.softline.ru>). Занятия проходили в режиме online с использованием решения Microsoft Live Meeting. Преподаватели Академий Microsoft трех городов получили возможность прослушать цикл лекций, выполнить лабораторные работы, пообщаться с тренером УЦ Softline.

IT-вакансии для молодежи — на сайте IT-Academy.Ru

На портале IT-Academy.Ru действует база IT-вакансий с возможностью бесплатно добавления вакансий для студентов, выпускников и молодых IT-специалистов. Для размещения информации о свободной позиции необходимо заполнить форму на сайте <http://www.it-academy.ru/students/vacancies.asp>. Процедура заполнения формы занимает не более 5 минут. После одобрения модератором будут размещены все вакансии, соответствующие тематике сайта.

Если вам нужны молодые активные специалисты, нацеленные на успех, воспользуйтесь нашим сервисом, вы обязательно их найдете! Ждем вас на портале Программы Softline Academy Alliance.

Итоги конкурса «Russian Curricula 2007»

С 21 ноября по 1 марта компании Microsoft и Softline проводили Конкурс для преподавателей российских вузов — «Russian Curricula 2007». Главный приз — смартфон — присуждается Родигину Леониду Андреевичу (Российская международная академия туризма). Второй приз — web-камера — ожидает Зыкова Сергея Викторовича (Московский инженерно-физический институт). Всем участникам первого этапа конкурса будут вручены USB-флэш-карты.

Принять участие в конкурсе могли представители учебных заведений, прошедшие повышение квалификации на базе Учебных центров Softline и представляющие 12 городов России — Москву,

Санкт-Петербург, Воронеж, Омск, Томск, Самара, Екатеринбург, Нижний Новгород, Ростов-на-Дону, Хабаровск, Новосибирск и Сургут. Слушателям предлагались курсы Microsoft по трем направлениям: «Разработка приложений на платформе .NET», «Безопасность информационных систем» и «Разработка баз данных SQL Server 2005». Цель обучения — помощь преподавателям в обновлении курсов и внедрении новейших технологий в процесс обучения студентов.

От участников «Russian Curricula 2007» требовалось предоставить материалы о внедрении новых курсов в своих учебных заведениях. На конкурс принимались материалы курсов, в которых раскрывались технологии Microsoft. Материалы оценивались специальной экспертной комиссией по следующим параметрам: широта охвата тем, полезность материала для подготовки молодого IT-специалиста, объем.

Целью конкурса «Russian Curricula 2007» являлась оценка эффективности проведения подобных курсов повышения квалификации для учебных заведений и определение потребностей вузов в новых направлениях обучения.

Академия Softline в Калининградском университете



27 апреля 2007 года состоялось торжественное открытие новой Академии Softline — Учебного центра РГУ им. И.Канта & Softline Academy. Академия открыта на базе Российского государственного университета им. Иммануила Канта в г. Калининграде. Выбор вуза, в котором будет работать Академия, не случаен, — сегодня РГУ им. И.Канта — крупнейший образовательный, научный и культурный центр западного региона России. РГУ им. И.Канта является одним из победителей всероссийского конкурса инновационных вузов.

Теперь в дополнение к базовому образованию студенты и молодые специалисты смогут проходить дополнительное обучение по самым перспективным направлениям развивающейся отрасли информационных технологий.

На церемонии открытия перед собравшимися студентами выступили представители компании Softline и официальные лица Университета. Слушателям были представлены основные направления обучения новой Академии Softline.

Информацию об Учебном центре РГУ им. И.Канта & Softline Academy, а также «визитные карточки» других Академий Softline можно посмотреть на сайте <http://www.it-academy.ru/slacademy/sla.asp>.

Компании Microsoft и Softline приглашают студентов
и старшеклассников принять участие в молодежном марафоне

MOST-2007

путь к карьере

Марафон продлится до 30 мая 2007 года

1 шаг

Зарегистрируйся
на сайте

2 шаг

Сдай тесты по Microsoft
Office 2000/2003/2007

3 шаг

Получи призы:

- Ноутбук с Microsoft Office 2007
- Международный сертификат специалиста Microsoft
- Другие полезные подарки



www.MOST-2007.RU

Организаторы:

softline[®]
Microsoft

Microsoft
Office

Информационные партнеры:



софт@mail.ru

softline | IT graduate

Мир ПК

Как стать участником программы Microsoft IT Academy

В рамках программы Microsoft IT Academy корпорация Microsoft предлагает преподавателям и студентам разнообразные формы обучения и высококачественные учебные материалы, разработанные Microsoft Learning и получившие признание во всем мире



Партнеры Программы Microsoft IT Academy

Microsoft | Learning

Microsoft Learning позволяет проводить сертификацию, проверку квалификации, электронное обучение, аудиторные и лабораторные занятия, а также предоставляет книги и справочные материалы для более эффективного использования технологий Microsoft.

CERTIPORT

Компания Certiport предоставляет решения для образования, практической подготовки, аттестации и сертификации, позволяющие развивать навыки, необходимые для достижения целей, привлечения внимания и успешного продвижения в академических и деловых кругах. Эти решения включают программу сертификации Microsoft Office Specialist, Microsoft IT Academy Program, а

также специальную программу сертификации Certiport Internet and Computing Core Certification. Дополнительные сведения о компании Certiport и ее месте в программе Microsoft IT Academy Program по адресу: www.certiport.com

PEARSON
VUE

Pearson VUE предлагает услуги в области компьютерного тестирования и аттестации и в рамках сотрудничества с программой Microsoft IT Academy Program предоставляет программные решения для проведения экзаменов на получение сертификата Microsoft Certified Professional. Дополнительные сведения по адресу: www.vue.com/ms/

THOMSON
PROMETRIC

Thomson Prometric предлагает услуги в области компьютерного тестирования и аттестации и в рамках сотрудничества с программой Microsoft IT Academy Program предоставляет программные решения для проведения экзаменов на

получение сертификата Microsoft Certified Professional. Дополнительные сведения на www.prometric.com

softline

Компания Softline является партнером Microsoft по многим образовательным программам, в том числе и по программе Microsoft IT Academy. Softline также является солюшн-провайдером Certiport по сертификации MOS и IC3 на территории России и СНГ. Дополнительные сведения о компании на сайтах: www.softline.ru и www.IT-Academy.ru

ЭКОМ

Издательство «Эком» предлагает вашему вниманию учебные курсы от Microsoft Press из серии «Официальный учебный курс Microsoft» (МОАС). Книги издаются совместно с издательством «БИНОМ. Лаборатория знаний». Информацию о книгах — на www.ecom.ru

Компании Softline и Certiport приглашают к сотрудничеству учебные центры, вузы и другие образовательные учреждения.

Откройте Авторизованный Тестовый Центр Certiport на базе вашего образовательного учреждения.

Предоставьте своим слушателям и студентам возможность получить самые популярные и признанные во всем мире сертификаты MOS и IC³.

Ваш Тестовый Центр может выбрать одну или две программы сертификации:

Microsoft Office Specialist (MOS)

Программа сертификации Microsoft Office Specialist — общепризнанный отраслевой стандарт навыков работы с настольными приложениями Microsoft Office. Она подходит всем, кто активно использует в своей деятельности самый популярный офисный пакет компании Microsoft.



Internet and Computing Core Certification (IC³)

Программа сертификации Internet and Computing Core Certification — идеальный вариант для всех, кто хочет подтвердить базовый уровень знаний по работе с компьютером и Интернетом.



Для регистрации Авторизованного тестового центра вам необходимо обратиться в Softline к менеджеру проекта Роману Леонтьеву
Тел.: +7 (495) 232 0023
Факс: +7 (495) 232 0023
E-mail: itcert@softline.ru

Softline обладает статусом солюшен-провайдера Certiport на территории России и СНГ и всегда готов оказать вам всестороннюю поддержку!

Вы уже задумывались, кто станет вашими клиентами, партнерами и сотрудниками завтра?..

Всероссийский молодежный чемпионат «IT-Academy 2007» — ваш вклад в развитие IT-потенциала России!

Softline приглашает IT-компании к сотрудничеству в организации престижного всероссийского молодежного чемпионата «IT-Academy 2007».

Станьте спонсором и организатором чемпионата — поддержите будущих IT-специалистов!

Участие в организации чемпионата и спонсорство позволят вам:

- укрепить положительный имидж компании в глазах молодых специалистов;
- представить свои продукты активной молодежной аудитории;
- стимулировать детальное изучение ваших продуктов;
- получить обратную связь со стороны участников чемпионата.

С информацией по «IT-Academy 2006» можно ознакомиться на сайте www.it-academy.ru/itacademy2006.

Присылайте ваши предложения на адрес academy@softline.ru.

Учебные центры Softline IT-Academy

Учебные центры Softline Academy созданы компанией Softline совместно с ведущими российскими вузами, они специализируются на дополнительной подготовке и сертификации студентов по самым востребованным и перспективным направлениям информационных технологий.

В Москве:



Учебный центр ВМК МГУ & Softline Academy

Тел.: +7 (495) 939-15-85

E-mail: info@it-university.ru

Web-сайт: <http://it-university.ru/>

В Томске:



Учебный центр ТПУ & Softline Academy

Тел.: +7 (3822) 42-00-03, 42-06-24

E-mail: ituniversity@tpu.ru

Web-сайт: <http://it-university.tpu.ru/>

В Омске:



Учебный центр ОмГУ & Softline Academy

Тел.: +7 (3812) 22-26-16

E-mail: it-academy@omskreg.ru

Web-сайт: <http://it-academy.omskreg.ru/>

В Самаре:



Учебный центр СамГТУ & Softline Academy

Тел.: +7 (8462) 78-44-11

E-mail: it-university@samgtu.ru

Web-сайт: <http://it-university.samgtu.ru/>

В Воронеже:



Учебный центр ВГУ & Softline Academy

Тел.: +7 (4732) 94-44-11

E-mail: admin@it-university.vorstu.ru

Web-сайт: <http://it-university.vorstu.ru/>

В Сургуте:



Учебный центр СурГУ & Softline Academy

Тел.: +7 (3462) 52-48-44

E-mail: admin@it-university.surgu.ru

Web-сайт: <http://it-university.surgu.ru/>

В Краснодаре:



Учебный центр КубГУ & Softline Academy

Тел.: +7 (861) 219-96-44

E-mail: it-university@kubsu.org

Web-сайт: http://it-university.kubsu.org

В Калининграде:



РГУ им. И.Канта & Softline Academy

Тел.: +7 (4012) 59-55-90

E-mail: itacademy@albertina.ru

Web-сайт: <http://itacademy.kantiana.ru>

В Санкт-Петербурге:



Учебный центр ГУАП & Softline Academy

Тел.: +7 (812) 313-70-73

E-mail: Softline-academy@guap.ru

Web-сайт: <http://it-university.guap.ru/>

В Санкт-Петербурге:



Учебный центр ГУТ & Softline Academy

Тел.: +7 (812) 315-76-26

E-mail: academy@itu.ru

Web-сайт: <http://it-university.itu.ru/>

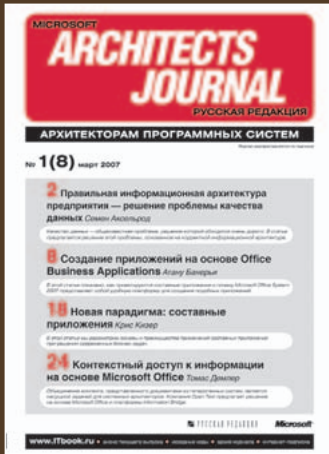
Приглашаем вузы к сотрудничеству!

Проект Softline Academy Alliance: Тел.: +7 (495) 221-10-70;
E-mail: academy@softline.ru; <http://www.it-academy.ru/>

ПОДПИСКА

на ведущие международные
СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЕ ЖУРНАЛЫ
на русском языке

JOURNALS for PROFESSIONALS



ИНТЕРНЕТ-ПОДПИСКА

www.ITbook.ru

тел.: (495) 638-5638
e-mail: itj@mail.ru



для профессионалов в области информационных технологий

JOURNALS for PROFESSIONALS

«На рынке IT-специалистов в цене профессионалы»



Алексей Бородин,
директор Softline IT Graduate

Трудно представить более динамичную область современного бизнеса, чем информационные технологии (IT). Благодаря стремительному развитию они проникают во все сферы нашей жизни, принося удобство, качество и быстроту принятия решений. Именно на развитие IT-систем делают ставку в своем развитии крупнейшие российские и зарубежные компании независимо от рода деятельности — тяжелая промышленность, торговля, аудит, консалтинг и т.д. О тенденциях рынка и особенностях трудоустройства IT-специалистов рассказывает Алексей Бородин, директор Softline IT Graduate.

Softline: Алексей, какова сегодня ситуация на рынке IT-специалистов? Какие основные тенденции можно выделить в России и в мире?

Алексей Бородин: Рынок IT-специалистов входит в тройку наиболее динамичных. Главная тенденция этой отрасли — бурно растущий спрос на специалистов и соответственно ощущение дефицита IT-кадров.

SL: Насколько сильно он ощущается сегодня? Каких специальностей особенно не хватает?

АБ: К сожалению для компаний — и к счастью для IT-сотрудников — «хед-хантеры» (профессиональные рекрутеры) звонят некоторым специалистам наперебой, практически один за другим. А профессионалов, имеющих международные IT-сертификаты, практически все знают в лицо. Однако, как и в других областях, случаются события, помогающие компаниям «утолить кадровый голод» и получить высококвалифицированного сотрудника, — например, сокращение штата организации, как произошло с компанией Intel.

С одной стороны, бизнес заинтересован в сокращении числа сотрудников. С другой — компании делают ставку на высокие технологии, приобретают новое оборудование, и приходится искать специалистов в узких направлениях IT. Например, сейчас есть потребность в сотрудниках со знаниями программного обеспечения компании SAP, в частности системы автоматизированного управления предприятием (ERP) SAP R/3; также существует устойчивый спрос на специалистов Oracle и руководителей IT-подразделений.

SL: Каковы перспективы решения проблемы нехватки IT-специалистов?

АБ: Многие крупные компании создают внутренние учебные центры, забывая создать эффективную систему мотивации и работы с кадровым резервом, чем и «помогают» другим компаниям. Также возрастает количество коммерческих учебных центров, специализированных в области IT, что поможет в будущем решать эту проблему достаточно эффективно. Крупные корпорации разворачивают масштабные учебные сети и центры разработок, чтоб обеспечить базу для дальнейшего развития своих проектов: пример тому — Microsoft Softline Academy,

совместная программа Microsoft и Softline. К моменту завершения этот проект будет включать более 300 учебных центров по всей стране.

Компании, которые не готовы осуществлять долгосрочное инвестирование, прибегают к помощи внешних провайдеров в области подбора персонала или принимают в штат специалистов по Executive search (целенаправленный поиск кандидатов), которые удовлетворяют их потребности. Не отстает от рынка и государственное образование: такие вузы, как МГУ, МФТИ, МГТУ им. Баумана стали больше обращать внимания на реальные потребности бизнеса — вместе с представителями компаний и провайдерами в области Graduate recruitment организуются открытые форумы, на которых студенты могут задать интересующие их вопросы специалистам по работе с персоналом и оценить тенденции рынка труда, условия работы и свои шансы на будущее. Наиболее эффективный способ решения нехватки кадров для компаний — это совмещение всех способов: работа с вузами -напрямую или через внешнего провайдера, обучение штатных специалистов и создание эффективной системы мотивации, которая будет создавать у специалиста желание совершенствоваться и применять полученные навыки и знания на практике.

По моим оценкам, уже через 3-4 года явная нехватка кадров будет наблюдаться только в секторе СМБ, но если компании научатся работать со студентами, то смогут вырасти вместе со своими сотрудниками. Но наряду с этим ощущается острая нехватка молодых специалистов, отвечающих требованиям современного бизнеса, причем наиболее остро ее ощущают крупные транснациональные корпорации, которые борются за выпускников начиная с первого курса.

SL: Расскажите подробнее о Graduate recruitment. Какие цели преследует эта программа, как именно она проходит?

АБ: Основная цель программы — обеспечить компанию надежным фундаментом для будущих проектов за счет привлечения лучших выпускников лидирующих вузов страны. Graduate recruitment является неким аналогом программ, которые существовали раньше при вузах, когда студенты каждый год проходили практи-

ку на предприятии, к которому их прикрепили, причем не всегда напрямую по специализации или профессии, которую они получали. Сейчас все наоборот: студенты сами выбирают компании, где они хотят пройти стажировку, но и компании отбирают только лучших. Наиболее успешными и полезными для компании являются выпускники с открытым мировоззрением, способные быстро обучаться и адаптироваться, умеющие применить новые знания в нестандартном ключе.

Программа Graduate recruitment проходит в несколько этапов, которые на первый взгляд могут показаться сложными: заполнение анкеты, прохождение собеседования, тестирование и решение ситуационных задач (кейсов). Каждый этап позволяет компании оценить мотивацию будущего сотрудника, его компетенции и способности с высокой степенью достоверности.

Многие компании для оценки будущих работников «на деле» организуют временную работу в проектах и программы стажировок, которые помогают проверить, правильно ли сделан выбор, понимает ли будущий выпускник, чем он занимается, и, самое главное, оценить его интерес к будущей профессии. Также компания решает ряд локальных задач, например проблему «нехватки рук» в период отпусков и при поступлении разовой или большой рутинной работы.

SL: Какие прогнозы можно сделать относительно развития рынка IT-специалистов в России и в мире?


АБ: Как и в других отраслях, придет насыщение кадрами, и компании смогут спокойно выбирать квалифицированный персонал. Кроме того, в стране возрастет количество «экспатов» (зарубежных менеджеров), поскольку соединение иностранного и российского опыта всегда дает «почву» для новых мыслей и желание воплотить их в жизнь.

softline | IT graduate

Информация по программам Graduate на сайте: www.it-graduate.ru

Ждем от вас вопросов по адресу: info@it-graduate.ru или по телефону: +7 (495) 545-0-545

Для участия в программе заполните анкету на сайте: www.it-graduate.ru



команда, которая не подведет

Только грамотные IT-специалисты позволят современной компании добиться максимальной отдачи от новых информационных технологий.

Softline IT Graduate — новое направление группы компании Softline, созданное для привлечения на работу в западные и российские компании молодых специалистов в области IT.

Softline IT Graduate отберет соискателей, проведет при необходимости дополнительное обучение и оценку претендентов, организует их стажировку в компании, куда он сможет прийти работать сразу по окончании учебы в вузе.

Многолетний опыт и широкие возможности группы компаний Softline, собственный учебный центр, использование передовых CRM-решений и сотрудничество с ведущими вузами позволяют компании Softline IT Graduate гарантировать высочайший уровень предоставляемых услуг.

115054 Москва, ул. Дубининская, д. 53, стр. 5. Тел./факс +7 (495) 545-0-545;
info@it-graduate.ru, www.it-graduate.ru

softline[®] | IT graduate

 Москва, Санкт-Петербург, Екатеринбург, Казань, Краснодар, Красноярск, Нижний Новгород, Новосибирск, Омск, Ростов-на-Дону, Самара, Уфа, Хабаровск, Челябинск  Минск  Киев  Ташкент  Астана, Алматы  Бишкек  Баку  Душанбе



11-я Специализированная
выставка-форум

WWW.STI-EXPO.RU

Безопасность Телекоммуникации Информация

18-20 сентября 2007

Место проведения:
Самара, СК «Локомотив»,
ВК им. П. Алабина

Организатор:

Москва
тел.: +7(495) 101 44 07
факс: +7(495) 101 44 17
e-mail: secure@rte-expo.ru

Самара
тел.: +7(846) 270 41 00
факс: +7(846) 270 41 72
e-mail: sti@expodom.ru



Официальная поддержка:



МЧС России
Самарская поисково-
спасательная служба



Управление Государственной
Противопожарной службы МЧС
Самарской области

решаем бизнес-уравнения



**продажа лицензионного
«софта»**

**обучение и сертификация
IT-специалистов**

**внедрение
инфраструктурных решений**

119991 Москва, ул. Губкина, д. 8
Тел./факс: +7 (495) 232-00-23,
www.softline.ru, info@softline.ru

softline®

Москва • Санкт-Петербург • Екатеринбург • Казань • Краснодар • Красноярск •
Нижний Новгород • Новосибирск • Омск • Ростов-на-Дону • Самара • Уфа • Хабаровск •
Челябинск • Минск • Киев • Ташкент • Астана • Алматы • Бишкек • Баку • Душанбе

Famatech Remote Administrator 2.2 (100 lic.)



Управление любым удаленным компьютером в реальном времени

63 500 р.

Borland Delphi 2006 Architect



Среда разработки для Windows и .NET. вобравшая в себя все лучшее из Delphi 1-7 и C#Builder/Delphi 8

\$3 946

SurfControl Enterprise Protection Suite



Защита по всем направлениям: веб, почта, IM-системы, P2P-сети и мобильные рабочие станции

от \$3

Adobe Acrobat 8



Современное средство подготовки и распространения документов PDF

\$432

STATISTICA Русская версия



Система для поиска закономерностей, прогнозирования, классификации, визуализации и добычи данных

\$2 595

Kaspersky Open Space Security



Решение для борьбы с вирусами всех типов в сетях предприятий

Звоните!

Autodesk Inventor Series 11



Комплекс программного обеспечения, включающий пакеты двумерного и трехмерного проектирования

\$4 092

Мы продаем продукцию более 1000 мировых производителей программного обеспечения, и эта цифра постоянно растет. Если вы не нашли в списке нужную компанию, отправьте запрос на info@softline.ru — вдруг она уже появилась?

C-I: CrystalBall, CrystalGraphics, CSOdessa, Daffodil, DameWare, DataDirect, Datawatch, Deerfield, DesignScience, DeveloperExpress, DigitalSecurity, DocsVision, DrWeb, Dundas, eEye, eTechnologies, ElectronicsWorkbench, Embarcadero, Enfocore, eRain, Eset, ESRI, ESTIMAP, Eurosoft, eXcsoftware, ExecutiveSoftware, Extensis, Famatech, FileMaker, FinePrint, Flowerfire, Forecast, FriskSoftware, FSecure, Funk, G6FTPServer, GarantPark, GEARSoftware, GFI, Glasspallace, GlobalScape, GlobeSoft, GoldenSoftware, Gupta, HewlettPackard, Hummingbird, Hyena, HyperMethod, IBM, Incache, InfoPower, Informatic, Infostrider...

ElectriCS v.6 SLM	\$2 692
ElectriCS v.6 NLM	\$2 692
ElectriCS Express v.6 SLM	\$1 077
ElectriCS Express v.6 NLM	\$1 077
Schematics3 локальная версия	\$1 077
Schematics3 сетевая версия(серверная часть)	\$1 077
TDMS v.2.0 Сервер	\$1 615
TDMS v.2.0 Файловый сервер	\$1 615
TDMS File Server 3.0	\$1 615
TDMS Developer Suite 3.0	\$1 615

COREL

Corel Designer Technical Suite 12	\$734
CorelDRAW Graphics Suite X3	\$494
CorelDRAW Graphics Suite X3 Russian	\$370
CorelDRAW Graphics Suite 12 Special Edition RUS	\$247
Corel Ventura 10 (DVD Case)	\$734
Corel Knockout 2	\$105
Corel KPT Collection	\$105
Paint Shop Professional Photo XI IE	\$124
Paint Shop Professional Photo XI RUS	\$77
Paint Shop Professional X RUS	\$77
Corel Painter X English PC/Macintosh	\$532
Corel Painter Essentials 3 English	\$104
Snapfire Plus 1 English	\$50
WordPerfect Office X3 Standard	\$372
WordPerfect Mail (DVD Case)	\$66
WordPerfect Office 12 Small Business Edition	\$369
iGrafx Flowcharter 2007 Multilingual	\$584
iGrafx Process 2007 Multilingual	\$1 646
iGrafx Process 2007 for Six Sigma Multilingual	\$2 236
iGrafx Idefo 2007 (includes iGrafx Flowcharter Multilingual)	\$2 590
iGrafx Flowcharter 2006 Multilingual	\$584
iGrafx Process 2006 Multilingual	\$1 646
iGrafx Process 2006 for Six Sigma Multilingual	\$2 236
iGrafx Idefo 2006 (includes iGrafx Flowcharter Multilingual)	\$2 590
Photolmpact 12 English	\$88
VideoStudio 10 Standard English	\$69
VideoStudio 10 Plus English	\$98
DVD MovieFactory 5 English	\$29
DVD MovieFactory 5 Plus English	\$59
DVD MovieFactory V6 English	\$29
DVD MovieFactory V6 Plus English	\$59
WinDVD 8 Gold English	\$29
DVD Copy 5 Platinum English	\$49
WinZip 11 Standard Single User CD	\$35
WinZip 11 Professional Single User CD	\$59
WinZip Self-Extractor 3.0 Single-User English	\$71
WinZip Self-Extractor 3.0 In-Combo Single-User English	\$41
Companion for Outlook Single-User English	\$35
Companion for Outlook In-Combo Single-User English	\$24

DR. WEB

Dr. Web для Windows – Антивирус в фирменной картонной коробке, на 12 месяцев, на 1 ПК	\$1 240р.
Dr. Web для Windows-Антивирус-Антиспам в фирменной картонной коробке, на 12 месяцев, на 1 ПК	\$1 640р.
Dr. Web для Windows – Антивирус+Антиспам на 5 ПК + защита 1 файлового сервера в фирменной картонной коробке, на 12 месяцев	\$4 990р.

ENTENSYS

UserGate 4.0 до 5 сессий	\$2 040р.
UserGate 4.0 до 10 сессий	\$3 810р.
UserGate 4.0 до 15 сессий	\$4 950р.
UserGate 4.0 до 20 сессий	\$6 090р.
UserGate 4.0+ Антивирус Касперского до 5 сессий	\$4 710р.
UserGate 4.0+ Антивирус Касперского до 10 сессий	\$8 580р.
UserGate 4.0+ Антивирус Касперского до 15 сессий	\$10 920р.
UserGate 4.0+ Антивирус Касперского до 20 сессий	\$13 560р.

ESTIMAP

ГИС MapInfo Professional 8.5 для Windows (русская версия)	\$4 700р.
ГИС MapInfo Professional 8.5 для Windows (английская версия)	\$6 400р.
MapBasic 8.0 (рус.)	\$27 300р.
MapBasic 8.0 (англ.)	\$33 300р.
Пакет разработчика приложений (включает MapInfo Professional и MapBasic (рус.))	\$78 400р.
MapInfo Runtime 8.5 (рус.)	\$30 700р.
MapInfo SpatialWare (ПО для хранения и обработки пространственных данных на серверах MS SQL Server) для неограниченного числа пользователей	\$466 800р.
MapXtreme 2005 Web Deployment (ПО для создания ГИС в Internet/Intranet) для неограниченного числа пользователей,	

включая библиотеку разработчика SDK	\$754 800р.
MapXtreme 2005 Desktop Deployment (библиотека разработчика ГИС приложений и 1 пользовательская лицензия, включая техническую поддержку на 1 год)	\$183 200р.
MapInfo MapX 5.01 (библиотека разработчика ГИС приложений и 1 пользовательская лицензия)	\$95 600р.
MapInfo MapXtreme for Windows NT (ПО для разработки ГИС в Internet/Intranet) для неограниченного числа пользователей	\$482 700р.
MapInfo MapX Mobile (10 пользовательских лицензий)	\$102 700р.
MapInfo Discovery для неограниченного числа пользователей	\$209 500р.
Vertical Mapper (англ.) 3.1	\$59 600р.
Push'n'See для неограниченного числа пользователей	\$513 300р.
ChronoMap 4.0	\$181 800р.
ChronoMap Developer Kit	\$187 600р.
Векторизатор MapEdit	\$18 800р.
Векторизатор MapEdit Professional	\$24 600р.
MTransform	\$15 500р.
Автоматизированный Кадастровый Офис, включая стоимость MapInfo Runtime	\$61 400р.
Геомастер	\$16 600р.
MBViewer	\$10 300р.
Конвертор из формата SXF в формат ГИС MapInfo	\$18 800р.
Конвертор из формата DMF в формат ГИС MapInfo	\$20 600р.
MapImagery для MapInfo Professional одно рабочее место	\$24 000р.
ENVI 4.3 for Win (разработчик – ITT VIS) фиксированная лицензия	\$215 600р.
IDL 6.3 – (разработчик – Research Systems, Ltd) фиксированная лицензия	\$133 500р.
Geographic Transformer 5.2 для Win	\$45 000р.
Geographic Calculator 6.3	\$27 900р.
Encom Discover 8.1	\$75 300р.
Encom Discover 3D	\$55 000р.
Visual ModFlow	\$95 900р.
RockWorks2006	\$69 900р.
ECO GIS	\$18 500р.
TerrainView	\$72 400р.
TerrainView-Globe Professional	\$187 700р.
TerrainView-Globe Enterprise Edition	\$736 600р.

GFI

GFI FAXmaker 12 10 Users	\$992
GFI FaxMaker ReportPack 10 users	\$142
GFI FaxMaker ReportPack SMA 10 users	\$28
GFI EmailProtection Suite 25 Mailboxes	\$1 524
GFI MailEssentials & GFI MailSecurity Suite 25 Mailboxes	\$1 063
GFI MailArchiver 4 25 Mailboxes	\$851
GFI MailEssentials 12 25 Mailboxes	\$567
GFI MailEssentials 12 Spam and Phishing Protection 25 Mailboxes	\$106
GFI MailSecurity 10 25 Mailboxes	\$744
GFI MailSecurity 10 MSEC+VIRU+KASP+AVG+MCAFFEE 25 Mailboxes	\$1 365
GFI MailSecurity 10 Anti-Virus Engines Norman & Bitdefender 25 Mailboxes	\$153
GFI MailSecurity 10 Anti-Virus Engines Kaspersky 25 Mailboxes	\$198
GFI MailSecurity 10 Anti-Virus Engines AVG 25 Mailboxes	\$198
GFI MailSecurity 10 Anti-Virus Engines McAfee 25 Mailboxes	\$224
GFI MailSecurity 10 ReportPack 25 Mailboxes	\$106
GFI MailSecurity 10 ReportPack SMA 25 Mailboxes	\$21
GFI WebMonitor 3 25 Mailboxes	\$744
GFI WebMonitor 3 +VIRU+KASP 25 Mailboxes	\$943
GFI WebMonitor 3 Anti-Virus Engines Norman & Bitdefender 25 Mailboxes	\$153
GFI WebMonitor 3 Anti-Virus Engines Kaspersky 25 Mailboxes	\$198
GFI WebMonitor 3 Anti-Virus Engines McAfee 25 Mailboxes	\$198
GFI EventsManager 7 3 Nodes	\$1 028
GFI EventsManager 7 Consultant – Annual Price 3 Nodes	\$957
GFI EventsManager 7 WAN Connector & DB Operations 3 Nodes	\$213
GFI Network Server Monitor 7 5 Nodes	\$496
GFI Network Server Monitor 7 Consultant – Annual Price 5 Nodes	\$425
GFI LANguard Network Security Scanner 8 32 Ips	\$744
GFI LANguard Network Security Scanner 8 Consultant – Annual Price 32 Ips	\$567
GFI EndPointSecurity 3 25 Computers	\$815
GFI EndPointSecurity 3 ReportPack Standard Up 500 Computers	\$638

GUPTA

SQLBase Server 5 Users (Windows)	\$1 653
SQLBase Open Server (Windows)	\$11 840

SQLBase TE 56 Server 5 Users (Windows)	\$1 889
Team Developer (Windows)	\$3 548
Web Application Server (Windows)	\$3 074
Report Builder 2005.1 for Windows	
Report Builder Single User (Windows)	\$143

IBM

Звоните!

INTERACT

Act! Professional Single User Box	\$325
Act! Professional Five User Box	\$1 542
Act! Professional 1 User Licence	\$341
Act! Professional for Workgroups 5 User Licence	\$2 969

«ЛАБОРАТОРИЯ КАСПЕРСКОГО»

Kaspersky Anti-Virus for Mobile Russian Edition. 1-PDA 1 year Base DVD box	\$720р.
Kaspersky Anti-Virus 6.0 Russian Edition. 1-Desktop 1 year Base Box	\$980р.
Kaspersky Anti-Virus 6.0 Russian Edition. 1-Desktop 1 year Base DVD box	\$980р.
Kaspersky Anti-Virus 6.0 Russian Edition. 3-Desktop 1 year Base DVD box	\$2 400р.
Kaspersky Internet Security 6.0 Russian Edition. 1-Desktop 1 year Base Box	\$1 600р.
Kaspersky Internet Security 6.0 Russian Edition. 1-Desktop 1 year Base DVD box	\$1 600р.
Kaspersky Anti-Virus for File Server Russian Edition. 1-FileServer 1 year Base Licence Pack	\$5 900р.
Kaspersky Anti-Virus for MIME Sweeper Russian Edition. 50-99 User 1 year Base Licence	\$383р.
Kaspersky Security for Mail Server Russian Edition. 10-14 User 1 year Base Licence	\$926р.
Kaspersky Security for Internet Gateway Russian Edition. 10-14 User 1 year Base Licence	\$500р.
Kaspersky Anti-Spam for Linux Russian Edition. 10-14 User 1 year Base Licence	\$330р.
Kaspersky Workspace Security Russian Edition. 10-14 User 1 year Base Licence	\$873р.
Kaspersky BusinessSpace Security Russian Edition. 10-14 User 1 year Base Licence	\$1 400р.
Kaspersky EnterpriseSpace Security Russian Edition. 10-14 User 1 year Base Licence	\$2 400р.
Kaspersky TotalSpace Security Russian Edition. 10-14 User 1 year Base Licence	\$4 400р.
Kaspersky Anti-Virus for xSP Russian Edition. 100-149 Mb of traffic per day 1 year Base Traffic Licence	\$295р.
Kaspersky Anti-Spam for xSP Russian Edition. 100-149 Mb of traffic per day 1 year Base Traffic Licence	\$295р.
Kaspersky Security for xSP Russian Edition. 100-149 Mb of traffic per day 1 year Base Traffic Licence	\$559р.

KERIO

Kerio MailServer / 10 users Standard	\$458
Kerio MailServer + McAfee AV / 10 users Standard	\$566
Kerio WinRoute Firewall / 10 users Standard	\$458
Kerio WinRoute Firewall + McAfee AV / 10 users Standard	\$572
ISS Orange Web Filter plug-in for Kerio WinRoute Firewall / 10 users Standard	\$286
Kerio WebSTAR V Standard	\$358
Kerio MailServer 10 users + Kerio WinRoute Firewall 10 users Standard	\$734
Kerio MailServer + McAfee AV 10 users + Kerio WinRoute Firewall + McAfee AV 10 users Standard	\$917

MACROVISION

InstallShield 12 Express (Windows)	\$492
FLEXnet InstallShield 12 Professional (Windows)	\$1 970

MAPLESOFT

Maple 11 Professional Edition New License	\$1 943
---	---------

MATHWORKS

MATLAB Individual	\$3 000
SystemTest Individual	\$3 125
MATLAB Builder for .NET Individual	\$6 250
Simulink Individual	\$4 375
Simulink Accelerator Individual	\$500

MCAFFEE

McAfee Active Virus Defense 11-25 Standard	\$77
--	------

Если Вам не понравилось, как с вами общался наш менеджер, консультант, курьер или Вы хотите посоветовать, как можно сделать обслуживание еще лучше, напишите об этом Генеральному директору Softline **Игорю Боровикову** (igor@softline.ru)

Мы продаем продукцию более 1000 мировых производителей программного обеспечения, и эта цифра постоянно растет. Если вы не нашли в списке нужную компанию, отправьте запрос на info@softline.ru — вдруг она уже появилась?

I-N: Infotecs, Infragistics, InstallShield, Intel, InterAct, Intuit, Ipswitch, Irislink, ISleuthHound, ISS, ITNets, Jalasoft, JetBrains, JetInfosystems, JNetDirect, Jproductivity, Kaspersky, Kerio, KiwiEnterprises, Lahey, Legato, LinuxCenter, LiraServis, Software, Lumigent, LWP, Mackkhan, Macromedia, Manakoa, MapleSoft, Markzware, MathSoft, Mathworks, McAfee, MDAemon, MediaHouse, MediaLingva, Megaputer, Merant, Microsoft, MicrosoftEA, MicrosoftEAS, MindJet, MKS, Mobiliti, MSAcademic, MSEmbedded, MySQL, NetIQ, NetManage, NetOp, NetSarang, NetSupport, netViz...

McAfee Active Virusscan 11-25 Standard \$50

MICROSOFT

Access
Access 2007 Russian \$175
Access 2007 English \$230
Access 2007 English OLP NL \$214
Access 2007 Russian OLP NL \$163

AutoRoute Euro
AutoRoute Euro 2007 English \$56

BizTalk Server Developer
BizTalk Server Dev English License/SA Pack OLP NL \$761
BizTalk Server Dev 2006 English OLP NL \$508

BizTalk Server Enterprise
BizTalk Server Enterprise English License/
SA Pack OLP NL 1 processor License \$45 782
BizTalk Server Enterprise 2006 English OLP NL 1 Proc. \$30 521

BizTalk Server Standard
BizTalk Server Standard English License/
SA Pack OLP NL 1 processor License \$12 970
BizTalk Server Standard 2006 English OLP NL 1 Proc. \$8 647

Commerce Server Enterprise
Commerce Server Enterprise English License/
SA Pack OLP NL 1 Proc \$30 521
Commerce Server Enterprise 2007 English OLP NL 1 Proc. \$20 347

Commerce Server Standard
Commerce Server Standard English License/
SA Pack OLP NL 1 Proc \$10 681
Commerce Server Standard 2007
English OLP NL 1 Proc \$7 121

CRM Professional CAL
Customer Relationship Management Professional
CAL 3.0 English MLP User CAL \$1 136
Customer Relationship Management Professional
CAL 3.0 English MLP 20 User CAL \$22 715
Customer Relationship Management Professional
CAL 3.0 English MLP 5 User CAL \$5 679
Customer Relationship Management Professional
CAL 3.0 Russian MLP User CAL \$1 084
Customer Relationship Management Professional
CAL 3.0 Russian MLP 20 User CAL \$21 680
Customer Relationship Management Professional
CAL 3.0 Russian MLP 5 User CAL \$5 420

CRM Professional CAL
Customer Relationship Management Professional CAL
Russian License/SA Pack OLP NL User CAL Qualified \$1 025
Customer Relationship Management Professional CAL
English License/SA Pack OLP NL User CAL Qualified \$1 074

CRM Professional Server
Customer Relationship Management
Professional Server 3.0 English \$2 177
Customer Relationship Management
Professional Server 3.0 Russian \$2 074
Customer Relationship Management Professional
Server Russian License/SA Pack OLP NL Qualified \$2 052
Customer Relationship Management Professional
Server English License/SA Pack OLP NL Qualified \$2 150

CRM Small Business Edition CAL
Customer Relationship Management Small Business
Edition CAL 3.0 English MLP User CAL \$567
Customer Relationship Management Small Business
Edition CAL 3.0 English MLP 20 User CAL \$11 344
Customer Relationship Management Small Business
Edition CAL 3.0 English MLP 5 User CAL \$2 836
Customer Relationship Management Small Business
Edition CAL 3.0 Russian MLP User CAL \$541
Customer Relationship Management Small Business
Edition CAL 3.0 Russian MLP 20 User CAL \$10 827
Customer Relationship Management Small Business
Edition CAL 3.0 Russian MLP 5 User CAL \$2 707
Customer Relationship Management Small Business
Edition CAL Russian License/
SA Pack OLP NL User CAL Qualified \$512
Customer Relationship Management Small Business
Edition CAL English License/
SA Pack OLP NL User CAL Qualified \$536

CRM Small Business Edition Server
Customer Relationship Management Small Business
Edition Server 3.0 English \$652
Customer Relationship Management Small Business
Edition Server 3.0 Russian \$621
Customer Relationship Management Small Business
Edition Server Russian License/
SA Pack OLP NL Qualified \$615
Customer Relationship Management Small Business
Edition Server English License/
SA Pack OLP NL Qualified \$644

Data Analyzer
Data Analyzer 2002 English \$178

Excel
Excel 2007 Russian \$175

Excel 2007 English \$230
Excel 2007 English OLP NL \$214
Excel 2007 Russian OLP NL \$163

Exchange Server-Enterprise
Exchange Server Enterprise 2007 Russian DVD 25 Client \$6 933
Exchange Server Enterprise 2007 English DVD 25 Client \$7 279
Exchange Server Enterprise English License/
SA Pack OLP NL \$6 103
Exchange Server Enterprise 2007 English OLP NL \$4 068
Exchange Server Enterprise 2007 Russian OLP NL \$3 883
Exchange Server Enterprise Russian License/
SA Pack OLP NL \$5 825

Exchange Server-Standard
Exchange Server 2003 English 5 Client \$1 346
Exchange Server 2007 Russian DVD 5 Client \$1 282
Exchange Server 2007 English DVD 5 Client \$1 346
Exchange Server English License/SA Pack OLP NL \$1 066
Exchange Server 2007 Russian OLP NL \$679
Exchange Server Russian License/SA Pack OLP NL \$1 018
Exchange Server 2007 English OLP NL \$711

Exchange Standard CAL
Exchange Standard CAL 2003 English MLP 5 Device CAL \$471
Exchange Standard CAL 2003 English MLP 5 User CAL \$471
Exchange Standard CAL 2007 English OLP NL Device CAL \$68
Exchange Standard CAL 2007 English OLP NL User CAL \$68
Exchange Standard CAL English License/
SA Pack OLP NL Device CAL \$102
Exchange Standard CAL English License/
SA Pack OLP NL User CAL \$102
Exchange Standard CAL 2007 Russian
OLP NL Device CAL \$65
Exchange Standard CAL 2007 Russian OLP NL User CAL \$65
Exchange Standard CAL Russian License/
SA Pack OLP NL Device CAL \$97
Exchange Standard CAL Russian License/
SA Pack OLP NL User CAL \$97

FrontPage
FrontPage 2003 English \$203

InfoPath
InfoPath 2007 English \$204
InfoPath 2007 Russian \$156
InfoPath 2007 English OLP NL \$189
InfoPath 2007 Russian OLP NL \$144

ISA Server Enterprise Edtn
ISA Server Enterprise Edition English License/
SA Pack OLP NL 1 Proc \$8 698
ISA Server Enterprise Edition 2006 English
OLP NL 1 Proc \$5 799
ISA Server Enterprise Edition 2006 Russian
OLP NL 1 Proc \$5 535
ISA Server Enterprise Edition Russian License/
SA Pack OLP NL 1 Proc \$8 302
ISA Server Enterprise Edition 2006 English
OLP 25 NL 1 Proc \$74 512
ISA Server Enterprise Edition 2006 Russian
OLP 25 NL 1 Proc \$71 115
ISA Server Enterprise Edition English License/
SA Pack OLP 25 NL 1 Proc \$111 768
ISA Server Enterprise Edition Russian License/
SA Pack OLP 25 NL 1 Proc \$106 672

ISA Server Standard Edtn
ISA Server Standard Edition 2006 Russian
1 processor License \$1 556
ISA Server Standard Edition 2006 English
1 processor License \$1 630
ISA Server Standard Edition English License/
SA Pack OLP NL 1 Proc \$1 976
ISA Server Standard Edition 2006 Russian
OLP NL 1 Proc \$1 258
ISA Server Standard Edition Russian License/
SA Pack OLP NL 1 Proc \$1 886
ISA Server Standard Edition 2006 English
OLP NL 1 Proc \$1 318

MSDN Academic Alliance
MSDN AA Original - 1 Year \$799
MSDN AA Original - 3 Year \$2 015
MSDN AA Electronic Fulfillment - 1 year \$445
MSDN AA Electronic Fulfillment - 3 year \$1 200

MSDN Library
MSDN Library 2005 English 1Year \$198

MSDN OS
MSDN OS 2005 English 1Year \$726

Office Enterprise
Office Enterprise 2007 English OLP NL \$594
Office Enterprise 2007 Russian OLP NL \$454
Office Enterprise English License/SA Pack OLP NL \$938
Office Enterprise Russian License/SA Pack OLP NL \$716

Office Groove
Office Groove 2007 English \$230
Office Groove 2007 Russian \$175
Office Groove 2007 English OLP NL \$140
Office Groove 2007 Russian OLP NL \$134

Office LCS Enterprise
Office LCS Enterprise 2005 English 25 Client \$5 171
Office LCS Enterprise 2005 English OLP NL \$3 229
Office LCS Enterprise English License/SA Pack OLP NL \$4 844

Office LCS Standard
Office LCS Standard 2005 English 5 Client \$1 240
Office LCS Standard 2005 English OLP NL \$806
Office LCS Standard English License/
SA Pack OLP NL \$1 208

Office Professional
Office Professional 2003 Russian \$400
Office Professional 2007 Russian \$391
Office Professional 2007 English \$512

Office SharePoint Designer
Office SharePoint Designr 2007 Russian \$234
Office SharePoint Designr 2007 English \$308
Office SharePoint Designr 2007 English OLP NL \$190
Office SharePoint Designr 2007 Russian OLP NL \$146

Office SharePoint Server
Office SharePoint Server 2007 English OLP NL \$4 501
Office SharePoint Server 2007 Russian OLP NL \$4 295

Office Small Business
Office Small Business 2007 Russian \$351
Office Small Business 2007 English \$461
Office Small Business 2007 Russian OLP NL \$319
Office Small Business 2007 English OLP NL \$417

Office Standard
Office 2003 Russian \$317
Office 2003 English \$410
Office 2007 Russian \$312
Office 2007 English \$410
Office 2007 English OLP NL \$375
Office 2007 Russian OLP NL \$287

OneNote
OneNote 2007 English \$98
OneNote 2007 Russian \$75

Outlook
Outlook 2007 Russian \$104
Outlook 2007 English \$109
Outlook 2007 Russian OLP NL \$81
Outlook 2007 English OLP NL \$85

PowerPoint
PowerPoint 2007 Russian \$175
PowerPoint 2003 English \$230
PowerPoint 2007 English \$230
PowerPoint 2007 Russian OLP NL \$163
PowerPoint 2007 English OLP NL \$214

Project
Project 2003 Russian \$585
Project 2007 Russian \$585
Project 2007 English \$615
Project 2007 English OLP NL \$491
Project 2007 Russian OLP NL \$468

Project Professional
Project Professional 2003 Russian 1 Client \$988
Project Professional 2007 Russian 1 Client \$988
Project Professional 2007 English 1 Client \$1 037
Project Professional English License/
SA Pack OLP NL Windows/1 ProjectSvr CAL \$1 290
Project Professional Russian License/
SA Pack OLP NL Windows/1 ProjectSvr CAL \$1 232
Project Professional 2007 English OLP NL Windows/
1 ProjectSvr CAL \$816
Project Professional 2007 Russian OLP NL Windows/
1 ProjectSvr CAL \$779

Project Server
Project Server 2003 English 5 Client \$1 549
Project Server 2003 Russian 5 Client \$1 476
Project Server Russian License/SA Pack OLP NL \$6 443
Project Server English License/SA Pack OLP NL \$6 751
Project Server 2007 Russian OLP NL \$4 295
Project Server 2007 English OLP NL \$4 501

Project Server CAL
Project Server CAL Russian License/
SA Pack OLP NL Device CAL \$232
Project Server CAL English License/
SA Pack OLP NL Device CAL \$243
Project Server CAL English License/
SA Pack OLP NL User CAL \$243
Project Server CAL Russian License/
SA Pack OLP NL User CAL \$232
Project Server CAL 2007 English OLP NL Device CAL \$162
Project Server CAL 2007 Russian OLP NL Device CAL \$154
Project Server CAL 2007 English OLP NL User CAL \$162
Project Server CAL 2007 Russian OLP NL User CAL \$154

Publisher
Publisher 2007 Russian \$132
Publisher 2003 English \$173
Publisher 2007 English \$173
Publisher Russian License/SA Pack OLP NL \$179
Publisher English License/SA Pack OLP NL \$235
Publisher 2007 Russian OLP NL \$113

PROMT Professional 7.0

Революция в технологии автоматизированного перевода



9 000 р.

Nero 7 Premium Reloaded

Инструмент, позволяющий создавать CD и DVD с меню, формировать слайд-шоу, создавать их резервные копии



\$95

VMware Workstation 5

С VMware на одном компьютере можно запустить несколько виртуальных машин с различными ОС



\$227

Windows Server 2003 Standard Edition

Разработана специально для малого бизнеса и небольших отделов компаний



\$1 010

Symantec VERITAS Backup Exec 11d

Решение для средних и малых компаний, обеспечивающее сохранение и восстановление данных



\$656

Microsoft ISA Server 2006

Комплексная система защиты, которая гарантирует надежную защиту сети предприятия



\$1 556

enFocus PitStop Professional

Этот продукт значительно расширяет функциональные возможности Adobe Acrobat



\$970

Если Вам не понравилось, как с вами общался наш менеджер, консультант, курьер или Вы хотите посоветовать, как можно сделать обслуживание еще лучше, напишите об этом Генеральному директору Softline Игорю Боровикову (igorb@softline.ru)



Санкт-Петербург
Екатеринбург
Казань
Красноярск
Краснодар

+7(812)336-44-46
+7(343)371-08-67
+7(843)527-98-50
+7(391)252-59-91
+7(861)274-98-22

Нижний Новгород
Новосибирск
Омск
Ростов-на-Дону
Самара

+7(8312)61-92-08
+7(383)362-00-10
+7(381)228-69-63
+7(863)237-59-49
+7(846)270-04-80

Уфа
Хабаровск
Челябинск
Азербайджан, Баку
Беларусь, Минск

+7(347)292-44-50
+7(4212)32-92-95
+7(351)247-28-36
+994(12)436-81-59
+375(17)290-71-80

Казakhstan, Алматы
Кыргызстан, Бишкек
Таджикстан, Душанбе
Украина, Киев
Узбекистан, Ташкент

+7(327)250-75-70
+996(612)91-00-00
+992(44)600-60-00
+380(44)201-03-00
+998(71)120-49-09

McAfee VirusScan Enterprise



Защита от вирусов, для предотвращения повреждений для компьютеров и файловых серверов

Звоните!

ABBYY Lingvo 12



Профессиональный словарь, который включает 128 словарей

2 450 р.

Business Objects Crystal Vision



Готовая система управления отчетами для малых и средних предприятий

\$998

Acronis True Image 10



Построения системы резервного копирования всех данных, хранящихся на серверах, рабочих станциях

\$19

Dr. Web для Windows Антивирус+ Антиспам



Эффективное решение обеспечивает комплексную защиту рабочих станций от вирусов

1 640 р.

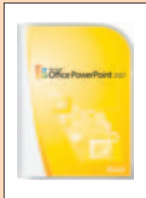
Autodesk Maya 8



Мощная профессиональная программа для 3D-моделирования, анимации и визуализации для кино и телевидения

\$2 295

Microsoft Office PowerPoint 2007



Быстрое создание профессиональных динамических презентаций

\$175

Мы продаем продукцию более 1000 мировых производителей программного обеспечения, и эта цифра постоянно растет. Если вы не нашли в списке нужную компанию, отправьте запрос на info@softline.ru — вдруг она уже появилась?

N-S: NetwokAutomation, NetwokInstruments, Nevron, NewDisk, Novalumen, Novell, Nsoftware, NTPSoftware, Ontrack, OOsoftware, Optima, Oracle, Paessler, Panda, Panorama, Paragon, Paratype, Pervasive, PGP, PhotoAito, PhotoDisc, PixMaker, Pixtal, Portlock, ProInvest, ProjectViewer, ProLAN, Promet, Pytheas, QuantitativeMicro, Quark, Quest, RARSoft, Rational, RealNetworks, RedHat, RightFax, Rodnik, Roxio, RSASecurity, Ruscard, Sakrament, SCO, SeagullScientific, Seapine, SecurIT, SecurStar, Shavlik, SIM, Skywire, SmartDraw, SmartLine, SoftExport, SoftTreeTech, SolarWinds, SonicWall, Sophos, SparxSystems, StarForce, StarNet, Stata, StatSoft...

Publisher 2007 English OLP NL	\$148
SharePoint Portal Server	
SharePoint Portal Server 2003 English 5 Client	\$5 844
SQL CAL	
SQL CAL 2005 English OLP NL User CAL	\$165
SQL CAL 2005 English OLP NL Device CAL	\$165
SQL CAL 2005 Russian OLP NL Device CAL	\$158
SQL CAL 2005 Russian OLP NL User CAL	\$158
SQL Server Developer Edition	
SQL Server Developer Edition 2005 Russian/DVD	\$45
SQL Server Developer Edition 2005 English/DVD	\$47
SQL Server Developer Edition 2005 English OLP NL	\$37
SQL Server Developer Edition 2005 Russian OLP NL	\$35
SQL Server Enterprise Edition	
SQL Server Enterprise Edition 2005 English/DVD 25 Client	\$14 545
SQL Server Enterprise Edition 2005 English/DVD 1 processor License	\$27 188
SQL Server Standard Edition	
SQL Server Standard Edition 2005 English/DVD 5 Client	\$1 919
SQL Server Standard Edition 2005 English/DVD 1 processor License	\$6 525
SQL Server Standard Edition 2005 English/DVD 5 Client	\$1 919
SQL Server Standard Edition 2005 Russian/DVD 5 Client	\$1 828
SQL Server Standard Edition 2005 English/DVD 1 processor License	\$6 525
Technet Plus	
Technet Plus 2006 English EMEA Single Server	\$903
Technet Plus 2006 English EMEA Single User	\$440
Visio Professional	
Visio Professional 2007 Russian	\$549
Visio Professional 2007 English	\$576
Visio Professional 2007 Russian OLP NL	\$440
Visio Professional 2007 English OLP NL	\$461
Visio Standard	
Visio Standard 2007 Russian	\$250
Visio Standard 2003 English	\$204
Visio Standard 2007 English	\$263
Visio Standard 2007 Russian OLP NL	\$200
Visio Standard 2007 English OLP NL	\$209
Visual Basic .NET Standard	
VB .NET Standard 2003 Russian	\$104
Visual FoxPro Professional	
VFPXPro Professional 9.0 English	\$667
VFPXPro Professional 9.0 English Upgrade	\$375
VFPXPro Professional 9.0 English OLP NL	\$345
Visual SourceSafe	
VSourceSafe 2005 English	\$561
VSourceSafe 2005 English Upgrade	\$294
VSourceSafe 2005 English OLP NL	\$414
Visual Studio Professional	
Visual Studio Professional 2005 English Upgrade/DVD	\$589
Visual Studio Professional 2005 English/DVD	\$826
Visual Studio Professional 2005 English OLP NL	\$546
Visual Studio Standard	
Visual Studio Standard 2005 English Upgrade	\$210
Visual Studio Standard 2005 English	\$302
Windows Server CAL	
Windows Server CAL 2003 Russian MLP 5 User CAL	\$190
Windows Server CAL 2003 Russian MLP 20 User CAL	\$758
Windows Server CAL 2003 Russian MLP 5 Device CAL	\$190
Windows Server CAL 2003 Russian MLP 20 Device CAL	\$758
Windows Server CAL 2003 English MLP 5 User CAL	\$199
Windows Server CAL 2003 English MLP 20 Device CAL	\$794
Windows Server CAL 2003 English MLP 5 Device CAL	\$199
Windows Server CAL 2003 English MLP 20 User CAL	\$794
Windows Server CAL 2003 English OLP NL User CAL	\$30
Windows Server CAL 2003 English OLP NL Device CAL	\$30
Windows Server CAL English License/SA Pack OLP NL User CAL	\$44
Windows Server CAL English License/SA Pack OLP NL Device CAL	\$44
Windows Server CAL Russian License/SA Pack OLP NL User CAL	\$42
Windows Server CAL Russian License/SA Pack OLP NL Device CAL	\$42
Windows Server CAL 2003 Russian OLP NL User CAL	\$29
Windows Server CAL 2003 Russian OLP NL Device CAL	\$29
Windows Server Enterprise	
Windows Server Enterprise 2003 R2 Russian 25 Client	\$3 879
Windows Server Enterprise 2003 R2 English 25 Client	\$4 073
Windows Server Enterprise English License/SA Pack OLP NL	\$3 562
Windows Server Enterprise Russian License/SA Pack OLP NL	\$3 400
Windows Server Enterprise 2003 R2 English OLP NL	\$2 375
Windows Server Enterprise 2003 R2 Russian OLP NL	\$2 267
Windows Server Standard	
Windows Server Standard 2003 R2 Russian 5 Client	\$1 010

Windows Server Standard 2003 R2 Russian 10 Client	\$1 191
Windows Server Standard 2003 R2 English 5 Client	\$1 061
Windows Server Standard 2003 R2 English 10 Client	\$1 250
Windows Server Standard English License/SA Pack OLP NL	\$1 096
Windows Server Standard Russian License/SA Pack OLP NL	\$1 046
Windows Server Standard 2003 R2 English OLP NL	\$731
Windows Server Standard 2003 R2 Russian OLP NL	\$698
Windows Vista Business	
Windows Vista Business Russian DVD	\$174
Windows Vista Business English DVD	\$333
Windows Vista Business English Upgrade DVD	\$235
Windows Vista Business English Upgrade OLP NL	\$199
Windows Vista Business Russian Upgrade OLP NL	\$163
Windows Vista Business English Upgrade/SA Pack OLP NL Windows/VisEnterprise	\$315
Windows Vista Business Russian Upgrade/SA Pack OLP NL Windows/VisEnterprise	\$256
Windows Vista Home Basic	
Windows Vista Home Basic Russian DVD	\$81
Windows Vista Home Basic English DVD	\$226
Windows Vista Home Basic English Upgrade DVD	\$122
Windows Vista Home Premium	
Windows Vista Home Premium Russian DVD	\$128
Windows Vista Home Premium English DVD	\$267
Windows Vista Home Premium English Upgrade DVD	\$189
Windows Vista Ultimate	
Windows Vista Ultimate Russian DVD	\$259
Windows Vista Ultimate English DVD	\$447
Windows Vista Ultimate English Upgrade DVD	\$307
Windows XP Home	
Windows XP Home Edition Russian Windows/ServicePack 2	\$81
Windows XP Home Edition English Upgrade Windows/ServicePack2	\$121
Windows XP Home Edition English Windows/ServicePack 2	\$225
Windows XP Professional	
Windows XP Professional English Windows/ServicePack2	\$333
Windows XP Professional English Upgrade Windows/ServicePack 2	\$235
Word	
Word 2007 Russian	\$175
Word 2007 English	\$230
Word Russian License/SA Pack OLP NL	\$258
Word English License/SA Pack OLP NL	\$338
Word 2007 Russian OLP NL	\$163
Word 2007 English OLP NL	\$214
Works	
Works 8.0 English	\$71
Works 8.0 Russian	\$46
Works 8.0 English OLP NL	\$59
MySQL	
MySQL Network Basic	\$735
MySQL Network Silver	\$2 369
MySQL Network Gold	\$3 557
MySQL Network Platinum	\$5 933
MySQL Enterprise Basic (1 Year)	\$735

O&O SOFTWARE

O&O BlueCon 6 Personal Edition Single Computer License	\$187
O&O CleverCache 6 Professional Edition Single Computer License	\$37
O&O Defrag 10 Professional Edition Single Computer License	\$62
O&O Defrag 10 Server Edition Single Computer License	\$311
O&O DiskImage 2 Professional Edition Single Computer License	\$62
O&O DiskImage Professional Edition Single Computer License	\$62
O&O DiskStat 1 Professional Edition Single Computer License	\$37
O&O DiskStat 1 Server Edition Single Computer License	\$249
O&O DriveLED 2 Single Computer License	\$25
O&O MediaRecovery 4 Single Computer License	\$37
O&O RescueBox 4 Personal Edition Single Computer License	\$125
O&O SafeErase 3 Single Computer License	\$37
O&O ToolBox Single Computer License	\$112

ORACLE

Oracle Database Standard Edition One Named User Plus	\$149
Oracle Database Standard Edition One Processor License	\$4 995

Обратите внимание! Цена не включает стоимость MediaKit \$150. Цены даны без учета стоимости поддержки. Цены без учета НДС 18%. Стоимость указана за

1 лицензию. Минимальное количество лицензий уточняйте в компании Softline.

PANDA

Panda Antivirus 2007 - Retail Box - на 2 ПК - (подписка на 1 год)	838р.
Panda Antivirus + Firewall 2007 - Retail Box - на 3 ПК - (подписка на 1 год)	1 398р.
Panda Internet Security 2007 - Retail Box - на 3 ПК - (подписка на 1 год)	2 238р.
PANDA Antivirus + Firewall 2007 - пакет на 5 ПК - (подписка на 1 год)	5 599р.
PANDA Internet Security 2007 - пакет на 5 ПК - (подписка на 1 год)	7 699р.

ПАНОРАМА

Профессиональная ГИС Карта 2005 9.15	39 600р.
Настольная ГИС Карта 2005 9.15	14 850р.
Профессиональный векторизатор	15 600р.
Программа построения ортофотопланов	9 750р.
Редактор поверхности (обработка стереоизображений) Surface 2.0	14 850р.
ГИС Навигатор 2005 9.15	11 850р.
ГИС-вьюер 9	450р.
Геоинформационная система Недвижимость 2.0	20 700р.
СУРЗ Земля и право 9	27 750р.
Программа Мониторинга базы данных и обновления карты 2.1	17 100р.
GIS WebServer 1.1	96 000р.
Конвертор крупномасштабных планов в формат DXF 1.0	10 800р.
GIS WebServer 1.1	9 600р.
GIS ToolKit 9	16 200р.
ГИС инструментарий для Pocket PC	87 000р.
Настольная ГИС Панорама	8 850р.

PERVASIVE

Pervasive.SQL V9 Server Engines for Windows 2000/NT 6-User	\$845
Pervasive.SQL V9 Server Engine for Windows 2000/NT User Count Increases 6-User	\$745
Pervasive.SQL V9 TO Windows Server Platform Switch 6 User	\$495
Pervasive.SQL V9 Workgroup to Server Pricing for Windows2000/NT 6 User	\$825
Pervasive DataExchange 2.5 Workgroup ENGINE	\$495
Pervasive DataExchange 2.5 6 User Server	\$495
Pervasive DataExchange 2.5 Workgroup ENGINE	\$195
Pervasive DataExchange 2.5 6 User Server	\$495
Pervasive AuditMaster 6.1 6 User Server	\$495

PGP

PGP Universal Server 2.5 - with Basic Maintenance	\$204
PGP Universal Server 2.5 - with Premium Maintenance	\$223
PGP Gateway Email 2.5 - with Basic Maintenance	\$18
PGP Gateway Email 2.5 - with Premium Maintenance	\$19
PGP Desktop Email 9.5 for Windows - with Basic Maintenance	\$180
PGP Desktop Email 9.5 for Windows - with Premium Maintenance	\$197
PGP Whole Disk Encryption 9.5 for Windows - with Basic Maintenance	\$143
PGP Whole Disk Encryption 9.5 for Windows - with Premium Maintenance	\$156
PGP Universal Server 2.5 - with Basic Maintenance	\$121
PGP Whole Disk Encryption 9.5 for Windows - with Basic Maintenance	\$85
PGP NetShare 9.5 for Windows - with Basic Maintenance	\$180
PGP NetShare 9.5 for Windows - with Premium Maintenance	\$197

PROMT

PROMT Mobile 6.0 англ-рус-англ	620р.
PROMT 4U англ-рус-англ	590р.
PROMT 4U ГИГАНТ	790р.
PROMT Standard 8.0 англ-рус и рус-англ	3 000р.
PROMT Standard 8.0 ГИГАНТ	5 700р.
PROMT Professional 8.0 англ-рус и рус-англ	9 000р.
PROMT Professional 8.0 ГИГАНТ	15 000р.
PROMT Expert 8.0 англ-рус и рус-англ	18 000р.
PROMT Expert 8.0 ГИГАНТ	24 000р.
PROMT Translation Suite 7.0 англ-рус и рус-англ	12 000р.
PROMT Translation Suite 7.0 ГИГАНТ	21 000р.
PROMT VER-Dict 2.0 ГИГАНТ 3 лиц. DVD-BOX	300р.
PROMT VER-Dict 2.0 ГИГАНТ 9 лиц. BOX	570р.

Если Вам не понравилось, как с вами общался наш менеджер, консультант, курьер или Вы хотите посоветовать, как можно сделать обслуживание еще лучше, напишите об этом Генеральному директору Softline **Игорю Боровикову (igor@softline.ru)**

Мы продаем продукцию более 1000 мировых производителей программного обеспечения, и эта цифра постоянно растет. Если вы не нашли в списке нужную компанию, отправьте запрос на info@softline.ru — сразу она уже появилась!

S-Z: Stbernard, Steema, Stockbyte, Stocona, Strata, Stringbean, StroyEksperiza, SumTotal, Sunbelt, SunMicrosystems, SurfControl, Sybari, Sybase, Symantec, Syntfusion, Systat, TechnoDesign, Techsmith, Telerik, Telocator, TheBat, ThinPrint, Timberlake, TMU, Tobit, Tor, TotalCommander, Trados, TrafficFilter, Trapcode, TrendMicro, TriCerat, TrollTech, TurboDemo, TWDIndustries, Ulead, Ultrabac, UserGate, Utimaco, VectorNetworks, VentaFax, Vintela, VMware, Websense, WebSpy, Webtrends, WildPackets, WinGate, WinProxy, Winternals, WinZip, WMSoftware, WolframResearch, Worldnet21, WRQ, Xara, Yandex, Yosemite, Zend.

X-Translator: Pocket англ-рус и рус-англ120р.
X-Translator:
Magic Gooddy Английский язык для детей120р.
КОЛЛЕКЦИИ СЛОВАРЕЙ ГИГАНТ (149 словарей,
более 5 000 000 слов и словосочетаний)13 500р.
КОЛЛЕКЦИИ СЛОВАРЕЙ КОММЕРЦИЯ (38 словарей,
1 067 750 слов и словосочетаний)3 000р.
PROMT Net Professional 8.0 англ-рус-англ47 500р.
5 рабочих мест29 000р.
PROMT Net Professional 8.0 ГИГАНТ 5 рабочих мест47 500р.
PROMT Professional 8.0 англ-рус-англ9 000р.
1 рабочее место15 000р.
PROMT Professional 8.0 ГИГАНТ 1 рабочее место18 000р.
PROMT Expert 8.0 англ-рус-англ 1 рабочее место24 000р.
PROMT Expert 8.0 ГИГАНТ 1 рабочее место12 000р.
PROMT Translation Suite 7.0 англ-рус-англ21 000р.
1 рабочее место13 500р.
Любой специализированный словарь3 000р.

PTC

Mathcad 14.0\$1 512
Mathcad floating\$2 913
Mathcad locked\$1 213

QUARK

QuarkXPress 7\$1 143
QuarkXPress Passport 7\$1 351

RARSOFT

WinRAR 1 копия (за 1 копию)\$34
WinRAR 2-9 копий (за 1 копию)\$25
FAR Manager Standard Licence 1 копия (за 1 копию)\$30
FAR Manager Standard Licence 2 копии (за 1 копию)\$24

STATSOFT

Statistica Base for Windows v.7 English\$1 495
Однопольз. версии\$1 495
Statistica for Windows v.6 Russian\$2 595
Однопольз. версии

SUMTOTAL

TB Instructor\$2 734
TB Assistant\$1 462

SYMANTEC

Norton AntiVirus (Norton AntiVirus) 2007 (локализ. док. и коробка, англ. интерфейс) Russian\$36
Norton Internet Security (Norton Internet Security) 2007 (локализ. док. и коробка, англ. интерфейс) Russian\$59
Norton AntiVirus (Norton AntiVirus) 2007 (не локализованная)\$36
Norton Internet Security (Norton Internet Security) 2007 (не локализованная)\$59
Norton Internet Security (Norton Internet Security) 2007+Save&Restore Bundle (не локализованная)\$70
Norton System Works Basic Edition 10.0\$36
Norton System Works 10.0\$58
Norton System Works PREMIER 10.0\$80
Norton Partition magic 8.0 R1\$62
Symantec pcAnywhere 12.0 Host\$108
Symantec pcAnywhere 12.0 H&R\$166
Norton Ghost 10.0\$54
Procomm Plus\$98
Symantec AntiVirus Small Business Edition 10.1 5U\$274
Symantec Client Security 3.1 Business Pack 5User\$342
Symantec AntiVirus Multi-Tier Protection Small Business Edition 10.1 5User\$462
Symantec Client Security 3.1 with Groupware Protection PROTECTION Business Pack 5 User\$427
Symantec AntiVirus Small Business Edition 10.1 with Groupware Protection PROTECTION 5User\$394
Norton AntiVirus Macintosh 10.0\$55
Norton Internet Security Macintosh 3.0\$88
Norton Personal Firewall Macintosh 3.0\$55
Norton Systemworks Macintosh 3.0\$109
Norton Utilities for Macintosh 8.0\$88
SYMC pcAnywhere Host & REMOTE 12.0 COMPUTER BASIC 12 MONTHS EXPRESS Band A\$29
SYMC AntiVirus 4.3 for Microsoft ISA SVR BASIC-12 MONTHS EXPRESS Band A\$8
SYMC AntiVirus for Macintosh 10.0 NODE BASIC-12 MONTHS EXPRESS Band A\$18

SYMC AntiVirus for MESSAGING 4.3 User BASIC-12 MONTHS EXPRESS Band A\$8
SYMC AntiVirus SHAREPOINT 4.3 User BASIC-12 MONTHS EXPRESS Band A\$6
SYMC Client Security 3.1 NODE BASIC-12 MONTHS EXPRESS Band A\$24
SYMC Ghost SOLUTIONS SUITE 2.0 COMPUTER BASIC 12 MONTHS EXPRESS Band A\$7
SYMC CRITICAL SYSTEM Protection Client Edition 5.1 NODE BASIC-12 MONTHS EXPRESS Band A\$14
SYMC Network ACCESS CONTROL DHCP ENFORCEMENT 5.1 User BASIC-12 MONTHS EXPRESS Band A\$6
SYMC Network ACCESS CONTROL Gateway ENFORCEMENT 5.1 User BASIC-12 MONTHS EXPRESS Band A\$4
SYMC Network ACCESS CONTROL Lan ENFORCEMENT 5.1 User BASIC-12 MONTHS EXPRESS Band A\$5
SYMC On DEMAND Protection COMPLIANCE Edition CNCRRNT 2.6 User BASIC-12 MONTHS EXPRESS Band A\$25
SYMC On DEMAND Protection COMPLIANCE Edition NAMED 2.6 User BASIC-12 MONTHS EXPRESS Band A\$9
SYMC On DEMAND Protection Solutions CNCRRNT 2.6 User BASIC-12 MONTHS EXPRESS Band A\$56
SYMC On DEMAND Protection Solutions NAMED 2.6 User BASIC-12 MONTHS EXPRESS Band A\$20
SYMC BINDVIEW-CONTROL for Internet Security 8.1 IP BASIC 12 MONTHS EXPRESS Band A\$11
SYMC Security Awareness Program 2.0 User BASIC-12 MONTHS EXPRESS Band A\$6
SYMC I-Gear 3.5 IP BASIC-12 MONTHS EXPRESS Band A\$11
SYMC SYGATE Enterprise Protection MANAGED Firewall 5.1 User BASIC-12 MONTHS EXPRESS Band A\$6
SYMC SYGATE Enterprise Protection 5.1 MANAGED Firewall with SELF ENFORCEMENT 5.1 User BASIC-12 MONTHS EXPRESS Band A\$9
SYMC SYGATE Enterprise Protection 5.1 MANAGED Firewall with HIPS 5.1 User BASIC-12 MONTHS EXPRESS Band A\$12
SYMC SYGATE Enterprise Protection MANAGED Firewall with HIPS & SELF ENFORCEMENT 5.1 User BASIC-12 MONTHS EXPRESS Band A\$14
SYMC AntiVirus Gateway Solutions 4.0 User BASIC-12 MONTHS EXPRESS Band A\$12
Norton Personal Firewall Macintosh 3.0 NODE BASIC-12 MONTHS EXPRESS Band A\$37
SYMC PARTITION MAGIC Professional 7.0 User BASIC 12 MONTHS EXPRESS Band A\$8
SYMC pcAnywhere ACCESS Server 1.0 MGD DEVICE BASIC 12 MONTHS EXPRESS Band A\$2
SYMC pcAnywhere Host 12.0 COMPUTER BASIC 12 MONTHS EXPRESS Band A\$14
SYMC Mail Security for MS Exchange 5.0 User BASIC-12 MONTHS EXPRESS Band A\$14
SYMC MOBILE Security Corporate Edition for SYMBIAN 4.0 DEVICE BASIC-12 MONTHS EXPRESS Band A\$17
SYMC AntiVirus for Caching 4.3 DEVICE BASIC-12 MONTHS EXPRESS Band A\$6
SYMC SYGATE Enterprise Protection for Server 5.1 SVR BASIC-12 MONTHS EXPRESS Band A\$42
SYMC Web Security Windows2000/NT 3.0 NODE BASIC-12 MONTHS EXPRESS Band A\$12
SYMC Web Security for MSFT ISA Server 5.0 NODE BASIC-12 MONTHS EXPRESS Band A\$8
SYMC SYGATE ENDPOINT COMPLIANCE for SSE 4.1 User BASIC-12 MONTHS EXPRESS Band A\$8
SYMC SYGATE ENDPOINT COMPLIANCE for SSE 4.1 SVR BASIC-12 MONTHS EXPRESS Band A\$7
SYMC SYGATE Network ENFORCEMENT for SSE 4.1 User BASIC-12 MONTHS EXPRESS Band A\$8
SYMC SYGATE SECURE Enterprise 4.1 User BASIC-12 MONTHS EXPRESS Band A\$12
SYMC SYGATE SECURE Enterprise for Macintosh 4.1 User BASIC-12 MONTHS EXPRESS Band A\$31
SYMC SYGATE SECURE Enterprise Server 4.1 User BASIC-12 MONTHS EXPRESS Band A\$23
SYMC Vulnerability Assessment Network Agent 1.0 IP BASIC 12 MONTHS EXPRESS Band A\$45
SYMC WHOLE Security CONFIDENCE ONLINE for Corporate PCS 5.0 User BASIC 12 MONTHS EXPRESS Band A\$10
SYMC WHOLE Security CONFIDENCE ONLINE for Corporate PCS Add-On To SAVE Save Or Symantec Client Security 5.0 User BASIC 12 MONTHS EXPRESS Band A\$1
SYMC WHOLE Security CONFIDENCE ONLINE for Web APPLICATIONS 5.0 User BASIC 12 MONTHS EXPRESS Band A\$31
SYMC AntiVirus Enterprise Edition 10.2 NODE BASIC-12 MONTHS EXPRESS Band A\$36
SYMC AntiVirus CORP ED Workstations 10.2 NODE BASIC-12 MONTHS EXPRESS Band A\$18
SYMC Client Security Add On Save 3.1 NODE BASIC-12 MONTHS EXPRESS Band A\$15
SYMC Mail Security for Domino 5.1 User BASIC-12 MONTHS EXPRESS Band A\$14
SYMC Network ACCESS CONTROL CISCO NAC ENFORCEMENT 5.1 User BASIC-12 MONTHS EXPRESS Band A\$3

SYMC IM Manager UNIVERSAL 8.1 User BASIC-12 MONTHS EXPRESS Band A\$19
SYMC AntiVirus CORP ED Workstations And Servers 10.2 NODE BASIC-12 MONTHS EXPRESS Band A\$20
SYMC Mail Security Domino Multi 3.2 XPLAT User BASIC-12 MONTHS EXPRESS Band A\$19
SYMC AntiVirus Network Storage 4.3 User EXPRESS BAND A BASIC 12MO\$7
SYMC On DEMAND Protection Security Edition NAMED 2.6 User BASIC 12 MONTHS EXPRESS Band A\$16
SYMC AntiVirus Scan Engine 5.1 User BASIC-12 MONTHS EXPRESS Band A\$9
SYMC Lifestate PATCH Manager 6.0 BASIC-12 MONTHS EXPRESS Band A\$5

TRAFFIC FILTER

TrafficFilter Std версия 3.0.7 for Microsoft ISA Server 25 лицензий\$201

TRENDMICRO

Web Security InterScan VirusWall Enterprise Edition 26-50 Users\$53
Web Security InterScan VirusWall v6 15-25 Users\$55
Web Security InterScan WebProtect 26-50 Users\$26
Web Security InterScan Web Security Suite Enterprise Edition 26-50 Users\$40
Communication and Collaboration Security InterScan Antivirus for Sendmail 26-50 Users\$40
Communication and Collaboration Security Spam Prevention Solution 26-50 Users\$31
Communication and Collaboration Security RBL+ Service 26-50 Users\$3
Storage Security ServerProtect for File Server 26-50 Users\$38
Storage Security ServerProtect for Storage Server 26-50 Users\$38
Client Security OfficeScan Client Edition 26-50 Users\$38
Anti Spyware TM Anti Spyware for Enterprise 26-50 Users\$26
Enterprise Edition Suite Client Server Suite Enterprise Edition 26-50 Users\$59
Enterprise Edition Suite NeaTSuite Enterprise Edition 26-50 Users\$116
EPS Outbreak Prevention 26-50 Users\$7
EPS Damage Cleanup Service 26-50 Users\$13
EPS Trend Micro Control Manager Enterprise 26-50 Users\$8
EPS EPS Bundle 26-50 Users\$14
EPS Vulnerability Assessment 26-50 Users\$40
InterScan VirusWall SMB 15-25 Users\$50
Client Server Suite SMB 15-25 Users\$55
Client Server Messaging Suite SMB 15-25 Users\$69
NeaTSuite SMB 15-25 Users\$96
TM Anti Spyware for SMB 15-25 Users\$25
NeaTSuite Standard Edition 26-50 Users\$115
Trend Micro PC-clin Internet Security 2007 12 мес 1 Seats (3 PCs protected)\$88

VENTA

VentaFax версия MiniOffice электронные версии\$38
VentaFax Не голосовая бизнес-версия электронные версии\$50
VentaFax Голосовая бизнес-версия электронные версии\$77

VMWARE

VMware Workstation for Linux, ESD\$227
VMware Workstation for Windows, ESD\$227
VMware ACE Starter Kit\$1 194
VMware VirtualCenter Management Server 1 for VMware Server\$1 200
VMware Infrastructure 3 Acceleration Kit for 8 processors; additive Licenses\$33 600
VMware Infrastructure 3 Starter for 2 processors (NAS OR local storage); additive Licenses\$1 200
VMware Infrastructure 3 Standard for 2 processors; additive Licenses\$4 500
VMware Infrastructure 3 Enterprise for 2 processors; additive Licenses\$6 900
VMware VMotion 2\$1 680

WINGATE

WinGate 6.x Standard 3 concurrent users\$88
WinGate 6.x Professional 6 concurrent users\$195
WinGate 6.x Enterprise 6 concurrent users\$265
WinGate VPN 2.x single User license\$65
NetPatrol Standard\$295
NetPatrol Enterprise\$590

Обратите внимание!
Цена не включает стоимость доставки.

Autodesk 3ds max 9

Лидер рынка программного обеспечения для трехмерного моделирования, анимации и визуализации



\$5 130

CorelDRAW X3 Graphics Suite

Исчерпывающий набор инструментов для обработки графики



\$370

Quark QuarkXPress 7.2

Настольная издательская система для верстки газет, журналов, брошюр и рекламных проспектов



Звоните!

ACDSee Pro Photo Manager

Файл-менеджер для просмотра, организации и правки цифровой графики и медиа-файлов



\$117

PTC Mathcad 14

Интерактивная вычислительная система для решения большого количества математических задач



\$1 512

Adobe Creative Suite 3 Design Premium

Новое поколение легендарного пакета для работы с графикой, подготовки печатных публикаций



\$2 817

MapleSoft Maple 11

Математическая система для аналитических и численных расчетов, включающая более трех тысяч встроенных функций



\$1 943

Если Вам не понравилось, как с вами общался наш менеджер, консультант, курьер или Вы хотите посоветовать, как можно сделать обслуживание еще лучше, напишите об этом Генеральному директору Softline **Игорю Боровикову** (igor@softline.ru)



Санкт-Петербург +7(812)336-44-46
Екатеринбург +7(343)371-08-67
Казань +7(843)527-98-50
Красноярск +7(391)252-59-91
Краснодар +7(861)274-98-22

Нижний Новгород +7(8312)61-92-08
Новосибирск +7(383)362-00-10
Омск +7(3812)28-69-63
Ростов-на-Дону +7(863)237-99-49
Самара +7(846)270-04-80

Уфа +7(347)292-44-50
Хабаровск +7(4212)32-92-95
Челябинск +7(351)247-28-36
Азербайджан, Баку +994(12)436-81-59
Беларусь, Минск +375(17)290-71-80

Казхастан, Алматы +7(327)250-75-70
Кыргызстан, Бишкек +996(612)91-00-00
Таджикистан, Душанбе +992(44)600-60-00
Украина, Киев +380(44)201-03-00
Узбекистан, Ташкент +998(71)120-49-09

Персональная информация/Почтовый адрес организации (вложите Вашу визитную карточку и не заполняйте адресную информацию)

ФАМИЛИЯ		ИМЯ		ОТЧЕСТВО	
ПОЛНОЕ НАИМЕНОВАНИЕ ОРГАНИЗАЦИИ					
ОТДЕЛ/ПОДРАЗДЕЛЕНИЕ				ДОЛЖНОСТЬ	
ИНДЕКС	СТРАНА	ОБЛАСТЬ	ГОРОД (РАЙОН)		
АДРЕС ОРГАНИЗАЦИИ					
ТЕЛЕФОННЫЙ КОД ГОРОДА	ТЕЛЕФОН	ФАКС	E-MAIL		
ДАТА	ПОДПИСЬ		КОД АНКЕТЫ	<input type="text"/>	<input type="text"/>

Сфера деятельности вашей организации (отметьте варианты) ОТРАСЛЬ <input type="checkbox"/> Государственные органы власти <input type="checkbox"/> Силловые структуры <input type="checkbox"/> Информационные технологии <input type="checkbox"/> Связь/ Телекоммуникации <input type="checkbox"/> Финансы/ Банки/ Страхование <input type="checkbox"/> Образование/ Наука <input type="checkbox"/> Строительство/ Архитектура <input type="checkbox"/> Средства массовой информации <input type="checkbox"/> Издательство/ Полиграфия <input type="checkbox"/> Реклама/ Маркетинг <input type="checkbox"/> Организации социальной сферы <input type="checkbox"/> Транспорт <input type="checkbox"/> Торговля <input type="checkbox"/> Нефтегазовый комплекс <input type="checkbox"/> Электроэнергетика <input type="checkbox"/> Металлургия <input type="checkbox"/> Машиностроение <input type="checkbox"/> Химическая промышленность <input type="checkbox"/> Легкая/ Пищевая/ Медицинская промышленность <input type="checkbox"/> Другое _____	Ваш должностной статус (отметьте один вариант) <input type="checkbox"/> Руководитель организации <input type="checkbox"/> Руководитель подразделения <input type="checkbox"/> Руководитель проекта <input type="checkbox"/> Системный администратор <input type="checkbox"/> Web-мастер/ Web-разработчик <input type="checkbox"/> Разработчик ПО, программист <input type="checkbox"/> Дизайнер/ верстальщик <input type="checkbox"/> Преподаватель/ Научный работник <input type="checkbox"/> Другая должность Укажите, к какой категории относится ваше предприятие/ организация (отметьте один вариант) <input type="checkbox"/> МАЛОЕ Компьютеров — 10–50 Серверов — 1–5 <input type="checkbox"/> СРЕДНЕЕ Компьютеров — 50–500 Серверов — 5–10 <input type="checkbox"/> КРУПНОЕ Компьютеров — более 500 Серверов — более 10	Какие категории программного обеспечения (ПО) представляют для вас профессиональный интерес (отметьте все, что подходит) ОПЕРАЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ (ОС) <input type="checkbox"/> Для рабочих станций <input type="checkbox"/> Сетевые/ серверные ОС СЕТЕВОЕ ПО <input type="checkbox"/> СУБД <input type="checkbox"/> Электронная почта <input type="checkbox"/> Управление сетью <input type="checkbox"/> Резервное копирование <input type="checkbox"/> Безопасность сети АНТИВИРУСНОЕ ПО <input type="checkbox"/> Для рабочих станций <input type="checkbox"/> Сетевое/серверное ПО ОФИСНОЕ ПО <input type="checkbox"/> Офисные приложения <input type="checkbox"/> Управление предприятием (ERP, CRM) <input type="checkbox"/> Управленческое ПО (управление проектами, документооборот и др.) <input type="checkbox"/> Графические пакеты <input type="checkbox"/> Издательские системы	СРЕДСТВА РАЗРАБОТКИ <input type="checkbox"/> Разработка web-сайтов <input type="checkbox"/> Разработка систем e-commerce <input type="checkbox"/> Разработка БД <input type="checkbox"/> Тестирование <input type="checkbox"/> Установка ПО <input type="checkbox"/> Разработка ПО <input type="checkbox"/> Подготовка справки ИНЖЕНЕРНОЕ И НАУЧНОЕ ПО <input type="checkbox"/> САПР <input type="checkbox"/> Научное ПО <input type="checkbox"/> Статистика <input type="checkbox"/> ГИС <input type="checkbox"/> Обучающее ПО УСЛУГИ <input type="checkbox"/> Обучение <input type="checkbox"/> Подбор персонала <input type="checkbox"/> Консультации и внедрение <input type="checkbox"/> Техническая поддержка <input type="checkbox"/> Лицензирование ПО <input type="checkbox"/> Другое _____ Как вы влияете на решение о покупке ПО для вашей организации? (отметьте один вариант) <input type="checkbox"/> Принимаю решение о покупке <input type="checkbox"/> Участвую в принятии решений (Рекомендую приобрести) <input type="checkbox"/> Не участвую в принятии решений
---	---	--	---

код анкеты – SLD-05-RU

КАТАЛОГ

SoftLine^{direct}

БЕСПЛАТНО!



ДЛЯ РУКОВОДИТЕЛЕЙ И СПЕЦИАЛИСТОВ В ИТ-ОБЛАСТИ, ПРЕДСТАВЛЯЮЩИХ ОРГАНИЗАЦИИ, ИМЕЮЩИЕ БОЛЕЕ 10 КОМПЬЮТЕРОВ

- Заполните анкету на себя и своих коллег для получения каталога программного обеспечения Softline-direct (SLD, SLD Microsoft, SLD Novell и SLD Linux).
- Только полностью заполненная анкета, оформленная на адрес организации, дает право на получение каталогов!
- Компания Softline в лице генерального директора Игоря Боровикова гарантирует конфиденциальность полученных данных. Полученные данные будут использованы только для почтовой рассылки каталога и рекламных материалов фирм-производителей программного обеспечения.

код анкеты – SLD-05-RU

- Заполните анкету на нашем сайте <http://www.softline.ru>
- Свяжитесь с нами и продиктуйте сведения о вашей компании или вышлите анкету по факсу
Россия – тел./факс: +7 (495) 232-00-23
Беларусь – тел./факс: +375 (17) 290-71-79, 290-71-80
Казахстан – тел./факс: +7 (327) 250-75-70 (многоканальный)
Кыргызстан – тел./факс: +996 (612) 91-00-00, 69-22-11
Украина – тел./факс: +380 (44) 20-10-300, 201-04-56
Узбекистан – тел./факс: +998 (71) 120-49-09 (многоканальный)
- Заполните анкету и вышлите ее по почте
Россия, 119991, г. Москва, ул. Губкина, д. 8, Компания Softline, отдел рассылки
Беларусь, 220040, г. Минск, ул. Богдановича, д. 155, офис 1215, Компания Softline
Казахстан, 050000, г. Алматы, ул. Желтоқсан, д. 118, офис 401, Компания Softline
Кыргызстан, 720075, г. Бишкек, 8-й мкр., д. 28А, бизнес центр «Bishkek Tower», Компания Softline
Украина, 04070, г. Киев, ул. П. Сагайдачного, д. 23/4, Компания Софтлайн Интернешнл
Узбекистан, 100017, г. Ташкент, Ц-4, д. 35, Компания Softline